

2023/3/18

课程设计成绩		
考勤成绩(%)		指导老师评语
汇报和程序成绩(%)		
总评成绩		
指导老师签名:		

《面向对象分析与设计》

课 程 设 计 报 告

学院（系）: 电子信息与计算机工程系

班 级: 08 计 科 三 班

学生姓名: 夏钰宸

学 号: *****

指导教师: 戴 庆 光

时间: 从 2011 年 3 月 7 日 到 2011 年 3 月 19 日

销 售 合 同 管 理 系 统

【摘要】本文简要介绍了本销售协议管理系统的开发状况,基本设计思想、系统开发环境和目前的应用状况。

关键词 协议 客户 销售

目 录:

第一章 系统简述

第二章 销售协议管理系统开发简介

2.1 数据库

2.2 数据库管理系统

2.3 创立数据库

第三章 销售协议管理系统需求分析

3.1 销售协议管理需求分析

3.2 确定系统边界

3.3 确定执行者

3.4 确定用例

3.5 绘制用例图

第四章 系统分析

4.1 动态模型

4.2 系统类图

第五章 页面设计

第六章 心得体会

道谢

重要参考文献

第一章 系统简述

伴随社会经济制度改革深入的深入和各企业单位管理建设的逐渐完善,对管理人员掌握每一销售协议内容必须规范化,系统化,科学化,现代化;企业管理必须现代化、规范化。

我们懂得,老式的销售协议管理措施是由企业员工负责管理,这样往往导致大量的协议难以查找,不能到达对协议的科学而又全面的管理。针对这一状况,我们研制了销售协议管理系统。首先,销售管理系统防止了企业管理手工管理协议轻易出错,不易集中管理;另首先,销售管理系统防止了在大量协议中查找难,花费大量时间,以至于严重减少工作效率的问题。

电脑信息管理技术越来越受到各企业的高度重视,逐渐成为企业在现代化发展中不可缺少的一部分。在当今IT技术日新月异,而企业市场化进程加紧的时刻,电脑信息管理技术几乎涉和到每一家优秀企业的整个经营活动。对企业经营、效率甚至政策的变化均有直接而深远的影响。

《销售协议管理系统》是一套针对企业产品销售协议方面的电脑信息管理系统，它包括了企业在产品销售协议上的各方面内容。而销售方面对一种企业在市场化经营中是重中之重的部分。因此用电脑信息技术进行管理也是各企业的实际需求。

本《销售协议管理系统》重要包括了：协议管理、发货管理、开票管理、资金回收管理以和客户管理、产品信息管理等方面的内容。各方面的内容互相联络，最终产生多种查询记录报表，供企业进行参照和决策。

二 数据库应用系统开发简介

在数据库应用系统开发之前，对开发数据库的基本概念应当理解，对数据库的构造、开发数据库应用程序的环节、开发体系和措施都应当有相称清晰的理解和认识。

数据库应用系统开发的目的是建立一种满足顾客长期需求的产品。开发的重要过程为：理解顾客的需求，然后，把它们转变为有效的数据库设计。把设计转变为实际的数据库，并且这些数据库带有功能完备、高效能的应用。

数据库技术在计算机软件邻域研究中一直是非常重要的主题，产生于60年代，30数年来数据库技术得到了迅速发展，并已形成较为完整的理论体系和一大批实用系统。并且，近年来，伴随World Wide Web()的猛增和Internet技术的迅速发展，使得数据库技术之时成为最热门技术之一。

§ 2.1 数据库

数据库由DBMS（数据库管理系统）处理，DBMS则由开发人员和顾客通过应用程序直接或

间接地使用。它重要包括四个要素：顾客数据、元数据、索引和应用元数据。

顾客数据：

目前，大多数主流数据库管理系统把顾客数据表达为关系。目前把关系看作数据表。表的列包括域或属性，表的行包括对应业务环境中的实体的记录。并非所有的关系都同样符合规定，有些关系比其他关系更构造化某些。

元数据：数据库是自描述的，这就意味着它自身包括了它的构造的描述，这种构造的描述称作元数据。由于DBMS产品是用来存储和操纵表的，因此大多数产品把元数据以表的形式存储，有时称作系统表。这些系统表存储了数据库中表的状况，指出每一种表中有多少列，那一个是主关键字，每一列的数据类型的描述，它也存储索引、关键字、规则和数据库构造的其他部分。在表中存储元数据不仅对DBMS是有效的，对顾客也是方便的，由于他们可以使用与查询顾客数据同样的查询工具来查询元数据。本文简介的SQL语言可以同步用于元数据和顾客数据。

应用元数据：存储在数据库中的第四种数据是应用元数据，它用来存储顾客窗体、报表、查索引：第三种类型的数据改善了数据库的性能和可访问性，这种数据常常称作开销数据，尽管有时也采用其他类型的数据构造，如链表，但它重要还是索引。索引可以用来排序和迅速访问数据。

查询和其他形式的查询组件。并非所有的DBMS都支持应用组件，支持组件的DBMS也不一定把所有组件的构造作为应用元数据存储于数据库中。然而，大多数现代的DBMS产品存储这种数据作为数据库的一部分。一般来说，数据库开发人员和顾客都不直接访问应用元数据，相反，他们通过DBMS中的工具来处理这些数据。

§ 2.2 数据库管理系统

数据库管理系统（DBMS）是指数据库系统中管理数据的软件系统。DBMS是数据库系统的关键构成部分。对数据库的一切操作，包括定义、更新和多种控制，都是通过DBMS进行的。DBMS

总是基于某种数据模型，可以把DBMS当作是某种数据模型在计算机系统上的详细实现。根据数据模型的不一样，DBMS可以提成层次型、网状型、关系型、面向对象型等。Access 2023

就是一种关系型数据库管理系统。

DBMS的特点和功能可以分为三个子系统：设计工具子系统、运行子系统和DBMS引擎。

设计子系统有一种以便数据库和其应用创立的工具集。它经典地包括产生表、窗体、查询和报表的工具。DBMS产品还提供编程语言和对编程语言的接口；运行子系统处理用设计子系统开发的应用组件。它所包括的运行处理器用来处理窗体和数据库的数据交互，以和回答查询和打印报表等；DBMS引擎从其他两个组件接受祈求，并把它们翻译成对操作系统的命令，以便读写物理介质上的数据。DBMS引擎还涉和事务管理、锁、备份和恢复。

§ 2.3 创立数据库

数据库模式：数据库模式定义了数据库的构造、表、关系、域和业务规则。数据库模式是一种设计，数据库和应用正是建立在此基础上的。

数据库设计重要是进行数据库的逻辑设计，即将数据按一定的分类、分组系统和逻辑层次组织起来，是面向顾客的。数据库设计时需要综合企业各个部门的存档数据和数据需求，分析各个数据之间的关系，按照DBMS提供的功能和描述工具，设计出规模合适、对的反应数据关系、数据冗余少、存取效率高、能满足多种查询规定的数据库模型。

数据库中的关系表是二维的，它有如下四个性质：

- 1 在表中的任意一列上，数据项应属于同一种属性(如图中每一列都寄存着不一样记录的同一属性数据)。
- 2 表中所有行都是不相似的，不容许有反复组项出现(如图中每一行都是一种不一样的记录)。
- 3 在表中，行的次序无关紧要(如图中每行存的都是记录，至于先放哪一种都没关系)。
- 4 在表中，列的次序无关紧要，但不能反复

为防止数据库出现更新异常、插入异常、删除异常、数据冗余太大等现象，关系型数据库要尽量按关系规范化规定进行数据库设计。

第 三 章 销售协议管理系统需求分析

本章节重要给大家简介本销售协议管理系统能给大家带来的以便。首先给大家简介本系统的五大系统模块：数据导入、综合报表、综合查询、基础设置、系统设置

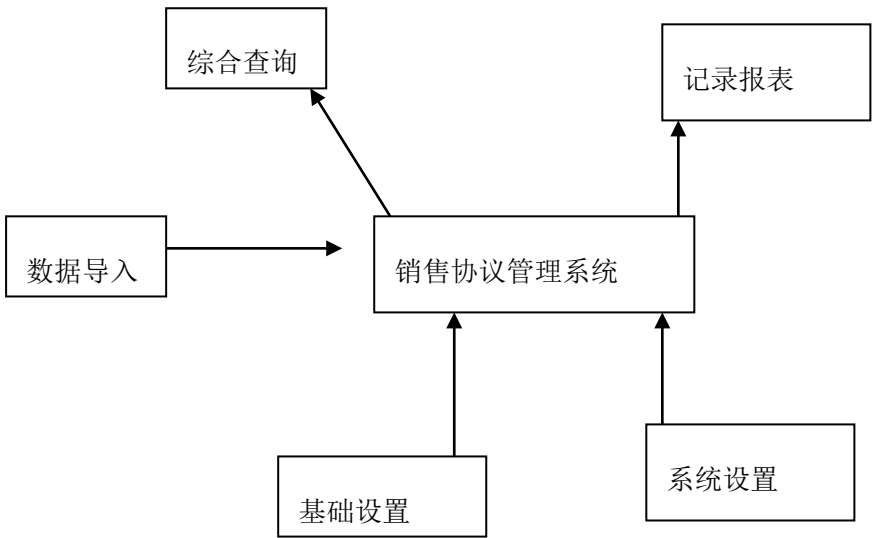


图 1 系统五大模块图

在各大模块中，又包括了实现详细功能的各个子模块

1.数据录入

包括:

协议主表录入, 发货明细录入, 开票明细录入, 资金回收录入、修改协议信息录入

2、综合查询

包括:

协议主表查询, 协议子表查询, 发货明细查询, 开票明细查询, 资金回款查询, 一览综合查询

3、记录报表

包括:

销售费用结算表, 销售费用支付表, 应收款汇总表。

4、基础设置

包括:

产品基价表, 员工状况表, 客户状况表

5、系统设置

包括:

操作缘设置, 打印机设置

§ 3.1 销售协议管理需求分析

企业销售人员与客户签订销售协议, 经主管经理同意后协议生效。协议签订并生效后,

分送到各个部门进行组织生产，准备客户所需产品，为收款作准备。销售协议的管理包括录入新的销售协议、修改销售协议、查询销售协议、查对收款单并发送货品等等。

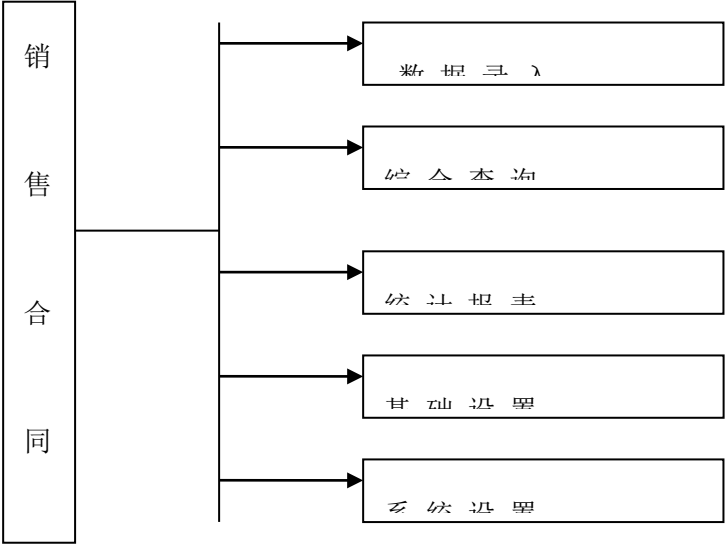


图2 销售协议管理需求框图

(1) 销售协议数据录入

销售员工在和客户签订协议，经主管经理签字生效后，协议管理人员就要将新协议的基本信息录入到“销售协议管理系统”。协议的基本信息包括协议编号、甲方乙方的基本信息（单位名称、地址、联络方式等等）、订购产品名称、规格型号、单价、数量、总金额、发货时间、发货量、客户付款时间等等。一般来讲执行期协议是不容许修改的，但假如通过甲乙双方同意，可以对已签订的协议内容进行修改。该功能有严格的修改权限限制。

对已签订生效的销售协议，财务管理部门负责收取客户货款，并开具有款单。

销售人员根据付款状况准时从仓库提取客户订购的产品，核查并发货给客户。在查对收款单准备发货时，如发现仓库中客户订购的产品数量不够，就要规定组织生产。

（2）销售协议综合查询

对执行期协议进行多种查询记录。如协议主表查询，协议子表查询，发货明细查询，开票明细查询，资金回款查询，一览综合查询。

（3）销售协议记录报表

对执行期协议产生的一系列报表进行记录。包括：销售费用结算表，销售费用支付表，应收款汇总表。将执行期协议产生的报表进行记录后，让管理者以便的进行生产管理和货品发放。

（4）销售协议基础设置

该模块重要是提供企业的某些基本信息，如多种产品的单价，员工状况和客户的某些基本状况。包括：产品基价表，员工状况表和客户状况表。

（5）销售协议系统设置

该模块重要是设置某些本系统的有关操作设置。如：打印机设置

§ 3.2 确定系统边界

通过以上分析可以总结出，“销售协议管理系统”边界包括“数据录入”、“综合查询”、“统一报表”、“基础设置”、“系统设置”五个大模块，各模块中尚有小功能，但凡由这些功能包括的业务都属于系统内的职责范围。超过该职责范围的都属于系统边界之外的业务。

§ 3.3 确定执行者

在“销售协议管理系统”

中，销售人员要与客户签订销售协议并操作该系统中所有的功能。要向主管经理提供综合报表等信息，还要经理签字使协议生效。

§ 3.4 确定用例

在前面确定系统边界中确定“数据录入”、“综合查询”、“记录报表”等五个功能，可以把这五个功能确定为系统内的五个重要的用例：

- “数据录入”用例：销售协议管理人员录入新协议主表的基本信息，和协议的修改
- “综合查询”用例：对执行期协议进行各项信息查询
- “记录报表”用例：对执行期协议产生的报表进行记录
- “基础设置”用例：对企业基本的信息设置，对客户基本信息设置
- “系统设置”用例：对打印机进行设置

§ 3.5 绘制用例

根据以上分析，可以画出“销售管理系统”用例图如图3

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。

如要下载或阅读全文，请访问：

<https://d.book118.com/008052134045006073>