

食品代理合同

随着法律法规不断完善，人们越发重视合同，关于合同的利益纠纷越来越多，在达成意见一致时，制定合同可以享有一定的自由。拟定合同的注意事项有许多，你确定会写吗？下面我随着法律法规不断完善，人们越发重视合同，关于合同的利益纠纷越来越多，在达成意见一致时，制定合同可以享有一定的自由。拟定合同的注意事项有许多，你确定会写吗？下面我就给大家讲一讲优秀的合同该怎么写，我们一起来了解一下吧。

食品代理合同篇一 乙方：

本着诚实守信、平等互利、协商一致的原则，签订本公司食品产品代理一、基本条件约定

- 1、甲方基本条件
- 2、乙方基本条件

乙方应对甲方产品品牌有足够的了解和认可度，且在合同期内不得销售与甲方产品同类的其它品牌产品，有义务向甲方及时提供真实有效地客户信息和销售情况的数据报表。

二、乙方所选择销售区域的销售渠道与销售基数约定

1、销售区域的销售渠道为省市(区) 乡镇的 地区中，乙方在下列销售渠道内自主注明“√”符号的销售渠道如下：

2、销售基数：依据乙方所选择销售区域的销售渠道，结合甲方提出的年度销售基数，本合同约定的销售基数总额为 仟 佰

拾 万元整。

合同。

附：湖南海佳食品有限公司年度代理销售基数标准

金额单位：万元

三、 双方的权利与义务约定

1、 甲方尽量保证在乙方所属销售区域中选定的销售渠道内部不出现甲方其它代理商经营甲方产品的行为发生,如一旦出现,甲方应积极给予协调。

2、 甲方应根据乙方要求, 向乙方提供合法真实的甲方产品销售增值税发票, 但由此产生的费用由乙方承担。

3、 甲方应根据乙方要求, 在确认收到乙方货款 24 小时内及时发货, 并不得向乙方提供不合格产品或者贴牌产品。

4、 乙方所属代理区域内的未来潜在客户和本合同中乙方自主放弃的销售渠道内客户, 在甲方为委派他人销售的前提下, 原则上由乙方经营管理,

5、 乙方如不经甲方同意, 擅自将甲方产品销售在本合同约定销售区域外的业务, 已经发现, 甲方有权按其销售价款金额的 30%给予乙方经济处罚, 并责令其限期收回货物。

6、 甲方对乙方实行现款现货的结算方式, 其付款可以是现金、支票、电汇、银行汇票等多种方式。但乙方对旺季畅销量大的产品需在提货 15 天前通知甲方备货, 如甲方因供电、交通等人力不可抗拒的原因造成的货物暂缺, 乙方应当给予谅解。

7、因原材料价格或者生产原因，甲方需对出厂价格上调或者下调时，甲方应提前 15 天通知乙方，乙方须在接到通知后给予配合支持。

8、因乙方自身保管、运输、储存等原因造成的产品质量损害、经济损失和赔偿事宜，乙方应承担由此产生的经济责任和法律责任。

9、乙方在自行提货时，应当面清点产品数量和检查产品质量，乙方提货离开仓库或者配送人员离开仓库，甲方不再对产品的非质量问题和数量缺失负责。

10、乙方在接到货物的 5 天内发现甲方产品有批次质量问题的，应及时通知甲方，甲方应无条件负责退换。

11、乙方由于滞销原因所导致的货物积压和由于包装原因影响正常销售的产品，甲方允许乙方在产品质量完好和且在保质期内的前提下退换货，但由此产生的生产费用和运输费用由乙方负责。

四、合同维护保证金和返点奖励与处罚

1、为确保甲方产品在销售过程中不发生品牌信誉损害和销售网络安全

2、如乙方在合同期内，未违反本合同约定，甲方应在合同期满之日后 15 天内将本金全额返还给乙方，并同时按年息 10% 标准给予乙方一次性经

3、甲方承诺付给乙方的返点奖励与处罚。

①奖励: 乙方在本合同所约定销售区域的销售渠道内, 在本合同约定期内完成销售基数的, 甲方按销售基数总额的 1%给予乙方现金返点奖励;乙方在本合同所约定销售区域的销售渠道内, 在本合同约定期内超额完成销售基数的, 甲方在对销售基数总额内的按 1%给予现金返点奖励同时, 对超过基数的数量部分按 2%给予现金返点奖励。

②处罚: 对在本合同期满之日, 仍不能完成约定销售基数的甲方在不给予乙方返点奖励的同时, 对未完成销售基数总额的部分按 1%标准在合同维护保证金中扣除;对因乙方在经营过程中, 严重背离本合同约定或者因采取消极、敷衍方式, 造成在合同期内完不成本合同约定销售基数总额 50%的甲方在对乙方未完成部分给予经济处罚的同时, 可提前中止合同。

五、其他约定

1、本合同期内, 对于乙方经甲方同意, 在甲方未委派他人开展本合同所约定销售区域的销售渠道外乙方所取得的业务, 可用有偿转让方式移交或由乙方继续保留, 但在续订下一年代理合同时, 乙方应无条件将所保留的销售渠道业务按标准计入乙方年度销售基数。

2、对于乙方在未取得本合同所约定销售区域的销售渠道代理权之前, 他人在征得甲方同意后, 在本合同所约定销售区域的销售渠道内取得的业务, 甲方应在本合同签订时向乙方明确告知, 乙方对此应予谅解。

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。

如要下载或阅读全文，请访问：

<https://d.book118.com/195002043140011200>