

# 骨科关节用药相关项目创业计划书

输，不断提高运输效率。

10. 负责对销售团队进行业务素质和产品知识方面的培训，进行绩效考核和评估，积极发掘和培养销售人才，努力打造高素质、专业化的销售队伍。（二）战略发展部主要职责及权限

1. 制定骨科关节用药项目实施方案，对公司经营目标进行详尽规划和落实，确保骨科关节用药项目的顺利进行和达成目标。

2. 负责市场信息的搜集、整理和分析，定期编制信息分析报告，及时向公司领导和相关部门报告，并对信息的时效性和有效性进行考核。

3. 对产品供应商的质量、技术、供应能力和财务状况进行综合评估，编制供应商评估报告，制定供应商合作方案和合作协议，并组织签订合同。

4. 负责产品采购方案的制定，进行产品的询价、制定市场标准价格，并制定采购合同，确保产品采购合理、透明。

5. 起草产品销售合同，根据财务部和总经理的修改意见修订合同，并通知销售部门执行合同。

6. 协助销售部门进行销售人员技能培训，帮助销售部门催款，确保款项的及时收回。























































