

电话销售培训

Sohu-新图行天下 渠道主管

SOHU.com

搜 索

电话销售的目的

- 1、了解客户信息——公司性质、联系人、联系方式、所经营的产品等
- 2、了解客户的想法
- 3、对客户进行初步的灌输
- 4、为直销提供上门机会

为直销提供销售前的准备!

我的天职是

SOHU.com

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：

<https://d.book118.com/227053123016006160>