

原煤企业战略发展规划方案

目录

前言	3
一、原煤企业外部环境分析	3
(一)、企业外部环境分析	3
二、原煤企业经营决策的方法	7
(一)、企业经营决策的方法	7
三、原煤生产控制的概念	12
(一)、原煤生产控制的概念	12
四、原煤企业经营决策的流程	13
(一)、企业经营决策的流程	13
五、原煤企业战略的制定	15
(一)、原煤企业战略的制定	15
六、原煤生产计划的编制	17
(一)、原煤生产计划的编制	17
七、原煤技术创新的分类	19
(一)、原煤技术创新的分类	19
八、组织机构管理	22
(一)、人力资源配置	22
(二)、员工技能培训	23
九、发展规划分析	25
(一)、公司发展规划	25
(二)、保障措施	26

十、SWOT 分析说明	30
(一)、优势分析(S)	30
(二)、劣势分析(W)	31
(三)、机会分析(O)	32
(四)、威胁分析(T)	34
十一、渠道扁平化	36
(一)、渠道扁平化的概念	36
(二)、渠道扁平化的原因	37
(三)、渠道扁平化的形式	38
十二、法人治理结构	39
(一)、股东权利及义务	39
(二)、董事	41
(三)、高级管理人员	43
(四)、监事	45
十三、技术创新的过程与模式	46
(一)、需求拉动创新模式	46
(二)、交互作用创新模式	47
(三)、A-U 过程创新模式	49
(四)、系统集成和网络创新模式	50
十四、企业技术创新的内部组织模式	50
(一)、内部孵化	50
(二)、技术创新小组	51

(三)、新事业发展部.....	52
十五、技术创新决策的评估方法	54
(一)、定量评估方法.....	54
(二)、定性评估方法.....	56
十六、技术创新战略	57
(一)、技术创新战略概述	57
(二)、技术创新战略的类型	59
(三)、技术创新战略的选择	60
十七、生产调度	61
(一)、生产调度的概念	61
(二)、生产调度工作的主要内容与基本要求.....	62
(三)、生产调度系统的组织	64
(四)、调度工作制度.....	65
十八、渠道管理概述	66
(一)、市场营销渠道与分销渠道.....	66
(二)、分销渠道管理目标和任务.....	67
十九、库存控制.....	69
(一)、库存控制的概念	69
(二)、库存的合理控制.....	70

前言

随着经济全球化及技术革命的推进，原煤企业面临的挑战和机遇前所未有。高效的企业战略发展规划方案是原煤企业扬帆远航的路线图，它关注企业的核心能力构建，竞争策略的选择，以及创新驱动的发展路径。通过对行业趋势的洞察与企业内部资源的深入挖掘，本方案旨在帮助企业在复杂多变的商业环境中找到清晰的发展方向。本文档内容丰富专业，仅供学术研究或个人学习之用，不得用于任何商业目的。

一、原煤企业外部环境分析

(一)、企业外部环境分析

原煤企业战略管理是一项复杂的任务，需要全面深入地了解外部环境的各种因素。外部环境分析是战略管理的基础，旨在根据企业当前的市场定位和发展机会，明确未来应该达到的市场位置。这种分析主要包括宏观环境和行业环境两个层面，通过对政治、经济、社会、科技、生态和法律等因素的深入研究，以及对行业生命周期、竞争结构和战略群体等方面的分析，企业可以更准确地制定战略方向，做出未来发展规划。

一、宏观环境分析

1. 政治环境分析

政治环境对企业的影响不可忽视。政治因素包括政治制度、体制、结构、方针政策和政治形势等。不同的政治条件和状况会对企业产生重大而明显的影响。政治环境的不确定性可能催生风险，也可能为企业提供机遇。企业应密切关注政治因素，及时调整战略以适应变化。

2. 经济环境分析

经济环境是企业运营的基础。人口增长趋势、国民收入、生产总值等宏观经济因素直接关系到市场的规模和发展速度。企业需要通过宏观经济环境分析准确评估经济对企业的影响，以科学制定经营战略。

3. 社会环境分析

社会环境是由社会结构、文化传统、消费偏好、人口状况等多种因素构成的。不同的国家和民族具有各自独特的社会文化，这对企业战略的运营和决策产生显著影响。企业需了解并尊重所处社会的文化特点，制定相应的战略。

4. 科技环境分析

科技环境对企业的发展至关重要。科技水平、政策和新产品开发能力等科技要素直接影响企业的竞争力。企业必须密切关注科技发展趋势，及时调整战略以适应科技环境的变化。

5. 生态环境分析

随着社会对环保意识的不断提升，企业必须关注生态环境。水资源、土地资源、气候等因素的合理利用与保护将影响企业的生产成本和社会责任形象。绿色环保理念是企业可持续发展的关键。

6. 法律环境分析

法律环境是企业运营不可或缺的一部分。国家和地方的法律法规、司法、行政执法机关等因素对企业的规范和发展起到保障和监督作用。企业要合法合规地经营，需要严格遵循法律法规。

通过对宏观环境的全面分析，企业能够更好地了解外部的整体格局，并评价这些因素对企业战略目标和战略制定的影响，为制定、选择、调整企业的发展方向和未来战略提供有效的参考。

二、行业环境分析

1. 行业生命周期分析

行业生命周期的不同阶段决定了企业所面临的挑战和机会。在形成期，企业应专注于技术能力的发展和市场认知；成长期需要关注市场扩大和竞争加剧；成熟期则要应对市场饱和和竞争激烈；衰退期需要谨慎处理市场的逐渐萎缩。

2. 行业竞争结构分析

通过波特的五力模型，企业可以深入了解行业内的竞争格局。潜在进入者的威胁、现有企业之间的竞争、替代品的威胁、购买者的谈判能力以及供应者的谈判能力等因素的分析，有助于企业制定针对性的竞争策略。

3. 战略群体分析

战略群体是一组在同一行业内执行相似战略的企业。了解战略群体的存在及其特征，对企业了解行业内的战略动态、竞争格局以及未来发展趋势具有重要作用。企业可以根据战略群体的情况进行差异化竞争和定位。

三、外部因素评价矩阵

外部因素评价矩阵是对企业关键外部因素进行系统评估的工具。通过该矩阵,企业可以更加科学地权衡各项外部因素对其业务的影响,有助于识别潜在机会和风险,为制定灵活的战略决策提供基础。

评价矩阵的建立通常包括以下步骤:

1. 选择关键外部因素

企业首先需要识别并选择对其业务具有显著影响的外部因素。这些因素可能涉及政治、经济、社会、技术、法律和环境六大方面。

2. 制定权重

每个外部因素的重要性不同,因此需要为它们分配适当的权重。这可以通过与利益相关者讨论、专家意见汇总或数据分析等方式得出。

3. 评分

为每个外部因素进行评分,反映其对企业的正面或负面影响。评分通常采用 1 到 5 或 1 到 10 的范围,其中 1 表示影响最小,而 5 或 10 表示影响最大。

4. 计算总加权分数

将每个外部因素的权重与评分相乘,然后将所有结果相加,得出总加权分数。这一分数反映了企业对外部环境的整体适应能力。

5. 分析结果

通过分析总加权分数,企业可以得知哪些外部因素对其影响最大,从而有针对性地调整战略。高分代表机会或积极因素多,低分可能意味着存在潜在风险需要关注。

综合以上分析，企业可以更好地理解外部环境，为未来战略制定提供科学依据。外部环境的动态变化要求企业时刻保持敏感性，不断更新外部因素评价，以便及时作出反应。

二、原煤企业经营决策的方法

(一)、企业经营决策的方法

原煤企业经营决策的科学性必须以科学的经营决策方法作为保证。科学的企业经营决策方法是人们对决策规律的理解和把握，是具体解决决策问题的手段或工具。科学的经营决策方法一般分为定性决策方法和定量决策方法。

定性决策方法

1. 头脑风暴法

头脑风暴法是一种通过专家间信息交流引起思维共振，形成创造性思维的决策方法。在会议中，决策者清晰阐明问题，参与者自由提出方案，所有方案记录后进行讨论。尽管有助于创造性思维，但受心理因素影响较大，容易受权威者或多数人意见影响。

2. 德尔菲法

德尔菲法通过匿名征询专家意见，多轮函询后专家逐渐达成一致，供决策者抉择。选择好专家和确定适当的专家人数是运用德尔菲法的关键。

3. 名义小组技术

名义小组技术以小组名义进行集体决策，成员独立思考后轮流陈述观点，最终通过投票确定决策方案。它有助于减少个人主观因素，但仍由企业决策者最后抉择是否接受方案。

4. 哥顿法

哥顿法，又称提喻法，由主持人引导成员进行集体讨论，逐步深化讨论并最终由决策者吸收结果进行决策。与头脑风暴法相比，哥顿法更注重抽象化问题，有助于减少束缚，产生创造性想法。

定量决策方法

1. 线性规划法

线性规划法在资源有限的情况下，通过建立数学模型求解线性目标函数的最大值或最小值，以实现最佳经济效益。

2. 盈亏平衡点法

盈亏平衡点法通过将成本分为固定成本和可变成本，对比总收益，确定盈亏平衡时的产量或某一盈利水平的产量。

3. 期望损益决策法

期望损益决策法计算各方案的期望损益值，以选择期望收益最大或损失最小的方案。它常用于处理风险型决策，其中每种方案执行可能出现不同后果。

4. 决策树分析法

决策树分析法以树状图形式表现构成决策方案的因素，通过比较不同方案的期望损益值来决定方案的选择。

不确定型决策方法

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：

<https://d.book118.com/116014111054010111>