



## 岗位价值评估项目成果整体汇报

致招商证券

韬睿惠悦

2016年1月

# 目录

项目背景回顾

项目内容回顾

项目核心成果及解决的问题

项目中的其他管理发现



## 项目背景回顾

在清晰的战略与既定的组织架构下，明确的岗位管理体系是现代投资银行重要的人力资源管理基础

战略



组织架构



部门岗位管理体系



人员匹配与发展



以能力和业绩为导向的MD业务职级体系牵引了招商证券员工的发展，使员工价值得以有效体现。但与此同时，招证的岗位管理体系、岗位价值的判断体系、岗位价值与员工能力的匹配原则等仍不完善，存在以下问题需梳理和明确：

- 部门汇报线、岗位设置是否合理规范？
- 岗位职责分工是否有效承接部门职责？
- 岗位说明书是否规范完整，能否体现岗位职责与任职要求？
- 基于岗位职责的岗位价值体系是否清晰明确？

- 不同岗位上该如何匹配不同能力的人员？
- 不同岗位上人员能力的发展通道有何不同？

为有效梳理以上问题，招商证券开展了本次岗位价值评估项目

# 目录

项目背景回顾

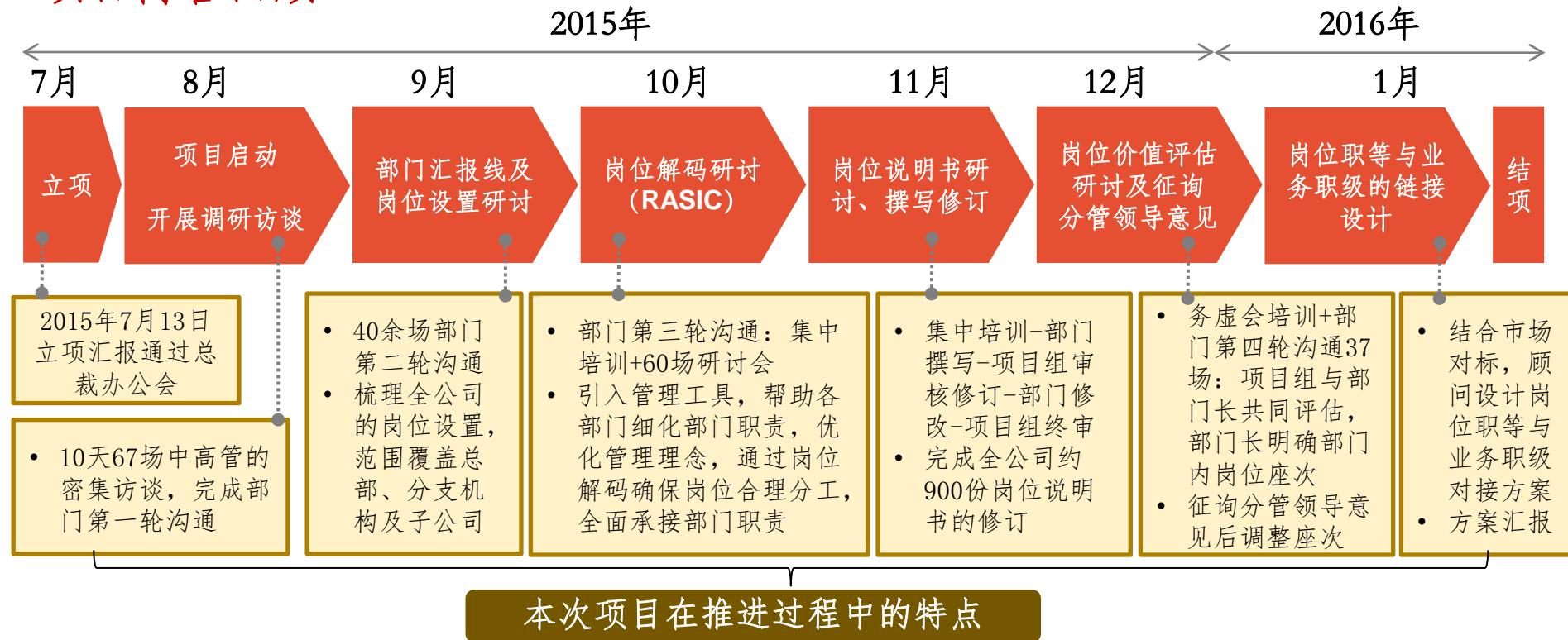
项目内容回顾

项目核心成果及解决的问题

项目中的其他管理发现



# 项目内容回顾



## 开放-沟通-参与

- 全程开放沟通，充分听取意见，与各部门进行了4轮、约200场的访谈及研讨
- 中高层领导大力支持，部门积极配合、深度参与，项目组与部门共同完成项目成果
- 紧密结合公司管理实际，使项目的成果更具可操作性

## 坚持市场对标，借鉴行业实践，保持第三方的客观公正

- 在项目各环节，顾问均引入市场对标和行业实践经验，保持同一尺度和客观角度，从全局出发完成项目成果

## 注重对部门管理理念的优化与知识的转移

- 引入科学的管理工具，通过研讨使各部门提升管理认识，优化管理理念
- 部门获得知识转移，RASIC等管理工具在未来工作中亦可持续应用

# 目录

项目背景回顾

项目内容回顾

项目核心成果及解决的问题

项目中的其他管理发现



# 项目核心成果5-1

## 定岗位

### 解决的问题

- 岗位管理无统一原则，部门汇报线及岗位设置存在较大的自主性和随意性
- 岗位设置上，职责的颗粒度粗细不均
- 公司内相近的岗位（如汇报线负责人、行政综合）的定位、名称未统一

### 项目效果

- 统一了公司各部门汇报线及岗位设置的原则
- 全公司各部门遵循统一原则，参考行业实践，建立了合理、规范、清晰的部门岗位架构
- 统一了公司内各部门相近岗位的定位与名称，使其规范化

### 项目产出

- 汇报线设置及岗位原则
- 各部门岗位设置架构图
- 岗位清单
- 岗位管理办法

### 备注：

- 近期将《岗位管理办法》公示，并提请会签后发文
- 组织部门对岗位设置图及岗位清单进行会签
- 近期将梳理后的岗位设置、岗位清单固化入相关系统等

# 对招商证券部门内设汇报线原则的建议

## 核心职能原则

- 属于部门核心业务或职能，可设立团队。总部各部门，需保持内设条线的精简与稳定，通常情况下，不建议增设部门内设条线；但因业务的拓展，或部门职责强化，可经审批后新增条线

## 导向清晰原则

- 部门团队设置和切分维度应有清晰的导向，例如专业化导向，产品导向，流程导向、客户导向、行业导向等。应该保持条线内职责清晰，条线化有助于专业能力的提升或部门效率的提高

## 效能原则

- 新增条线，必须满足条线人数达到3人及以上（含团队负责人），团队人数少于7人时，团队负责人必须兼任具体岗位；8人及以上时，团队负责人可兼任岗位；部门副职（副总经理、总经理助理）须兼任团队负责人

# 对招商证券岗位设置原则的建议

## 因事设岗原则

- 部门需因“职责”设岗，而非因“人”设岗
- 在承接部门职责的前提下，设置的岗位其职责需具有一定的饱和度，因工作量相对较少，但因监管要求需独立设置的岗位，采取兼岗形式，且明确标识

## 规范管理原则

- 承担相似职能的岗位名称原则上保持统一规范性，便于理解，如规范后的行政综合岗等

## 职能丰富化原则

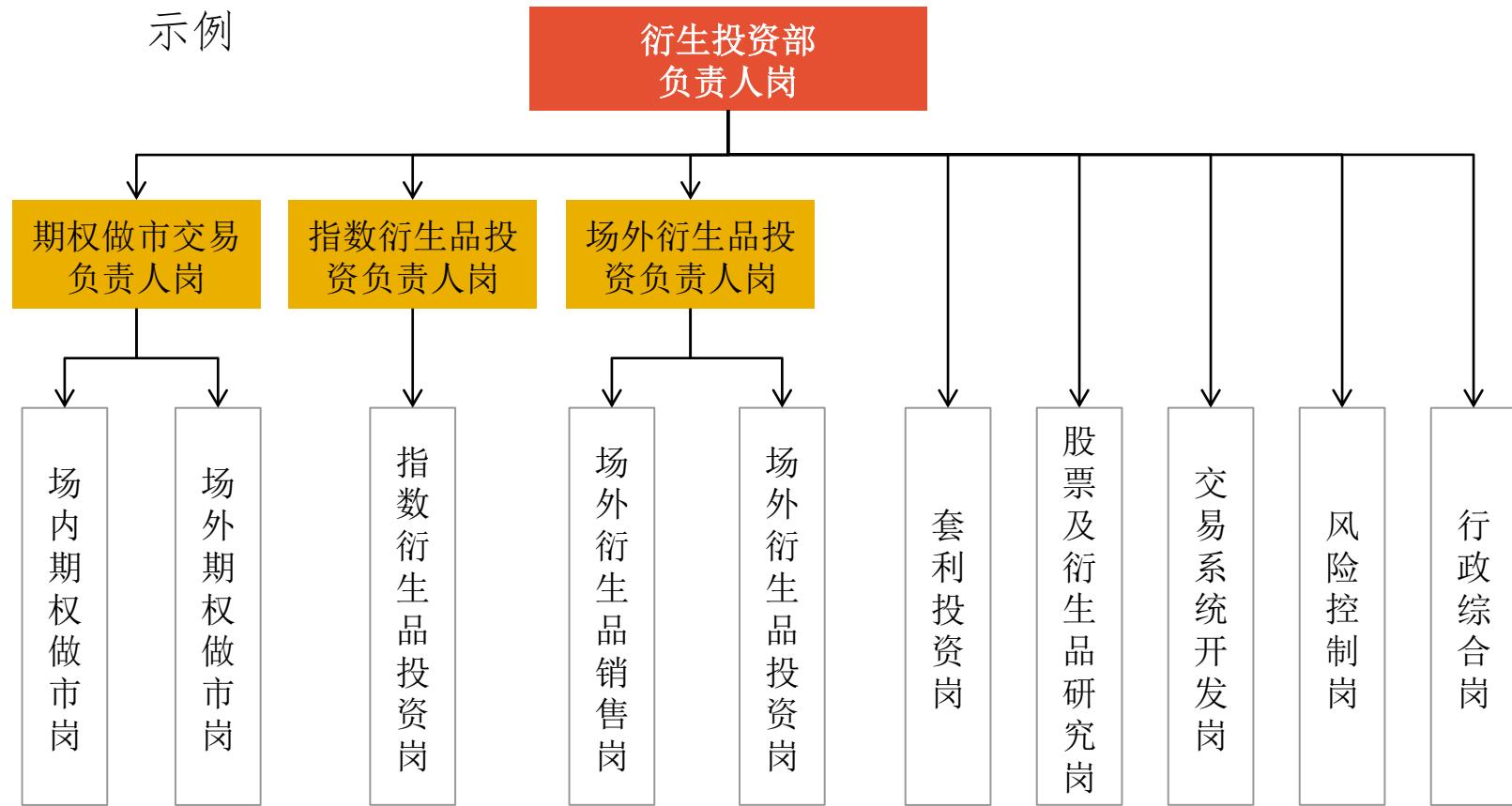
- “适度宽幅”优化理念，扩大、丰富岗位职能，以培养人员的综合能力，并提供更宽广的职业发展通路。如合并后的研究岗、投资岗等

## 要点

- 岗位进行一定的宽幅设置，以增加岗位的深度和广度，体现岗位弹性，丰富岗位内涵
- 当两岗位有60%-80%的主要工作职责重迭时，视为同一岗位

# 梳理各部门内设的条线及岗位设置

基于目前的部门职责、业务发展要求，结合行业实践，项目组经过多轮的沟通，对全公司部门内设条线以及下设岗位进行了充分的研讨，并与部门进行了确认



## 项目核心成果5-2

### 定角色

#### 解决的问题

- 未准确区分岗位之间的角色差异，在部门同一职责中不同岗位的分工不清晰
- 例如：同一项职责在部门负责人岗、条线负责人岗、员工岗位上的定位一致，岗位说明书描述一致，重复出现

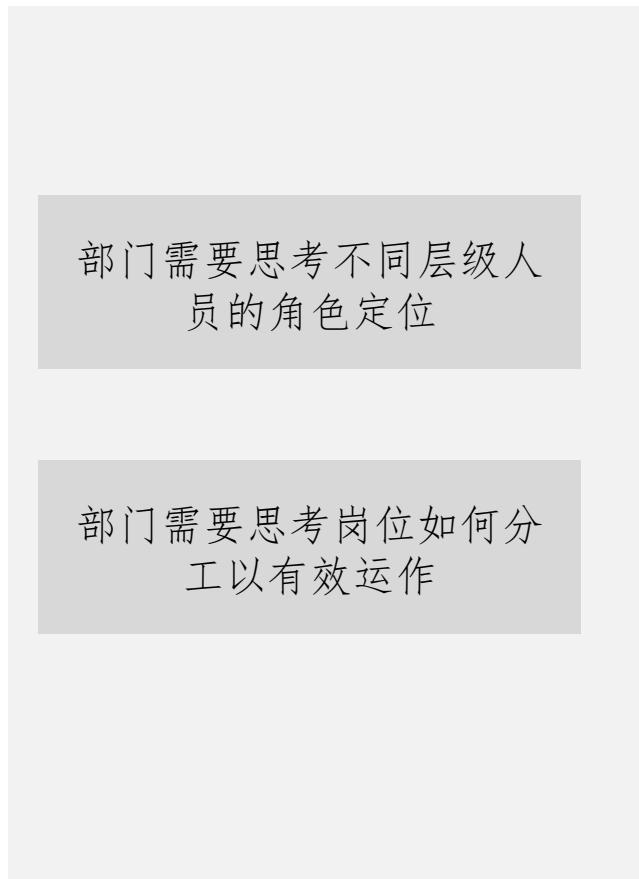
#### 项目效果

- 引入RASIC岗位解码工具，通过研讨细化部门职责，优化部门的管理理念，提升管理思路
- 明确各岗位在部门职责中的承接角色，确保部门职责的有效落地，明确岗位间的职责划分
- 保证岗位“责、权、利”对等

#### 项目产出

- 部门岗位解码表（RASIC表），保证部门职责均有岗位承接，并体现岗位不同角色，职责分解无空白无重复

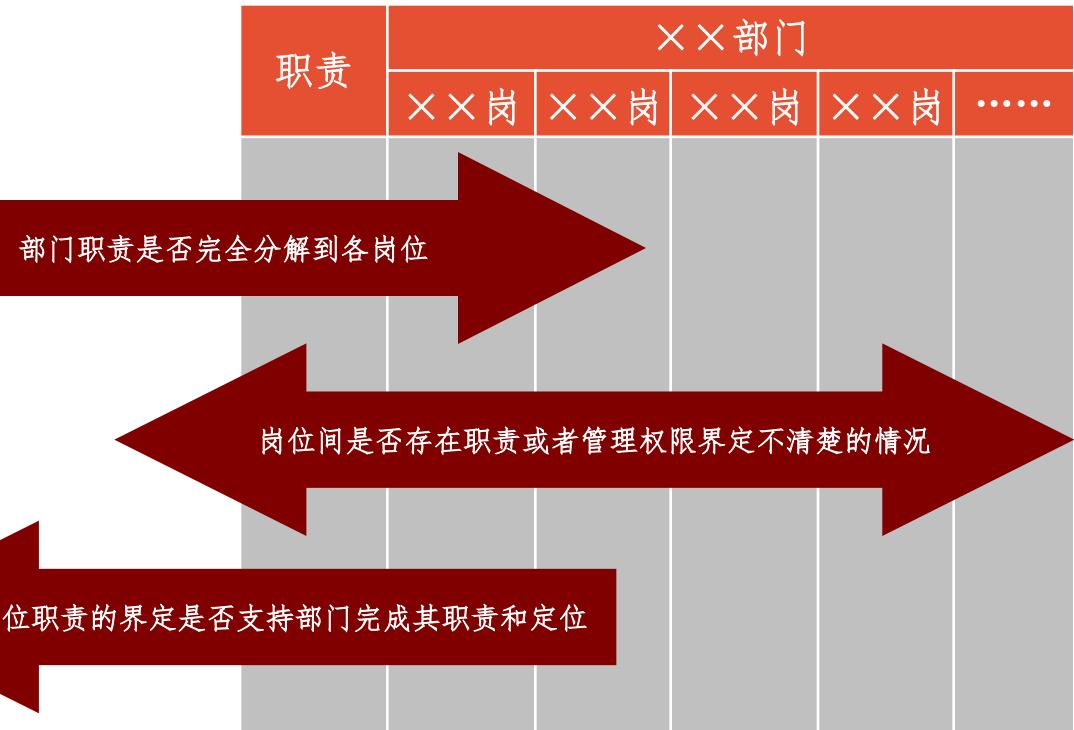
项目组引入岗位解码工具，帮助部门厘清岗位角色定位和职责分工、夯实管理基础



# 岗位解码方法工具：通过管理领域相互关系分析(RASIC)来进行岗位解码，厘清岗位职责边界



- R- 主要负责,执行某一活动，并确保该活动的顺利完成
- A-V- 审批,审核以批准或否决的权利
- S- 支持为某活动提供资源支持
- I- 告知或获悉,必须被告知,但是没有直接影响力
- C- 提供咨询和反馈意见



# 部门岗位解码表（RASIC）示例

项目组通过与各部门研讨，形成了各部门的**RASIC**岗位解码表

## 举例

渠道管理部某项部门职责为“营销管理条线工作...”，该项职责分解为6个细化模块，并进一步将该6个细化职责利用**RASIC**方法匹配到各岗位，明确各岗位在该职责上的角色，如下

部门职责	部门汇报线细化		渠道管理部负责人岗	营销管理负责人	营销支持岗	营销管理岗	渠道合作管理岗
A3. 负责营销管理条线工作：（1）制定和实施本部门经营计划，完成公司下达的各项经营指标；（2）制定营业部营销业务的年度计划并组织实施；（3）策划、组织、指导营业部开展客户营销活动；（4）组织开发与完善营销人员营销工具；（5）渠道营销风险控制；（6）督导营业部营销渠道拓展、维护、跟踪评价等工作，协助营业部进行公司主合作渠道拓展和维护工作；（7）负责协助公司其他部门与合作银行渠道建立联系。	工作计划的制定与实施	制定本部门营销管理工作计划和分支机构营销业务工作计划，并组织实施计划	A-V	R		S	S
	活动方案的设计与实施	设计和策划零售经纪营销活动方案，并对营销工作进行设计，组织实施方案的落地	A-V	R	S	S	S
	活动跟踪及指导	跟踪及分析公司和分支机构营销工作，组织、指导分支机构开展各项客户营销活动，处理工作中产生的问题，并对风险进行控制		A-V	S	R	
	营销效果分析	定期对零售经纪业务营销工作相关基础数据进行整理，分析各渠道营销活动的效果，形成报告为营销决策和营销活动的开展提供支持		A-V	R		
	营销渠道拓展	制定和实施本部门渠道拓展工作计划，确定重点渠道营销合作方案，落实营销工具使用，推动互联网营销等创新渠道开拓工作	R	S			S
	渠道关系维护	协调、维护公司与银行等各合作渠道总部层面的日常关系		JR			JR

# 项目核心成果5-3

## 定职责

### 解决的问题

- 岗位职责未能完整或准确在岗位说明书中体现，或与实际情况不符，无法确定岗位职责和任职要求
- 岗位说明书撰写方式各异，描述或宽泛或拔高，未细化阐述工作范畴和实际影响，无法从描述判定岗位价值

### 项目效果

- 通过培训、研讨、顾问修订，部门提交了相对规范的岗位说明书
- 明确了各岗位的具体工作职责及基本任职要求，实现了定岗定责

### 项目产出

- 岗位说明书模板及撰写规范指南
- 约900份岗位说明书

### 备注：

- 将组织部门对岗位说明书进行会签

项目组规范和统一了公司岗位说明书的模板及撰写规则，并通过多轮培训、研讨和修订，形成了全公司约900份清晰规范的岗位说明书，实现了定岗定责

## 岗位说明书模板

招商证券岗位说明书			
岗位基本信息	所属部门	直接上级	直属下级岗位
岗位名称： 岗位职责： 直属上级：			
岗位说明：请简单、准确地说明你所在岗位对本公司或你的独特贡献（应该包括三部分内容：根据...做...达到...）			
工作时间：请指出本岗位是长期的、短期的还是临时的，最好在6-8项之间。估量费用所占比例：1%（适用于短期岗位时估量）。请填写时将估量是100%，每项预算的百分比（如10%、20%等）			时间权重
10%	20%	30%	40%
50%	60%	70%	80%
90%	100%	110%	120%
四、工作联系人 沟通对象 对外沟通 对内沟通 五、任职资格 学历（学位） 专业背景 工作经验 其他	招商银行	招商证券	人力资源部

### 撰写规则

#### 岗位说明书审阅中的共性问题：

##### 共性问题：

1) 岗位说明书的文件命名与岗位名称不一致，或未按照命名的统一规则进行命名。

请按照以下统一规则命名岗位说明书：岗位名称+岗位说明书的内容一致。

部门名称+团队名称（若有）+岗位名称+反斜杠+版本，如“XX 部 XX 团队\_XX 岗\_20150925\_v1”。

2) 对岗位说明书的模板进行了修改。

例如：子公司将岗位说明书的抬头“招商证券岗位说明书”修改为“XX（子公司名称）岗位说明书”。

建议对公总部统一的模板进行撰写，勿修改抬头及 LOGO，同时请各子公司在岗位说明书第一部分“岗位基本信息”——“所属部门”中，按“子公司名+内设部门名”的格式填写，例如：“招商期货 机构发展部”、“招商资管 理财产品部”等。

2. 岗位基本信息：

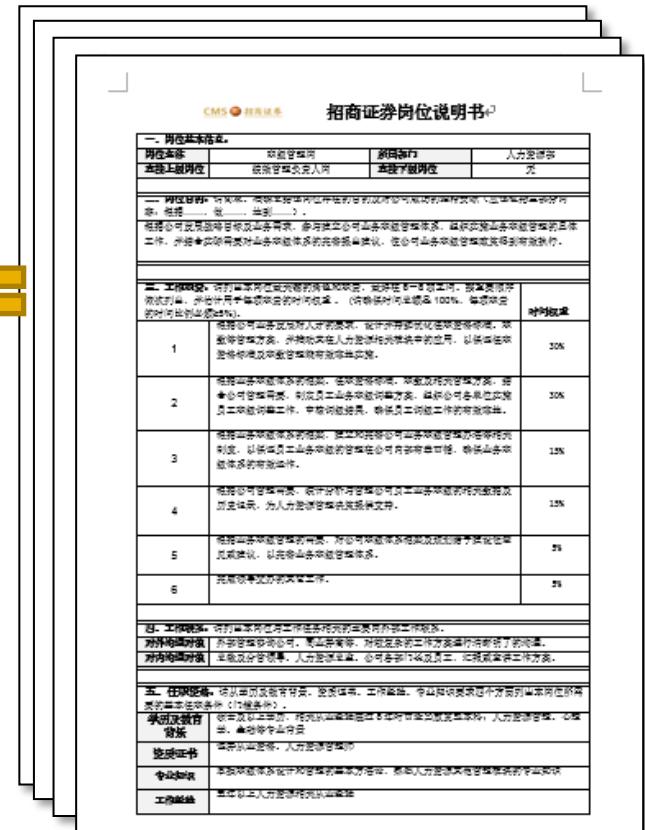
##### 共性问题：



## 多轮培训、研讨与修订



## 定岗定责：约900份岗位说明书



# 为辅导各部门完成岗位说明书，项目组还提供了沟通信、共性问题、修订原则等文本，指导各部门编写

**致招商证券各部门沟通信**

尊敬的领导：

招商证券岗位价值评估项目自启动至今将近一个半月，首先感谢各位领导和同事对项目的支持。在前期岗位说明书撰写工作中，大家投入大量时间，提交了第一版岗位说明书，咨询公司在此基础上进行审阅，针对各部门提供岗位说明书审阅结果，同时总结出共性问题，并提出应对建议。在阐述具体问题之前，我们希望再次沟通岗位说明书撰写的意义和后期影响。

**第一部分：为什么要求岗位说明书内容切实、中肯、清晰、详细？**

**岗位说明书是岗位**

1、切实、中肯：  
如果岗位说明

**岗位说明书审阅原则：**

- 原则一：全面承接部门职责，不发生部门职责遗漏情况
- 原则二：职责饱满，一个岗位的长期存在必须有基本饱和的工作量
- 原则三：职责清晰，岗位之间不存在职责交叉
- 原则四：职责描述主要基于“岗位要求做什么”，而非“目前正在做什么”
- 原则五：最少岗位原则，降低岗位之间沟通、协调的成本
- 原则六：符合岗位说明书撰写规范

**线条/团队负责人岗位说明书审阅原则（补充）**

- 1) 必须体现统筹团队各项工作的职责
- 2) 必须增加下述职责：对团队成员提供日常工作专业指导，推动本团队内部的人才培养和梯队建设工作，并且为直接上级提供人员选聘/薪酬调整/绩效考核的建议
- 2) 若管理幅度低于5:1（不含团队负责人，团队内人数不足5人），团队负责人应具体执行某项专业性较强、协调沟通难度较大的工作

**部门总经理岗位说明书审阅原则**

- 1) 必须增加下述职责：负责本部门员工选聘及员工管理；优化职位设计及人才结构，提升人员适配度；组织落实员工培养培训，加强部门内部的人才培养和梯队建设。
- 2) 必须增加下述职责：负责就本部门重要事项与监管机构、证券业协会、政府有关部门、公司内部其他部门进行沟通、协调、影响、说服。

**岗位说明书撰写规范**

一、岗位基本信息审阅：

确认基本信息是否填写的清晰完整（包括岗位名称、所属部门、直接上级岗位、直接下级岗位等）。

岗位名称：填写各部门与咨询公司最终确认后的岗位名称。

所属部门：填写所属总部一级部门或分支机构名称，如：人力资源部、结算部等。

直接上级岗位：直接上级岗位名称，避免写人员名称或填写或间接上级。

**岗位说明书审阅中的共性问题**

**1. 岗位说明书的命名及模板：**

**共性问题：**

- 1) 岗位说明书的文件命名与岗位名称不一致，或未按照命名的统一规则进行命名。  
请按照以下统一规则命名岗位说明书：岗位名称请确保与岗位说明书的内容一致；  
部门名称+团队名称（若有）+岗位名称+反馈时间+版本，如“XX 部\_XX 团队\_XX 岗\_20150925\_v1”。
- 2) 对岗位说明书的模板进行了修改。

例如：子公司将岗位说明书的题头“招商证券岗位说明书”修改为“XX（子公司名称）岗位说明书”  
建议按公司统一的模板进行撰写，勿修改题头及 LOGO，同时请各子公司在岗位说明书第一部分“岗位基本信息”——“所属部门”中，按“子公司名+内设部门名”的格式填写，例如：“招商期货 机构发展部”。

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：<https://d.book118.com/038050023114006027>