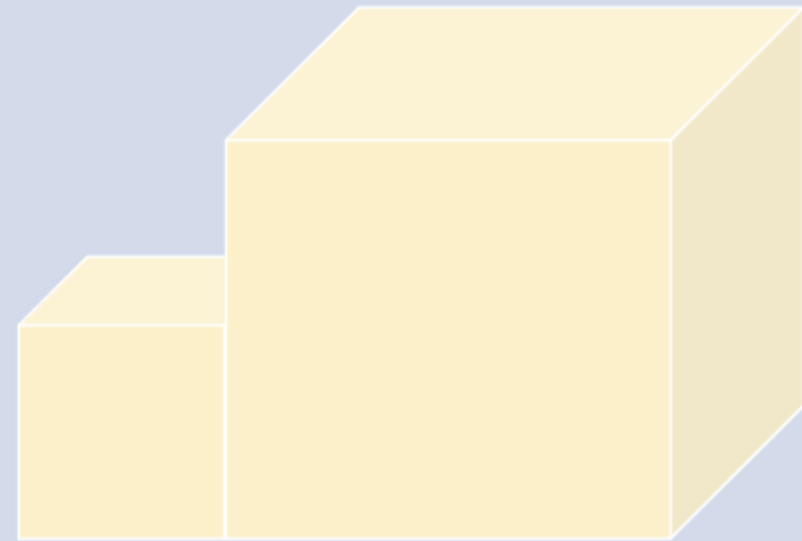


# 采购经理竞聘技能训练

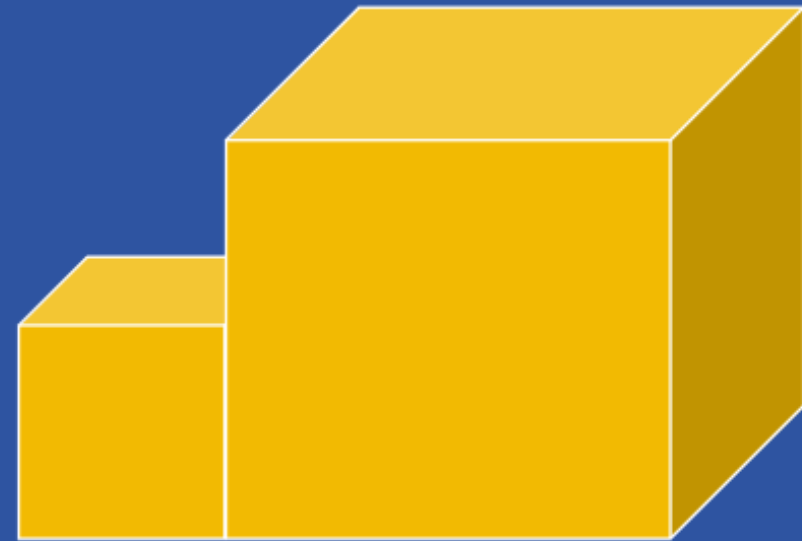


作者



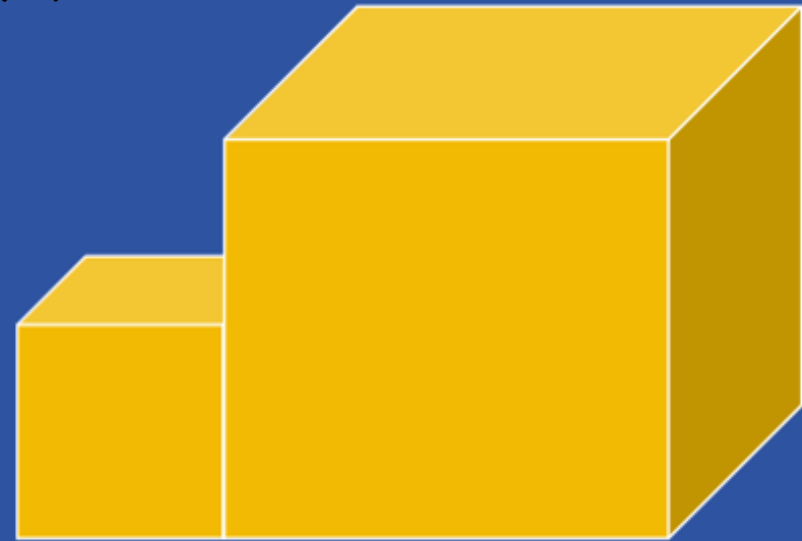
# 目录

- 第1章 采购经理竞聘技能训练概述
- 第2章 采购管理知识培训
- 第3章 沟通协调技巧训练
- 第4章 决策应变能力培养
- 第5章 实践案例分析和讨论
- 第6章 实地考察和实习经验分享





# 第1章 采购经理竞聘技能训练概述



# 采购经理竞聘技能的重要性

## 01 采购经理在企业中的作用

关键管理职位之一

## 02 竞聘者需要具备的技能和素质

沟通能力、决策能力等

## 03 竞聘技能训练的必要性

为竞聘者提供成长和发展机会



# 采购经理竞聘技能训练目的

提高专业知识  
水平

深入学习采购管理  
知识

培养决策应变  
能力

处理紧急情况和挑  
战时的应变能力

增强沟通协调  
能力

促进团队合作和信  
息传递

# 采购经理竞聘技能训练内容

## 采购管理知识培训

采购流程  
供应链管理  
成本控制

## 沟通协调技巧训练

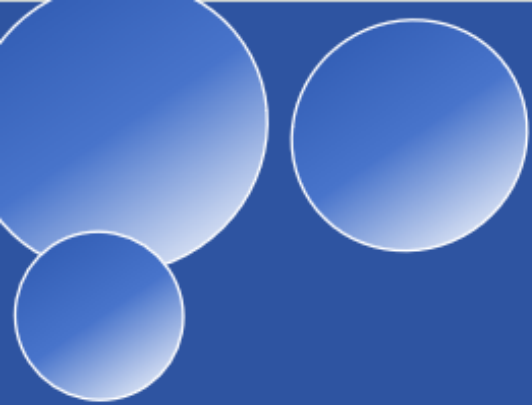
有效沟通  
团队协作  
问题解决

## 决策应变能力培养

分析思维  
快速决策  
风险管理

## 项目管理技能提升

计划制定  
执行监控  
成果评估



## 采购经理竞聘技能训练方法

采购经理竞聘技能训练方法包括理论学习与实践结合、案例分析与讨论、角色扮演和模拟演练、实地考察和实习经验。这些方法帮助竞聘者全面提升自己的采购管理能力。



# 采购经理竞聘技能训练方法

## 理论学习与实践结合

理论知识与实际操作相结合

## 角色扮演和模拟演练

模拟真实场景，提升应对能力

## 案例分析与讨论

通过实际案例进行深入分析和讨论

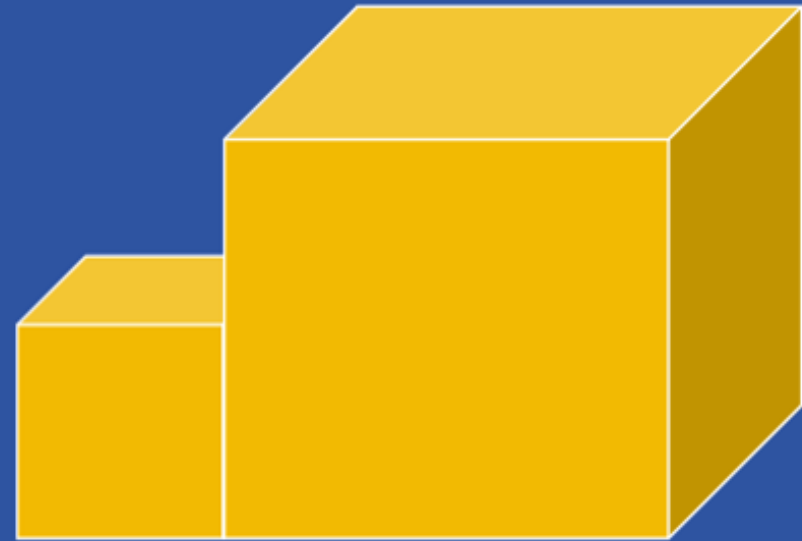
## 实地考察和实习经验

亲身经历，深入了解采购环境





## 第2章 采购管理知识培训



# 采购管理的基本概念

## 采购的定义和范围

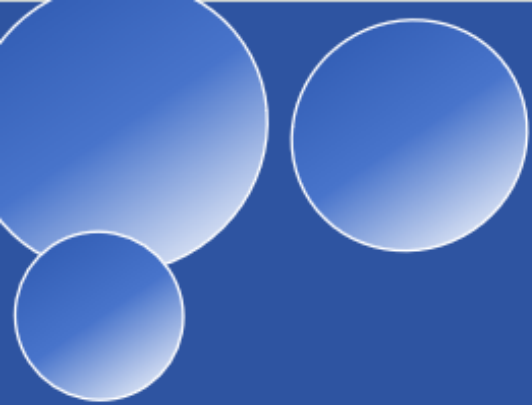
采购是指通过购买商品或服务来满足组织的需求。范围涵盖原材料、设备、劳务等多方面。

## 采购流程及其特点

采购流程包括需求确认、供应商选择、谈判采购条件、签订合同等。特点包括复杂性、多元化等。

## 采购管理的重要性

采购管理对于企业的整体运作至关重要，涉及成本控制、供应链管理等多方面。



## 采购策略和谈判技巧

采购策略的制定和实施至关重要，可以有效降低采购成本并确保产品质量。谈判在采购过程中起着至关重要的作用，掌握基本原则和技巧能帮助采购经理更好地达成合作。



# 供应链管理与风险防控

## 01 供应链管理的概念

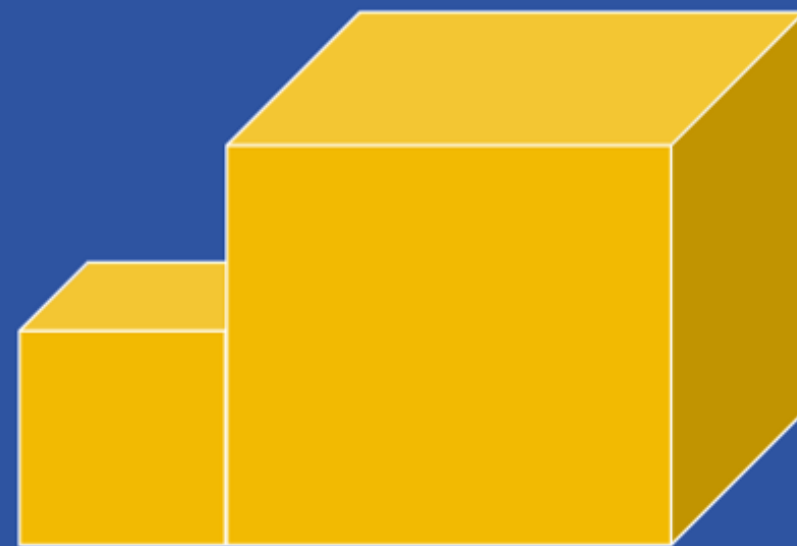
协调生产、供应和销售等环节

## 02 供应商评估与选择

评估供应商的质量、交付能力等

## 03 风险识别与防范措施

预测并应对潜在风险



# 采购成本管理和效益评估

## 采购成本的构成及控制方法

包括直接成本、间接成本等

## 采购成本与效益的平衡考量

权衡成本与质量、交付时间等因素

## 采购效益的评估指标

ROI、成本节约率等

# 采购管理应用案例分析

## 跨境电商采购 案例

国内企业如何利用  
跨境电商采购降低  
成本

## 供应商管理最 佳实践

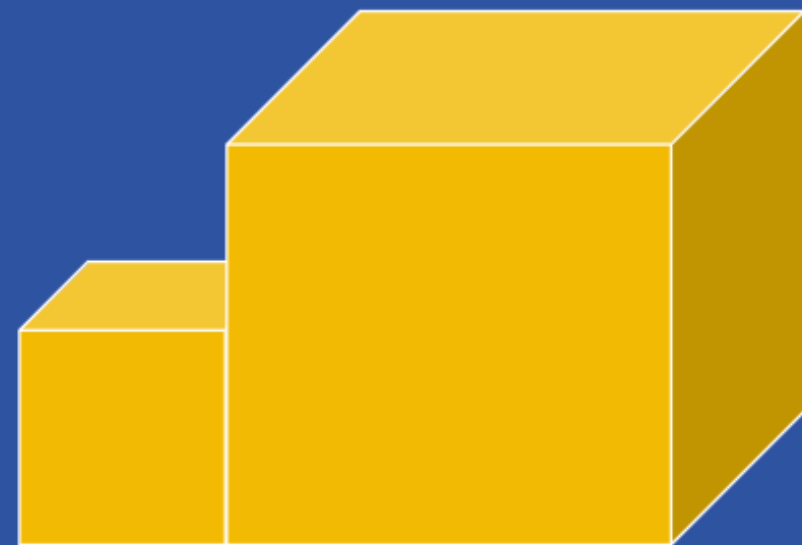
如何建立长期合作  
的供应伙伴关系

## 绿色采购实践

采购过程中如何考  
虑环保因素

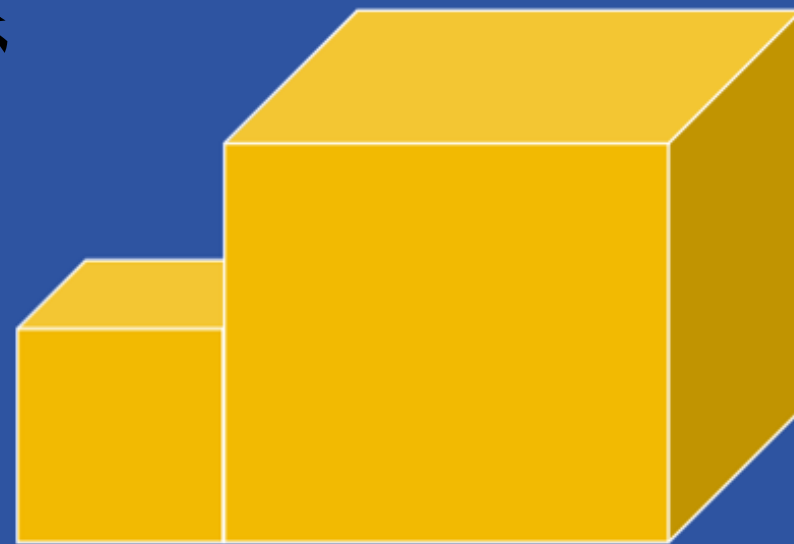
# 采购管理技能提升重要性

随着市场竞争加剧，采购管理技能的提升成为竞聘岗位的重要标准。只有掌握最新的采购管理知识和技巧，才能在激烈的竞争中脱颖而出。

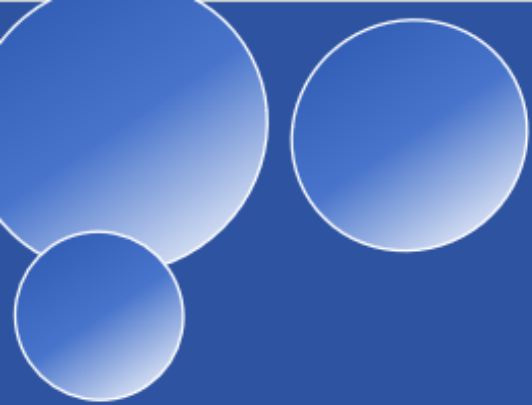




## 第三章 沟通协调技巧训练







## 沟通的重要性和基本原则

在采购管理中，良好的沟通能够有效协调各个环节，提高工作效率。有效沟通的基本原则包括倾听、表达清晰、尊重他人等。改善沟通的方法和技巧可以通过培训提升团队沟通效果，增进合作。



# 团队协作与领导能力培养

## 团队建设的重要性

团队合作能够促进工作效率，凝聚团队力量。

## 带领团队达成共识和目标

领导者需明确目标，引导团队一起努力实现。

## 领导者的特质与行为

良好的领导能力包括激励团队、决策能力等。

# 冲突管理与问题解决

## 冲突的成因和分类

冲突可能源于利益冲突、沟通不畅等，可分为人际冲突、任务冲突等。

## 冲突管理的策略与技巧

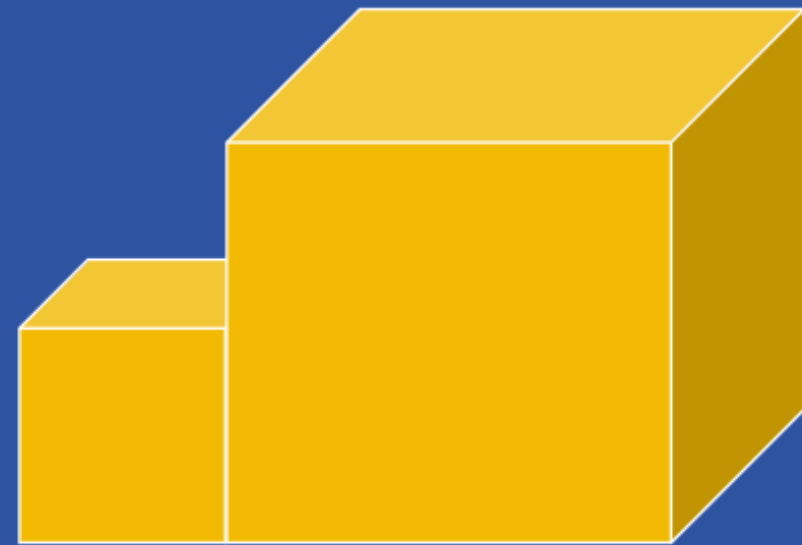
善于化解冲突、提倡开放沟通，是有效的冲突管理策略。

## 解决问题的方法和步骤

问题解决需通过分析、提出解决方案、实施等步骤进行。

# 跨部门协调和供应商关系管理

跨部门合作需要克服部门之间的障碍，协调资源，实现良好的协作。供应商关系管理强调与供应商的沟通合作，建立互信的关系，促进共同发展。构建良好的供应商合作关系需要长期维护和管理，以确保供应链的稳定。



以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：  
<https://d.book118.com/117163010136006063>