

# 公司招聘启事

## 公司招聘启事 1

理赔售后

薪资水平：5001-8000 元

职位类别：保险顾问

招聘人数：10 人

学历要求：大专

工作年限：1-3 年

工作时间：做五休二

福利待遇：话补、带薪年假、员工体检、双休、交通补助、五险一金

公司名称：\_\_\_\_\_有限公司

联系人：颜经理

工作地点：\_\_\_\_\_

联系人：\_\_\_\_\_

联系电话：\_\_\_\_\_

职位描述

(1) 要求：

1、25-45 周岁，金融或相关保险专业，大专以上学历；

2、一年以上证券、银行、保险、信托、期货、投资公司(其中这一)工作经历;

3、具有扎实的经济、金融、投资等领域的相关理论知识;

4、深厚的行业与公司研究能力,敏锐快捷的市场反应能力和较强的风险控制意识;

5、负责至少5人以上团队招聘、培训、日常管理,协助团队客户关系的维护,具有良好的沟通管理能力;

岗位待遇:

基本工资+季度奖金+其他福利+分阶段专业培训(年薪10-20万);

基本工资+管理津贴+养老补贴+辅导奖金+团队服务补贴+业绩达成奖等(年薪12-15万);

医疗保险+意外保险+季度奖金+竞赛奖励+旅游计划;

平安金融学院完善和持续的晋升培训机制,并能获得额外的培养计划;

五天工作制,节假日按国家规定休假,带薪休假,另有国内及国外旅游福利。

## 公司招聘启事 2

岗位职责:

1、通过公司平台向客户介绍公司产品;

2、负责公司客户接待工作。

3、负责公司电话接转、收发传真、文档复印等工作。

4、负责各类办公文档、商务文档、合同协议的录入、排版、打印。

5、日常文书、资料整理及其他一般行政事务。

6、公司不定期组织员工集体旅游；

7、月月有活动：户外拓展、郊游、聚餐、卡拉 OK 生日聚会、文体活动等；

8、员工新入职安排 3 天带薪岗位专业知识和产品培训；

9、高大上的办公环境，轻松活跃的办公氛围，帅哥美女如云，让您快乐的工作愉快的赚钱！

### 【公司福利】

【保险】：免费给员工购买五险一金，特殊岗位外加一份 80 万的意外保险；

【饭 食】：大型餐厅、饭菜种类多、米饭、炒菜，稀饭、馒头可以自主选择；

【住 宿】：4-6 人/间，独立卫生间，空调、热水器、洗衣机，外宿补贴\_\_元/月

【活 动】：定期举办活动：篮球、乒乓球等比赛，相亲活动，单身男女均可报名；

【交通】：请保留好各自的正规车票，凭车票入职一月后报销路费，入职满一年报销春节来回车票。

### 公司招聘启事 3

\_\_x 有限公司招聘启事

\_\_x 有限公司是\_\_x 红酒销售平台商，主要经营长城桑干系列高端红酒。公司除提供较好的薪酬待遇，同时也为公司员工提供持续的学习机会。本公司为了业务发展需要，现特招聘以下职位：

销售主管 主要职位职责：

1. 区域市场开拓、了解市场动态、制定并执行销售策略。 2. 做好销售人员指导和管理工作。 3. 区域市场顾客的维护和服务。 4. 执行被批准的或上级下达的开发计划，定期做出开发报告。

职位要求：

1. 专科以上学历，有酒水行业相关知识和 2 年从业经验，愿意在此行业长期发展的有志之士。

2. 具有较强的市场开拓能力，较强的谈判能力。

3. 吃苦耐劳、责任心强，有较强的学习能力和团队合作精神。

具有一定的管理领导能力。公司提供良好的发展平台，有相关工作经验者优先。 待遇：\_\_+提成+奖金+保险(转正后)

销售专员

主要职位职责：

1. 根据部门总体市场策略编制自己的销售计划及目标。

2. 负责公司的产品销售工作和完成各项指标。

3. 管理开发好自己的顾客，拓展与老顾客的业务。

4. 与顾客保持良好沟通，实时把握顾客需求，提高顾客满意度。

职位要求：

1. 热爱销售工作，有市场开拓精神，具有独立的分析和解决问题的能力。

2. 工作认真、积极、有高度的责任心，具有敏锐的市场眼光和良好的职业操守，有明确的个人职业规划。

3. 成熟的沟通技巧及良好的团队合作精神。待遇：\_\_+提成+奖金+保险(转正后)

推广主管

主要职位职责：

1. 利用各种有效地推广策划方案，提高产品的知名度；2. 有一定的文案策划能力，更好地引导顾客了解公司产品；3. 协助团队规划产品推广策略，制订推广计划并推进实施；4. 对各项产品数据进行分析，评估推广效果并提出更有效的方案。

职位要求：

1. 有2年以上实际推广经验，对各种类型推广有一定的经验。

2. 熟悉产品运营推广，精通低成本营销推广方式并有成功经验，并有一定顾客资源。3. 熟悉商超、餐饮、团购等各种推广渠道，了解最新动态；4. 善于沟通，具备很强执行能力；5. 具备良好的团队协作精神，责任感强；6. 有较强的写作能力、口头表达能力及交际能力

待遇：\_\_+奖金+保险(转正后)

推广专员

主要职位职责：

1. 负责所辖区域内市场推广工作的落实、执行和跟踪，并对后期工作进行分析和汇报；2. 完成所负责产品的推广计划，完善和拓展市场推广网络；3. 保持良好的渠道联系，维护与合作伙伴的关系。

职位要求：

1. 专科以上学历，一年以上相关工作经验者优先；
2. 具有出色的沟通谈判能力，较强的组织、策划、协调能力，有敏锐的市场洞察力和优秀的预测、决策能力；
3. 具有良好的职业道德、积极进取的工作热情与较强的承压能力，善于独立分析问题解决问题，具备吃苦精神，责任心强；4. 市场执行力强，能协助主管进行市场推广方案的策划、组织和实施。

待遇：\_\_\_\_\_+奖金+保险(转正后)

工作时间：\_\_ 联系人：\_\_ 电话：\_\_ 公司\_\_ 邮箱：\_\_

## 公司招聘启事 4

一、招聘单位：

江苏众志成城人力资源有限企业

二、派遣岗位：

江苏省分行客户服务中心客服中心坐席代表等

三、招聘数量：

若干(不少于 20 人)

四、基本条件

1、学历：毕业的全日制本科学历；

2、专业：经济、金融、财务会计及少量计算机应用专业；

3、年龄：23 周岁以内；

4、身体健康、品貌端正、形象良好；

5、恪守诚信，勤勉自律，作风踏实，愿意从事客服工作；

6、原则上以南京市生源为主。

#### 四、岗位要求

1、有良好的普通话基础，声音质量较好，无语言障碍，善于沟通，有较强的语言表达能力。

2、能熟练使用五笔或者其他汉字录入方式。

3、思维清晰，善于倾听他人意见，具有较强的记忆复述能力。

4、责任心强，有较强的团队精神。

5、在校成绩优良，有一技之长者优先考虑。

#### 五、应聘方法

本次招聘统一采取网上报名的方式，借用中国农业银行招聘网上招聘平台发布公告并接受应聘者报名。报名时间截止到 5 月 20 日晚 12:00。详情可在 5 月初登陆查询。

#### 六、其他信息

除客户服务中心坐席岗位外，江苏省农行各地区的派遣制柜员岗位招聘工作也已经同步启动。

## 公司招聘启事 5

岗位职责：

1、负责公司外事接送，给公司高管开车；

2、负责公司车辆保养、维修和清洁工作；

详情请直接电话咨询：杨小姐

任职资格：

1、年龄 22-47 岁，C本以上，1 年以上实际驾驶经验，驾驶技术娴熟；

2、无不良驾驶记录，无重大事故及交通违章，具有较强的安全意识；

3、懂商务接待礼仪，具有一定的服务意识；

4、为人踏实、老实忠厚，保密意识强、责任心强，能适应加班

## 公司招聘启事 6

本公司隶属于集团，由于业务发展需要，现需要招聘如下人员：

招聘岗位：市场营销

招聘人数：50 人

工作地点：全国各地

工作性质：全职

岗位职责：

1、负责当地区域范围内市场工作的拓展规划；



2、负责对当地员工的各项业务、工作的指导、检查、监督与考核；

3、负责对区域内相关单位的整体规划公关；

4、协助总部，完成当地的工作。

任职要求：

1、20-35岁，大专以上学历，最好是具有营销的工作经验；

2、具备良好的沟通能力，能独立开展工作并承受较大工作压力，责任心强，心态积极，具有开拓创新精神。

3、解决突发事件能力、时间管理能力，有管理经验，可独立主持处理事务。

待遇：底薪+补助+提成+奖金(年收入丰厚)

工作地点：根据公司安排

应聘邮箱：

电话：

联系人：

## 公司招聘启事 7

本公司做高档服装，因经营需要，特招聘导购数名。工资=底薪 3300+全勤 200+饭贴 240+提成，转正后可以缴纳五金，一天 7 小时，分早晚班，月休 2 天，法定假日有补休。

要求：女，年龄：22~29 岁，身高 160cm 以上，有相关工作经验者优先。因很少登暨阳论坛，所以请有意者直接电话或到店面谈

电话：\_\_\_\_\_

联系人：唐小姐，

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_有限公司

\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

8

岗位职责：

1、通过公司平台向客户介绍公司产品；

2、负责公司前台接待工作。

3、负责公司电话接转、收发传真、文档复印等工作。

4、日常文书、资料整理及其他一般行政事务。

任职资格

具有良好的适应能力，能在压力下工作。

工作时间：周一至周五 9:00-18:00(双休)

任职资格：

1、年龄在 16-35 岁，男女均可，身体健康，无疾病；

2、工作仔细认真、责任心强、为人正直。

公司招聘启事 9

现本公司因业务需要，面向社会招聘以下人员：

#### 一、监控室值守人员 5 名

岗位职责：负责看查银行监控和电脑系统的操作，一个月上 20 天班休息 10 天。

岗位要求：年龄 22 岁-35 岁之间，熟悉电脑操作，能长干，稳定，有大专文凭或者相关经验者优先录用；无不良记录。

薪酬待遇：2400 元以上/月，年薪结构=基本月薪+饭补+津贴+福利

#### 二、销售部经理 1 名

岗位职责：根据年战略目标规划，协助总经理制作分期销售计划，负责销售工作全面性推进，督导客户经理分配销售任务，.组织营销例会，招投标管理；了解市场同行业服务、产品及价格，及反映，积极主动拓展新业务，负责品牌策划、实施、推广，组织定期的客户拜访，维护客户关系，组织客户经理安排检查售后服务工作，及通过报告分析决策服务方向、内容；合理分配预算，对销售人员费用进行控制，预算结点期的销售回款额，组织催收，结算销售回款晋升级别，管理各销售经理的各类台帐，并负责对各部门对账的督导，培养和发现管理、销售类人才，通过分配、管理、培训的方式挖掘此类主管岗位人员，为公司培养更多具备独立完成销售工作的人员，把握销售经理需求，调动全体销售经理积极性。

岗位要求：大专及以上学历，掌握一定销售管理理论，经济管理 / 市场营销专业，3-5 年销售管理、市场管理经验，或同等及以上职位、行业任职资格，男性，29 岁-35 岁之间；较强的市场分析，营销、推广能力、应变能力及销售成本管控经验；具备良好的人际关系及人脉网络，谈判能力，分析和解决问题能力；工作严谨细致，坦诚正直，工作计划性强，具备战略前瞻性思维；有较强的事业心，具备领导能力；无不良记录。

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：<https://d.book118.com/238101061127006125>