新手微商的前 15 天—CBB 微美联盟

初次做微商要经历的三个重要环节

1.杀熟　直白点就是卖产品给身边的朋友 亲人

不是不好 这是一个必须的过程、微商要快速建立起自信和坚持的动力 熟人 低价买到正品 好的东西 你是在帮他们 他们也在帮你

2.吸客　卖给朋友的朋友和亲戚、如何去提升转介绍率、很多人不会

3.发展　　做批发 前提是你要保证你的下家赚钱 要会教 如果你的下家一直赚不到钱　你永远都做不大 ！

这里 雪宝宝将全程讲述第一步：如何进行微商身份的转化

这一步做的不好 后果很严重 你朋友 2 成会把你拉黑掉

接下来　带你走进微商新手的 15 天

第一天 拿到产品 自己体验 引起围观


●●○○○ 中国移动 4G
上午5:45
41%
完成
详情
x111899微美联盟创始人：雪宝宝
昨天晚上用了面膜之后，感觉皮肤变的水嫩水嫩的！比紧致！真好 谢谢哥哥的礼物！我爱你亲爱的 么么哒
1分钟前 删除

第二天　　使用心得 继续围观 重点注意评论 点赞的人群 分析可购买欲望指数

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：https://d.book118.com/186054034023010050