

TRAINING

谈判技巧培训

NEGOTIATION SKILLS TRAINING

Training in business negotiation skills

汇报人：

目录

1 沟通的重要性

2 沟通的过程

3 表达的技巧

4 积极倾听

5 注重和建立共同点



沟通的重要性

Training in business negotiation skills

请在此处编辑您的内容

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：https://d.book118.com/218041123124006027