

2024 年商务年终工作总结

2024 年商务年终工作总结（精选 16 篇）

2024 年商务年终工作总结 篇 1

我们 X 商团队经过 1 年多的努力，店铺始终在成长进展，从我个人来说收获无限，学到了许多学问！现在对于店铺装修、广告图、珍宝页面等等的制作都有了肯定的阅历，但是进步的空间还很大，仍需连续努力！在设计方面往往遗忘了做图的目的和重点，这点仍需要再不断参考一些胜利例子来学习和改进。

美工体会心得：都说美工是店铺的灵魂，一张好的图片赛过千言万语，既要做好又要做到照实描述，所以应当是最了解产品的职位之一，要不断的学习做好商品图片：

1、美工需要完全了解产品的特性，卖点，优势等等，（这些需要许多运营文案前期的工作）这样才会真正的做出高转化率的图片。

2、流程化，首页，细节图在做之前应当有一份流程化的资料，做出全部产品每个位置放什么东西，哪些是公共部分，哪些放活动，让全部的产品统一化，但同时突出自己的优势，3、先写广告语，每款产品突出自己特点的广告语，围绕每款产品的特点进行编辑。让顾客跟着自己的思路走，才会真正的达到高转化率。

4. 照片必需清楚，光明。不清楚的照片给人一种不美诚意的感觉，买家原来就对商品心存疑虑，需要让人猜想质地和细节的图片已经失败了一半。拍摄图片时间线肯定要好，尽量不要用灯光一面。

5. 商品图片千篇一律，会不会让顾客看厌烦呢？合理的搭配，点睛的点缀。数码照片拍摄的图片都偏灰，适度地提高亮度是必需的，但不要过度的 PS，肯定要保持商品的真实感，同时有美丽的图片才是的。

6. 图片要丰富，全面。一张图不能说明问题，可以用几张图。把珍宝最特殊的地方都呈现出来，可以把图直接显示在珍宝详情中。

还有对于广告的投放、活动的参加等，通过参加活动，打造爆款，引进流量，提升店铺的总销量。我们通过参加整点聚以及瞄一眼、每天特价、直通车活动等，这些广告的投放与活动的参加，不仅给我们带来流量，而且大大的增加了销量。活动之前我作为美工设计就必需有质量有效率地完成广告图的制作，珍宝页面的优化以及关联营销等等。大多的淘宝商城是靠砸广告投活动撑起的，活动就是为了销库存，如一场聚划算几小时上千上万件的‘销量。但是，参加一次活动，并不代表商家就肯定有收益，亏本的例子随处可见。因此，店铺前期的工作很重要，包括设置那款促销产品，促销价格，促销图设计，活动图设计，如何关联销售等等，可能一招不甚，满盘皆输。

进入 X 是偶然的，也是幸运的，特别感谢公司给我这样的机会，总结：在自己的职责范围之内，乐观思索，不断提升自己的工作技能，提高自己的综合力量！

俗话说：只有经受才能成长。工作是人生活的重要部分，遇到困难要用平常的心态实际看待问题，告戒自己凡事要先做人、后做事。

世界没有完善的事情，每个人都有缺点，一旦遇到工作比较多的时候，简单急躁、马虎。我在平常遇到设计上的问题准时与同事、同行沟通，向他们请教，与他们取长补短，共同完成工作任务。在沟通时乐观的听取他们的看法和建议；不断努力学习提高自己；准时了解需求，不断依据领导的要求修改自己的设计作品。经过时间的洗礼，我的专业技能和进展会得到提升，信任在以后的工作中我会弥补这些不足，努力提高我的技能，完善我的工作，为公司的进展尽自己的绵薄之力！每一个岗位都会有这样那样的问题，每一个岗位都会有小小的辛酸，但只要我们方向是对的，方正心态，踏踏实实的做好眼前的每一份工作，信任不久的将来就是晴天。

昨天怎么样不重要，关键是今日做了什么，明天怎么样，加油吧！最终，感谢领导对我的悉心指导，我肯定会以乐观主动，布满激情的心态去工作。

2024年商务年终工作总结 篇2

今年，在县委、县政府的正确领导和县关工委的关怀指导下，以大关委发〔〕3号文件精神为指针，紧密联系关怀下一代工作实际，充分发挥以“五老”为主体的广阔老同志的乐观作用，多形式、多领域地开展青少年教育活动，为青少年的健康成长办实事、办好事，有力地推动了我局关怀下一代工作，现将今年的工作总结如下：

一、组织建设

我局领导班子高度重视，并把关怀下一代工作列入局党组会议事日程。特地成立了以局长王学文为组长，副局长张燕飞任副组长，相关科室负责人为成员的关怀下一代工作领导小组。明确专人负责此项工作，落实责任，并将此项工作纳入目标，列入年终考，确保我单位按时完成县关工委的各项工作任务。

二、开展活动

（一）大力推动家庭教育工作。在局领导的重视下，组建了商务局家庭教育领导小组，成立了家庭教育讨论会，下拨了配套经费，使我局职工的家庭教育工作更趋规范化。并将此活动延长到我局所管辖的居民院落，开展家庭教育推动工作的现场会，促进家庭教育工作的社会化。

（二）切实开展结对帮扶活动。我局与斜源镇17户帮扶户结成对子，坚持求真务实、开拓创新的原则，细心组织，周密支配结对帮扶工作。并为17户帮扶户购买少儿住院扶助金680元。

三、制度建设

今年以来，我局进一步完善了全局例会制度、分工包干制度、调查讨论制度以及向局领导工作汇报制度等。便于局领导准时撑屋本局关怀下一代工作的进展，实行有效的措施，更好，更快的落实此项工作。

四、部门协作

乐观协作妇联和相关部门举办的各项活动。广泛动员老干部，成立一支义务为青少年法制教育的宣扬队伍。自觉自愿地担负起指导和加强青少年的法制教育。

关怀教育好下一代，培训社会主义事业的建设和接班人，是一项系统工程，关工委工作任重而道远，我局关工委虽然做了一些工作，取得了一些成果，但我们并不满意，在今后的的工作中，我们将进一步做好关怀下一代工作，努力做到思想上贴近时代，工作上贴近中心，服务上贴近青少年实际，狠抓重点，力创特色，勇争一流，努力把我局关工委工作提高到一个新的水平

今年以来，在县委、县政府的正确领导和省、市商务主管部门的详细指导下，县商务局领导班子带领全体干部职工全面贯彻落实县委经济工作、党务工作会议精神，围绕实现科学跨越、富民强县的总体目标，实施“一年打基础、两年见成效、三年大变样”的三步走战略，夯实交通、城市、产业三大基础，努力建设生态桂东、开放桂东、和谐桂东，立足全县商务工作实际，以酒类产销管理、生猪屠宰管理、商务综合执法、承接产业转移特殊标准厂房建设、家电下乡、“万村千乡”市场工程农家店建设和成品油流通管理等作为重点，严格根据“三不”、“四治”、“五严”的工作要求，求真务实、开拓进取、扎实工作，全面推动商务工作平稳进展。《城市商业网点规划》编制工作正式启动，市场监管公共服务体系建设项目已顺当列为国家商务部的重点支持项目，成为全市第一个也是目前一个国家商务部重点支持建设的项目县。

2024 年商务年终工作总结 篇 3

20xx 结束了，进入公司的第 N 年也过去了，很感谢公司领导的栽培与带领。这两年多来，我不但自我完善独立，也学到了许多为人处事的学问，更和公司及同事建立了深厚的感情，这是我的巨大收获，也是巨大的进步。通过自身的不断努力，从去年的缺根筋到现在明白如何看人行事、待人处事，也明白本职工作、部门职责、权限的区分，较好的完成了各部分的工作，但仍有需改善了不足。

一、个人工作回顾

主要工作任务

- 1、负责公司各方面信息的资料更新（产品、网站、人员等）
- 2、负责公司区域代理的需求及协调工作
- 3、负责技术部门配件的管理及调配，协作技术部完成售后工作
- 4、做好日常办公的维持

二、工作中存在的问题与不足

在总结成果和阅历的同时，也意识到在平常的工作中还存在诸多问题与不足：

- 1、办事效率还不能保持在一个高效率状态，有时做事简单遗忘
- 2、有些时候还存在懒散的心态，导致做事散漫
- 3、责任心有待提高，一件事还没有完全做好，又做另一件
- 4、个人力量有待提高，多与上级沟通、团队协作等

三、今后的努力方向

针对 20xx 年工作所中存在的问题，为了做好新一年的工作，突出做好以下几个方面：

- 1、认清岗位职责，做好工作统筹划分
- 2、乐观与上级沟通，做好主动反馈；
- 3、乐观与各同事沟通，做好工作沟通
- 4、保持高效的执行力和责任心，对多负责的追踪究竟
- 5、增进与同事之间的沟通，发扬团队精神，共建和谐工作环境

四、工作心得

20xx 公司总体运营还算不错，产品上的改革足够说明一切。而随着产品的改革，公司的运营体系也随之改革进步。

20xx 年得运营让我明白，运营体系与人事息息相关。领导可以给部门一个大的方向去调整体系，运营体系的调整是否合理，需要由各部门的人员去行动证明。在体系改革的阶段，人的每个细节工作都关系着体系的改善是否有效，是否合理。而这当中，人员的沟通及

其重要。好的沟通能够让团队更好的工作，更好的协作。上下级的沟通，可以让领导更能了解下级的工作状况，了解公司的运作，体制改革的进度。

在 20xx 公司的整体运营上也在不断地前进，渐渐走向了制度化、严格化，在将来的日子里，信任整体的运营体系也将更完善。

在过去的一年里，我深深体会到同事和领导之间也要相互关怀，相互关心与支持，做好各方面的沟通才能一步步共同走向胜利，一点一滴的融入公司和部门的大家庭，在此我感谢他们！在以后的工作里，我要依靠自身的不懈努力，克服现有的不足，改进 20xx 年工作中存在的不足，以使自己和团队合作达到状态，为公司制造价值，实现自己的人生价值！

2024 年商务年终工作总结 篇 4

我自 20xx 年 5 月到 xx 省 xx 市场任医药代表以来，经受了 xx 市场启动、受挫、再启动上量的整个过程，现将两年来的工作状况总结如下：

一、xx 市场前期的启动状况：

我在 20xx 年 5 月刚接手市场时，该市场在三甲医院的销售一片空白。为了快速启动市场，除了自己虚心向老员工学习和请教外，同时与该市场的其他公司业务员协调关系，通过各种形式对各医院的相应科室、门诊室、患者群结构、消费习惯、大夫的爱好、性格等方面进行详尽的了解和分析，初步确定以广东省二院为重点终端，以其他医院为辅进行科室开发和维护，奔波在八大三甲医院之间，从微小处着手，关怀爱护医生，尽管临床费用相对较少，但自己发挥女性细致、温顺的特长，把工作做细做好，使有限的经费发挥的作用。特殊在 20xx 年春节回公司开会期间，依据自己所了解到的医生的爱好，购买了根雕、腊染、天麻、茅台酒等地方特产，送给不同层次的医生，通过这些工作的开展，与医生建立了深厚的友情，与个别重点医生还建立起了母女关系。医生对我公司产品的认同度得到了进一步的加强，产品销量也得到了稳步提高。

二、天灾人祸同时危害深圳市场时，坚持做好本职工作：

当 xx 市场销量稳步上升的时候，非典突袭河北，整个销售快速下滑，在此状况下自己仍坚持做好临床工作，开头之初，得知勤洗手能防非典，就从超市里面批发洗手液，对几个科室的医生逐科室去送。几天以后，形势快速恶化，在自己去不了医院的状况下，仍旧坚持电话访问各医院的目标医生，随时了解防非的各种措施和方剂，自己通过伴侣购得了几支重组人干扰素，准时送给重点医生，在非典最严峻的五、六月，在省二院门诊患者寥寥无几的状况下，也能销售一百盒。非典之后，通过自己在淡季做扎实的市场工作后，旺季应当是上销量的时候了，但省二院进货状况不升反降，医生在不断开药，病人在不断拿药，但不见销量上升，依据自己多年的临床推广阅历，确定省二院出了问题。自己把工作重点转移到查找问题上来，从一些蛛丝马迹中查找出了省二院被窜货的证据，这一切都是在当时的省区经理胡非严峻脱岗，自己孤身一人靠着自己对制药的忠诚来完成的。离职以后，原来希望有一个好的经理来带领我们做好市场，谁知来了一个王国青，由于他对市场生疏、对业务生疏、加之从业心态不正确，到了市场以后，就严峻违反财务制度，日常工作抓不住重点，不抓稳定，不解决详细问题，不上销量，反倒四处点火，把一个原来就问题重重的河北市场，搞得雪上加霜，在自己临床工作无法正常进行的状况下，为维护公司利益，在河北市场“白色恐怖”的状况下，自己不怕打击报复，不怕丢饭碗，坚持从各种途径照实向公司高层反映市场实际问题，使公司得以把握市场更全面的真实状况，准时对问题作出处理，不至于使河北市场毁于个别人之手。

三、20xx 的再启动状况以及下步准备：

凡事说起简单做起难！面对巨大的任务压力，做为一名对 xx 公司布满爱戴与赤诚的老员工，背负着实现事业追求的抱负，体会着享受工作欢乐的激情，我又回到了我始终都没有断绝联系的医生身边，用真诚与执着，还有无尽的关怀与敬重努力的奉献着。这期间，无论是公司维护资金紧急时我自掏腰包，还是临床费用不到位时我四处举债。无论是国家政府严峻打击还是医院保安围追堵截。无论是早晨七点风雨中迎接医生还是晚上灯火里敲门家访，我都是那样自信！那样欢乐！欢乐我真心的付出！自信我付出后必定得到的回报！“有志者，事竟成。苦心人，天不负。”在绝大部分药品受国家政策影响销售下滑时，5 月份舒眠胶囊在省二院纯销超过 800 盒，仅次于乌灵胶囊稳居同类品种其次名。这主要得益于提升原有目标医生等人销量的同时，又挖掘了一名胶囊的杀手，在反复大量的感情与物质投资后，5 月份他销售了 300 多盒，六月可以超过 400 盒。而六月份省二院可以突破 1000 盒。

和平医院也由四月份的 50 盒上升至五月份的 300 多盒，主要是攻下了在广东省神经内科鼎鼎出名的陈立前和李严，这两人原是和（药名）的杀手，在访问中探询出陈立前喜爱根雕和盆景后，我先后六次给他送根雕和盆景六件，六月份他可以销售 xx250 盒。

在得知李严患有咽炎后，我先后托人从香港购买英国产的“渔夫之宝”长期供应给他，使他经年不愈的咽炎明显好转，六月份他可以销售 xx200 盒。总体我所管理的医院五月份销售有 700 余盒，占河北市场销售的 30%多。六月份可以突破 1000 盒。下一步我将连续在公司领导的支持与指导下，扎实工作，挖潜上量，到九月份旺季到来时，把销售稳定在 1500 盒，从而顺当完成并努力超额完成公司下达的销售指标。站在北国六月的骄阳里，回首我在 xx 公司的这 750 多个日日夜夜：两年来，我仅是一名一星代表；两年来，我努力过，挫折过，彷徨过，喜悦过，但从来没有退缩过！现在，我的销售已过三万元，已经为公司建立了坚固的医院销售网络，我信任我已经可以做二星代表了，我恳请公司依据河北市场实际状况，给我信念，给我动力，给我机会，让我做的更多、更好！我将满怀热忱，连续在推广胶囊等 xx 公司优质产品的道路上铿锵前行！

2024 年商务年终工作总结 篇 5

在市委、市政府的顽强领导和省商务厅的详细指导下，全市商务系统紧紧围绕建设“五市一极”进展战略，根据“促开放、扩内需、畅流通、保稳定”工作思路，抢抓机遇，开拓思路，强化措施，创先争优，较好地完成了全年各项工作任务，在促进全市对外开放，大力进展商贸流通，实现加速赶超的历史进程中做出了乐观贡献。

“家电下乡”销售数量和金额全省第一；“万村千乡”农家店建设总数全省第一；全市全年完成社会消费品零售总额 580 亿元，同比增长 19.7%，总量居全省其次；实际利用外资 1.8 亿美元，同比增长 16%，超额完成全年任务；完成自营出 3.6 亿美元，同比增长 21.9），达到省定绩效目标；完成对外工程承包和对外劳务营业额 1.7 亿美元，对外输出劳务 2196 人，同比分别增长 13.45%和 10.02%，均超额完成全年任务。主要工作措施和成效体现如下：

一、促开放，外向进展加力升温

近年来，我局全面落实全省扩大开放工作会议精神，勇于担当，主动作为，重点开展了出台实施看法、制定工作方案、完善绩效考核、设立专项资金等基础性工作，有力营造了全市大开放的深厚氛围。

1、迎难而上，对外贸易稳中有升。在全球经济持续低迷、中石化中南经营部迁出的不利影响下，我局乐观调整外贸进展思路，实现了全市外贸进出口的平稳过渡。加强政策宣扬，对全市出口潜力较大的企业、重点出口区域进行了走访和调研，收集整理并印发外贸相关职能部门的优待政策，动员部分企业改托付出口为自营出口，改一般贸易为加工贸易，千

方百计增加自营实绩，共组织 40 余家外贸企业参与各类培训 6 次。

壮大外贸主体，分别关心了 13 家和 32 家企业办理和变更外贸经营资格证，使全市获得进出口权的企业达到 450 家，有出口实绩企业达 89 家。加大帮扶力度，组织推举 35 家企业参与全省出口贸易人民币结算和试点并实现全部入围；组织 27 家企业申报进口贴息、出口品牌建设、境外展、机电研发、公共平台建设等各级各类项目 46 个，关心企业争取扶持资金近 1000 万元；组织 23 家企业参与东盟博览会、深交会、湘博会、美国迈阿密选购交易会等节会，有效地开拓了国际市场。加强考核督促，出台考核评比方法，将任务细分下达到各县市区并定期督办通报，形成地方守土有责、齐抓共促的工作局面，XX 市成为我市其次个外贸基地县。乐观进展加工贸易，新培育国鑫金属、弘森环保等 7 家加工贸易企业，共批准加工贸易合同 64 单总值 1.75 亿美元，完成实绩 7200 万美元，同比增长 36.8%；全市共建成标准化厂房 91.1 万平方米。

2、加强服务，利用外资增长明显。全市利用外资连续呈现上扬态势，全年新批合同外资项目 23 个，合同引资 24951 万美元，同比增长 23%；实际利用外资 18147 万美元，同比增长 16%，其中工业利用外资 12284 万美元，同比增长 22%。在工作中，我局对全市重大外资项目实行重点跟踪，关心他们尽快报批、落户，加强外资进资和现汇进资调度分析，对目前已经注册有到位资金的企业，加大了增资扩股挖潜力度，全年新批的 23 个项目中就有 10 个增资。按要求准时把 1000 万美元以下项目的审批权限下放到县市区，同时仔细做好了外商投资优势产业名目修订工作调研，制订了符合岳阳实际的优势产业名目供商务部参选。

联合工商、外汇等七部门集中办公，开拓绿色通道，使 100 家外商投资企业快速、顺当地完成了网上联合年检，参检率和合格率均达到 100%。主动到凯美特、艾欧史密斯、鲁良新元等企业敲门服务，为新龙亚洲食品、正大岳阳、平江彩星等企业排解了一系列难题；组织日用品、鞋、帽、服装等外资企业参与了第三届广东外商投资企业产品博览会并取得了较好回报。

3、拓宽领域，外经合作进展良好。国际经援领域有新拓展，胜利争取到日本国“利民工程”国际受援项目—平江毛湾学校教学楼援建，受益同学达 400 多人。企业境外投资有新进展，广泛宣扬“走出去”鼓舞扶持政策，筛选出一批有条件的企业进行包装孵化，四化建公司组建了“中国化学工程赞比亚有限公司投资复合肥料生产”，大力神电磁机械方案在马来西亚技术投资“炼铁炉渣选铁项目”，华达制衣、国发精细等企业也正在乐观预备前期工作。对外工程承包有新转变，市路桥总公司利用世行贷款项目，实行“外资内包”方式，胜利拿下了 2 亿美元的建设合同，年内已完成营业额 1.25 亿美元。对外劳务输出有新平台，争取市编办核定了我市对外劳务服务中心的机构和人员，并进行了硬件配套建设，今年共培训外派劳务人员 45 人，成为了我市今年外经合作工作的新亮点。

二、活流通，市场消费富强稳定

1、提质升级，加快完善市场体系。进一步完善城市市场体系。仔细实施《XX 市城市商业网点规划》，联手整合钢材、工业品、建材、汽配、工程机械等专业市场，重新规划和审批了建筑材料批发市场、富运工业品综合商贸中心、迅力机电市场、工程机械市场、蔬菜水果批发市场；着力培育特色商业街区，联合南湖风景区整合德胜南路已有的 60 余家湖鲜餐饮店，提升设施档次，突出特色品尝，弘扬湖鲜美食文化，形成了风味独特的湖鲜美食一条街；组织关闭中心城区 5 家手工屠宰市场，支持海泰生猪机械化定点屠宰市场全面投入运营，引导八字门蔬菜、梅溪桥副食、洞庭渔都等 8 大特色专业市场提质建设，牵头组织并完成了中心城区 10 农贸市场标准化建设和 36 农贸市场提质改造，城区标准化菜市场达 23 家，占全部农贸市场的 32.8%。进一步构筑农村流通网络。共布建“万村千乡”农家店 800 家，建

设配送中心 1 个，全市农家店总数达 4611 家，配送中心达 19 个，争取补贴金额、拉动农村消费量、增加农村就业人数等均居全省首位；向省厅争取农村市场体系建设项目 16 个，争取扶持资金 198 万元，项目数和资金额均居全省其次。

2、扩需促销，努力富强商贸流通。专项活动成效显著。共销售各类家电下乡产品 46 万台（件），销售金额 11.98 亿元，财政兑付补贴资金 1.38 亿元，无论是单年还是累计数额均稳居全省榜首；实现家电以旧换新销售 27 万台，销售额 9.5 亿元，居全省第四。节俭促销不遗余力。胜利联合举办了“第四届岳阳湖鲜美食文化节”、“20xx 湖南（岳阳）海峡两岸商博会”、“20xx 湖南（岳阳）农博会”和“餐饮服务食品平安示范工程活动”，搭建了展现企业形象、沟通产销渠道、延长产业链条的平台。居民服务业有序推动。深化推动“社区双进工程”，加快社区便民服务基础设施建设，加大对家政从业人员的培训力度，放大家政服务网络中心作用，有效对接了家政企业和居民服务需求。边贸进展特色鲜亮。通过专项调研形成了“打造 500 里边贸长廊，进展 10 个边贸重镇，建设 5 个边贸物流园和特色市场”的进展方案，平江、华容、临湘等三县（市）社会消费品零售总额增幅分别达到%、%、和%，位居全市前列。

三、强监管，市场运行规范有序

1、加强市场运行监测和调控。进一步完善了市场运行监测体系，乐观对生活必需品、重要生产资料等市场运行状况进行监测和准时向社会发布信息，分别开展了市场监测和酒类管理专项培训，全年共发布各类市场监测信息 1127 篇；建立了生猪屠宰统计监测体系，市本级及所辖区域 100 多家屠宰场（点）全部进入了国家商务部生猪畜禽屠宰统计监测系统；乐观开展药品流通行业统计工作，深化医药流通企业调研，正在逐步理顺我市药品流通行业管理。进一步加大了市场调控力度，落实国家级、省、市级生猪活体储备企业共 9 家，落实活体储备 2.25 万头，市级冻肉储备 300 吨。搞好了生猪定点屠宰和生猪无害化处理工作，全市全年定点屠宰生猪 178632 头，开展了屠宰企业审核换证工作，整改屠宰场（点）30 家，取消定点屠宰资格 10 家，有力规范屠宰企业管理。

四、保和谐，改制维稳强力推动

根据市委、市政府的统一部署，我局举全局之力，加快企业改制扫尾工作。连续实行改制工作千分制量化目标管理考核方法，实行工作时间倒排，工作目标倒逼；连续推行“一家企业、一名局领导挂帅、一个工作班子、一套改制方案、一抓究竟、启动一家、完成一家、向社区移交一家”的改制工作责任制。连续坚持改制工作周碰头、半月汇报、每月通报的考核方法，严格考核，强力督促。

到年底止，53 家商务企业中，已完成改制并向社区移交 34 家，正在扫尾预备向社区移交 5 家，除冰厂、轻化公司、五交化公司、食品公司、华达公司 5 家破产企业外，其它企业均可完成职工安置。在强力推动企业改制的同时，我局还把确保企业平安稳定作为第一责任强化落实，扎实做好改制企业职工、离退休人员、企业军转干部的稳定工作，仔细处理来信来访，准时化解冲突纠纷，全年共接访 1500 多人次，回复来访信件 36 件，未发生大规模越级到省以上集体上访大事，确保了大局稳定。社会治安综合治理责任制落实到位、防范措施严密，企事业单位平安生产形势平稳，“邪教”问题防范和处置到位，综治工作、平安生产工作和计生工作受到上级表彰。

五、提效能，自身建设不断加强

1、服务大局有新成效。全市商务系统围绕市委、市政府的工作大局，主动作为，成效明显。全力抓好五创提质。根据全市统一部署，着力抓好了农贸市场、集贸市场、商场（超市）、商务企业等领域的文明创建工作，对巴陵大桥市场、五里牌公路市场进行了整改整治，集中力气抓好了商贸行业公共文明指数测评迎检工作，全力做好“全省城市卫生检查”、“环保创模”、“绿化创模”、“限塑行动”、“限炮行动”等多项工作，连续开展文明优质服

务“六比六赛”活动，在市级综合考评中，我局“五创”提质工作测评分数稳居全市第一。

切实加强群众工作。全面动员和部署开展了五项主题活动，力求把群众工作与商务企业改制结合起来，与建设扶贫、联手帮扶结合起来，与商务经济进展结合起来，机关干部共结交基层伴侣 88 人，筹集各类帮扶资金 20 多万元助基层群众解决了一批实际困难。乐观开展联手帮扶。制订了《20xx 年度联手帮扶企业行动方案》，重点帮扶华升洞麻、海纳物流等企业协调解决存在的相关问题，多次联合岳阳移动公司到天灯咀社区居委会深化调查讨论，拟定帮扶方案，制定帮扶措施，先后关心解决了 7 位居民的就业问题，深受群众好评。

2、自身建设有新提高。抓班子带队伍。局党组仔细落实“三更要求”，充分发挥表率作用，带头加强学习，带头处事解难，带头廉洁自律；组织开展竞职轮岗活动，树立“赛马不相马”用人观念，形成了竞相赶超的工作局面。抓作风求转变。深化开展“优作风、强素养、增效能、促和谐、办实事”创先争优主题竞赛活动，大力推动学习型、创新型、服务型、和谐型机关建设，营造了领导讲民主、群众讲大局、人人讲关爱、遇事讲包涵、工作讲协作的良好氛围。抓党风促廉政。仔细抓好了党组和机关支部理论学习，全年共组织各类学习培训活动 11 次，撰写学习心得 65 篇，创办学习专栏 2 期；进一步加强党员队伍管理，完成党员进展、换届选举等基础工作，夯实了基层组织建设；努力创建基层党建示范单位，创建市级示范单位 1 个；狠抓了党风廉政建设，开展了多形式的廉政教育，乐观推动惩治和预防腐败体系建设，全面落实党风廉政“一岗双责”责任制。抓规范优服务。

全面推行岗位责任制、服务承诺制、限时办结制等制度，编制了《规范权力运行制度建设汇编》，设立了行政效能投诉中心，促进依法行政；行政审批科集中办理审批事项 101 项，连续 8 次被评为先进窗口；组织参加了市直机关作风建设考评活动，确保机关作风建设落到实处。办实事解民忧。仔细组织了“助困送暖和”、“情牵农户献爱心”、“关爱农夫工”、“救灾募捐”、“金秋助学”等活动；切实抓好黄盖湖合兴村建设扶贫和防汛抗灾工作，捐款捐物 7.8 万元；加强老干工作，尽力为老干部解决困难和实际问题，局系统离退休老同志政策性政治生活待遇全面落实。

总结一年的工作，我们感到：坚持贯彻科学进展观，围绕大局发挥职能，是确保商务工作取得实效的政治保证；坚持解放思想，与时俱进，抢抓机遇，是商务工作永葆活力的力气源泉；坚持突出工作重点，依法行政，集中精力，潜心破解各种冲突，是确保商务工作和和谐稳定进展的有效路径；坚持加强自身建设，大胆创新工作机制，努力提高队伍水平，是确保商务工作全面进展的组织基础。在充分总结成果的同时，全市商务工作还存在外向型经济进位赶超压力大、流通综合竞争力量不强、企业改制维稳任务艰难等困难和问题，有待在今后的工作中切实加以解决。

领导下，我厅努力克服低温雨雪冰冻灾难，乐观应对错综简单的国内外环境的不利影响，全省外贸保持了平稳较快的进展势头，超额完成了年度目标任务。全省外贸进出口总额 137.49 亿美元，同比增长 45.5%，其中出口 76.86 亿美元，同比增长 41.2%。实际利用外资 36.04 亿美元，增长 16.11%；其中现汇进资 18.4 亿美元，连续保持中部第一；对外承包工程和劳务合作完成营业额 5.6 亿美元，增长 25%；境外投资中方投资总额 8680.59 万美元，是 20xx 年的 5、6 倍。

一、20xx 年工作的主要成效

1、全力推动扩大外贸规模成效突出。一是进出口总额、出口额增幅同比均在四成以上，其中进出口增幅居中部第一，全国第五，外贸总量全国位次由原 20 位前移到 18 位。二是外商投资企业、高新技术产品、机电产品以及加工贸易产品出口增长迅猛。外资企业出口增长近 1 倍，高新技术产品出口增长 216%，机电产品同比增长 34.8%，加工贸易出口增长

45%。三是出口大户首次跻身全国 100 强，新余赛维 LDK 全年出口突破 12 亿美元，出口量位居全国外资企业第 78 位。

2、强力推动重点产业和重大项目招商成效突出。一是重大产业招商活动成果丰硕。香港招商活动周签约项目 201 个，外资金额 35 亿美元；赣台会签约项目 68 个，金额 12.5 亿美元。二是新型产业化项目招商成果丰硕。赛维 BEST 太阳能产业化项目、晶能光电 LED 产业化项目、联志微电子产业化等一批外资大项目相继落户并顺当开工投产，有力推动了我省新型产业的进展。三是推动产业聚集成果丰硕。新余光伏产业园、南昌高新区 LED 产业园、南昌小蓝开发区汽车工业园、鹰潭铜产业园等一大批特色园区相继建设，项目集聚、产业集群效应明显增加。

3、全力推动外资大项目落户成效突出。一是新增世界 500 强企业 6 家，渣打银行是首家落户我省的外资银行，我省引进世界 500 强总数达到 36 家。二是引进了德国捷德总部入驻南昌，终结了江西“总部经济”的零时代。三是重大外资项目增多，外商投资企业平均规模达 715 万美元，同比净增 87 万美元，新批外资 1000 万美元以上大项目 83 个。

4、扎实推动“走出去”成效突出。一是境外直接投资协议金额 8680 万美元，是 20xx 年全年的 5.5 倍。二是对外承包工程新签合同额 7.65 亿美元，同比增长 50%，实现营业额 5.62 亿美元，同比增长 25.6%。

5、着力推动平台建设成效突出。一是口岸物流平台建设扎实推动。新开通南昌—首尔国际航线；南昌—上海、厦门铁海联运班列实现集装箱重箱的双向运输。二是平台载体建设扎实推动。赣州出口加工区顺当封关验收，吉安、上饶被商务部确定为其次批加工贸易重点承接地，南昌服务外包示范区申报胜利。三是区域大通关合作扎实推动。与上海口岸开展了全面合作，签署了《赣沪口岸对接合作协议书》。

6、争取国家政策扶持外经贸企业成效突出。共争取国家政策性资金 13786 万元，同比增加 5736 万元。其中，机电和高新技术产品出口资金 1470 万元，支持总额列全国第一。

二、20xx 年所做的主要工作

（一）坚持以重大项目为抓手，推动了全省开放型经济平稳健康进展。省委、省政府主要领导对重大项目建设非常重视，多次就抓好大项目作出重要批示，亲自部署推动项目进展。我厅仔细贯彻落实两位省主要领导的重要指示，把引进重大项目、抓好重大项目落实作为我厅全部工作的重中之重。一年来，我厅紧紧围绕重大产业开展招商，引进新批合同外资千万美元以上企业 83 家。20xx 年香港招商引资活动周上签约的 45 个重大项目，已经有 13 个重大项目审批落户。随着赛维 BEST 太阳能、晶能科技、南昌联志电子、吉安博硕科技、菱光科技、神基科技，新余 LDK 光伏硅科技，上饶德晟实业、赣州中瑞材料、萍乡圣德能源等一批重大高新技术项目顺当开工或投产，大大推动了我省新型产业集聚，成为带动经济进展的有力引擎。

（二）坚持抓产业招商，推动了大项目落户。一是借助大活动平台开展产业招商。一年来，充分利用江西（北京）重大产业招商座谈会、香港招商引资活动周、赣台经贸合作研讨会等一系列重大活动平台，大力开展产业招商。二是乐观开展小分队招商。我厅乐观组织设区市、重点工业园区派出小分队赴沿海发达地区以及港澳台、日韩等重点招商国家（地区）开展招商活动，组织项目单位上门洽谈，邀请外商来投资考察，取得了良好成效。三是加大对重大项目的调度跟踪。围绕在谈项目促签约、签约项目促落户、落户项目促开工进资，我厅对在谈、签约和已批进资开工重大外资项目实行一月一调，一月一报告制度，准时协调解决用地、融资、招工方面的问题，推动了重大招商项目的顺当推动。

(三) 坚持抓贸易增长点, 推动了出口多元化进展。一是着力培植重点出口企业。确立了 120 家重点进出口企业, 重点支持汽车及零部件、家电、船舶、IT 产品、工程机械、新材料、医药等产品出口。二是着力推动外资企业出口。围绕重点外资出口企业进行重点跟踪服务, 在通关、出口退税、展位申报、品牌建设等方面赐予支持, 推动外资企业成为拉动我省外贸增长的主力军。三是着力促进加工贸易快速进展。建立了加工贸易重点单位和企业联系制度, 实行全省加工贸易电子化帐册管理, 全天候、全方位供应网上服务, 开展加工贸易联网审批。

(四) 坚持抓服务指导, 推动了外经企业“走出去”步伐。一是搭建平台关心企业拓展业务。我厅联合国家外汇管理局、国务院国资委监事会等单位组织举办了“投资非洲推介会”。有效地促进了企业“走出去”与非洲国家开展经贸合作。二是举办银企对接座谈会。为解决企业外经业务中的融资难、担保难等问题, 我厅联合上海浦东进展银行南昌分行、中国进出口银行上海分行、国家开发银行江西分行、中国出口信用保险等金融单位举办了银企对接座谈会。三是乐观探究外经企业做大做强。我厅多次与洪都航空集团、省电力集团、南昌建工集团等企业进行协调沟通, 乐观整合省内优势资源, 关心打造外经“联合舰队”。

(五) 坚持抓降低商务成本, 推动了投资环境不断优化。一是保障口岸通道畅通。乐观推动建立赣江国际集装箱运输船舶优先放行保障机制, 会同省直有关单位成立联络小组, 准时解决消失的问题, 确保通关畅通。二是铁海联运班列运输方式实现双向对开。南昌—上海、厦门两条铁海联运班列实现集装箱重箱的双向运输, 解决了运营单位需从沿海口岸调运空箱的问题, 有效降低了口岸物流运输成本。三是开拓了绿色鲜活农产品快速通道。乐观与深圳口岸沟通协调, 解决了我省至香港农产品通关问题, 为开通我省至香港蔬菜直通车奠定了良好基础。

(六) 坚持调查讨论, 提升了外经贸工作水平。一是加强调研工作。一年来全省外经贸系统共开展了 42 项专题调研活动, 对金融危机、出口退税政策调整、“两税并轨”等影响因素进行了深化分析, 提出了切实可行的应对措施, 并形成了省政府转发的《关于抓好重点产业招商促进产业转移对接的实施看法》、《关于确保我省出口稳定增长的若干措施》等政策性文件, 有效地指导了全省外经贸健康进展。二是乐观争取政策性资金, 关心企业渡难关。我厅加强对国家区域资金、中小企业开拓国际市场资金、进口贴息等各项优待和补贴政策的讨论, 乐观争取资金支持, 并准时足额拨付到位, 有效地缓解了外经贸企业资金压力。三是开展深化学习实践科学进展观活动取得成效。我厅以开展深化学习实践科学进展观活动为契机, 着力提高办事效率、深化政务公开和政务服务, 全厅上下形成了良好的干事创业、务实奉献的整体合力, 为顺当完成全年外经贸工作目标供应了强有力的精神动力和政治保证。

2024 年商务年终工作总结 篇 6

一年如水而逝, 新旧年交替之际, 回顾工作, 总结阅历, 以启迪来年的工作, 我对商务助理这一岗位有了更深的体验, 对工作内容也更加熟识。自 20xx 年 2 月 14 日进入公司到现在已经将近 1 年了, 在公司同事和领导的支持关心下, 我成长了很多。通过这一年的工作及学习, 我个人的工作模式和工作方法都有了较大的进步, 现将这一年多来的工作状况分类总结如下:

一、日常事务工作的完成状况。

自入职至现在, 作为商务助理开头接手一些商务上的工作, 主要是做好商务订货信息的建立、报价跟踪、支配工厂发货、文档文案的整理等, 同时帮助部门人员处理各种事项。

在此期间我的工作主要是以下内容:

1)处理日常的商务发货:跟客户联系发货方式、核对收货信息和收 x 信息,通知及跟催选购部门准时选购、通知财务开 x。同时对于新客户要跟对方联系索要 x 信息和一般纳税人 x。

2)跟踪商务报价:对于每个报价单子,准时协调生产研发部、选购部、财务部等相关部 门,做到在最短的时间报出最精确 的价格,并准时回复客户。

3)管理客户订货及发货信息:整合了生产、发货、x 记录,以及销售明细跟踪表,做到对每一个订单的生产、发货时间、x 时间、回款时间及金额等都有精确 的记录。

4)帮助部门领导处理日常工作:主要包括给客户发送报价、合同传真、跟催回款、审核合同、随时处理领导支配的工作任务等。

5)标书制作:负责商务部分,协调各个部门完成标书其他部分,并整合盖章装订等。

二、帮助领导管理事务工作方面。

1)每天做好考勤、x 及员工外出登记,做好登记;

2)每月帮助领导处理部门人员考核事项;

3)部门人员费用报销审核,汇总,上交;

4)做好公司会议通知及会前预备工作,协调员工保障会议顺利进行;

5)准时有效的完成领导支配的各项任务。

三、工作过程中总结的心得及阅历:

1)办事效率问题.工作中处理问题的时候各个部门之间的协作至关重要,市场营销中心是一个发起问题的部门,如何协调其他部门协作解决问题很关键,这一年下来,我总结如下:乐观沟通,做好主动反馈;有责任心,对自己负责的追踪究竟。

2)做个工作中的有心人,做好每件小事。助理的工作其实很杂很琐碎,各个领导随时都有可能支配些临时的任务,这些任务有些是紧急的,这就需要我快速推断事情的紧急程度准时处理,更要有好的记 x,不落下待处理的任务。工作中我养成了随时做好统计的习惯,例如对每天寄出的快递的的明细,客户的信息等都做好相应的统计,以便后来查询。

四、今后努力的方向。

1、乐观与各部门同事沟通沟通,做到主动反馈。

2、保持高效的执行力和责任心,对自己负责的事务追踪究竟。

3、专心做好每件事。

4、了解行业学问,让自己有肯定的学问储备,更好的服务公司。

2024 年商务年终工作总结 篇 7

今年以来,在区委、区政府的正确领导下,在上级主管部门的细心指导下,商务局仔细贯彻落实新的《中华人民共和国食品平安法》、国务院《生猪定点屠宰管理条例》、商务部《生猪屠宰管理条例实施方法》,规范定点屠宰管理工作,仔细组织开展市场监管,有效遏制了私屠滥宰等不法行为,保障了市场肉品供应质量。通过各项监管措施的落实,我区定点屠宰市场运行平稳、供应充分。今年 1—10 月份,区 4 个屠宰场(站)共屠宰生猪 7 万余头。全区销肉业户进展到 298 家,设立放心肉店(专柜) 218 个,其中城区 41 个,农村社区 177 个。现将定点屠宰监管工作状况总结如下:

一、整治活动状况

(一)加强组织领导,明确工作责任。

为搞好生猪屠宰管理工作，根据上级要求并结合我区实际，由商务局牵头，组织公安、工商、质监、食品药品监管、畜牧等多部门联合行文，制定了《关于开展强化畜禽屠宰监管确保肉品质量平安专项整治的实施方案》，并联合执法，进一步明确了专项整治工作责任，制定落实详细工作措施。各单位各司其职，协调协作，统一行动，强化对非法行为的打击力度，为全区打击私屠滥宰和病死猪病害猪肉非法交易专项整治工作供应了组织保障。

（二）完善设置规划，推动行业升级。

依据国家商务部《全国生猪屠宰行业进展规划纲要（年一年）》和省市屠宰行业进展规划有关文件精神，本着严格技术标准、优化行业布局、保证卫生质量、经济合理便民的原则，制定了我区定点屠宰场（厂）设置规划，对区内定点屠宰场的屠宰设施进行升级改造，提高屠宰水平和肉品质量。一是固堤信胜养殖屠宰场，先后投资 300 万元整体搬迁并添置了劈半机、高压水枪、半自动化跑轨、吊肉滑轮等自动化设施，日屠宰生猪设计力量由 100 头提升到 250 头。购置容量 300 立方米的冷冻贮存设备两台，冷冻贮存力量达到 300 吨。该站点近期将投入运营。二是潍北屠宰站，投资 85 万元进行改建，新建了屠宰车间、待宰圈、检疫室，购置了扒皮机、劈半机、吊肉滑轮等半自动化配套屠宰设施设备，已于 6 月份投入使用。三是区屠宰站、高里屠宰站对工艺流程、屠宰设施、肉品质量、无害化处理等环节进行了升级改造。四是乐观扶持定点屠宰场在城区设立“放心肉”专卖店（专柜），平抑我区市场肉价。

（三）加强对定点屠宰场（站）监督管理。

一是仔细检查与各企业签订的《生猪屠宰食品平安质量责任书》的履行状况。每季度对定点屠宰场（站）落实责任制状况进行一次全面检查，发觉问题准时整改。二是加强生猪检疫、检验监督，两章两证不全、手续不完备的不得出场。三是严格生猪定点屠宰场（站）制度管理。不定期对场（站）的制度落实状况进行检查，发觉问题准时处理。四是对无害化处理做到专人负责，场（站）有专人，责任明确，确保病害猪产品不流入市场。

（四）加大执法力度，严峻打击私屠滥宰不法行为。

商务局牵头乐观联合公安、工商、畜牧、质监等部门，切实加强猪肉流通环节的监管。同时，区商务局执法大队开展了对集贸市场、超市、宾馆、饭店、集体食堂等单位是否索证索票、用肉台账登记是否完整清晰、用肉来源是否来自定点屠宰场（站）等专项检查。截至目前共出动车辆 160 余次，出动执法人员 820 多人次，检查集贸市场、乡村集市售肉摊点和放心肉店等经营场所 910 多处，没收手续不全劣质猪肉 260 公斤。

二、我区定点屠宰存在的问题

一是部分屠宰场屠宰技术人员未接受正规的岗前培训，不能严格的根据《生猪屠宰操作规程》进行屠宰加工，影响了肉品加工质量的提高。

二是缺乏专设的定点屠宰管理机构，定点屠宰管理工作只能兼管，经费紧急，力气薄弱。

三、下步工作措施

一是连续开展家畜屠宰加工行业和猪肉质量平安专项整治活动，严峻打击私屠滥宰等不法行为。

二是对没有改建的区屠宰站、高里屠宰站实行多种改革模式，鼓舞竞争，使之提高档次，扩大规模，力争年建成一个三星级屠宰企业。

三是明确工作目标。确保我区城区进点屠宰率实现 100%，镇、街办进点屠宰率达 95% 以上；全部市场、超市销售的猪肉 100%来自定点屠宰企业；全部集体食堂、餐饮单位使用

的猪肉 100%来自定点屠宰企业。

四是做好定点屠宰场（站）季报表的搜集、整理、汇总、上报工作。

2024 年商务年终工作总结 篇 8

我们_商团队经过 1 年多的努力，店铺始终在成长进展，从我个人来说收获无限，学到了许多学问！现在对于店铺装修、广告图、珍宝页面等等的制作都有了肯定的阅历，但是进步的空间还很大，仍需连续努力！在设计方面往往遗忘了做图的目的和重点，这点仍需要再不断参考一些胜利例子来学习和改进。

美工体会心得：都说美工是店铺的灵魂，一张好的图片赛过千言万语，既要做好又要做到照实描述，所以应当是最了解产品的职位之一，要不断的学习做好商品图片：

1、美工需要完全了解产品的特性，卖点，优势等等，（这些需要许多运营文案前期的工作）这样才会真正的做出高转化率的图片。

2、流程化，首页，细节图在做之前应当有一份流程化的资料，做出全部产品每个位置放什么东西，哪些是公共部分，哪些放活动，让全部的产品统一化，但同时突出自己的优势，

3、先写广告语，每款产品突出自己特点的广告语，围绕每款产品的特点进行编辑。让顾客跟着自己的思路走，才会真正的达到高转化率。

4、照片必需清楚，光明。不清楚的照片给人一种不诚意的感觉，买家原来就对商品心存疑虑，需要让人猜想质地和细节的图片已经失败了一半。拍摄图片时间线肯定要好，尽量不要用灯光一面。

5、商品图片千篇一律，会不会让顾客看厌烦呢？合理的搭配，点睛的点缀。数码照片拍摄的图片都偏灰，适度地提高亮度是必需的，但不要过度的 PS，肯定要保持商品的真实感，同时有美丽的图片才是的。

6、图片要丰富，全面。一张图不能说明问题，可以用几张图。把珍宝最特殊的地方都呈现出来，可以把图直接显示在珍宝详情中。

还有对于广告的投放、活动的参加等，通过参加活动，打造爆款，引进流量，提升店铺的总销量。我们通过参加整点聚以及瞄一眼、每天特价、直通车活动等，这些广告的投放与活动的参加，不仅给我们带来流量，而且大大的增加了销量。活动之前我作为美工设计就必需有质量有效率地完成广告图的制作，珍宝页面的优化以及关联营销等等。大多的淘宝商城是靠砸广告投活动撑起的，活动就是为了销库存，如一场聚划算几小时上千上万件的销量。但是，参加一次活动，并不代表商家就肯定有收益，亏本的例子随处可见。因此，店铺前期的工作很重要，包括设置那款促销产品，促销价格，促销图设计，活动图设计，如何关联销售等等，可能一招不甚，满盘皆输。

进入_是偶然的，也是幸运的，特别感谢公司给我这样的机会，总结：在自己的职责范围之内，乐观思索，不断提升自己的工作技能，提高自己的综合力量！

俗话说：只有经受才能成长。工作是人生活的重要部分，遇到困难要用平常的心态实际看待问题，告戒自己凡事要先做人、后做事。

世界没有完善的事情，每个人都有缺点，一旦遇到工作比较多的时候，简单急躁、马虎。我在平常遇到设计上的问题准时与同事、同行沟通，向他们请教，与他们取长补短，共同完成工作任务。在沟通时乐观的听取他们的看法和建议；不断努力学习提升自己；准时了解需求，不断依据领导的要求修改自己的设计作品。经过时间的洗礼，我的专业技能和进展会得到提升，信任在以后的工作中我会弥补这些不足，努力提高我的技能，完善我的工作，为公司的进展尽自己的绵薄之力！每一个岗位都会有这样那样的问题，每一个岗位都会有小小的辛酸，但只要我们方向是对的，方正心态，踏踏实实的做好眼前的每一份工作，信任不久的将来就是晴天。

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。

如要下载或阅读全文，请访问：

<https://d.book118.com/007120064146010006>