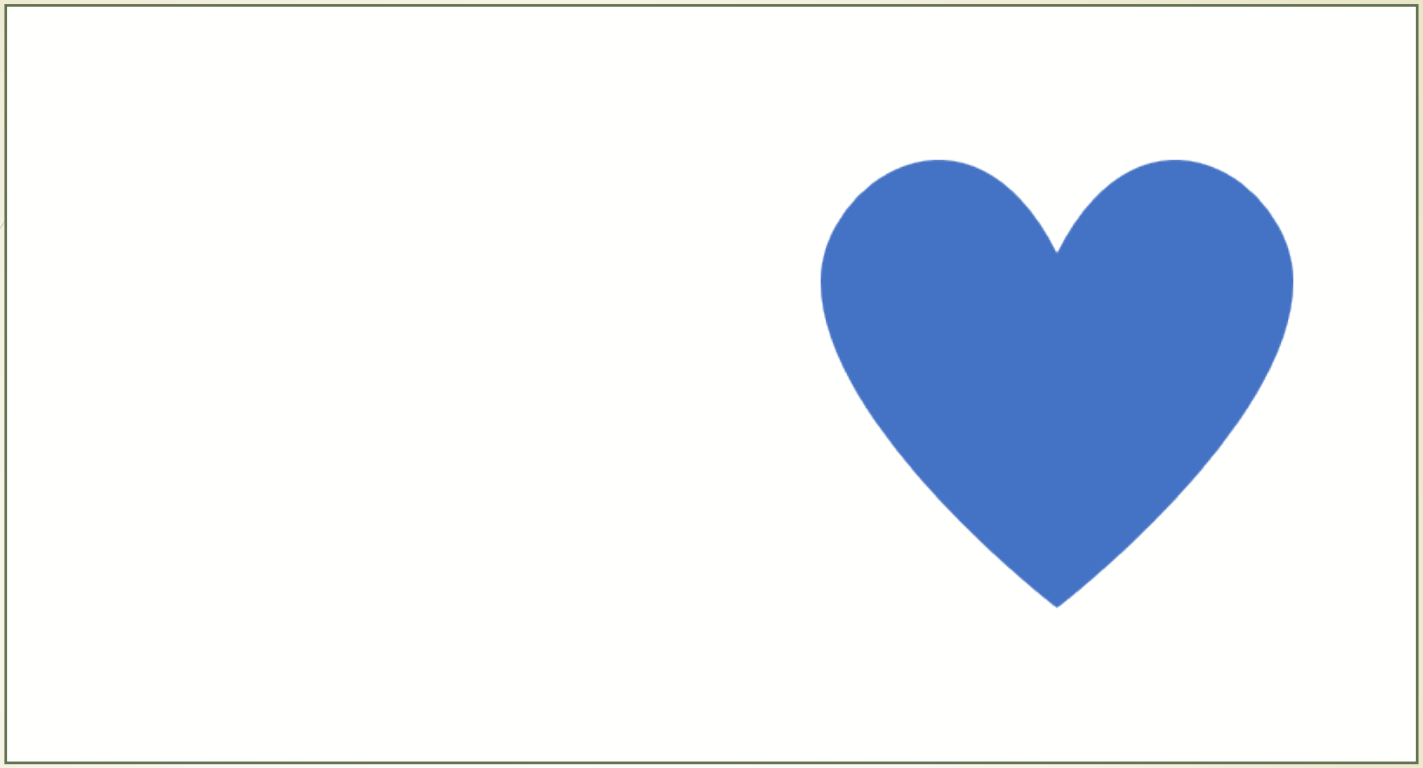

顾问式实战销售

培训目的----能卖才是硬道理

1、帮助有销售经验的进一步提升销售能力

2、学习顾问式销售的技巧，提供工具和方法,做到步步为赢,绝对成交

3、了解面对客户决策与需求分析方法，藉以发展销售策略，架构客户管理系统

4 实战全凭真功夫 ----------工具+方法

销售

- 没有固定的模式，没有绝对的路

径，只要达到最后的结果------成交！

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：https://d.book118.com/108016060124006027