

# 岗位竞聘演讲稿(15 篇)

## 岗位竞聘演讲稿 1

敬爱的老师，亲爱的同学们：

大家好！

很高兴能参加这次竞选。俗话说：谁要有知识，就得多请教，而我就原意当那个被人请教的学习委员。“学习委员”顾名思义，就是要领导全班同学搞好学习，但是真要做到这点我想肯定很困难，不过，既然我今天站在了这里，我相信会有我自己的办法，那就是和同学们一起探讨问题，提出自己的观点，这样会让全班同学的学习上一个台阶。虽然我的学习不是出类拔萃的，但是我相信只要用一颗真诚的心去工作，我一定会将这个职务做好的。

我做任何事都会有强烈的责任感，认真仔细对待每一件事，用一颗平常心，及时发现并公平公正地处理每一个问题，而且时刻想到“在其位，谋其政”，会记着“为同学服务”的宗旨，做好学习委员的每一项工作。

如果我当上了学习委员，我一定尽力做好学习委员的每一件事，我一定对自己严加约束，敬请老师和同学们的监督，我会以自己的行动给大家一份交代的。如果我竞选失败了，我也不会气馁，我会把它当成一次锻炼，一个教训，让自己变得更好，更称职。

请投上你们宝贵的一票吧，谢谢大家！

## 岗位竞聘演讲稿 2

各位领导、评委、同志们：

大家好：

我叫####，现年 35 岁，大专文化，助理工程师。1995 年 6 月被分配到太乙变电站从事变电运行工作。1997 年 7 月担任变电站站长职务至今，多年的变电运行工作让我积累了丰富的经验。参与这次竞聘，我愿在求真务实中全面认识自己，在拼搏奉献中实现人生价值。

本人遵守国家法律法规，遵守社会公德和职业道德，本着“人民电力为人民”的宗旨，在变电站电气设备的运行维护中积极肯干，1997 年从事变电站管理工作后，更加努力学习业务技术知识，提高业务技能，积极完成上级领导布置的各项工作任务。同时得到了上级领导和大家的认可，先后多次被评为先进个人。

能够站在竞聘监控班班长一职的舞台上，对我是一种机遇，同时又是一次严峻的挑战，但经过多年积累的工作经验，我认为自身存在一定优势：

1、我热爱变电运行管理工作，熟悉变电站变电运行管理规程。

2、具有较强的责任心和敬业精神。

3、正值人生拼搏的黄金时段，在骨子里有一股压抑不住的冲劲，有面对挑战的勇气和信心。

如果能竞聘上这个职位，我将以下的管理理念和工作思路来搞好本职工作：

#### 一、搞好本班的安全管理

通过管理对安全生产各要素进行计划、组织、指挥、监督和调控，以实现生产中人身安全和设备安全，保证企业生产顺利。主要从以下三个方面入手

(一)、明确“安全运行，预防为主”的管理思想

(二)、在坚持有关原则的条件下，以国家统一的规章制度为准绳，对上级的制度进行进一步的细化，制定适宜本班工作的细则。

(三)、创造和谐、稳定的工作环境，使班组员工自觉遵守规章制度。

二、搞好本班的运行管理，把运行管理工作做细，做实。

(一)、认真执行“两票三制”，认真执行设备缺陷管理制度、运行分析制度和场地环境管理制度。

(二)、抓好电压合格率等经济指标及技术参数的监控，保证变电站的经济运行。

(三)、抓好运行分析工作，理顺运行工作思路。对电气设备工作状况及系统运行情况进行分析，摸索规律，找出薄弱环节，提出有针对性地采取预防事故的措施。

(四)、抓好反事故演习和事故预想工作，提高班组对突发事件的应对能力。

三、抓好本班的技术管理

通过技术管理可使运行人员有章可循，既积累资料又便于运行事故分析，即提高运行人员的技术管理水平，又保证设备的安全运行。

四、抓好班组员工的培训管理

在班组管理中，提高人员的技术素质应从以下两个方面进行。

(一)、加强理论学习，全面提高班组人员综合素质。加强新技术、新工艺的学习，尤其要加强微机的培训和学习。

(二)、加强岗位培训。针对运行岗位中存在的难点、疑点，结合实际，有针对性地开展培训，全面提高班组人员技术业务水平。

以上就是我竞聘此岗位的工作思路，尽请大家提出意见和建议，谢谢大家。

太乙变电站：###

岗位竞聘演讲稿 3

各位领导、评委：

大家好！首先，感谢公司搭建的这个平台，为我提供了展示自己的机会。这次竞聘对我个人是一个重要的激励和挑战，我十分珍惜，希望能通过这次的竞聘锻炼自己，使自己的工作能力和综合素质得到提高。我参加这次竞聘有两个原因：一是对公司推行竞聘机制的拥护和信任；二是想通过竞聘，锻炼自己的能力、展现自己并借此机会和大家交流思想，同时找出自己的差距和不足。对于本次竞聘，无论成功与否，我都将一如既往的听从组织的安排，干好自己的本职工作。我竞聘的岗位是政企客户部经理。我今天应聘的题目是：立足本职、业精于勤，用认真的工作态度服务于我热忠的电信事业，下面我分三个部分进行我的竞聘演说。

一、自我介绍

我叫\_\_x，中共党员，大专学历，1986年12月参加工作，先后从事过报务员、后勤管理、安全生产管理、实业公司经理助理、报账员、社区经理等工作，在此期间，先后多次获得业务能手、先进个人、优秀工会工作者、工会积极份子、党员之星、优秀客户经理等荣誉，目前在政企客户部工作。

二、对竞聘岗位的认识

该岗位既是管理者，同时又是执行者，全面负责全州政企客户工作。在做好本地网政企客户的经营管理和业务指导工作的同时，还要起到上传下达和前后端协调沟通的桥梁作用。在这个岗位上，要保质保量的完成上级下达的各项指标任务，还要合理制定全州政企客户的市场发展、营销计划、目标确定和督促考核工作。在日常工作方面要会充分调动员工的工作积极性，激发和弘扬团队精神，使员工在“企兴我荣、企衰我耻”宗旨下开展工作，为员工营造良好的工作环境，了解员工的意见和建议，准确及时的向上级反馈本部门的.经营情况、存在的问题及解决办法。另外，还要站在企业战略统一的高度，把企业利益、为员工服务

做为出发点，真正的做到管理事务、搞好服务。再者我还认为这个岗位除了要具备较强的业务管理、决策分析等能力之外，还应该具备多方面的综合素质。

### 三、工作设想

这次竞聘，是一次很难得的学习锻炼机会，无论竞聘结果如何，我都会以一颗平常心对待，如果能当选，那是组织对我的信任和鼓励。我将认真履行岗位职责，积极发挥带头作用，紧紧围绕以服务客户为中心，以提高服务质量为出发点来开展工作，使政企客户部的工作有新的突破，实现保存激增的目标。下面，我谈一下对此工作的一些想法：

1、此岗位的主要职责，就是对全州政企客户的全面工作负责，要尽其所能，明确上级的工作思路和公司的发展目标，做好前后端的沟通协作。在工作中我将与上级多请示汇报，多交心通气，做一个让领导放心的工作者。

2、近些年果洛电信市场竞争越来越激烈，面对目前的竞争现状，我们就要想办法来不断提升我们的竞争能力，要求全体客户经理要积极学习业务知识和应对竞争的能力。“业精于勤，荒于嬉；行成于思，毁于随”，使每个客户经理通过学习都能够成为业务能手，市场营销高手。这就要求我们做到以下几点：一是在营销过程中要勤于思考，提高分析能力，培养创新能力，找准对手软肋和我方的长处，分析营销对象的思想动态，恰到好处的进行业务推介；二是对于跟踪的项目要做到不离不弃，树立必胜的信心。三是要注重细分用户市场，深入了解各行业特点，打好行业应用这张牌。要针对各类客户的实际需求，依托我们全业务经营的特点及对各行业的了解，将电信的产品或资源嵌入到客户的日常工作中，量身定制个性化的综合信息解决方案。

3、天时不如地利，地利不如人和，家和万事兴。只有团结一心，工作才能形成合力。平时遇事要多和大家商量，虚心真诚地听取大家意见，努力营造一个互帮互助、相互理解的人际关系和和谐的工作环境。

4、很抓服务质量，做好对客户的服务工作。现在用户对电信服务的要求越来越高，这就迫切的需要我们去学习、去探讨。我认为服务质量是解决这一问题的关键，结合“为民服务创先争优实施方案”，提升客户感知，降低用户离网率，千方百计为客户使用电信业务提供方便。

5、客户维系我想从以下几个方面入手：一是利用现有的渠道系统，对客户资料进行再次核对，确保准确。建立及时的回访制度，特别是对重要客户和高值用户，从以往的经验来看，回访可以从中发现用户新的需求。二是高度重视拍照用户的维系，对拆机用户要进行汇总、分析，寻找对策，在下一次的营销活动中给予重点关注，让用户感受到我们并没有忘记他，还在关心他。三是对用户提出的意见或建议进行分析汇总，及时改进或采纳，将结果向用户及时反馈。

6、体验式营销进行体验式营销，一是通过与客户的互动，可以了解客户的需求信息，提高产品对用户的吸引力；二是通过终端及应用的体验，增强用户对我们的网络、终端、业务及服务的认知，从而促进 3G 用户快速增长并增强用户黏性；三是通过体验式营销能够消除消费者对业务的疑虑，起到了良好的宣传效果。

俗话说：“天下大事必作于细，天下难事必作于易”，我要从细处入手，做好政企客户部的日常管理工作和客户管控维系工作，做一个让领导放心、让客户经理舒心的政企客户经理。

各位领导，岗位竞聘重在参与。我今天可以从容而自信地对大家说，面对激烈的竞争，我已经成功的实现了参与！坦诚地说，我关注竞聘结果，渴望成功。此次竞聘无论成功与否，都不会改变我对电信事业的热爱，更不会改变我对在座各位的尊重。

最后，祝大家身体健康、万事如意！祝愿果洛电信明天会更好。谢谢大家！

尊敬的各位领导：

大家好！

我竞聘的岗位是\_\_公司劳务管理业务主管，我的汇报分为以下三个部分：自我介绍及工作回顾；对竞聘岗位的工作思路与工作目标；我的竞争优势。

一、自我介绍及工作回顾

我叫\_\_x，出生于年月，现年岁，大专学历、中共党员，现任\_\_x分公司综合业务主办。我年月参加工作，分配在\_\_x微波站。在此期间，我潜心钻研微波业务技术，业务处理能力飞跃发展，很快成为技术骨干，多次在抢通电路中发挥重要作用，连续几年都被评为省微\_\_x局的先进生产者，先后担任副班长、班长职务。并在\_\_局举办的技术比武中获得了第一名的好成绩。

年月由于工作需要，我被调到\_\_x微波站，继续从事财务管理工作。由于我在工作中兢兢业业，求真务实，业务精炼，多次受到上级机关的表彰和财务主管部门的好评，于年月光荣的加入中国共产党。\_\_x年月获得多名微波员工中唯一一名省公司先进个人。在这次薪酬制度改革中被定为\_\_x分公司综合业务主办。

二、对应聘岗位的工作思路与工作目标

1、做好全市劳务工的管理，尽快掌握有关劳动就业、劳动管理的法规、政策，利用\_\_建立劳务人员信息数据库，建立健全各种档案以及信息资料，如招聘、解聘、工资管理以及健康档案、社会保险等，对劳务人员进行计算机规范化管理，所需数据、报表及分析资料都由计算机自动生成。

2、在服务公司的领导下，完善劳务用工管理办法，对现有劳务工进行一次彻底的清理整顿。转变人力资源管理观念，即由传统的人事管理转变到以岗位管理为主，开展定员定额，核算各单位人工成本。要经常深入基层调研，开展工作分析，及时取得第一手资料，适时提出关于劳务工管理办法、用工数量以及人员

最佳分布等合理化建议，为领导决策提供依据，合理配置人力资源，做到人尽其才。

3、定期组织对委代办员工的教育培训，提高他们的综合素质，建立一支有战斗力、劳动生产率极高的委代办员工队伍。逐步推行部分岗位劳务人员持证上岗制度。鼓励和支持劳务工参加职业技能鉴定，对取得职业技能鉴定证书的，建议增加岗薪工资。此项措施可以激励员工主动提高业务技能，更好的为企业服务。

4、可以考虑建立为所有委代办人员交纳基本养老金、医疗保险金制度。这样可激发了他们工作的积极性，解除他们的后顾之忧，让他们感到老有所养，更加忠实于我们的企业，防止人才流失。

5、逐步规范劳务工的使用。在有可能的情况下将所有在用的劳务工全部交由市劳动就业部门管理，劳务工与市劳动就业部门建立劳务关系，再由市劳动就业部门向我公司提供劳务用工。随着企业的发展，劳务工的使用和辞退将经常发生。劳务工劳务关系的改变，避免了企业在辞退劳务工等方面可能出现的纠纷。使劳务工管理工作逐步走向健康发展之路。

人是最宝贵的财富，人是企业兴盛与否的决定性因素。我公司现有各种劳务人员一千余人，这么大的一个群体，只有充分调动他们的积极性和创造性，建立一支充满活力的劳务工队伍，我们的企业才能充满活力，才能不断向前发展。

### 三、我的竞争优势

我竞聘劳务管理业务主办，如果说有什优势的话我认为有以下两点：

1、我具备较高的专业文化知识，在财务管理和计算机方面比较精通，有近九年的管理岗位工作实践，熟悉\_\_系统现行的劳动工资的各项政策和规定，有一定的人事、工资管理经验，这对竞聘岗位中的人员管理、核算、统计和报表都会有很大帮助，政治上、思想上、业务上、管理上正在一步步走向成熟。通过认真的学习，我相信我会很快掌握有关劳务管理的政策和规定，做好劳务工管理的各项管理工作。

2、我比较年轻，现年岁，精力充沛，处于人生的黄金阶段，并具有较高的办事效率，对于工作有雷厉风行的作风。我敢于创新、思想敏锐，善于接受新事物，并能根据实际情况，大胆设想管理方法和改革方案。能认识自身的不足，勤奋好学，不断提高自身素质，我目前仍在不断学习，现正在河南大学参加专升本函授学习。

综上所述，我有信心、有能力做好竞聘岗位的工作。

## 岗位竞聘演讲稿 5

大家好。

首先，我对自己能工作在移动通信公司这样一个快节奏、高效率、充满生机与活力的企业里，感到十分荣幸；其次我要感谢省公司领导采取竞聘上岗的用人机制给了我这次可以充分展示的机会。通过这次演讲，锻炼自己的能力、展现自己的才华。与大家交思想，我相信，通过这次竞聘活动，必将使我站下一步的工作，展现一个良好的开端。

竞聘联通公司客服中心这个职位，我认为自己具有以下几个方面的有利条件。

### 一、多年的财务管理工作炼就了廉洁、正派性格作风

我信奉诚实、正派的做人宗旨，能够与公司所有员工团结共事，具有良好的协调能力。多年的财务管理实践，使我具备了很强的财务管理能力和多年同公司领导配合工作的实际经验，熟悉国家财经法规和公司财经制度。并在实际财务工作中，养成了严格照章办事，讲依据、讲原则、讲正气，为人正派，廉洁自律的踏实作风，使我具备了作为一名企业管理者的基本素质。

### 二、我有热爱本职工作的强烈的事业心和吃苦耐劳的敬业精神

能承担繁重而复杂的工作。自加入移动公司的那天起，我就立志把全部精力奉献给我所热爱的移动通信事业。工作起来不辞辛苦、不讲报酬、无私奉献。在财务部工作的近两年时间里，我与其他员工一同养成了严明的组织纪律性、吃苦耐劳的优良品质、雷厉风行的工作作风，这是干好副总经理工作所必须的基础。

三、具有敏锐的政治思维

日常工作中注重学习理论学习，具备一定的政策理论水平和信息扑捉能力，自信能够做好分公司总经理的助手和参谋，摆正自己的位置，到位不越位，能够在工作中把握正确的发展方向，保持较高的政治敏锐性和对上级领导工作要求的落实能力，调动相关部门的积极性全面有力的执行领导工作要求。

孔子在《论语》中就有“其身正，不令而行营大企身不正，虽令不从。”必须培养正气，以身示范。我的座右铭就是：“律己足以服人，量宽足以得人，身先足以率人”。我将珍惜这个机会，用心，用情、用良心干好工作。

谢谢大家！

6

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好。

非常感谢院领导给我这个机会参加今天的护士长竞职。

我叫\_\_x，今年 33 岁，护理本科学历，现任主管护师。，我从卫生学校毕业后就来到医院，至今已在一线护理岗位上工作了 16 年。

护士长作为病房的管理者，既是病人利益的保护者，又是护士的代言人。因此，在护患关系中起着不可替代的作用。首先，我将通过定时召开护患座谈会，征求病人的意见和建议，及时向科领导和医生反馈，争取得到支持，使科室服务

；其次，搞好与各位医生的关系，理解、配合他们的工作，做到真诚相待，相互支持与合作。第三，用心评估病人的需求，征求患者对护理工作的意见，做到尊重每一位患者和家属，把道理让给患者和家属，使病人获得心理上的满足，使相互之间的沟通交流顺畅。第四，讲究交流方法，化解护患矛盾。我将主动诚恳地做深入细致的思想工作，作好沟通协调，解决病人的具体问题，理解护士因工作疲劳产生的怨气，为病人和护士创造和谐轻松的环境。对护士既严格要求，又同她们加强感情交流，结成知心朋友，让护士与自己在一起时感到轻松、愉快、自然，培养大家的集体荣誉感，融洽集体感情，构建一支和谐的团队。

谢谢。

7

尊敬的各位领导和评委：

大家好！

我选择参加业务支撑中心数据技术支持岗位的竞聘。首先我谈一下对\_\_x数据业务的认识：目前对电信运营商来说，用户高增长的重要性已经让位给了技术岗位竞聘演讲稿运营收入的增长，而各大电信运营商竞争已呈白热化的趋势，后

果是语音业务值下降已成趋势，为了保持收入的持续上升，必须找到新的业务增长点，数据业务将担负起启动电信业新一轮增长的重任，各大运营商都在大力发展数据业务，可以说，谁抓住了数据业务，谁就在以后的竞争中处于优势。集团公司今年也在全国开展了“打造数据精品网”的活动，而\_\_x数据网网络总体规模比较小，不像电信那样提供大规模的互连网接入业务，应该以大力发展有移动特色的数据业务为主，如：短信、、无线，为以后发展以为代表的移动多媒体业务做准备。数据技术支持岗位的目标是做好数据网络维护工作和数据业务支撑，开发相关的增值业务，为集团用户提供信息化整体解决反感，积极进行数据网的

积累移动数据网建设和维护经验，积聚相关维护人才。\_\_x

现在的数据网包括：短信、等系统，它牵扯到计费、传输、交换、等各个部门，而开展数据业务也多种多样，也因此对于数据技术支持这个岗位，需要一位兼有计算机、传输、无线通信的专业知识的人才，他既要有丰富的维护经验，又要专业技术人员竞聘演讲稿具有一定的开发能力，还要对数据业务熟悉。我认为，数据业务技术支持岗位要做好下面的工作。

1、数据业务相关网络设备的技术支持和网络维护工作；

2、开发可增值的数据业务；

3、数据业务分析、统计工作；

4、向集团用户提供信息化整体解决方案。

对于这个岗位，当然需要有较强的责任心和敬业精神，这是起码的要求，除此之外，我觉得我有以下几点优势：

1、我毕业于武汉测绘科技大学计算机系，专业非常对口；

2、我具有较强的专业能力和丰富全面的数据网的维护经验；

3、我对本地数据网的运行情况非常熟悉；

4、我具有较强的开发能力；

5、在数据网维护过程中，要经常跟用户、厂家联系，遇到棘手的问题，还要得和兄弟部门、省公司联系，这些基本上都是由我来负责与各方面联系协调，这使得我在数据维护方面有着较高的认知度；

6、由于我在计算机中心干过三年，对于数据统计工作很熟悉，所以我自己亲手进行数据业务的统计工作，并作出分析和研究。

如果我能够得到大家的认可，我将会积极配合其他人员，竞聘行政科综合管理员岗位演讲提出一系列意见和建议进一步提高数据专业的维护水平，来提高业务收入和知名度。对此，我有几点设想：

1、这半年以来，有不少的互联网专线用户退网，其中还包括10.供电局等大客户，主要的原因是我们只有接入功能，没有提供相应的增值业务，据调查，大部分的用户上网是为了娱乐，特别是视频点播、在线游戏等业务，我们也可以像电信一样，开发电影、音乐在线、游戏在线业务等增值项目供用户选择。也可以选择和游戏开发商合作，这样为本地数据业务的顺利开展提供筹码。

2、由于在维护过程当中，发现许多问题具有共性，我们可以架设一个，把一些常见问题及解决方法放上去，还可以放一些电脑知识、补丁软件，系统升级软件，大家可以随时上去学习。还可以通过开展培训的方式，努力提高一般维护人员和县市分公司维护人员的数据网络维护水平。通过各种途径学习兄弟公司、合作伙伴甚至竞争对手的先进经验，将之运用到\_\_x移动据网络维护工作中来。

3、由于我们接入方式只有和光纤，没有电信的接入优势，成本比电信的要高得多，但并不是就不发展接入用户，我们也有自己的优势，就是一我们的传输资源比较富余，二是我们可以提供一些捆绑的数据业务。由于本地传输网的升级，其传输设备可以带有口，这意味着我们可以大大地节省成本，使得城域网的建设成为可能，数据网的下一步工作就是配合传输打造城域网。在此基础上，应该增加多样的接入方式，特别应该推广接入方式，它有效地解决了最后一百米的接入问题。

4、由于以前的工作基本上是数据维护，对业务方面涉及地相对较少，跟客户的接触工作也仅限于维护方面，跟用户直接打交道很少，我想从几个方面提高自己，一是尽快地熟悉各种数据业务，包括用途、资费、使用方法，二是利用自己计算机能力较强的优点，掌握各种数据业务的数据统计方法，这样就可以了解数据业务的发展特点，做好相应的分析研究工作，这一点要向有经验的同志学习。

三、加强对集团客户的服务的支撑工作，可分为两方面：一是要根据用户的实际

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：<https://d.book118.com/065334120141011120>