浅谈江门智翔医疗生物有限公司应收账款管理

摘 要

随着我国各部委、主管部门对医疗环境的整治工作越来越重视，医疗器械行业的监管由松散状态逐渐向正规化、集中管理发展。但因为医疗器械行业属于买方市场，医院结算环节、审批流程复杂，导致应收账款的账款周期延长，迫使医疗器械经销公司应收账款数量不断扩大，对企业运营造成资金上的压力，致使原本资金紧张的医疗器械中小企业应收账款的管理问题严重威胁企业运作和生存。对企业财务管理提出了新的要求。

本文首先归纳总结了应收账款的定义和形成、应收账款管理对企业的意义和医疗器械行业应收账款的特点。为了结合实际经营情况进行研究，进一步选择江门智翔医疗生物有限公司进行案例研究。通过分析公司应收账款的规模、账龄、周转率、客户情况和应收账款的绩效考核，发现公司实际运营中遇到的实际问题，结合所学的会计理论和财务方法，提出了应对策略。

关键词：应收账款；信用管理；应收账款周转率

浅谈江门智翔医疗生物有限公司应收账款管理

我国医疗器械行业发展迅速，拥有顶尖的医疗器械产品进口品牌以及快速成长的国产品牌为医院提供了先进的手术器械，实现了传统器械无法完成的术式，为我国医疗水平发展提供强大的助力。但随之而来的医疗费用不断攀升、行业恶性竞争、违规的商业行为等行业发展的弊端逐渐显现出来[1]。随着我国各部委、主管部门对医疗环境的整治工作越来越重视，于 2017 年 4 月相继出台了“集中平台采购”、“两票制”等相关规定[2]，医疗器械行业的监管由松散状态逐渐向正规化、集中管理发展。对于医疗器械经营企业，有了采购平台的兜底作用，降低了坏账风险。但因为医疗器械行业属于买方市场，医院结算环节、审批流程复杂，导致应收账款的账款周期延长，对财务管理提出了新的要求。

一、应收账款管理概述

（一）应收账款的定义和形成

应收账款[3]是指企业因销售商品、提供劳务等经营活动，应向购货单位或接受劳务单位收取的款项，主要包括企业销售商品或提供劳务等应向有关债务人收取的价款及代购货物单位垫付的包装费、运杂费等。

应收账款的形成受到多因素的影响，根据程娜的研究，现代企业中应收账款增加过快的主要原因有商业信用管理不规范、急功近利、采取赊销的销售模式、缺乏应收账款的监管等问题[4]。赊销形成的应收账款提高了商业竞争优势、降低了存货风险及管理费用的同时，降低资金的周转率、容易产生坏账[5]。在竞品相似度高、市场快速增长的外部因素下，采取赊销的形式可以帮助企业扩展销售市场，提高品牌的知名度，为企业在残酷的市场竞争中占据优势。作为财务部门应当冷静观察到，赊销的方式帮助企业高速成长的同时，也暴露出应收账款管理困境[6]。应收账款采取紧收策略会使企业在市场竞争中束手束脚，如果采用积极的应收账款，资金占用、坏账等财务管理的不利因素会影响企业健康发展[7]

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。

如要下载或阅读全文，请访问：

https://d.book118.com/146050120231010110

[1]孔海英.浅析医疗商业企业应收账款管理困境及对策[J].中国市场,2019,9(25):98-103.

[2]宁玉玲.医疗器械“阳光采购”的实践路径与思考——以上海市为例[J].中国医疗保险,2018,9:31-35.

[3]财政部会计资格评价中心.初级会计实务[M].北京.经济科学出版社,2018:59.

[4]程娜.加强应收账款管理对企业经济效应的积极意义分析[J].经济师,2015,10:144-145.

[5]胡柳青.企业应收账款现状及管理对策研究[J].北方经贸,2019,6:77-78.

[6]王先松.浅析企业财务成本精细化管理的有效措施[J].财税审计,2019,12(1003):166-168.

[7]郭莹.应收账款管理的意义及作用[J]中小企业管理与科技,2014,30:73-74.