

毕业的实习报告模板集锦 7 篇

毕业的实习报告 篇 1

一、毕业实习的目的

毕业实习是我们毕业前一门必修的实践性课程,在实习过程中不仅要让自己动脑子,细心观察,还需要自己动手实际操作,目的在于让我们把理论和实际相结合,增强对专业知识的理解和记忆,建立我们对安全工程这个专业以及安全生产中的各种注意事项有感性认识,夯实基础,快速的掌握本专业的各项技能,融入到生产实践中。

二、毕业实习的意义

在实习过程中通过对实习基地的各种工业设备和工艺流程的参观、学习和听取企业各个领导对安全工作的详细讲解和自己亲历的讲述,不仅可以提高对安全工程专业现在和未来的认识 and 了解,而且还能增加我们的学习兴趣和增强专业自豪感。同时,实习能帮助学生在毕业前更多的接触生产实际、了解社会、加强劳动观念、加强安全意识、培养动手能力和理论与实践相结合的能力等方面都具有重要的意义。

三、毕业实习时间及地点

时间: 3 月 3 日——3 月 7 日

地点: 贵州省毕节地区大方县六龙镇五凤煤矿

四、实习企业简介

1、五凤矿简介

五凤煤矿是永贵五凤煤业公司的主要矿井。永贵五凤煤业公司是由河南永城煤电集团旗下的永贵能源开发公司与贵州大方发电公司、贵州西能煤炭勘探开发公司、贵州新能实业发展公司投资组建的股份公司，在大方县投资开发建设五凤矿、五凤一矿、五凤二矿三个煤矿，均为大方火电厂的骨干供煤煤矿。

2、矿井概况具体介绍如下

(1) 井田范围

五凤井田位于贵州省大方县县城东侧，321 国道与 326 国道相交于大方县城，井田即位于交叉处东侧。326 国道和在建中的(大)方(金)沙公路从井田北部经过，321 国道由井田西及西南部经过，贵(阳)毕(节)高等级公路由勘查区西南部经过。井田距大方电厂厂址(新铺村)5km，距贵阳市 177km，距毕节市 47km。

五凤井田探矿权登记范围为：西南与小屯井田相接，西北界与大方县城边相接，南界至羊场坝，北至梁家岩-郑家寨子一线，东界至四冲-大寨-官寨一线。南北长约 11.06km; 东西宽 12.40km，探矿权面积 89.22km²

(2) 矿区水源、电源及通信情况

大方县地方电网基本形成，全县共有小水电站 32 座，国家电网覆盖境内主要含煤构造单元。大方 110/35/10kV 变电站，安装 20MVA $\pm$ 变压器两台。六龙 110/35kV 变电站，设计安装 63MVA $\pm$ 变压器两台。区内电源充足。本矿井供电电源是可靠的，供电电源一回 35kV 电源引自六龙 110/35kV 变电站，另一回 35kV 电源引自大方 110/35/10kV 变电站。井田内干鸡河和龙滩口 X3 号泉及工业场地外东北的崖峰洞的泉水可能作为供水水源，区内含水地层较为发育，在茅口灰岩和玉龙山地层内可能打井取水。

大方县已形成了由光缆或微波传输的通讯网，通讯系统均已实现程控化。通讯畅捷。

(3) 煤层及煤质

本井田含煤地层为二叠系上统龙潭组(P2l)，一般厚度为 170m，含煤 18—34 层，含煤总厚度 5.00—34.22m，平均 16.41m，含煤系数 9.49%，可采及局部可采煤层 7 层，其中基本全区可采煤层有 6 中煤层，大部可采煤层有 26、33 号 2 层，局部可采煤层有 6 下、10、14、19 号 4 层，零星可采煤层有 6 上、7、8、11、30、32、34 号 7 层，可采及局部可采煤层总厚度 8.18m。

(4) 地质构造

井田位于大方背斜东翼北段，地层走向总体呈 NE，倾向 SE，倾角 3-15°，基本为一宽缓的单斜构造。浅部地段倾角较小，其间发育多条宽缓的次一级褶曲，局部见有少量断层，褶曲轴及断层基本呈北东-南西向展布。构造形迹以褶曲为主。井田内含煤地层断层稀少，未受岩浆岩的影响，但褶皱及背、向斜发育，沿走向、倾向的产状均有一定的变化，构造复杂程度属第二类—中等构造。

(5) 瓦斯及其他

地质勘查在全区共采煤层瓦斯样 46 件(6 中煤 29 件，26 号煤 17 件)，进行常规瓦斯测试。

自然瓦斯成分：各煤层甲烷成分介于 32.79%(J103 号孔 10 煤层)—99.74%(J306 号孔 26 煤层)，其平均值为 84.83%；二氧化碳含量平均值为 1.06%；氮含量在 0.25%(J306 号孔 26 煤层)—67.21%(J103 号孔 10 煤层)之间，平均值 13.97%。

煤层瓦斯含量：可采煤层可燃物瓦斯含量的平均值 16.78ml/g，最大 32.33ml/g，最小 6.05ml/g，其中 6 中煤层平均 18.31ml/g。瓦斯风化带深度 120m，百米瓦斯梯度 2.23ml/g。

五、实习内容

坐了大半天的车，3 月 3 日中午，我们来到了六龙镇的五凤煤矿，公司领导热心的接待我们，一路长途跋涉，大家都饿了，因此，公司首先安排大家在公司

食堂吃饭，也给我们安排了很好的住宿，大家把东西整理好以后，去五凤矿的安全培训中心听取领导讲课。

3月3日下午，公司安全副总给我们讲解五凤矿的地质状况，其中包括了地质条件、交通条件、井田构造、地层、矿井水文地质、开采技术条件等做了详细的介绍，让大家对五凤矿有了基本的认识，副总强调搞好煤矿安全工作，必须认真学习和搞清楚地质状况，地质的编录要准确、及时，地质写实是作为下一步巷道等的依据，他还根据五凤矿自身的情况说到一些要点，如顶板差的不能锚杆支护，只能架空支护；要采用综采，技术必须先进，资源必须丰富等。在讲课过程中，副总讲到了几条让我印象深刻：1、采掘过程中若有瓦斯异常。则说明前方有构造变化；2、若断层落差大于10米，一般采区或井田边界；3、岩浆岩侵入一般形成无烟煤。另外，技术副总还给我们介绍了该矿的“采、装、运、支、处”等方式方法，五凤矿的采煤机为MG160/375-WD进行综采，工作面刮板输送机为SGZ-630/320进行输送，支护方式采用液压支架，型号为ZY3800-15/33，这些详细的讲解不仅让我们对该矿有了更深的了解，也让我们对矿用的机电设备有了更多的认识。

3月4日上午，通风安全副总给大家讲解关于通风方面的知识，陈副总着重讲解了“一通三防”，搞好“一通三防”是煤矿安全生产的关键，是职工生命安全的保障，也是煤矿生产过程中最为复杂的问题，五凤矿针对一通三防中的瓦斯治理共建有地面永久瓦斯抽放泵站，并建设有瓦斯发电站，五凤矿的一二期工程采用两进一回，中央分离式和中央并列式通风，机械抽出式，陈副总讲到了在采掘过程中“逢突必断”等科学技术含量高的实践经验总结，他还强调要做好煤矿安全的每一步，必须学好瓦斯压力和瓦斯含量等专业知识，而且在工作中必须踏实认真，这让我们受益匪浅啦。下午，李部长带领我们进行了地面参观，主要观看矿用各种机电设备及其模型，了解公司的企业文化建设，在参加防突队、掘进队、通防部的时候还听取了各个部门领导的讲话，让我们对公司的发展和未来都充满了希望。

3月5日下午，今天是我们井下实习的时间，我被分到了第二批下井，所以到了下午，区队宋师傅，谭队长公司相关负责人带领大家换好服装佩戴好井下作业安全设备一起下井参观，我们通过1200米长的副平洞乘坐电机车下井，在行走中大家除了注意安全，还不忘了仔细的观看巷道的支护等，把学习过的理论知识和实际相结合，平洞走完后，大家依次乘坐猴车走过800米长的暗斜井，我们走到了井底车场、中央变电所、运输顺槽、回风顺槽、煤仓、二采区的综采工作面，在井下虽然危险性比地面高很多，但大家都很兴奋，因为我们终于见到了原生态的煤，那真的是顺手拿一块都是钱啊！我想更多的是我们学习的专业知识在哪儿有了用武之地，几位领导人员边走边给大家介绍，我们通过运输顺槽出来又去了二采区的炮掘掘进头，这也是我们以前从来没有见过的仔细看了一遍后我们依次走路出井，在井下的时间过得很快，大家都见识了不少，以至于整个晚上都兴奋着。

3月6日上午，五凤矿的总工程师给大家讲解安全管理的有关知识，曹总讲到：首先，如何做人做事；其次，曹总讲到企业安全管理的程度，相比之下，国有企业的安全管理更到位，更可靠；再者，在和同学们交流的过程之中曹总回答了同学们的提问，例如：企业文化中的“懂疑亲、严细实”内容和“零一二三四”的含义，方方面面都体现到企业管理和建设的完善及丰富，曹总说，在外面以后的工作中要注意细节学问，抓住领导给的每一次机会，认真完成领导安排的每一件事，是成功的前提。下午，全班同学一起参观了五凤矿的瓦斯发电站和瓦斯抽放系统，这让充分的认识到治理好矿井瓦斯的难度和重要性。

3月7日上午，原本安排张矿长给我们上课，后来张矿长因有事没来，公司的其他领导人再一次给大家强调和巩固了开采技术条件和一通三防的相关重点，这说明矿井正常运行生产的前提是有先进的技术条件和搞好一通三防，对于安全工程专业来说，这无疑是我们掌握和学习的重中之重，也给大家讲了一些近年来国家和五凤矿自己制定的一些安全管理制度等，每个人都认真的听讲和做笔记，可以说每位领导的讲课都让大家一饱耳福啊，大家都很清楚，一堂课的时间很快

就过去了，而等待我们的将是一餐午饭后的离别，想到这里，我心里酸酸的，感觉时间真的真的过的很快，几天的实习就结束了。

五、实习总结

短暂的几天实习生活中充满了无数的快乐和不舍，而更多的是回忆，经过这几天的实习，我们学到了很多我们在书本上无法学到的专业知识，也学到了不少经验，拥有丰富的社会经验是还未走向社会的大学学子的必备技能。很感谢五凤矿对我们大家的热心款待和在这短暂的实习日子里给予的大力帮助与支持，感谢五凤矿各位领导对我们做了及有深度的讲座，感谢他们让我们学到了、懂得了很多，让我们明白了我们仍然需要不断的学习，对工作要更加的精益求精；更要感谢的是这次带领我们实习的两位老师（李希建老师、江成玉老师），两位老师不辞劳苦的为我们安排这次难得的矿井毕业实习，不仅给我们寻找了这么好的实习基地，而且在实习过程中也对我们关怀备至，谢谢他们！现将实习情况总结如下：

1、理论与实践相结合，提高个人思想政治素质，充分认识理论，并不断实践，充分利用自己所学的知识来指导自己完成每项工作。

2、少说话多做事，敢于面对困难和解决困难，遇事心平气和。

3、加强职业道德，提高法律意识，严格遵守各项规章制度，养成良好的工作作风。4、加强学习的主动性，结合自己所学专业有针对性的加强学习。

5、认真学习，夯实基础，充分抓住领导给的每一个机会，认真完成领导安排的任务。

毕业的实习报告 篇2

科研创新能力、一体化的制造能力、成本控制能力和全球市场销售能力等四大核心竞争力，经过多年的不懈努力，德豪润达现已跻身于全球小家电主要供应商的前列。

我们的目标是“成为全球最具竞争力的智能型家用品供应商”。

我们秉承为用户“提供最优质产品，提供最优质服务”的经营宗旨，以强大的开发和制造能力服务于全球客户，与众多国际知名品牌、全球化公司形成了牢固的战略同盟。

我们尊重人、并为所有员工创造良好的工作和发展环境，为每一位员工提供良好的个人成长机会和空间。

三、实习环境

实习期间，我在实习工厂的注塑车间(部门)工作，注塑部门主要从事于在生产第一线生产并简单加工产品。

我被安排在该部门的一个小组工作，该部门有经理 1 名，主管 1 名，拉长 2 名。车间的各个生产小组有组长 1 名，技术员 1 名，加料员 1 名。每个生产小组有生产员工 10 多名左右。

四、实习过程

(1) 了解过程

起初，刚进入车间的时候，车间里的一切对我来说都是陌生的。车间里的工作环境也不怎么好，呈现在眼前的一幕幕让人的心中不免有些茫然，即将在这较艰苦的环境中工作 3 个月。第一天进入车间开始工作时，所在小组的组长、技术员

给我安排工作任务，分配给我的任务是简单加工一种名叫黑色套管的产品，我按照技术员教我的方法，运用操作工具开始慢慢学着加工该产品，在加工的同时注意操作流程及有关注意事项等。

毕业实习的第一天，我就在这初次的工作岗位上加工产品，体验首次在社会上工作的感觉。在工作的同时慢慢熟悉车间的工作环境。

作为初次到社会上去工作的学生来说,对社会的了解以及对工作单位各方面情况的了解都是甚少陌生的。

一开始我对车间里的各项规章制度,安全生产操作规程及工作中的相关注意事项等都不是很了解,于是我便阅读实习单位下发给我们的员工手册,向小组里的员工同事请教了解工作的相关事项,通过他们的帮助,我对车间的情况及开机生产产品、加工产品等有了一定的了解。

车间的工作实行两班制(a、b班),两班的工作时间段为:早上8:30至晚上8:30;晚上8:30至早上8:30。车间的所有员工都必须遵守该上、下班制度。

(2) 摸索过程

对车间里的环境有所了解熟悉后,开始有些紧张的心开始慢慢平静下来,工作期间每天按时到厂上班,上班工作之前先到指定地点等待小组组长集合员工开会强调工作中的有关事项,同时给我们分配工作任务。

明确工作任务后,则要做一下工作前的准

毕业的实习报告 篇3

实习目的:

将所学的理论知识联系于实践中,培养实际工作能力和分析解决问题的能力,为以后的工作作准备。

实习时间:

实习地点: __ 科技有限公司

实习内容: 商务,初步接触商务工作,进行产品报价和调度产品。

离开学校也有几个月了，慢慢的开始体会到父母的辛劳，刚开始找工作的那些日子，我们都四处奔波，四处碰壁，失败一次我的信心就少了一点，多公司要求也降低一点，眼看快过年了，这么大个人总不能回家吃白饭吧，所以就将就的在一家酒店里做迎宾，凑活的拿两个月工资好回家过年，工作比较清闲，就是招待来访的客人，并带到他们想去的包厢就可以了，只要你亲切大方都能胜任。

后来在一次招聘会上我被现在这家公司录用做商务，条件待遇都还好。带着对未来工作的憧憬与疑惑，我来到这个公司。之所以说憧憬，是因为对自己的第一份工作，还是有很多期待的，期待自己的工作环境好，期待自己的薪资待遇高，更期待自己的发展空间大。也许这也是新毕业大学生最可爱也最不现实的想法。说疑惑，则是对自己选择商务这一职业来讲，存在太多的不确定，对自己以后的人生开始迷茫起来。总之这种感觉很复杂。

__科技有限公司是主营监控产品、监控工程及网络产品。公司宗旨是“质量第一、服务取胜”，这个公司的产品我以前都没有接触过，对这行可以说是一窍不通了，还好公司里的人都肯教我，带着我慢慢熟悉公司的产品、设备的型号、零部件、技术参数和销售的市场、渠道等，而且一有商务培训这样的学习机会经理都会让我去，我从中学到了不少课本上都学不到的东西电子商务是将企业的核心商务过程通过计算机网络实现，以便改善客户服务，减少流通时间，降低流通费用，从有限的资源中得到更多的利润。

电子商务是将企业的核心商务过程通过计算机网络实现，以便改善客户服务，减少流通时间，降低流通费用，从有限的资源中得到更多的利润。

刚进来，什么都不懂。只是看着他们在办公室忙碌的样子，很想帮他们。可是除了早晨打扫下卫生，就不知道该做些什么了，有时电话来了都不敢接，不知道该和客人说些什么！还有办公室中常用的传真机，复印机都不会使用！可又不太敢问，怕别人笑话我，小丽姐好像意识到了，于是抽了个空，给我简单地上了一课，经过小丽姐的一番指导，我慢慢地改变，开始帮忙复印，传真一些材料。可平时我一直在看同事忙这忙那，又是在电脑上操作又是电话解答客户，好像自

一点也插部上手，很是郁闷……回去后和一个朋友聊天，他告诉我其实刚开始实习的时候，都是这样的。每天看似就是做点杂活。但是在做这些小事的时候，你应该学着细心观察，比如每次同事接电话，是怎样帮客户解答问题的？你说同事忙这忙那的，那么同事每次忙工作的时候，是如何处理每件事的，你又有没有认真观察过？平时多注意观察，多注意经验的积累，多听多问，别因为现在只做一些杂事就磨掉了自己的锐气和热情。在之后的工作中慢慢的主动和同事们聊天，渐渐的他们偶尔会给我些任务，让我独自完成。

在公司里和同事相处都很融洽，他们对我都很好，公司里有杜总我们都称呼他为“阿杜”，会计和另一个商务都是姓牛，我们都叫她们“牛人”，我们就象朋友一样。在这个职位上，技术性的劳动并不多，大多是些琐碎重复的工作，偶尔也会和上司沟通不好而闹的不愉快，对琐碎重复的工作感到厌烦。但在一起多的是欢笑……

现在说说在公司里面我现在每天的工作内容是：

- 1、对公司的产品进行报价及调度产品
- 2、在网上寻找潜在客户，联系买家。
- 3、定期回访老客户，询问产品使用情况，落实解决客户的反馈意见。
- 4、接到客户单子要准备购销合同。
- 5、协助经理督导追踪销售行为，完善销售计划的不足，提出整改方案和应对措施

商务的核心内容是商品的交易，而商品交易会涉及到四方面：商品所有权的转移，货币的支付，有关信息的获取与应用，商品本身的转交。即商流、资金流、信息流、物流。其中信息流既包括商品信息的提供、促销行销、技术支持、售后服务等内容，也包括诸如询价单、报价单、付款通知单、转账通知单等商业贸易单证，还包括交易方的支付能力、支付信誉等。

经理还常常带着我去应酬，他说酒桌上成的单子也很多，让我明白酒桌上的这些人情道理，虽然每次去我都没有喝酒，但是我也能看出来客户只要喝的开心了这个单子也就搞定了。

虽然工作基本上道了，可有时还是会遇到麻烦，出现问题……

让我记忆最深的事就是有次帮公司送护照。当时接到这个任务，我，看了下任务单子，分的'很清楚，一目了然。先去车站拿票，乘公交去送票，送完票再去送护照。哎，心想就松下东西，路我也认识，太简单了！于是领着钱和护照就出发了。这是我第一次一个人这样跑，感觉很新鲜，也很兴奋。可到了地方却找不到公司，以为自己搞错了，下楼确认了一下，对啊！没错啊！可怎么看不到我要找的公司呢！最后鼓足了勇气跑到另一个公司里问了一下，原来我要找的公司就在这个公司里面了，其实是要从这个公司的门里进去，就能到了。找到负责人清点无误后，总算松了口气，开始真怕自己完成不了呢……我出来后想还有这样设计的么？想想自己的任务总算顺利完成了。

我工作一般都是在室内，接打电话，给产品报价。可有次我连报价也搞错了，我郁闷了一个下午。是监控产品，配套的是索尼的摄像头，可我把它当普通的了，报出的价格少了好多，可我已经说出来了，如果更改，客户肯定说我是在骗他，虽然杜总没说什么，可自己心里很难受，毕竟是自己错了……平时办公室里都是很活跃的，正好那天小丽姐心情也不好，整个办公室都很压抑……做事还是得细心，才不会出问题，以后得多注意了。

工作不是很累，而且学到了很多，我突然觉得以前听别人说在大学里只是学思维的方法有那么点道理，其实在学校学的是用的上的，只是时间的问题，越到后来就越需要理论水平，只是当我们到了那个需要理论水平的时候已经把学校学的东西都还给了老师，又要重新拣起来！所以大家还是要边工作边巩固自己的专业知识啊！人所遇到的每一段经历都是弥足珍贵，就象即将远离我们的校园生活，很多人却没有很好的把握，若干年之后，同学聚会，方才发觉，此时原本占在同一起跑线上的我们，已然在人生的路上拉开了距离。

刚刚毕业的大学生，做事情往往眼高手低，很多事情看起来容易，做到也容易，然而想要做好，却是很难，总是想的不够周全。怎样很好的和周围同事相处，也是一个很重要的问题，毕竟人际关系，也越来越影响到我们的工作和人生。

通过在职的几个月中，我虽努力的去做了，可我深感自己的不足，我会在以后的工作学习中更加努力，取长补短，虚心求教。相信自己会在以后的工作中更加得心应手，表现更加出色！不管是在什么地方任职，都会努力学习，做一个对自己负责任，对工作负责的人。

篇 4

实习总结应对实习过程进行分析、总结、然后自我评定

时光飞逝，一转眼我从学校步入社会实习工作已经有两三个月的时间了，在工作中，我本着严以律己的思想，认真对待和做好每一项工作。与工作相关的事上，不懂则虚心向同事请教，不断的提高和充实自己，同事也提高自己的工作效率。作为一个，初来公司，曾经很担心不知该怎么与人共处，该如何做好工作；但是公司宽松融洽的工作氛围、团结向上的精神，让我很快完成了从学生到职员的转变。

两三个月，虽说不长也不短，在这段时间里我学到了不少。刚开始的一周，许多事情都是云里雾里，自己也很迷茫，但随着同事的指导，我渐渐步入正轨，一开始就是按着指示做事，自己思考较少，后来随着事情多了起来，开始懂得如何好好安排自己的工作，做好计划，按着计划一步一步来完成工作。为自己列一个计划来行事用许多好处，一来起到统筹规划的作用，二来按部就班的做事，才能把事情做到井井有条，同时也提醒着自己当天的事要当天完成，提高了工作效率。

每天上班的第一件事就是查看邮件，看看有没有客人的最新回复或询盘，如果有新询盘第一时间反馈给采购，让采购及时报价以便在尽快的时间内回复给客

需求向客人发送产品照片推荐产品。

在开发客人这一工作上，我在一个多月的时间内接到了第一张订单，能接到这张订单，我要非常感谢我的同事们对我的帮助，没有他们耐心细心的指导和帮助，单凭我一人在没有实践经验的情况下是无法做到的。都说外贸是长跑，有些人跑了很久仍无法跑出成绩。而我在一个多月的时间内小有成绩，这笔订单着实鼓舞着我再接再厉，长跑仍未结束，还需要不骄不躁，沉得住气，静下心来，好好对待每一位客人，认真回复好每一封邮件。对每一位客人及时进行总结，在开发客人时或订单进行时要处于主动位置，带领着客人朝我们预期的路线走，而不是被动的等待客人指定要做什么。

初入职场，许多不懂的事情仍需前辈指导；各种经历也让我不断成熟，在处理各种问题时考虑得更全面，避免不必要的失误发生。同时我也认识到自己还有许多不足之处，深知自己还有许多需要努力学习的地方。我会在日后的工作中继续学习，与同事同行不断交流和总结经验。

篇 5

“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行。”常言说得好，实践是检验真理的唯一标准，即便理论知识学习得再好，如果不付诸实践，终归是浅薄的，要想认识事物或事理的本质，还必须依靠亲身的实践。

作为电大汉语言文学(师范方向)本科专业的学生，教学顶岗实习是学习中的一个必不可少的重要环节，是帮助我们理论联系实际，提高综合素质，成为合格教师的基础。而中学语文教学又是一门具有语文专业特点的应用理论学科，它的目的是研究中学语文教学的理论与实践。因此，在毕业之际，我在社会实践指导教师汪劲松老师的帮助下，来到了黔江区白土乡中心学校进行了为期一个月的教学顶岗实习。

我顶岗实习的班级是初一(1)班,班里有学生 53 人,任教语文的是李松老师。在这个班上,大多学生都是农村留守孩子,在行为上比较活跃,性格上比较孤僻,管理起来有一些难度,学习氛围也不是太浓厚。我顶岗实习的内容主要是语文课堂教学。

一、顶岗实习基本情况

1、听课

听课是顶岗实习生上课前的必经阶段,也是日常老师学习、提高的方法之一。初来到顶岗实习学校,我先是听了 2 个星期的语文课,再自己实践讲课 2 个星期。顶岗实习期间,我共计听课 24 节,上课 16 节,备课 16 个课时。

在听课过程中,我学到了许多新的知识。就拿教本班语文的李松老师来说,他上课时声情并茂,感情充沛,语言幽默。在上课前,他常常会根据课文内容,去网上查找一些与课文有关的故事或者对课文起补充的知识,并在上课时适时讲给学生们听,以增加课文的趣味性,知识性,从而更好地调动学生的学习积极性。

例如在上第一单元里的《捅马蜂窝》这篇课文时,他先是问同学们小时候是否捅过马蜂窝,并让同学们说说自己捅马蜂窝的趣事,在激起同学们的兴趣后,他才开始讲解新课。又如,他在上《夜雨寄北》这篇课文时,他并不急于进入新课,而是先给同学们讲解作者李商隐的背景身世,及他与妻子的爱情故事,从而引出诗人写给妻子的这首饱含深情的诗。同时,在讲解过程中,他用自己朴实的话语把诗歌的中心思想表达出来,让学生身临其境,感同身受。

对于听课,我认为需要注意的是听课前要先了解该课内容,做到心中有数;听课时要仔细听讲,细心捕捉每一位老师的授课亮点;课后要争取与授课老师探讨本堂课的上课思路,从而对照自己查找差距。

2、备课

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：<https://d.book118.com/285110340030011114>