

Moojing Market Intelligence



2024年药食同源趋势洞察

SPEAKER: 魔镜洞察

DATE: 2024年6月

Contents 目录

- 01 药食同源市场概览
- 02 药食同源人群画像
- 03 药食同源热门成分及赛道
- 04 药食同源产品趋势

Part1 药食同源市场概览

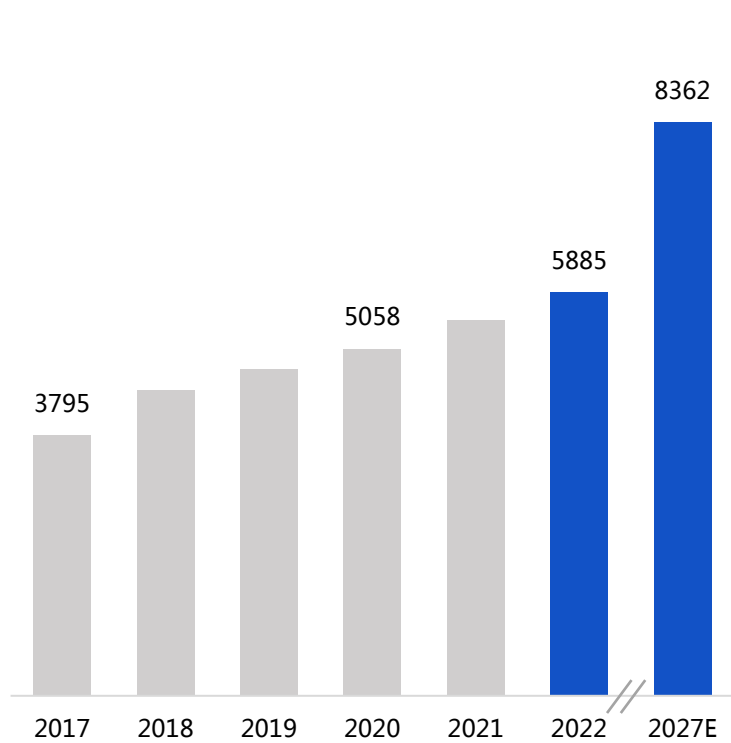
食疗滋补在消费者中意愿强烈，营养健康食品市场涨势迅猛

- 国民健康意识提升，追求健康生活是消费者生活水平提升的表现，半数以上的养生人群愿意通过滋补食疗进行改善身体健康状况。
- 对于食疗滋补的消费者来说，**增强免疫（20%）、养脾胃（14%）和补气益血（13%）**是驱动其购买产品的三大主要因素。
- 在需求端的推动下，截至到2022年，中国营养健康食品行业规模达到**5885亿元**，预计行业规模在2027年将超过**八千亿元**。

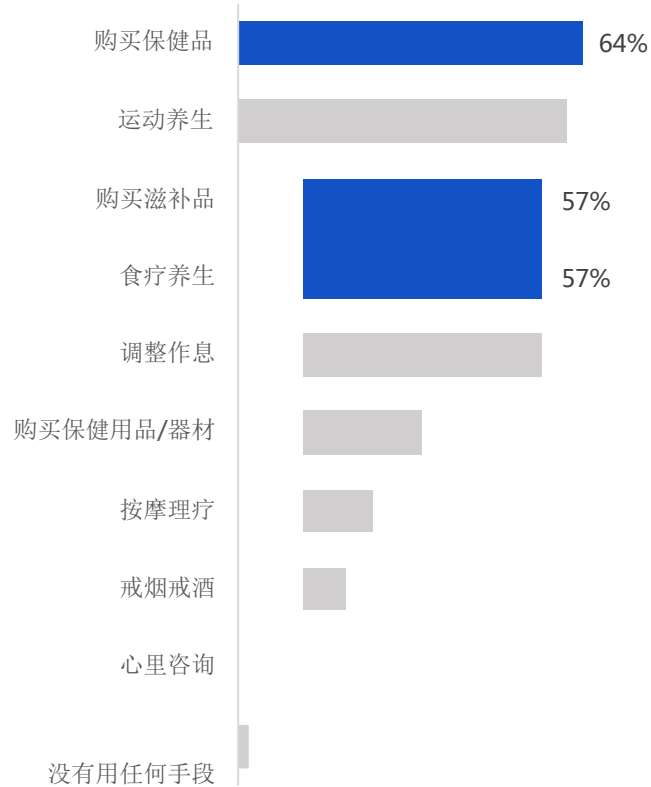
增长雷达小程序

限时免费体验!

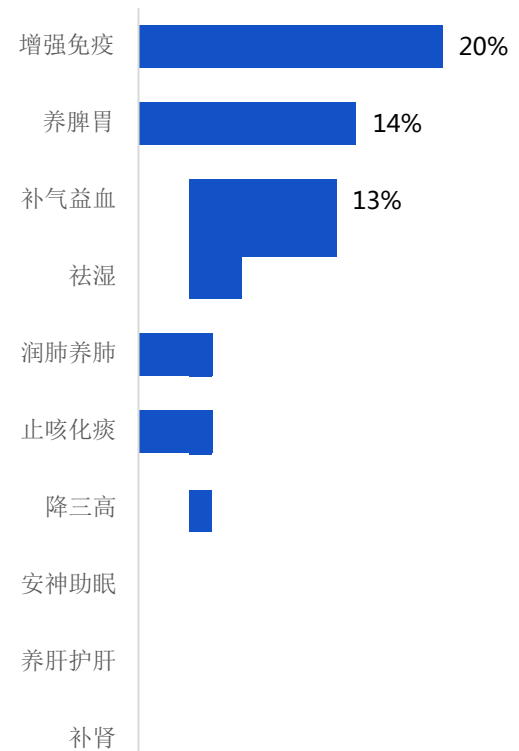
2017-2027E年中国营养健康食品行业规模（亿元）



健康养生人群改善健康的方式



2023年消费者选择食疗滋补的主要动机



开品必看

出海必备

海内外高增长赛道一站式扫描

数据来源：《2022营养健康趋势白皮书》、魔镜社交聆听、《中国营养健康食品蓝皮书》

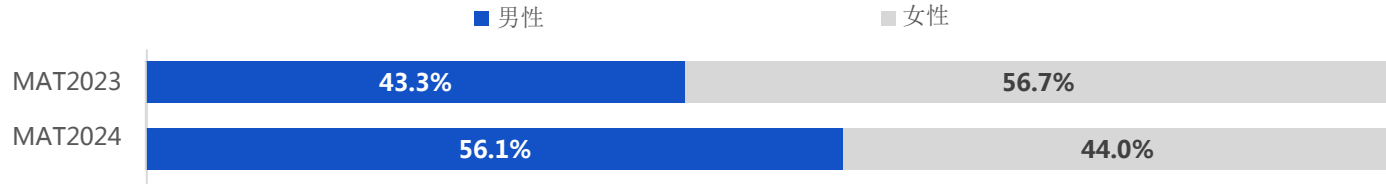
人群画像：中老年人渗透率高，男性养生意识增强，年轻人传统养生需求提升

- 男性人群养生意识增强，在社交媒体药食同源食疗滋补话题的关注人群中，男性占比超过女性，为**56.1%**，成为药食同源产品消费主力。
- 食疗滋补养生的人群呈年轻化趋势，**35岁以下**年龄段的占比上升了**4.2个百分点**。随着工作和生活节奏的加快，健康问题和顾虑增多，促使年轻人加入养生行列。
- 一线城市和新一线城市药食同源产品需求旺盛，讨论热度份额超过六成，但消费圈层呈下沉趋势，二三线城市人群占比提升。

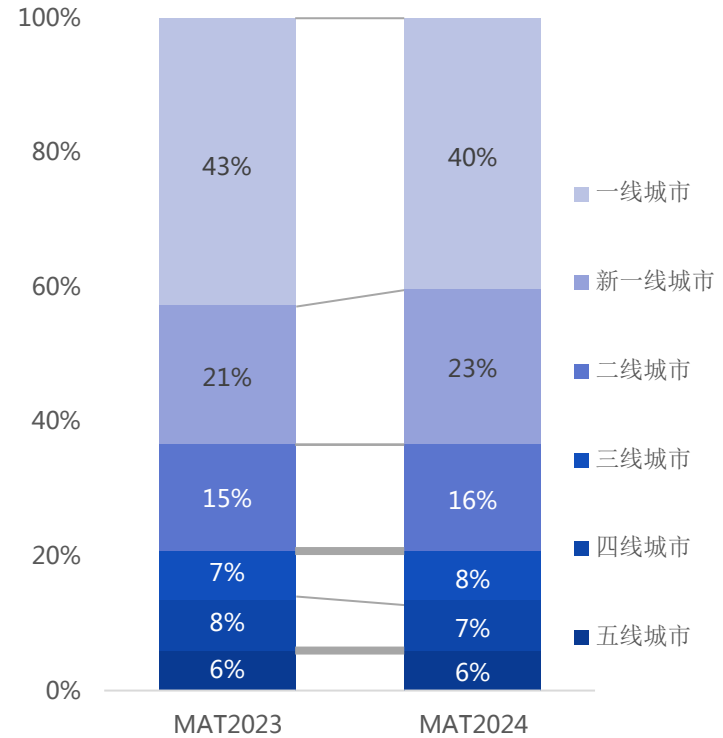
增长雷达小程序

限时免费体验!

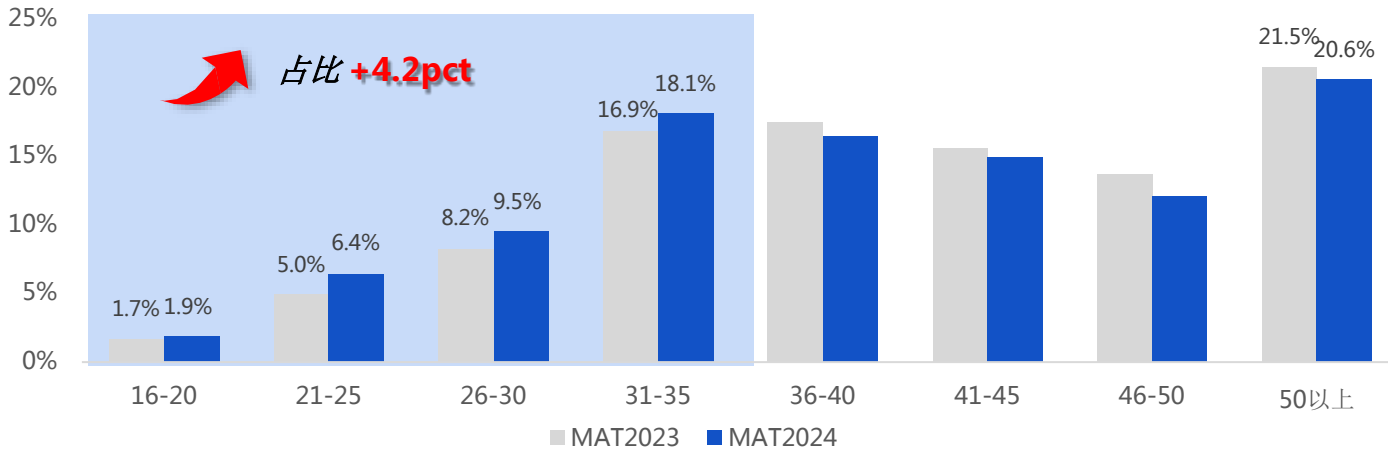
药食同源话题讨论人群性别分布及变化



药食同源话题讨论人群城市分布



药食同源话题讨论人群年龄分布及变化



开品必看

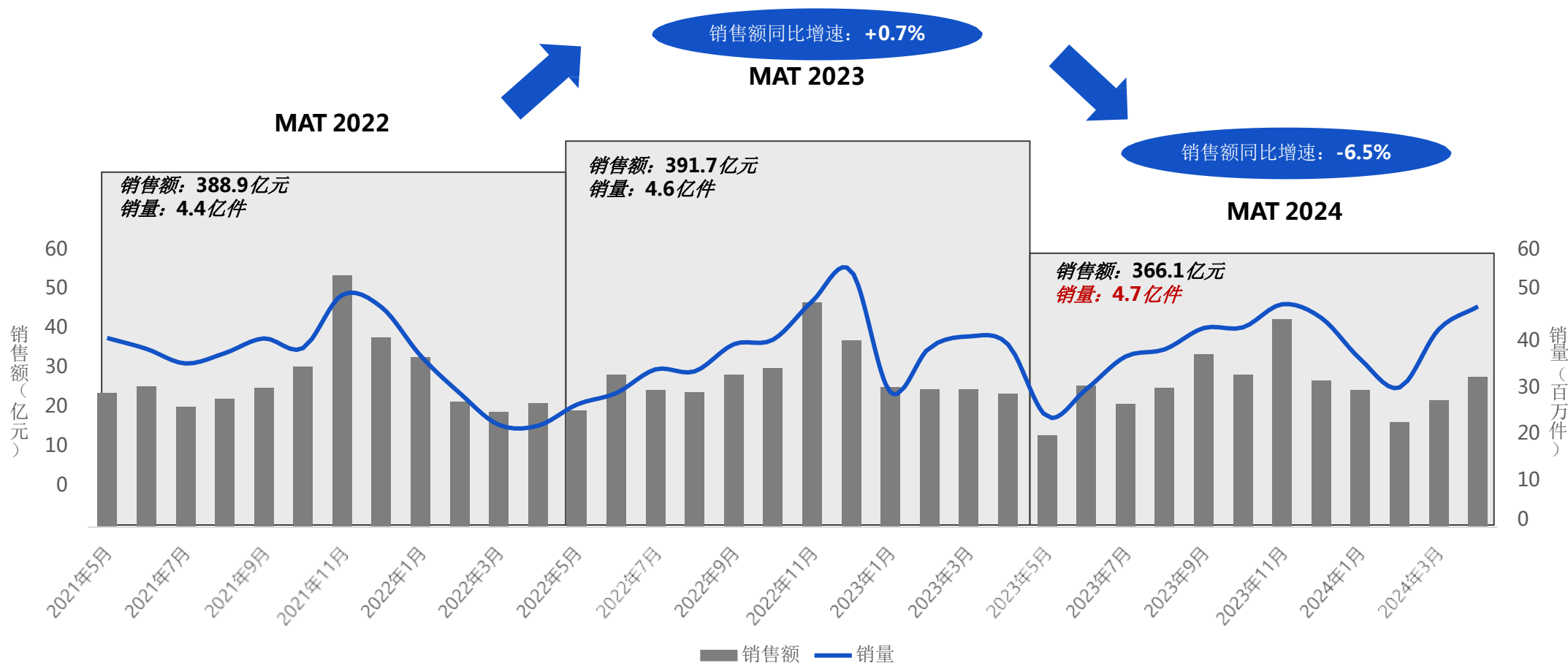
出海必备

海内外高增长赛道一站式扫描

淘系平台药食同源市场的销售额呈小幅下降，而销量持续增长，表明消费者仍有一定需求

- 参考卫健委公布的“既是食品又是药品的中药名单”和“可用于保健食品的中药名单”，并结合平台的传统滋补和保健食品类目，划分出药食同源市场。

近三年 淘宝天猫 药食同源市场销售趋势



增长雷达小程序

限时免费体验!



开品必看

出海必备

海内外高增长赛道一站式扫描

1406 展位
了解详情

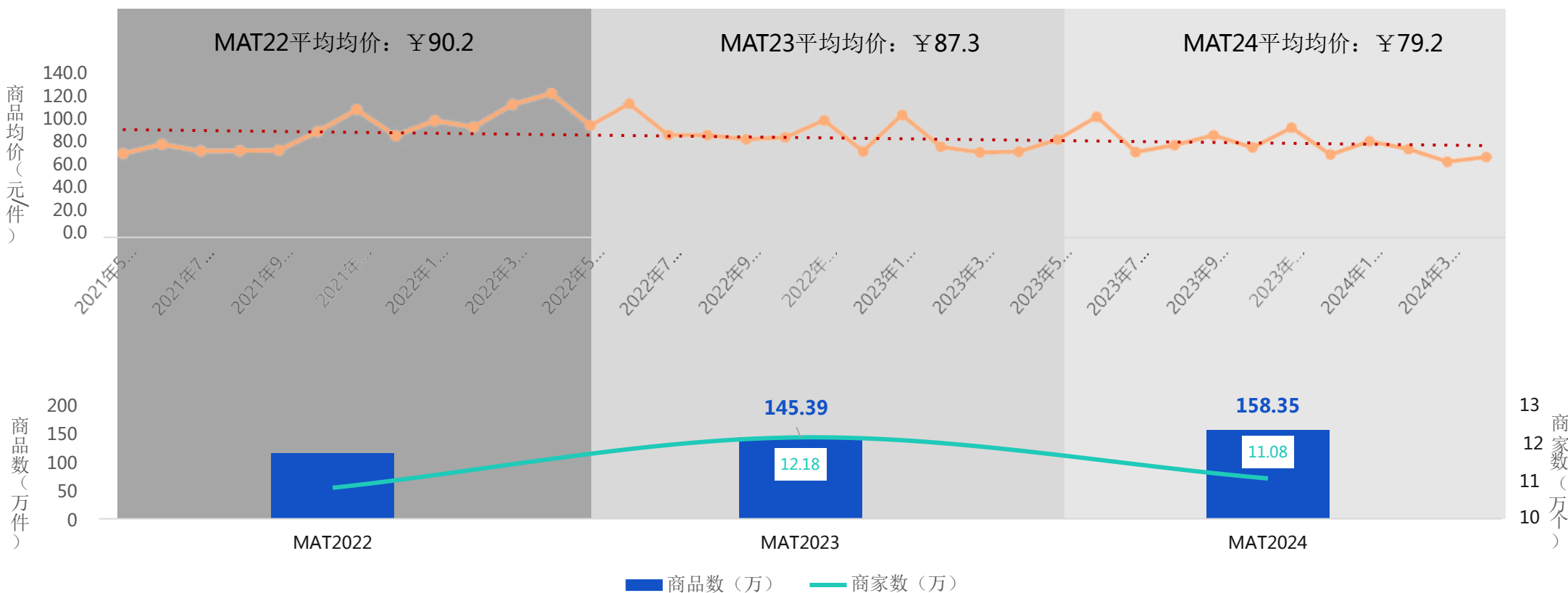
淘系平台药食同源市场价格战加剧，部分商家转战他处，腰部及以上品牌进一步扩大布局

- 淘系平台的药食同源市场竞争激烈，商品均价逐年下降，许多商家在价格竞争中退出。
- 尽管商品数量逐年增加，商家数量却在减少，表明部分商家可能转战其他平台，而腰部及以上品牌进一步扩大产品布局，这使得线上市场格局正在发生变化。

增长雷达小程序

限时免费体验!

近三年 淘宝天猫 药食同源类 市场均价、商品数和商家数变化趋势



开品必看

出海必备

海内外高增长赛道一站式扫描

1406 展位
了解详情

数据来源：魔镜洞察

*注：MAT2022: 2021.5-2022.4; MAT2023: 2022.5-2023.4; MAT2024: 2023.5-2024.4。均价=销售额/销量

魔镜洞察: mktindex.com

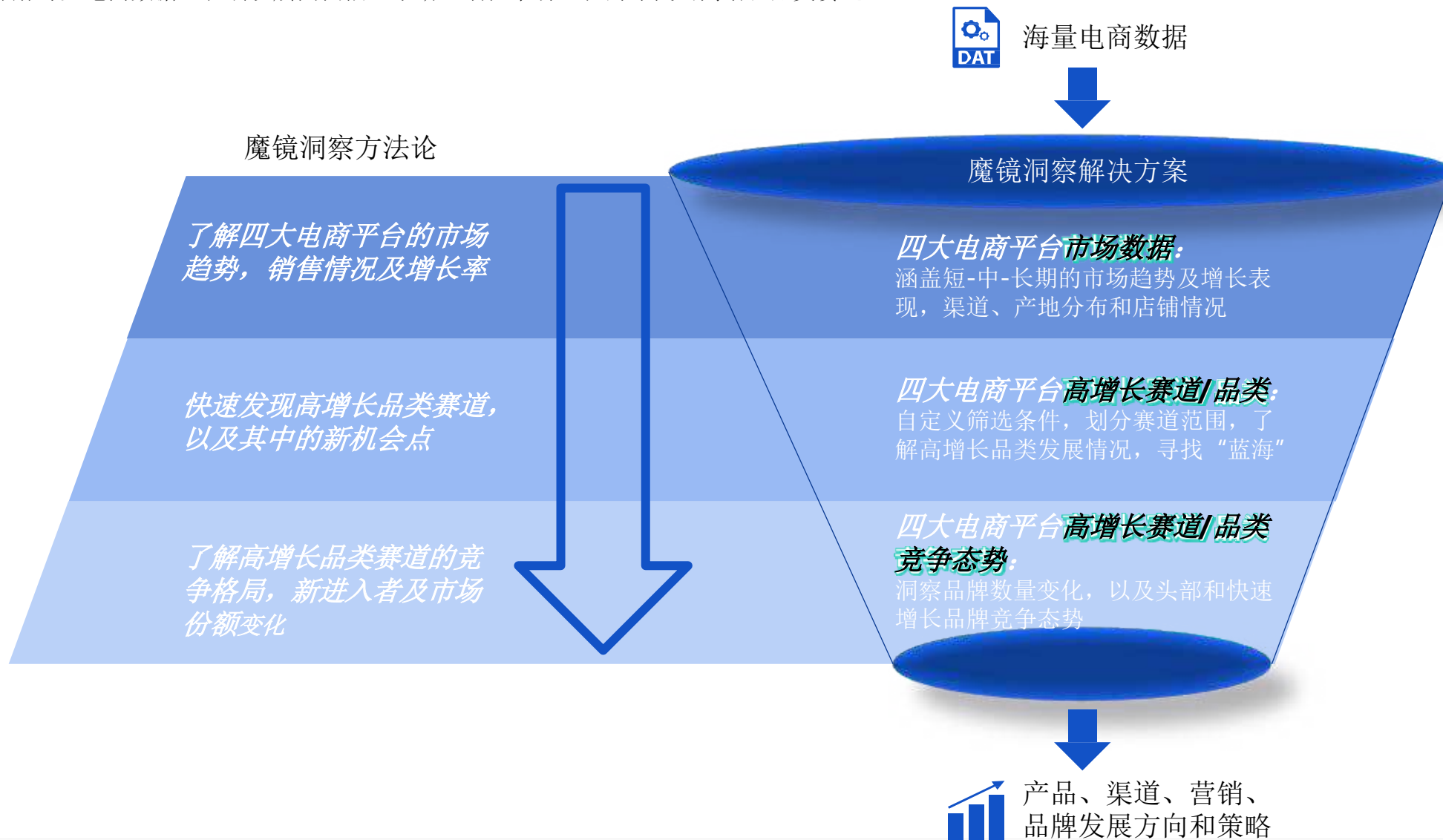


药食同源市场当前
面临竞争激烈和销
售额不佳的挑战，

**我们应该如何发现
市场的发展机遇呢？**

魔镜洞察：线上市场扫描方法论

- 分解海量电商数据，从宏观层面扫描，不断地细化市场，从而寻找出高增长品类赛道。



增长雷达小程序

限时免费体验!



开品必看

出海必备

海内外高增长赛道一站式扫描

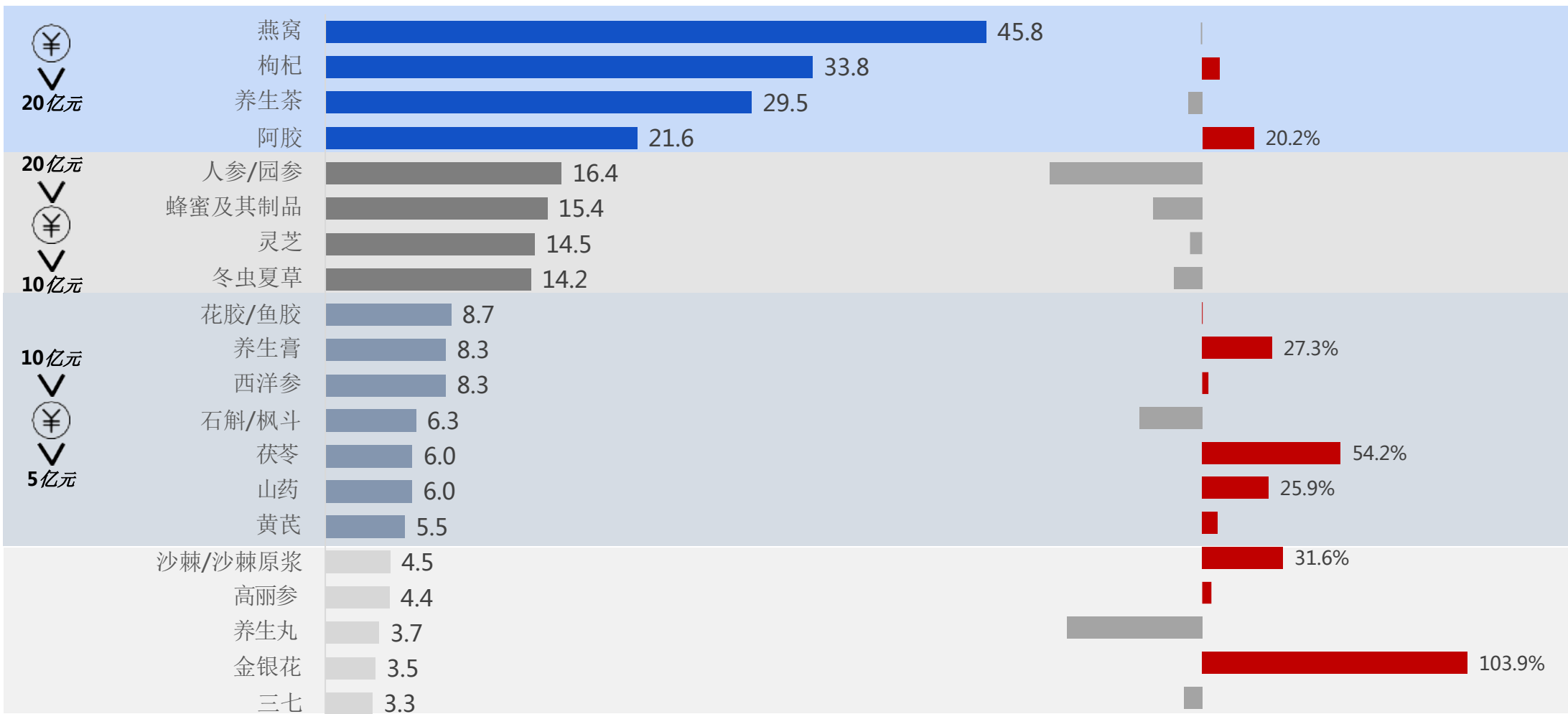
1406展位
了解详情

Part2 药食同源热门成分及赛道

药食同源成分中，阿胶、养生膏、茯苓、山药、沙棘和金银花的销售额涨幅超20%，有良好的发展前景

MAT2024 淘宝天猫 药食同源市场TOP20成分销售额 (亿元)

MAT2024 淘宝天猫 药食同源市场TOP20成分同比增速



增长雷达小程序

限时免费体验!



开品必看

出海必备

海内外高增长赛道一站式扫描

1406展位
了解详情

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：
<https://d.book118.com/088103022026006111>