展示终端企业战略发展规划方案

目录

概论.....3

一、技术贸易.....3

(一)、展示终端技术贸易.....3

二、展示终端生产计划的含义与指标.....8

(一)、生产计划的含义与指标.....8

三、展示终端生产计划的编制.....11

(一)、展示终端生产计划的编制.....11

四、展示终端企业经营决策的流程.....13

(一)、企业经营决策的流程.....13

五、展示终端企业外部环境分析.....16

(一)、企业外部环境分析.....16

六、生产控制的基本程序.....19

(一)、展示终端生产控制的基本程序.....19

七、展示终端知识产权管理.....23

(一)、知识产权管理.....23

八、企业研究与发展管理.....27

(一)、研究与发展的主要类型.....27

九、展示终端项目风险对策.....28

(一)、加强展示终端项目建设及运营管理.....28

(二)、采取多元化融资方式.....29

(三)、政策风险对策.....29

(四)、市场风险对策.....30
(五)、技术风险对策.....31
(六)、资金风险对策.....31
十、生产控制的基本程序.....32
(一)、制定控制标准.....32
(二)、实际执行情况检验.....34
(三)、控制决策.....36
(四)、实施执行.....36
十一、组织机构管理.....37
(一)、人力资源配置.....37
(二)、员工技能培训.....38
十二、技术创新的过程与模式.....40
(一)、需求拉动创新模式.....40
(二)、交互作用创新模式.....41
(三)、A-U 过程创新模式.....42
(四)、系统集成和网络创新模式.....44
十三、SWOT 分析说明.....45
(一)、优势分析(S).....45
(二)、劣势分析(W).....46
(三)、机会分析().....47
(四)、威胁分析(T).....49
十四、发展规划分析.....51

(一)、公司发展规划 51

(二)、保障措施 52

十五、生产调度 56

(一)、生产调度的概念 56

(二)、生产调度工作的主要内容与基本要求 57

(三)、生产调度系统的组织 58

(四)、调度工作制度 59

十六、技术创新决策的评估方法 60

(一)、定量评估方法 60

(二)、定性评估方法 62

十七、库存控制 64

(一)、库存控制的概念 64

(二)、库存的合理控制 66

十八、创新投资策略 67

(一)、创新投资的定义 67

(二)、创新投资与企业战略的关系 68

(三)、创新投资决策过程 70

(四)、创新投资的风险管理 71

概论

在快速变化的商业世界中，展示终端企业要想保持竞争力和持续增长，就必须进行战略层面的思考和规划。本方案提供了一个框架，帮助展示终端企业识别核心竞争力，评估市场机会，以及制定必要的战略行动以保持其市场地位。本方案介绍了制定企业发展战略的方法论，并提出了一系列战略计划的关键元素。本文档明确指出，其内容仅供学习交流，不可做为商业用途。

一、技术贸易

(一)、展示终端技术贸易

（一）展示终端技术贸易的涵义与特点

技术贸易是指在一定商业条件下，技术供应方和需求方之间进行技术买卖的商业行为。此类交易不受地域、行业、隶属关系以及经济性质和专业范围的限制。技术贸易的范围包括有益于经济建设、社会发展和科技进步的各类技术和技术信息。这种灵活性和广泛性使得技术贸易成为推动创新和跨界合作的有效手段。

（二）技术合同的分类

技术合同是指当事人就技术开发、转让、许可、咨询或者服务而订立的确立相互之间权利和义务的合同。根据《中华人民共和国民法典》的规定，目前我国主要的技术合同类型有：

1. 技术开发合同：就新技术、新产品、新工艺等方面的研究开发而订立的合同。包括委托开发合同和合作开发合同。委托开发涉及支付研发经费和报酬，提供技术资料，完成协作事项等。合作开发涉及按约进行投资、分工参与研究开发工作等。

2. 技术转让合同和技术许可合同：技术转让合同是权利人将特定的专利、专利申请、技术秘密等权利让与他人的合同。技术许可合同是权利人将特定的专利、技术秘密等权利许可他人使用的合同。这两类合同可以约定实施专利或者使用技术秘密的范围，但不得限制技术竞争和技术发展。

3. 技术咨询合同和技术服务合同：技术咨询合同涉及提供可行性论证、技术预测、专题技术调查等服务。技术服务合同涉及解决特定技术问题。这两类合同关涉委托方提供必要条件、支付报酬，受托方完成工作并保证工作质量。

（三）技术合同的履行和责任

在技术开发合同中，委托方和研发方之间存在着相互的权利和义务。委托方需按照约定支付研发经费和报酬，提供必要的技术资料，明确研究开发的要求。研发方则需要按照约定制定并实施研究开发计划，提供研究开发成果，并在必要时提供技术指导。违反约定可能导致违约责任，例如委托方未提供必要资料，影响了工作进度和质量，支付的报酬不得追回，未支付的报酬应当支付。

技术转让合同和技术许可合同中，让与人和许可人需保证所提供的技术是合法、完整、有效的，并能够达到约定的目标。受让人或被许可人则需要按照约定使用技术，支付相应的费用。合同履行过程中，受托人/许可人完成的新技术成果归受托人/许可人所有，但对于尚未公开的技术秘密，需承担保密义务。

技术咨询合同和技术服务合同中，委托方和受托方之间需要明确咨询问题或服务展示终端项目，提供必要的资料和条件，完成工作并支付报酬。受托方则需要按时完成咨询报告或服务展示终端项目，保证工作质量。未按时提出报告或报告不符合要求的，应当承担减收或免收报酬等违约责任。违反保密义务，需承担相应的违约责任。

在技术合同中，法律、行政法规对技术中介合同、技术培训合同等可能有额外规定，当事人应当遵守相关法规。合同另有约定的，按照其约定执行。技术合同的履行有赖于双方诚实守信、共同合作，以推动技术创新和经济发展。

（四）风险管理和解决争议

在技术合同的履行过程中，可能会面临一些技术困难、专利纠纷或合同履行问题，因此风险管理是至关重要的。

1. 技术困难风险： 当技术开发合同履行过程中出现无法克服的技术困难，导致研究开发失败或部分失败时，当事人需要事先在合同中明确对于此类风险的处理方式。合同可以约定由哪一方承担相应的责任或者合理分担风险。如果合同未明确约定，根据法律规定和合同性质，风险可能由当事人合理分担。

2. 专利纠纷风险：

在技术转让合同和技术许可合同中，可能出现专利权纠纷。当事人可以在合同中规定当技术被他人侵权时的处理方式，例如追究责任、提供支持等。合同还可以约定对于专利权纠纷的解决途径，如调解、仲裁或诉讼。

3. 合同履行问题：技术咨询合同和技术服务合同中，双方需要履行各自的合同义务。若委托方或委托人未按照约定提供必要的资料或条件，影响工作进度和质量，需要在合同中规定相应的违约责任和赔偿方式。同时，如果受托方或受托人未按照约定完成服务工作，亦需承担相应的违约责任。

4. 解决争议：合同中通常包含有关争议解决的条款。当事人可以约定通过谈判、调解、仲裁或法院诉讼等方式解决争议。为降低争议的可能性，合同中还可以规定双方在合同履行过程中及时沟通、共享信息，以便更好地解决问题。

在合同履行中，各方应当保持透明的沟通，及时解决可能影响合同履行的问题，以确保技术合同的有效履行。风险管理和争议解决机制的设定能够为合同双方提供更多的安全感和合作基础。

（五）合同终止与权利义务转移

在技术合同履行过程中，可能因种种原因需要终止合同，双方在合同中需要明确终止的条件和程序。此外，在合同履行结束后，相关的权利和义务的转移也是需要考虑的重要问题。

1. 合同终止：

合同中应当明确终止的条件，如合同期满、双方协商一致、一方违约等。另外，由于技术合同通常涉及到知识产权等重要事项，双方可以在合同中规定出现不可抗力等特殊情况时的终止条件。在技术开发合同中，如果出现无法克服的技术困难，当事人也应当考虑是否设置合同解除的规定。

2. 权利义务转移：技术开发合同、技术转让合同和技术许可合同中，可能涉及到专利权的转移或许可。合同应当规定专利权的权利和义务的转移方式，包括是否需要书面通知、是否需要经过相关政府主管部门的批准等。在技术转让合同和技术许可合同中，需要清晰规定被许可人或受让人享有的权利范围、期限以及使用方式。

3. 保密义务：技术合同中通常包含有关技术秘密的规定，双方需要在合同中约定保密义务的履行方式。特别是在技术开发合同中，研究开发人往往在合同履行过程中接触到一些未公开的技术秘密，需要明确其保密责任。在合同终止后，保密义务是否仍然存在以及其期限也是需要在合同中明确的。

4. 清算和结算：合同终止后，双方需要进行清算和结算。合同中应当规定清算的方式、期限以及相关费用的支付方式。技术服务合同中，委托人应当支付已完成服务的报酬，而受托人则需提供清晰的工作成果和报告。

5. 法律适用和争议解决：在合同的最后，应当明确适用的法律和解决争议的方式，如调解、仲裁或法院诉讼。这有助于在合同履行过程中更好地处理纠纷和争议。

通过在技术合同中明确上述问题，可以有效规范双方的权利和义务，减少合同履行中的不确定性，为双方的合作关系提供更多保障。

二、展示终端生产计划的含义与指标

(一)、生产计划的含义与指标

(一)展示终端生产计划的涵义

制定生产计划是为了全面规划企业生产运营系统，包括产品的品种、质量、产量以及产值等生产任务，并安排产品的生产进度。生产计划并非只关乎某几个特定生产岗位或某一生产线的活动，也不涉及产品生产的具体机器设备、人力资源等细节问题，而是提供指导企业计划期生产活动的整体方案。

生产计划工作是通过综合平衡，为生产系统提供优化的生产计划，涉及到企业的中长期生产计划、年度生产计划以及生产作业计划三个层次。这三个计划相互关联、相互依存，形成了完整的生产计划体系。中长期生产计划是企业发展计划的一部分，规划了企业未来三至五年的生产能力、技术改造、设备投资等方面。年度生产计划则是企业年度经营计划的核心，基于企业的经营目标和市场需求，确定了产品的品种、质量、产量等生产指标。而生产作业计划则是年度生产计划的具体实施，将生产任务分解、分配给各个生产单元，以确保实现年度计划。

(二)生产计划指标

生产计划指标的制定是生产计划中的关键内容，旨在有效、全面地指导企业计划期的生产活动。生产计划指标主要构建了产品品种、

产品质量、产品产量和产品产值四个主要方面的指标体系。

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：

https://d.book118.com/286002240025010104