

第一章 国民收入核算理论

宏观经济学是把社会总体的经济活动作为研究对象，它所研究的是经济中的总量。衡量一个社会经济活动的基本尺度是国民生产总值。因此，阐明国民生产总值及其有关总量衡量的规定与技术的国民收入核算（national income accounting）理论经济学的前提。

第一节 国民收入核算的基本方法

现在，联合国确认了世界上不同国家使用的两种国民收入核算体系，一种是适用于市场经济各国的国民经济核算体系（system of national ACCOUNTING，简称 SNA）；另一种是适用于中央计划经济各国的物质产品平衡体系（material product system，MPS）。作为宏观经济学基础的是国民经济核算体系，在创建这一核算体系中作出重要贡献是美国经济学家库兹涅茨（Simon Kuznets）

一、国民收入核算体系

国民收入核算体系（national income accounting system）提供特定时期内，一国真实经济活动及其成就的系统记录。美国经济学家库兹涅茨（S. Kuznets）从本世纪 20 年代起，就开始研究如何计量国民收入；1929 年以后加强了这方面的研究。在他的协助下，美国商务部于 1934 年出版《1929 — 1932 年的国民收入》，计算方法日趋完善。第二次大战期间，40 年代初英国经济学家斯通（R. Stone）对英国

的国民收入进行了计算，战后为联合国制定了标准的国民收入核算体系，已为 100 多个国家所采用。国民收入核算体系的发展与建立是应用经济学的一大成就，它的重要性不在凯恩斯理论成就之下。因为如果没有国民收入核算，凯恩斯的就业理论的实用价值就要受到很大的限制。

在国民收入核算体系中，国民收入总量是最重要的，也是经常用于表示经济成就的总量，一般讨论的是以下五个国民收入总量。计有（1）国民总产品，亦称国民生产总值，或国民总产值。（gross national product 简写为 GNP）；

（2）国民净产品，亦称国民生产净值或国民净产值（net national product 简写 NNP）；（3）国民收入（national income 简写 NI），（4），个人收入（personal income 简为 PI）；（5）个人可支配收入（Personal disposable income）简写为 PDI）。

国民总产品是国民收入五个总量中最广泛应用的一个。美国商务部和联合国在估算国民收入时，首先计算的是国民总产品的数量。为了把各种各样的商品和劳务加总在一起，必须用它们的货币价值来计算，因此、国民总产品就是一定时期内，一般是一年内，一个国家生产最终产品和服务的货币总价值。因此，一般都称国民总产品为国民生产总值。

二、国民生产总值的计算方法

1. 最终产品法（Final Product Approach）

最终产品法又称支出法 (expenditure approach)。它是直接按照循环流动模型进行计算的。从宏观经济学来说也是一种最有用的计算国民生产总值的方法。这种方法是从产品的使用出发，把一年内购买各项最终产品的支出加总起来，计算出该年内生产出来的产品与劳务的市场价值，也就是把购买各种最终产品所支出的货币加在一起，得出社会最终产品流量的货币价值总和。如果用 Q_1 、 Q_2 、 Q_3 、...、 Q_N 来表示各产品与劳务的产量，用 P_1 、 P_2 、 P_3 、...、 P_N 表示各种产品与劳务的价格，其计算公式是：

$$\text{国民生产总值} = P_1 \cdot Q_1 + P_2 \cdot Q_2 + P_3 \cdot Q_3 + \dots + P_N \cdot Q_N$$

运用这种方法计算国民生产总值时，相加的一定是最终产品的价值，而不是中间产品价值。目的在于避免重复计算 (double counting)。所谓最终产品 (final products) 是指最终供人们使用或消费而不是为了转卖或为进一步加工所购买的商品和服务。中间产品 (intermediate products) 并不是供人们最终使用的产品，他们是在生产各阶段中投入生产的产品或劳务，还须经过若干次加工才能成为最终产品。因此最终产品的价值，已经包括了为制造它而投入的中间产品的价值：如果在计算国民生产总值时，把中间产品的价值也包括在内，必然产生重复计算产值的情况。企业购置的机器之类的生产资料，不象原材料那样直接地加入到最终产品中去，因此只是当这些机器和其他生产资料达

到它们的最终使用者手中时才计算在国民生产总值中。

(1) 个人消费支出

它包括所有家庭对国内生产的和进口的商品和劳务的总消费。又分三个项目，即耐用消费品、非耐用消费品和劳务三种。能使用一年以上的消费品如汽车、电视机、家具等称为耐用消费品，一年以下的是非耐用消费品，如食物、肥皂、汽油等，在不易划清两者的界限时，只能加以硬性规定，例如衣服一概视为非耐用消费品。劳务中包括租房的租金。

在消费的商品和服务中有少数项目并不通过市场途径到达消费者手中，这包括农民自产农产品的自行消费的部分和自有房屋估算的租金价值。

(2) 私人国内总投资

它是用于购买新生产的资本财物（固定资产投资）和用于变动存货的总支出。家庭用于购买新的房屋视为投资包括在私人国内总投资之中，而它提供的居住服务则估算租金计入个人消费支出之中。

(3) 政府购买商品和服务支出

它包括中央和地方各级政府购买现期生产的商品和劳务的数量。这种支出视作消费，因此只要政府购买这些物品，就认为它们已被消耗掉了。对政府雇员薪金的支出就如同政府购买办公用品、飞机、大炮一样都包括在这个项目之中。

转移支出的含义就是把钱给予某人，它代表购买力从一些人手中转移到另外一些人手中，在这个过程中，没有什么物品消费掉。由于它增加某些人的消费能力，因此，它不包括在政府购买商品和劳务的支出之中，而应包括在个人消费支出之中。

一般以 GNP 代表国民生产总值，C 代表个人消费支出，I 代表私人国内总投资，G 代表政府购买商品和服务支出，因此

$$\text{GNP} = C + I + G$$

(4) 净出口

GNP 的最后一个项目是净出口，即出口减进口的净值。为什么要减去进口呢？因为 GNP 是计量一国经济的生产总量。在开放经济情况下，C、I 和 G 中都包括有一部分进口的产品，为了精确地计量本国经济一年内的总产量，必须减去其中的进口部分，不然就会发生重复计算。出口是本国生产，但不是由本国人购买的商品和劳务，它不包括在 C+I+G 中，但必须加上，才能得出准确的 GNP 数字。

2. 生产要素法 (Productive Factor Approach)

生产要素法又称要素收入法 (factor income approach)，或称对要素支付法 (factor payments approach)。一件产品的销售收益中，除了包括工资、利息、租金、利润等各项收入外，还包括从其他厂商购进的原材料

和零部件的价值。这些产品是中间产品，因此自销售总收益中减去从其他厂商购买的量，剩下的必然是最终产品的销售量。同时，销售收益减去向其他厂商购买的量又等于工资、利息、租金和利润的总和。因此，要素收入法是从收入的角度出发，把生产销售收益中所形成的各种收入相加起来，即把工人劳动得到的工资、土地建筑物等财产所有人得到的租金、贷款者得到的利息和股东得到的利润相加起来，就计算出国民收入，再经过调整就得出国民生产总值，工资和薪水以及补助项目，表示生产中劳动投入的费用，其中补助项目中，包括雇主按法律所应支付的职工社会保险金，医疗保险金，养老金等。租金收入是土地、建筑物所有人得到的租金收入和专利权使用费等的收入，以及自己住房的租金估算等。净利息收入包括家庭收入的利息和付出的利息的净值。公司利润是公司股东名下的全部收入，其中股息是股东实际分得的，公司利得税是上缴政府的，未分配的公司利润是保留在公司中作为扩大投资之用，其余是用来调整存货和折旧数量的，最后一项业主收入是独立业主和非公司企业所有人的收入。实际的销售收益还包括其他收入项目，计有营业税、消费税等间接税。

3. 附加价值法 (Value Added Approach)

第三种计算方法是附加价值法。附加价值是厂商销售产品所得收益减去从其他厂商购买的商品和服务的量。这个概

念表明，一个厂商从其他厂商那里买到一些用于生产的投入物进行加工，制成成品出售，如果售价高于支付给投入物的数量，两者的差额就是厂商附加到成品上的价值。如果将一国经济中的所有厂商的附加价值加在一起，则其总和必然等于最终产品的总价值。因此，国民生产总值可以用所有各家厂商附加的价值总额来衡量。

在要素收入法中，所有销售收益减去从其他厂商购买的总量也就是附加的总价值，因此它也等于工资、利息、租金和利润的总和，即

$$\text{附加价值} = \text{工资} + \text{利息} + \text{租金} + \text{利润}$$

附加价值这一概念的特点就是它避免了重复计算。

4、部门法 (Sector Approach)

部门法又称为生产法 (production approach)。它是按提供物质产品的所有各部门的产值计算的国民生产总值，用部门法计算时，各个生产部门都要扣除使用的中间产品的产值，只计算附加的价值。商业、服务业等部门也按附加价值法计算，至于卫生、教育、行政、家庭服务等部门则按工资收入来计算其服务的价值。按照该方法计算国民收入，包括的项目计有：(1) 农林、渔业；(2) 采掘业；(3) 建筑业 (4) 制造业；(5) 交通运输通讯和公用事业；(6) 商业；(7) 金融保险、不动产；(8) 服务业；(9) 政府和国营企业；以上各项合计称为国内生产总值 (GDP)，加上 (10) 国外获得

的纯收入。即得国民生产总值。

三、五个国民收入总量之间的关系

上面分析了四种计算国民生产总值的方法，只要计算出国民生产总值，就可以顺序地计算出国民净产值、国民收入、个人收入和个人可支配的收入等其他四个总量。

国民净产值是国民生产总值减去磨损掉的厂房、机器等资本设备的价值以后的商品和劳务的价值，即国民生产总值-资本损耗（折旧）= 国民净产值。这是因为国民生产总值中的私人国内总投资计量的是一国资本存量的总增加额，没有考虑到它的磨损和老化而产生的损失，因此要减去这部分损失，以计算出私人国内净投资。具体计算的方式就是从国民生产总值中减去折旧得出国民净产值。

国民收入基本上是从收入方面来衡量的国民生产总值。从收入法的计算中，业已说明国民收入等于劳动、土地、资本和企业家才能这四种生产要素分别得到的工资、地租、利息和利润的总和。但是，由于使用生产要素的厂家，要从销售收益中向政府缴纳间接税（营业税、消费税），从而相应地减少了支付给生产要素的收入，因此，从国民净产值中减去间接税，就是生产要素所挣到的全部国民收入，即国民净产值-间接税=国民收入。

国民收入是一个国家的所有个人赚得但不管它是不是真正拿到手中的收入。

个人收入是一个国家所有个人实际得到的，也就是真正拿到手的总收入，因此从国民收入计算出个人收入时，要从其中减去三个挣到的但实际并未得的项目。首先是减去社会保险金（由雇主和工人各自支付的部分都要减去）。其次，由于国民收入包括了全部公司利润，而股票持有者只以股息形式分得其中的一部分，因此必须从公司利润项下减去公司利得税和未分配利润两个项目才是实际支付给个人的收入。此外，人们得到的转移支付并不是他们在本期挣得的，因此没有包括在本期的国民收入中，但是它又是在本期实际得到的，因此必须加到个人收入中，才得出个人收入总额，

即国民收入-未分配利润-公司利得税-社会保险金+政府转移支付=个人收入。

个人可支配的收入，简称可支配收入，是个人收入减去个人所得税以后，个人能够自己支配的收入，

即个人收入-个人纳税=个人可支配的收入。

五种国民收入总量的关系可以以下等式表示：

$$\text{GNP}-\text{折旧}=\text{NNP}$$

$$\text{NNP}-\text{间接税}=\text{NI}$$

$\text{PI}=\text{NI}-\text{公司利得税和未分配利润}-\text{社会保险金}+\text{转移支出}（+\text{其他利息收入}）$

$$\text{PDI}=\text{PI}-\text{个人纳税}$$

四、国民生产总值与国内生产总值

国民生产总值是指一年内本国常住居民所生产的最终产品的价值的总和。它以人口为统计标准，在美国的国民收入统计中，常住人口包括：居住在本国的本国公民，暂居外国的本国居民，常住本国但未入本国国籍的居民，国民生产总值应该包括以上三类居民，在国内外所生产的最终产品价值的总和。

国内生产总值（英文缩写为 GDP）是指一年内在本国领土所生产的最终产品的价值总和。它以地理上的国境为统计标准。这也就是说，国内生产总值应包括本国与外国公民在本国所生产的最终产品的价值总和。

这两者之间的关系为：

国民生产总值 = 国内生产总值 + 本国公民在国外生产的最终产品的价值总和 - 外国公民在本国生产的最终产品的价值总和

如果本国公民在国外生产的最终产品的价值总和大于外国公民在本国生产的最终产品的价值总和，则国民生产总值大于国内生产总值；反之，如果本国公民在国外生产的最终产品的价值总和小于外国公民在本国生产的最终产品的价值总和，则国民生产总值小于国内生产总值。在分析开放经济中的国民生产总值时，这两个概念是很重要的。

五、国民收入的基本公式

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：<https://d.book118.com/245102201244012003>