

专有技术许可合同协议

（一）前言前言主要是说明专有技术许可合同的双方当事人名称及营业地址，以及订立合同的背景目的。其中“鉴于”条款对与签订合同有关的背景情况作出说明，通常包括当事人的法律地位、缔约意图、目标、被许可技术的法律性质，以及其他不宜放在合同条款中叙述的内容。对于专有技术而言，首先需表述的是专有技术的所有权。在涉及到第三方拥有所有权的情况下，就必须明确其所有权及分许可权等。

（二）定义条款

专有技术，又称技术秘密，技术诀窍，是指具有一定价值的、可以利用的、为有限范围专家知道的、未在任何地方公开过其完整形式和不作为工业产权取得任何形式保护的技术知识、经验、数据、方法或者以上对象的组合。具有实用性、机密性、历史性和可传授性或可转让性的特点。由于专有技术具有专利技术等其他工业产权不能具备的保密性的优点，所以在当前的国际技术贸易中占有主要地位。而因为国际技术贸易历史尚不悠久，各国立法也不相同，所以对有些技术术语各国的理解可能不同，因此在国际技术合同中定义条款必不可少。专有技术许可合同也不例外地利用定义条款对一些关键的，容易发生歧义的常用术语加以界定、解释。专有技术许可合同的双方可以根据具体情况对一些关键术语加以解释，可繁可简。一般说来，专有技术许可合同中通常需加以定义的术语有：“合同产品”、“许可区域”、“技术资料”、“技术服务”、“技术改进”、“合同生效日期”等等。

（三）合同的内容和范围这是合同的中心，是合同的实质所在。这部分内容首先需明确所转让的技术对象，即确定合同的标的，其次要明确所转让技术的考核指标以及规定技术资料的内容，再次要明确授权的具体内容主要包括：1）所授予的权利的种类即为销售权、制造权或其他权利。2）明确授权地域范围，如规定被许可方有权在亚洲地区销售等等。3）明确授权的性质。如该授权属于独占许可，排他许可亦或是普通许可。另外因专有技术许可还可分为可转让许可、不可转让许可和交叉许可，所以也有必要规定属于上述哪一种许可。

（四）价格条款

专有技术的计价方式与有形商品的计价方式不相同。实践中技术的价格一般是按照利润分成原理计算的，如国际上发展中国家公认的作价原则是“LSLP原则”（售证方在受证方利润中的份额）其计算公式为：

售证方得到的费用支付

$$\text{LSLP}(\%) \text{ 利润分成率} = \frac{\text{售证方利润}}{\text{受证方利润}} \times 100\%$$

受证方的利润亦即：技术部价 = 受证方利润 × LSLP(%)

（五）支付条款

支付条款规定价金的支付条件和方式，包括支付货币、支付工具、支付银行、支付次数和时间等。由于专有技术许可合同的特点，其支付方式也有许多方式，国际上常用的主要有三种：1）一次总付（这种方式受证方风险太大）。2）按提成费支付（这种方式售证方受益较

慢)。3) 入门费与提成费结合支付方式(这种方式双方都可以接受,所以在当今国际技术贸易中也较为普遍)。而对于采用提成方式的,要注意在合同中约定提成期及支付提成费的期限。

(六) 技术资料的交付交付技术资料是售证方的主要合同义务之一。这一条款通常有以下内容: 1. 技术资料的内容; 2. 技术资料交付的时间、地点、方式; 3. 技术资料的风险转移; 4. 技术资料短缺或未能交付的处理办法, 由于技术资料能否交付关系到合同目标能否实现, 所以双方当事人尤其是受证方一定要注意明确这一条款。

(七) 改进与发展这一条款的订立旨在规定所转让 / 许可的技术的任何一方所作出的改进的归属及互相许可使用。一般来说, 技术的改进方自然拥有此技术的改进部分, 否则就有不公平之嫌。而对于双方交换使用改进后的技术, 也应以对等为原则。只有做如此合理及公平之规定, 才能使双方都能致力于改变现有技术, 使该技术具有更高的水平, 产品具有更好的性能。

(八) 保密条款

专有技术的泄密, 不仅对售证方不利, 对受证方来说, 也可能是一种损失。一般来说, 保密的义务方原是针对受证方的, 当然, 售证方也有一定义务, 尤其在独占许可的情况下, 规定售证方的保密义务就很必要。订立保密条款主要包括保密义务的范围, 保密的期限(我国法律规定, 技术引进合同受方的保密义务一般不得超过合同期限), 保密的方法和泄露技术内容的责任几个方面。

（九）限制性条款

国际技术贸易中的限制性条款，又称“限制性商业惯例”，是指作为技术贸易的供方利用其技术或市场优势，强迫受让方在合同中接受一些不公平，或歧视性的内容的做法。为了避免技术贸易中双方当事人处于不平等的地位，各国一般都通过立法来禁止限制性条款。如发达国家多通过反垄断立法来制裁限制性条款，而发展中国家则通过对技术引进的专门立法来对抗限制性条款。因此在订立专有技术许可合同时，当事人尤其是我方需要了解有关国家的关于限制性条款的立法，以避免谈判中交易地位过分悬殊导致出现不合理的限制性条款。

我方当事人以及合同的外方当事人都要了解我国法律对限制性商业条款的规定。我国“技术引进合同管理条例”对此有专门规定，并且采取了原则性和灵活性相结合的态度。一方面列举了限制性条款是不合理的，一般不应订入合同，另一方面承认引进限制性条款在特定的情况下具有一定合理性，审批机关引以通过特殊批准给予认可。总之，我方当事人要注意运用法律来增强自己的谈判地位，做到避免出现不合理的限制性条款。

（十）考核验收本条款应对考核的技术或产品考核的标准、方法、时间、地点、考核的人员组成、费用负担，以及结果的认定及处理等作出规定。在起草这一条款时要注意这一条款在合同签订之前确定下来，而不应留到合同生效后定。

（十一）税收条款我国技术引进合同中的税收条款，一般按下列原则制订：我国与供方国家有协定的，按协定办理；没有协定的，在

中国境外征收的与合同执行有关的税费由供方负担，在我国境内征收的税费，则依我国法律规定由供方、受方分别负担。在起草这一条款时，应注意不规定未经有关机关批准的税收减免，也不含有“包税条款”（亦即在受方国家境内发生的所有税务，由受方负担，而发生在受方国家境外的税务则由供方负担）。因这类条款违反我国有关税收的法律，所以如有这样规定的条款就是无效的条款。

专有技术转让协议

合同目录

前言

第一章 定义

第二章 合同的内容和范围

第三章 价格

第四章 支付和支付条件

第五章 资料的交付

第六章 技术资料的修改和改进

第七章 考核和验收

第八章 保证和索赔

第九章 侵权和保密

第十章 税费

第十一章 仲裁

第十二章 不可抗力

第十三章 合同生效、终止及其他

第十四章 法定地址

附件：

一、合同产品的型号、规格和技术参数(略)

二、技术资料内容清单和交付时间(略)

三、对甲方人员的培训(略)

四、乙方派遣专家的技术服务(略)

五、产品考核验收办法(略)

六、乙方银行出具的不可撤销的保证函(略)

七、甲方银行出具的不可撤销的保证函(略)

八、乙方有关合同产品的专利及专利申请的清单(略)

前 言

本合同于____年____月____日在____ 签订

一方为：____国____市____公司和____工厂(以下简称接受方、甲方____公司的缩写)

另一方为：____国____市____公司(以下简称许可方、乙方，或____公司的缩写)

鉴于乙方拥有设计、制造、安装、销售____产品的专有技术；

鉴于乙方有权和同意向甲方转让上述专有技术；

鉴于甲方希望利用乙方的专有技术，以设计、制造、销售和出口____产品；

双方通过友好协商达成协议如下：

(注：合同前言中“鉴于……”条款，或称“叙述”条款(Recital)，有助于对合同的背景、原因、双方关系的性质和某些具体情况加以说明，具有某些潜在的法律作用，一般都用这种形式。有些小合同也可从略。)

第一章 定义

为了本合同的目的

1.1 “专有技术”：

1.2 “合同产品”：

1.3 “考核产品”：

1.4 “技术资料”：

1.5

(注：有些合同，或合同中关键用语不多的，可以不必单独列一章定义，可以在合同中第一次出现用语时，加定义说明。)

第二章 合同的内容和范围

2.1

甲方同意从乙方取得，乙方同意向甲方转让合同产品的设计、制造、销售、安装、维修的专有技术。合同产品的型号、规格和技术参数详见本合同附件一。

2.2

乙方承认甲方在中国设计和制造合同产品，以及在国内使用、销售和出口的权利。这种权利是非独占的、不可转让的权利。

2.3

乙方负责向甲方提供合同产品有关的专有技术和技术资料(以下简称资料)，其具体内容和交付时间详见本合同附件二。

2.4

乙方负责接受、安排甲方技术人员赴乙方工厂培训。乙方应尽最大努

力满足甲方培训要求，使甲方人员能掌握上述专有技术。具体要求详见合同附件三。

2.5

乙方负责自费派遣技术人员赴甲方进行技术服务，具体要求详见本合同附件四。

2.6

如甲方需要，乙方有义务以最优惠的价格向甲方提供合同产品的零部件或材料等。届时双方另行协商签订合同。

2.7

乙方同意甲方使用乙方商标的权利；在甲方工厂生产的合同产品上采用甲方工厂和乙方的联合商标或标明根据乙方许可证制造的字样。

第三章 价格

3.1

按本合同第二章规定的内容和范围，甲方向乙方支付的合同总价为____美元(大写：_____美元)。

3.2

上述合同总价为固定价格。包括资料在目的地交付前的一切费用。

第四章 支付和支付条件

4.1

本合同下的一切费用，均以美元电汇(T/T)信汇(M/T)支付，甲方通过

银行和_____银行支付。乙方付给甲方的款项应通过_____银行和银行支付。

所有在甲方国内发生的银行费用，由甲方负担，在甲方国以外发生的银行费用由乙方负担。

4.2

本合同第三章所规定的合同总价，按下述办法和比例由甲方支付给乙方：

4.2.1

合同总价(或入门费的)_____%(百分之____)计_____美元(大写：____美元)，甲方收到乙方下列单据之日起不迟于30天，经审核无误支付给乙方；

a. 乙方政府当局出具有效出口许可证影印本一份，或当局出具的不需出口许可证的证明文件一份；

b. 乙方银行出具的金额为_____美元(大写：_____美元)以甲方为受益人的不可撤销的保证函正副本各一份。保证函格式见本合同附件六；

c. 金额为合同总价的形式发票一式四份；

d. 即期汇票正副本各一份。

甲方在支付上述款项的同时，向乙方提交由甲方银行出具的金额为_____美元(大写：_____美元)以乙方为受益人的不可撤销的保证函正副本各一份。(保证函格式见本合同附件七)

4.2.2 合同总价的_____%(百分之_____)，计_____美元，(大写：_____美元)，在乙方交付完本合同附件二规定的技术资料后，不晚于甲方收到乙方提交下列单据之日起30天内，经审核无误，由甲方支付给乙方。

a. 商业发票一式四份；

b. 即期汇票正副本各一份；

c. 按本合同第_____章第_____条规定的技术资料最后一批交付的空运单及乙方说明技术资料已经全部支付完毕的信件一式二份。

4.2.3

合同总价的_____%(百分之_____)计_____美元(大写：_____美元)，在按本合同附件三完成培训后，甲方收到下述单据后30天内经审核无误，由甲方支付给乙方。

a. 商业发票一式四份；

b. 即期汇票正副本各一份；

c. 由双方签署的说明培训已按合同要求完成的证明文件一式二份

。

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：<https://d.book118.com/196011242032010120>