

招投标实习报告总结

招投标实习报告总结

实习报告

一、实习目的

1、进行招投标实习，使我对招投标有了初步的了解，使我自觉的综合学习的园林绿化结构与材料、招投标等专业知识，并扩大专业知识范围。

2、通过实践，熟悉和了解园林建设工程项目在施工阶段的造价控制，以及投标材料的编制过程，加深对工程造价管理活动的感性认识。

3、联系理论实际，培养自己综合运用理论知识和专业技能的能力，学会分析解决园林绿化建筑工程设计，施工组织设计中的实际问题。

4、了解投标资料所需响应招标人要求的内容，按招标文件编制完整的投标文件。

二、实习内容

在这学生生涯即将结束的这次实习将全面检验我各方面的能力：学习、心理、身体、思想等都将面临更大的挑战，就像一块试金石，检验我能否学以致用，将所学理论知识运用到实践中去。这关系到我将来能否顺利的立足于这个充斥着机遇和挑战的社会，也是我建立信心的关键，所以我满怀斗志，百分百的投入到实习之中。在实习的过程中，我收获满满，获益良多。比如熟悉招标文件、编制投标文件及施工组织设计，学习与练习工程造价等。

三、实习情况

1、招投标，是在市场经济条件下进行大宗货物的买卖，工程建设项目的发包与承包，以及服务项目的采购与提供时，所采取的一种交易方式。招标和投标是一种商品交易行为，是交易过程的两个方面。

2、招投标形式有公开招投标和邀请招投标两种形式。3、招标投标活动原则：公开、公平、公正和诚实信用。4、招投标流程：

(1) 招标人（即业主）办理项目审批或备案手续，当招标人发出招标公告（公开招标）或投标邀请（邀请招标）。投标人看到公告或收到邀请后前往招标公司或招标代理处购买招标文件。

(2) 获得招标文件后，投标人应研究招标文件和准备投标文件。其间，如有相关问题可与招标公司进行招标文件澄清，必要时招标公司将组织招标项目答疑会。并根据答疑或澄清内容，对全部投标人发布补充文件，作为招标文件的必要组成和修改。

(3) 招标公司组织招标人、投标人在招标文件规定的时间进行开标。
开标包

括：招标公司委派的主持人宣布开标纪律>确认和宣读投标情况>宣布招标方有关人员情况>检查投标文件密封情况>唱标(对投标函或投标一览表中的投标人名称/价格/交货期/投标保证金等内容唱标)>完成开标记录并各方签字>开标结束。

(9) 评委会审查投标文件进行初步评审、详细评审和澄清（如有必要），最终确定中标人。

(10) 招标公司根据评委会意见出具评标报告，招标人根据评标报告确定中标人。

(11) 招标公司根据评标报告发出中标、落标通知书。

(12) 中标人根据中标通知书，在规定时间内与招标人签订合同。另外，在第五项可以增加资格预审。即招标公告中增加对投标人资格要求，投标人事先递交资格文件、满足资格条件后，招标公司才将招标文件发售给该投标人。此时的招标公告实际为招标资格预审公告，代替了招标公告的作用。

三、实习总结与体会

在进行 2 年半的理论知识积累之后，要有一个踏入社会进行实践的过程，也就是理论与实践的结合。而且园林技术这门学科在很大程度上与书本有一定程度的差异，在这次实习中能使我们所掌握的理论知识得以升华，把理论与实践找到一个最好的切入点，为我所用。所以就要有一个将理论与实践相融合的机会。在实习中可以得到一些只有实践中才能得到的技术，为我们以后参加工作打好基础，这就是这次实习的目的所在。实习是我们认识专业的一个窗口，同时又是择业，社会交往乃至认识社会的第一次机会，所以在这次实习中，严格的要求自己，并虚心请教，让自己通过这次实习，确实学到一些东西，减少自己将来踏入社会的一些盲目性，让自己在今后的工作道路中能够走的更自信。

通过这次的实习，我不但掌握了一些不懂的具体细节，而且也巩固了我在学校期间所学习到的理论知识。在学校学习，理论与实际相差较大，一些知识虽然能在短期内被掌握、被运用，但一些知识则不能掌握，也不便于记忆，更谈不上掌握运用了，因此，老师所传授的内容虽然多、广、博，但是我们学习到的只是其一部分，或者是一些皮毛的东西，要想真真正正的掌握所有理论知识，只有通过实际的学习和参观，才能达到这个目的。

这次实习还是很客观的，我不仅学到一些新的知识，也巩固了在校期间所学到的理论知识。以前对一些技术要点，只是粗略地知道其作用，而其具体的环节，具体的步骤如何，却是知之甚少，但现在实习了，对它们的具体环节及详细步骤，我应该可以掌握了，这样就提高了自己的理论水平，也增强了自己的实际操作能力。通过实习，增强了自己对专业的热情，让自己更有兴趣将来能在这个行业开创天地。

以自己专业的热情与兴趣和在学校学习的专业性知识，通过这次的实习，才觉得原来每个工作都具有挑战性，如果将来能在园林这个行业施展，对自己来说将是很大的挑战。为了以后能够胜任这项工作，现在就必须踏踏实实的学好技术。因此给了自己压力，让自己不再觉得无事可作，让自己安心去学习，为将来工作打下坚实的基础。增强了自己的交际能力。建筑行业是一个涉及人非常多的行业，你将会接触到各种各样的人。面对一个这样复杂的交际圈，你可以从他们身上学习到很多优秀的多西，去除自身的一些不好行为，同时也可以通过不同的接触对象，增强自己的交际能力，让自己在以后的生活中更加自信，更加坚强！

实习作为大学生涯的最后一课，实习不仅重要，更有其独特性，让我慢慢褪变学生的浮躁与稚嫩，真正地接触这个社会，渐渐地融入这个社会，实现我迈向社会独立成长的第一步。

社会是一个复杂的社会，适者生存也是社会一成不变的潜规则，当我们还是学生，我们可以躲在温室里，可以依赖，也可以无条件地索取，一旦踏入社会，我们就必须让自己独立起来，要学会选择，学会自己作主，没有谁可以帮谁一辈子，社会是一个竞争的社会，我们处的时代讲究优胜劣汰，不能独立，势必就

要被社会淘汰.所以,我们要学会摆脱依赖的心理,让自己慢慢独立,自己为自己负责。

社会是一个大染缸,形形色色的人都有,不公平的现象也会有.社会终究是社会,它不是校园,也不若校园里的一切那么简单明了,单纯透明.社会充斥了成人之间的明争暗斗,面对这些我们无力改变的状况,我们能做的,就是坚持自我,不随波逐流。在工作中,我们可以忍受,可以退避,但是,我们不能放弃我们自己的原则,我们要坚持做自己,端正做人,专心做事.

作为办公室的一个新人,在这个新的环境里,勤快一点总是没错的.论辈分,办公室的同事都是我们的长辈,论资历,我们又都只是初出毛庐,一张白纸,没有一点社会工作经验,出于对前辈们的尊重,也是为自己创造学习的机会,办公室的小事我们都要主动勤快地去做,不要认为自己主动多做一些事情就是自己吃亏,其实,事情做的比别人多并不一定就是自己吃亏了,有时候恰恰相反,我们做的愈多,我们得到的学习机会就愈多,便愈能锻炼我们自己.我们的主动积极会给我们创造更好的环境和更多的机会,只有去做,去付出,才会有收获.

俗话说,朋友多了路好走.你对别人怎么样,别人也是同等地回应你的.你对别人好,只要是会感恩的人,都会记在心里的。无论身处在怎样的环境里,我们都应该和身边的人搞好关系,不轻易交恶,但要真诚地待人.敌人是很容易树立的,朋友也是要诚心才能相交的.在工作中,我们会遇到很多的人,也许,某些人只是公司合作的来往伙伴,也许,某些人只是走走过场,但是,无论,我们面对什么样的人,微笑,真诚,是留给别人最好的印象.而且,同在一个办公环境里,和同事相处得融洽,会让自己的工作发挥得更出色.当拥有良好的人际关系网,那么,许多的事情处理起来会相对容易的多,即使是自己一个人的

独立工作,也会有很多人愿意帮助你协助你,这会让我们的工作做得更加出色,同时也在这个团队里共同成长

其实没有谁必须要为自己的行为负责任,只有我们自己.很多的时候,我们难免会犯错误,遇到这种情况的时候,我们要做的,不是逃避,也不是搪塞,而是主动站起来承担.在努力改正这个错误的同时,自己为自己负起责任来.自己为自己负责,才是一个担当者真正该做的事。要知道,作为新入职场的新人,没有工作经验,犯错误更是家常便饭的事,做错了,不要试图掩盖,那只会让你错得更彻底.公司的前辈们会容许我们犯这样那样的错误,但绝对不容许我们为了这个错误做出更错误的决定.一旦错误已经发生,不要惊慌,静下心来想想怎样去补救,把损失尽量减少到最低,并且,要主动承担责任.

不要单独一个人静静地坐着,在工作有余的时间内,不妨与周围的同事多多交流,把自己在工作中的心得体会说出来听听,也许听的人还会给你一些好的建议,同时自己也可能在别人的言语中找到自己忽略的某些东西,一起工作的时候,不要计较着个人的利益得失,我们所处的,是一个团队,我们所做的,都是为了更好的服务这个团队,所有为了工作收集的信息,我们都可以互相聊一聊,取长补短.我们要有分享的意识,更要有共同分担的自觉.这样,工作会带给我们许许多多的快乐.

在工作中,一定不要失去信心,尽管我们的能力还很弱,但是,我们还可以做更多的事,所以,在争取一份工作机会的时候,要勇敢一点,给自己机会证明自己做得到.当然,如果结果并不如人意,也不要灰心.要知道,一个坏的结果,总比没有结果强.也许,我们需要的,还有时间.

身在职场中,我们或许会遭遇到不公平的指责,会遭受排挤,会受委屈,会经历太多过去没有经历过的事情,这时候,我们更要冷静.忍一时风平浪静,退

一步海阔天空.在遭遇不公平现象的时候,只要不触及到原则问题,能忍则忍,不要冲动,更不要意气用事.如果这样的不公平是常久以来就存在的,就凭借我们的力量想要去改变,那是不太可能的.莽撞只会带来更大的麻烦.职场自有职场的规矩,新人难免受委屈,受委屈不要紧,就当做是对自己的磨练,在这种磨练中,把自己培养成为坚强的人.

在这实习的三个月里,我获得的不仅仅是工作经验,还有许多朋友和更多宝贵的人生财富,我很珍惜这次选择,在这一点一滴都在改变着我,促使着我成长,使我拓展了视野,增长了见识,体验到社会竞争的残酷,而更多的是希望自己在工作中积累各方面的经验,为将来自己走上工作岗位做好准备.这一段难忘的实习时光。相信在以后的生活中我将体会到更多的东西,也相信自己在以后实习中将会更好。我坚信通过这一段时间的实习,所获得的实践经验对我终身受益,在我毕业后的实际工作中将不断的得到验证,我会不断的理解和体会实习中所学到的知识,在未来的工作中我将把我所学到的理论知识和实践经验不断的应用到实际工作来,充分展示自我的个人价值和人生价值。为实现自我的理想和光明的前程努力。

扩展阅读：招投标实习报告

陕西交通职业技术学院

路桥专业顶岗（毕业）实习报告

实习报告题目：关于在陕西西部伟业公司

从事招投标工作的实习报告

姓名：崔东京

班级：路桥 0942

系（部）：公路工程系_____

顶岗(毕业)实习单位：陕西西部伟业路桥建设有限责任
公司_____

陕西交通职业技术学院制 202*年 6 月 4 日

关于在陕西西部伟业路桥公司从事招投标工作的实习报告

一、实习单位及岗位简介

1、实习单位的简介

我所在的实习单位是一家新公司，成立了有两年，因为是一家刚成立的公

司，所以人员配备、设备资料等都比较有限，而它所管辖的事务也最为琐碎，小至给各项目部资料盖章，大至工程合同谈判，这些事情全部要由我来做。不过我深知任何大事都是由一点一滴的小事堆砌起来的。要有大的成就，就必须经历磨练。古语有云：宝剑锋从磨砺出，梅花香自古寒来。而且对于工作上的事情我还只是一知半解，这些小事正好可以给我一个熟悉和锻炼的机会，让我可以在不知不解中慢慢提升自己。

2、实习岗位的简介

在我们公司我的主要工作是做招投标。具体点说就是做各种工程的投标标书。而且这部分不包括投标工作中的工程预算部分，这点是让我最失望的，因为我一直想能在实践中锻炼一下自己的做预算的能力，从而更深层次的了解工程造价工作，不过现在这份工作对我来说也没有坏处，它让我可以从不同的方面去了解一个项目的运作程序，进而更合法的定位自己的事业方向。

二、实习目的与任务

目的：了解工程中招投标的各项流程

任务：掌握招投标的两种形式，公开招标和邀请招标，知道投标的全过程。

三、实习内容及过程

公开招标应当发布招标通告。招标公告应当通过报刊或者其他媒介发布。其中属于政府采购而采用公开招标或者邀请招标方式的，则还应当遵循政府采购信息发布管理规定，目前财政部指定的政府采购信息发布媒体有三家，即：中国政府采购网、中国财经报、中国政府采购杂志。招标通告应当载明下列事项：(1)招标人的名称和地址；(2)招标项目的性质、数量；(3)招标项目的地点和时间要求；(4)获取招标文件的办法、地点和时间；(5)对招标文件收取的费用；(6)需要公告的其他事项。

招标人或招标投标中介机构可以对有兴趣投标的法人或者其他组织进行资格预审，但应当通过报刊或者其他媒介发布资格预审通告。资格预审通告应当载明下列事项：(1)招标人的名称和地址；(2)招标项目的性质、数量；(3)招标项目的地点和时间要求；(4)获取资格预审文件的办法、地点和时间；(5)对资格预审文件收取的费用；(6)提交资格预审申请书的地点和截止日期；(7)资格预审的日程安排；(8)需要通告的其他事项。上述预审应当主要审查有兴趣投标的法人或者其他组织是否具有圆满履行合同的能力。有兴趣投标的法人或者其他组织应当向招标人或者招标投标中介机构提交证明其具有圆满履行合同的能力的证明文件或者资料。招标人或者招标投标中介机构应当对提交资格预审申请书的法人或者其他组织作出预审决定。

过资格预审的法人或者其他组织发出投标邀请书。

采用议标程序的，招标人一般应当向二家以上有兴趣投标的法人或者其他组织发出投标邀请书。

招标人或者招标投标中介机构根据招标项目的要求编制招标文件。招标文件一般应当载明下列事项：(1)投标人须知；(2)招标项目的性质、数量；(3)技术规格；(4)投标价格的要求及其计算方式；(5)评标的方法和标准；(6)交货、竣工或提供服务的时间；(7)投标人应当提供的有关资格和资信证明文件；(8)投标保证金的数额或其他形式的担保；(9)投标文件的编制要求；(10)提供投标文件的方式、地点和截止日期；(11)开标、评标、定标的日程安排；(12)合同格式及主要合同条款；(13)需要载明的其他事项。

招标人或者招标投标中介机构在招标文件中，可以规定投标人在提交符合招标文件要求的投标文件的同时，提交备选投标文件，但应作出说明，并规定相应的评审和比较办法。

招标文件规定的技术规格应当采用国际或者国内公认的法定标准。招标文件中规定的各项技术规格，不得要求或者标明某一特定的专利、商标、名称、设计、型号、原产地或生产厂家，不得有倾向或排斥某一有兴趣投标的法人或者其他组织的内容。

招标人或者招标投标中介机构需要对已售出的招标文件进行澄清或者非实质性修改的，一般应当在提交投标文件截止日期 15 天前以书面形式通知所有招标文件的购买者，该澄清或修改内容为招标文件的组成部分。

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：<https://d.book118.com/036024110131010225>