广告语

挡不住的诱惑

一广告

教学目的

- 1.学习欣赏广告词。
- 2.学写广告词。



请你猜猜广告语的主角是谁?

"臭"名远扬,"香"飘万里。

牙好,胃口就好。

情系中国结,联通四海心。

人类失去联想,世界将会怎样?

眼睛是心灵的窗口,为了保护您的心灵,请给窗户装上玻璃吧。



广告语的意义

- ■可以向消费者快速传达品牌核心概念
- ■可增加品牌附加值。生产的是产品,体验的是品牌
- ■有助于塑造完美的品牌形象

- 国外有一家饮食店,门口摆着一个大酒桶, 上面写着: "不许偷看!"但是无遮无掩,过 路的人都禁不住好奇心的驱使,停下脚步往桶 里看个究竟。
- ·谁知里面又有一张纸条,上面写着: "本店有与 众不同、清纯芳香的生啤酒,一杯五元。请享用。
- ·如果不用一句"不许偷看"来设置悬念,引起人们的注意力,也不可能顾客纷至沓来。由此可见广告的魅力,尤其是广告语的魅力不容小觑。

广告语在下列情况的使用对一个品牌至关重要:

- ■传递的信息很复杂
- 这个品牌来自高科技或者其他信息能激起 购买欲的市场
- ■信息比较抽象
- ■广告的标语能帮助消费者记住关键信息

说说你印象最深刻的广告。

广告的特点:

A针对性强,让人一眼就知为何事而写; B简而易记,能达到广而告之众人传递 的目的;

C讲究技巧,有创意,能吸引人的眼球 并很快记住。

■二、根据广告词的特点, 判断下面广告词的优劣

- 爱她就请她吃哈根达斯。
- 飘柔,飘柔,一顺到底。
- 黄金搭档送爷爷,黄金搭档送奶奶,黄金搭档送亲 右送奶奶,黄金搭档送亲 友,中秋送礼黄金搭档。
- ■舒肤佳深入肌肤保全家。

- 怕上火,喝王老吉。
- 清新,自信,每一天。
- 芬达笑园,开心乐园。
- 好迪,大家好,才是真的 好。
- 小草无辜,请勿践踏草坪。
- 除了你的脚印,什么都别留下,除了你的记忆,什么都别带走。
- 好记星教学快、准、狠。

当书写的广告词符合以下条件时,一些重要的信息才会被大脑记住:

- ■内容准确,切合主题
- 重点突出, 言简意赅
- ■有原创性
- 表现方式温和亲切,除非品牌定位于制造 神秘的悬念
- ■关注目标客户

- 一、精彩广告语欣赏:
- 1.长城电扇, 电扇长城。(长城牌电扇)

2.一毛不拔。(牙刷)

3.今年二十,明年十八。(洗面奶)

4、平时一滴水,难时太平洋。(太平洋保险公司)

如何评价广告词

□首先说广告词的内容,是什么 产品,该产品具有什么特点,再 说广告词是用什么方式来表现的 运用了怎样的修辞,语言有什么 特点,有什么好处。 以上内容仅为本文档的试下载部分,为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文,请访问: https://d.book118.com/217142031032010002