

企业推广申请书范文 第一篇

企业推广申请书范文 第一篇开县发展和改革委员会：

为了 XXXX，依据 XXX，我单位拟建 XXX 项目。现已完成 XXX 等准备工作,现申请项目备案登记。特将项目相关情况报告如下：

一、单位基本情况

本单位全称 XXXX，单位性质 XXXXX，地址 XXXX，法定代表人 XXX：
营业执照（事业单位登记证）号码 XXX，法人代码（有关凭证）
XXXX，注册资本及行业资质等。

二、项目基本情况

1、项目名称：

2、项目性质：

3、拟建地点：

4、建设规模及主要建设内容：项目总占地面积 XXXX 平方米,建筑面积 XXXX 平方米，其中 XXX 平方米，XXX 平方米

5、建设工期及计划开工时间：建设工期 个月， 年※月开工。

三、项目投资情况

项目总投资 万元，其中自筹 万元，申请银行贷款 万元。

本单位对申报资料的真实性负完全责任。敬请审核准予备案登记。

附：1、《重庆市企业投资项目备案表》（一式五份）

2、单位营业执照（事业单位登记证）及法人代码证

3、其它凭证（资质凭证，移民土地凭证、资金凭证等）

企业推广申请书范文 第二篇 xx 市物价局：

xx 公司经 xx 市政府批准，于二零零三年成立，是一家专业从事物业管理、服务及物业经营的独立法人企业。现被 xx 市房地产管理局认定为三级资质企业，资质编号为 xxxxx。本公司所托管的朝阳小区位于 xx 市 xx 区 xx 号。小区有住宅楼四栋，均为多层住宅，从小区南到西及北至小区东，依次为 1#、2#、3#、4#楼，总建筑面积平方米。小区内无商铺用房，无写字楼，无电梯。小区内有二次供水，二次供电，楼道均设有声光控照明灯。物业服务费按建筑面积每月每平方米元标准计收；二次供水收费标准按实际用水量每立方米元的标准收取；二次供电管理费收费标准按实际用电量每千瓦时元收取；楼道亮化费按每月每户元计收。物业提供全天候 24 小时物业服务（包括公用设施设备的维修养护、保安、保洁、便民、多种经营等），公司有管理人员 3 人，服务人员有 10 人。室外停车场经 xx 市交警部门批准，并取得停车收费许可证，营业面积约有 400 平方米，其管理水平受到小区业主广泛好评。

公司具体办公地点位于 xx 市 xx 区 xx 号 xx 小区院内。现申请物业管理收费标准，请批复。

xxx

_____年____月____日

企业推广申请书范文 第三篇xx银行x县支行：

xx 有限责任公司(以下简称公司)的业务不断发展壮大，急需增加流动资金，现向贵行提出贷款申请，望能给予支持。

一、企业基本情况

他们做的第一项工作，就是选择审查一批有较强经济实力的商贸流通企业，作为实施“万村千乡市场工程”的经济实体，并划分实施区域，配套相应的优惠政策，开展这项工程。

优惠政策有两项：一是每在农村帮助农民新建或改建一个农家店，验收合格后，拨付扶持资金 5000 元，(20xx 年提高到 6000 元);二是实施企业投资这项工程的固定资产贷款，给予一年利息补贴，贴息率不超过 5%。

20xx 年 x 月，县政府和县 x 局指示我公司要积极申报“万村千乡市场工程”实施企业资格，我们就主动争取，向上申报，得到国家商务部核准。

截止 20xx 年 6 月底，xx 公司资产总额 xxx 万元，其中：存货 xxx 万元，固定资产 xxx 万元。负债总额 xxx 万元，其中：应付帐款 xx 万元，其它应付帐款 xxx 万元。公司占地合计 xxx 亩。有各种车辆 xx 辆。

新贸公司共有职工 x00 名，其中管理人员 xx 名。公司设有办公室、财务部、采购部、访销部、配送部。

截止目前，xx 公司已投资 xxx 万元，建立配送中心 x 处，在全县 xx 个乡镇 xxx 个行政村发展加盟店 xxx 户，已通过省商务厅验收合格的 xxx 户，收到扶持资金 xxx 万元。省商务厅还给

企业推广申请书范文 第四篇编制单位：

根据国家发改委规定，凡是被纳入《政府核准的投资项目目录》项目投资申报时必须编写项目申请报告。项目申请报告是针对企业固定资产投资核准制而规定的一个文体，拟建项目从规划布局、资源利用、征地移民、生态环境、经济和社会影响等方面进行综合论证，为政府审批部门对企业投资项目进行核准提供依据。

项目申请报告主要内容包括：申报单位及项目概况；战略规划、产业政策及行业准入；项目选址及土地利用；资源开发及综合利用；征地拆迁及移民安置；环境和生态影响分析；经济影响分析；社会影响分析。

编写项目申请报告流程：我们将根据不同的行业、专业、地区对项目申请报告的不同要求，编写符合要求的项目申请报告。首先确定任务的方案和侧重点，根据不同的需要，提出不同的研究提纲、确定各部分内容的深度要求，经与委托方协商后，组成由相关专业技术人员参加的项目组，确定项目经理，进行现场考察、搜集资料、尽职调查、研究论证，在此基础上提交规范的研究成果。同时，我们也配合项目单位完成发改委立项、核准、融资等后续深度服务。

企业推广申请书范文 第五篇尊敬的公司领导：

我于 20xx 年仲春十八日进进公司，根据公司的需要，目前担任文员一职，负责办公室内勤治理工作。

本人工作认真、细心且具有较强的责任心和进取心，勤勉不懈，极富工作热情;性格开朗，乐于与他人沟通，具有良好和熟练的沟通技巧，有很强的团队协作能力;责任感强，确实完成领导交付的工作，和公司同事之间能够通力合作，关系相处融洽而和睦，配合各部分负责人成功地完成各项工作;积极学习新知识、技能，注重自身发展和进步，平时利用放工时间通过培训学习，来进步自己的综合素质，目前正在电大就读专科，以期将来能学以致用，同公司共同发展、进步。

两个多月来，我在王总、公司领导和同事们热心帮助及关爱下取得了一定的进步，综合看来，我觉得自己还有以下的缺点和不足：一、思想上个人主义较强，随意性较大，显得不虚心与散漫，没做到谦虚谨慎，尊重服从;二、有时候办事不够干练，言行举止没注重约束自己;三、工作主动性发挥的还是不够，对工作的预见性和创造性不够，离领导的要求还有一定的间隔;四、业务知识方面特别是相关法律法规把握的还不够扎实等等。

在今后的工作计划和学习计划中，我会进一步严格要求自己，虚心向其他领导、同事学习，我相信凭着自己高度的责任心和自信心，一定能够改正这些缺点，争取在各方面取得更大的进步。

根据公司规章制度，试用职员在试用期满两个月合格后，即可被录用成为公司正式员工。因此，我特向公司申请：希看能根据我的工作能力、态度及表现给出合格评价，使我定期转为正式员工，并根据公司的薪金福利情况，从 20xx 年 5 月起，转正工资调整为 1800 元/月。

来到这里工作，我最大的收获莫过于在敬业精神、思想境界,还是在

业务素质、工作能力上都得到了很大的进步与进步，也激励我在工作中不断前进与完善。我明白了企业的美好明天要靠大家的努力往创造，相信在全体员工的共同努力下，企业的美好明天更辉煌。在以后的工作中我将更加努力上进，希看上级领导批准转正。

申请人：

二 Oxx 年 X 月 X 日

企业推广申请书范文 第六篇尊敬的领导：

我于 20xx 年 7 月 2 日成为公司的试用员工，到今天 3 个月试用期已满，根据公司的规章制度，现申请转为公司正式员工。

物流工作是我从学校毕业后从事的第一份工作，是我职业生涯的一个起点，我十分珍惜。通过三个多月的不断学习，以及同事、领导的帮助，我已完全融入到了这个大家庭中，个人的工作技能也有了明显的提高，虽然工作中还存在这样那样的不足之处，但应该说自毕业到现在付出了不少，也收获了很多，我自己感到成长了，也逐渐成熟了。作为一个刚刚从校园走出的毕业生，初来公司，曾经很担心不知该怎么与人共处，该如何做好工作;但是公司宽松融洽的工作氛围和团结向上的企业文化，让我很快完成了从学生到职员转变。

在这三个月的工作中，我一直严格要求自己，认真及时做好领导布置的每一项任务，同时主动为领导分忧，专业和非专业上不懂的问题虚心向同事学习、请教，不断提高、充实自己。

三个月弹指一挥间就毫无声息的流逝，就在此时需要回头总结之际才猛然间意识到日子的匆匆。原先颇感忸怩的离开大学的围城生活，现在已经渐渐变得顺其自然了，这或许应该是一种庆幸，或许更应该是一种叹息，谁能说得清呢？

首先说说我对这段时间的工作认识：

物流发展部是公司运转的一个重要枢纽部门，承担着对外宣传，市场开拓的任务，同时还肩负着对内沟通各部门，保障业务准确进行，完满服务客户的责任，这就决定了工作繁杂的特点。从物流工作的性质上讲，它具有专业综合性强、环节复杂、程序缜密、突发性强的特点。这就要求我们物流专员要有扎实的专业基础，综合的知识积累和认真负责的工作态度。

工作心得：

刚来那段时间，对什么都感觉很生疏。虽然我的专业是计算机，单据也是在计算机上操作，也算是对口吧，可是对于物流程序，我是一点也不懂，感觉好茫然，不知道该怎么去操作，每天都感觉晕乎乎的。如果说仓库是对货物进行处理，那么办公楼的运作则是对单据的处理。货物的处理是那么明朗，让人一目了然，而单据的处理则是通过电脑系统进行操作，一切又显得那么繁杂。但是在领导和同事耐心的指导下，使我在较短的时间内适应了公司的工作环境，也熟悉了公司的整个操作流程。俗话说，“师傅引进门，修行在个人”，虽然知道了那些大概的步骤，可是许多细节的问题还是需要自己去慢慢做的。做单子、输数据，最重要的是要小心、仔细，不能有一点差错，精确度百分百。从事物流行业，综合知识的积累还远远不够，为此我坚持从每天的工作中学习，尽量丰富自己的专业知识，唯一的目标就是早一天学好本领，早日为公司创造利润，以自己的行动为公司贡献自己的力量。在这段时间里，遇到各类工作安排，我都积极配合做好，与部门同事心往一处想，劲往一处使，只希望把工作圆满完成。

工作收获:

现在我已经能够熟练操作 5156, sap 系统;独立完成每天的出库、入库单;打印提货单, 将每天的出入帐做好;还加强了自己的责任心, 让自己做事更细致;并使我学会了怎样与人相处。

工作中的不足之处:

在处理问题的经验方面有待提高, 团队协作能力也需要进一步增强, 需要不断的学习, 以提高自己业务能力。由于初入职场, 出现的一些小差小错, 工作表现不能让领导感到满意, 我会虚心听取领导的指正。“前事之鉴, 后事之师”, 这些经历也让我不断成熟, 在处理各种问题时考虑的更周全, 杜绝类似失误的发生。我坚信自己能够在今后的工作中会表现得更好, 保证让领导满意。

在此, 我真诚的感谢领导和同事对我的入职指引和帮助, 感谢他们对我工作中出现的失误进行及时的提醒和指正。

这是我的第一份工作, 我对此十分珍惜, 同时又看到公司的迅速发展, 我深深地感到骄傲和自豪, 也更加迫切的希望以一名正式员工的身份在这里工作, 以实现自己的奋斗目标, 体现自己的人生价值, 和公司一起成长。恳请领导给我继续锻炼、实现理想的机会。我会用谦虚、谨慎的态度和饱满的热情投入到我的工作当中, 为公司创造价值, 同公司一起展望美好的未来!

企业推广申请书范文 第七篇国家外汇管理局东莞市中心支局:

兹有我公司(报关单经营单位)代理公司(报关单收货单位)进口货物, 进口货物报关单共计 xx 份, 金额共 xx。现需申请办理进口货物信息变更手续(报关单清单如下)。我公司承诺本次办理过户手续的

进口报关单及其它所附单证真实合法，如有不实，我公司愿意承担相关责任。

单位负责人签章：单位公章

申请日期：年 月 日

拟申请过户的报关单清单

经营单位组织机构代码：

注意：①本表由报关单经营单位在货物进口后 30 日内填报，逾期将无法办理过户手续；②已参与总量核查或已办理逐笔报告的进口报关单不允许办理过户；③报关单编号填写 18 位或 9 位海关编号；④本表不够填写可另加附页。

填表人： 负责人： 电话：

企业推广申请书范文 第八篇工业项目立项申请书 项目名称： 项目

负责人： 项目负责单位(盖章)： 二〇__年三月一日 目的和意义：

项目内容及技术可行性分析： (1、 项目的主要内容;2、 主要技术基础原理;3、 项目的技术创新点论述。尽可能详细地说明项目的技术创新点、创新程度、以及需进一步解决的问题;4、 项目的主要技术性能指标与同类先进技术指标的比较;5、 项目知识产权情况;6、 技术成熟性和项目可靠性论述。) 实施方案 (技术路线、技术方案、技术途径和技术关键，要达到的技术经济指标。) 预期经济效益和社会效益： (成果转化产后的经济和社会效益估算，具体计算该方法、依据。) 提交成果： (1、 研究报告;2、 二级以上查新单位查新资料;3、 应用单位经济、社会效益证明。) 计划安排： (项目计划内容进度、时间安排及期限。) 计划内容进度、时间安排备注

经费概算：

(1、申请资金;2、自筹资金;3、预算支出科目、金额及计算依据。)

项目名称:

项目负责人:

项目负责单位(盖章):

敬礼!

申请人: 申请书模板

__年__月__日

企业推广申请书范文 第九篇尊敬的各位领导:

你们好!我是输气运行部的员工 xxx,本人现在从事的是加气员的岗位工作,由于文化水平不高,所以学习专业知识得通过实际操作来学习总结,而我始终保持一颗孜孜不倦的学习上进的心。来贵公司到现在已有一年多了,自己也从一名什么都不懂变成一名能熟练操作的员工,在此向上级领导递交优秀员工申请书的同时,也为了能让上级领导知道我的工作情况和个人学习情况,以下是我本人对自己的一个小结:

刚来公司我从事的是工程 xxx 的施工作业，在部门负责人的带领下和同事的帮助下我很快地熟练了施工的流程和一些注意事项，并能独立地完成一些任务。期间我严格要求自己，努力培养集体团结意识，这也是工程部对我们的要求，也是公司所希望的。之后我有幸地参加了公司组织的各种培训，并取得相应的从业资格证书，虽然是初级的不过对于我来说却是学习的成果和公司栽培的结果。工作中感觉有一些累不过觉得是充实的，明白了有蛮力还得有智慧才行。之后由于公司的需要，我再次被调到 L-CNG 加气站。由于是新的岗位新的环境我得重新开始，特别是岗位的特殊性，要求学习的东西更多，比如认识公司领导，遵守公司规章制度，履行岗位职责，熟练操作办事流程等方面都有所不清楚，我只能笨鸟先飞，不断通过加气站的资料来学习，虚心向别人认真讨教。

在学习中成长，并不断通过实践来丰富自己的业务知识。最后我成为了一名加气员，从事加气员岗位要求专业技能化和操作规范化，同时每天还得宣传天然气的知识，必要时还得解决出租车司机各种刁难的问题，所以要求加气员综合素质强，而我从事加气员到现在也渐渐地能独立操作，完全能胜任此工作了。

以上是本人一年来的个人工作情况，其中也有做得不足之处，这是我日后工作中得努力的地方，希望领导批阅优秀员工申请书的同时，给予必要的指正。

申请人：xxxx

xxxx 年 x 月 x 号

企业推广申请书范文 第十篇省(市)发改委:

__工程位于__河上,属于__流域,工程规模为____,坝型为__。

__工程主要包括大坝枢纽、溢洪道、灌溉(供水)发电洞等主要建筑物组成。

工程的主要任务是__, __。

该工程的初步设计报告、防洪规划报告、取水许可报告及水土保持报告经省水利厅批准，环境影响评价报告(书)经省(市、县)环境保护局批准，水库用地预审报告经省(市、县)国土资源厅(局)批准建设工程项目

___工程的概算总投资为___万元。

《___工程项目申请报告》已由___工程咨询单位编制完成，现随文上报，请予核准。

年 月 日(企业章)

附件：___工程项目申请报告

主题词：

抄送：

附件：

敬礼！

申请人：申请书模板

___年___月___日

企业推广申请书范文 第十一篇支行：

有限公司创建于年，至今已有多年的历史。公司拥有**条生产线年产产品万吨。公司**年获得中国质量认证中心认证取得质量体系证书。严密完善系统的管理体系，确保了公司能连续稳定生产各系列高质量产品，并不断创新，提升企业竞争力。公司所在地紧临(机场\港口\高速路\铁路)，海陆交通发达，有利于国际国内市场开拓，公司获得生产许可证，生产的产品销售到全国多个省地市，应用于行业。目前产品价格有一定上涨，处于供不应求的局面，公司盈利水平明显提高。公司现有员工*人，各类专业技术人员*人。占地*余亩，注册资本*万元，资产总额*万元，年均销售收入可达*亿元，实现税金*万元，已经迈入新一轮快速发展的新平台。

年市场趋好给公司创造了难得的发展机遇。公司决定同时进行设备挖潜和新技术改造，扩大产能，以满足市场不断增长的需求。今年主要原材料价格涨幅较大，同时公司预计年下半年销量都会有一定增加，库存原材料无法满足扩大后生产需求，需要增加流动资金以扩大原材料库存，保障生产。因此特向贵行提请流动资金贷款*万元，用于购进原燃料储藏物资。公司用新增销量所增加的收益及折旧资金作为还款来源，以公司所有的土地使用权及生产厂房\设备作为抵押。贷款使用期为两年。希望贵行给予我公司授信和贷款支持，帮助我公司实现新的发展!

企业推广申请书范文 第十二篇今年以来，公司在董事会的领导下，经过全体员工的努力，各项工作进行了全面铺开，_品牌得到了社会的初步认同。总体上说，成绩较为喜人。为使公司各项工作上一个新

台阶，在新的年度里，公司将抓好一个中心、搞好两个建立、做到三个调整、进行四个充实、着力五个推行。其工作计划如下：

一、以_项目建设为中心，切实完成营销任务

_项目，是省、市重点工程。市委、市政府对其寄予了殷切的期望。

由于项目所蕴含的社会效益和潜在的经济效益，我们必须把它建成，

而不能搞砸;我们只能前进，而不能停滞甚或后退。因此，公司计划：

(一)确保一季度_工程全面开工，力争年内基本完成第一期建设任务。

_第一期工程占地面积为 60 亩，总投资亿元，建筑面积万平方米。建筑物为_商业广场裙楼、_大厦裙楼和一栋物流仓库。

1、土地征拆工作。

春节前后务必完成第一期工程的土地征拆工作。元月份完成征地摸底调查，二月份完成征地范围内的无证房屋的拆迁。三月份完成征地范围内有证房屋拆迁及国土储备中心土地和集体土地的征收工作。各部门关系的协调，以总经理室为主，顾问室配合，工程部具体操作。工程进入实施阶段后，工程部应抓紧第二期工程的土地征拆工作联系，适时调整主攻方向。

2、工程合同及开工。

元月份签订招投标代理合同，工程进入招投标阶段。二月份确定具有实力的施工企业并行签订施工合同;确定监理企业并行签订监理合同。三月份工程正式开工建设。另外，工程部应加强工程合同、各类资料的存档管理，分门别类、有档可查。建立一套完整的工程档案资料。

3、报建工作。

工程部应适时做到工程报建报批，跟进图纸设计。元月份完成方案图的设计;二月份完成扩初图的设计。在承办过程中，工程部应善于理顺与相关部门关系，不得因报建拖延而影响工程开工。

4、工程质量。

_项目是省、市重点工程，也是_品牌的形象工程。因而抓好工程质量尤为重要。工程部在协助工程监理公司工作的同时，应逐渐行成公司工程质量监督体系。以监理为主，以自我为辅，力争将_项目建成为

省优工程。

5、预决算工作。

工程部、财务部必须严格工程预算、决算工作的把关。严格执行约定的定额标准，不得擅自增加工程量和无据结算。不得超预算支付工程款。

(二)切实完成年营销任务，力保工程进度不脱节

公司确定的 20_年医药商铺、产权式酒店、公寓式写字楼的销售年任务为亿元。该任务的完成，直接关系到第一期工程任务的实现。故必须做好营销这篇大文章。

1、实行置业任务分解，确保策划代理合同兑现。

20_年公司各类楼盘的销售任务是亿元，其中一季度 1500 万元、二季度 4500 万元、三季度 4500 万元、四季度 4500 万元。按_所签协议书，该任务的承载体为策划代理公司。经双方商议后，元月份应签订新的年度任务包干合同。为完成年度营销任务，我们建议：策划代理公司可实行置业任务分解，到人到片。而不是单纯依靠招商大厅或中心活动。可采取更为灵活的销售方式，全面完成年销任务，在根本上保证工程款的跟进。在营销形式上，应完善团购、中心活动推介、上门推介等方案，努力创造营销新模式，以形成自我营销特色。

2、合理运用广告形式，塑造品牌扩大营销

新的一年，公司在 20_年的基础上，将进一步扩大广告投入。其目的
一是塑造_品牌，二是扩大楼盘营销。广告宣传、营销策划方面，_应
在广告类种、数据统计、效果评估、周期计划、设计新颖、版面创意、
色调处理等方面下功夫，避免版面雷同、无效重复、设计呆板、缺乏
创意等现象的产生。

3、努力培养营销队伍，逐步完善激励机制

策划代理公司的置业顾问以及公司营销部的营销人员，是一个有机的
合作群体。新的一年，公司将充分运用此部分资源。策划代理公司首
先应抓好营销人员基本知识培训工作，使营销人员成为一支能吃苦、
有技巧、善推介的队伍。其次是逐步完善营销激励机制，在制度上确
立营销奖励办法，具体的奖励方案由营销部负责起草。

4、拓宽融资渠道，挖掘社会潜能

拟采取银信融资、厂商融资、社会融资、国债融资、集团融资等方式，
拓宽融资渠道。通过让股、扩股等办法扩大资金流，以保证_项目建
设资金的及时到位。

(三)全面启动招商程序，注重成效开展工作

招商工作是_建成后运营的重要基础。该工作开展顺利与否，也直接
影响公司的楼盘销售。因此，在新的一年里，招商应有计划地、有针对
性地、适时适量地开展工作。

1、结合医药市场现状，制订可行的招商政策

按照公司与策划代理公司所签合同规定，_应于去年出台《招商计划
书》及《招商手册》，但目前该工作已经滞后。公司要求，上述两书

在一季度由策划代理公司编制出台。为综合医药市场情况，拟由招商部负责另行起草《招商办法》要求招商部在元月份出初稿。

2、组建招商队伍，良性循环运作

从过去的一年招商工作得失分析,一个重要的原因是招商队伍的缺失,人员不足。新的一年,招商队伍在引入竞争机制的同时,将配备符合素质要求,敬业精神强、有开拓能力的人员,以期招商工作进入良性循环。

3、明确招商任务,打好运营基础

_项目一期工程拟在今年底建成,明年元月将投入运营。因而,厂家、总经销商、总代理商的入驻则是运营的基础。我们不能等米下锅,而应军马未到,粮草先行。今年招商入驻生产企业、总经销商、总代理商、医药商业代理机构等任务为 300 家。由策划代理公司与招商部共同承担。

4、做好物流营运准备,合理有效适时投入

医药物流不同于传统医药商业,它要求医药物流企业不单在医药交易平台的搭建、运输配送能力的提高、医药物流体系的配置上有别于传统医药,更主要的是在信息功能的交换适时快捷方面完全实行电子化管理。因此,新的年度,公司将与市物流研究所进行合作,签订合作协议并按合同协议履行职责。为使公司营运走向市场化,公司拟成立物流部,拟制定_医药物流系统的营运方案,确定设施、设备构成因素,运营流程、管理机制等。该工作在董事会的同意安排下进行。

二、以品牌打造为长远目标,逐步完成两个建立

_品牌的打造是公司的战略目标之一。现代品牌打造的成功必须依赖于企业的现代管理模式。新的一年,我们将在建立集团公司、建立现代企业管理体系上下功夫,逐步把公司建成为大型的民营企业集团。

1、注册成立企业集团，不断扩大公司规模

2、建立现代企业管理体系，推行工作标准到人到岗

三、以_发展为历史契机，加快内部三个调整

_的发展是历史的使命，也是市场的要求，我们应顺应这一时代的需要，不断完善自我，发展自我，调整机制，集聚内功，合理发挥员工动能，以使_集团傲立于医药之林。

1、人员调整

人员调整工作已经铺开，公司遵循的原则是人尽其才，才尽其用。限度地发挥员工的创新能力，充分肯定员工的务实精神。

2、机构调整

机构调整目前主要指_有限公司内部机构的调整。目前设立的部门是：总经理室、办公室、工程部、营销部、招商部、财务部，即两室四部。随着_项目进入建设施工阶段，拟增设人力资源部、物流部、企业策划部等部门共同成为集团公司的基础。_房地产、_医药商业公司、_物流中心、_物业管理四个独立法人公司进入筹备期，明年正式独立营运。使公司内部机构成为功能要素齐全、分工合理的统一体。

3、例会制调整

20_年实行的例会制，对阶段性工作总结提高，对时段工作安排布置，起了良好的作用。新的一年，例会制在坚持的同时，作好以下调整：一是例会时间。在每星期六的上午进行。

二是会议主持。每次例会除工作小结及工作布置外，确定一个工作主题，分别由分管该项工作的总经理、副总经理、总工程师主持。

三是建立例会工作布置检查制度，即前次会议布置的工作在规定完成的时段内，落实部门应汇报执行情况，以利总结经验，改进方法，完善提高。

四、是以能动开发员工潜能为前提，不断充实企业发展基础

的企业精神三生万物，以人为本;和合求实，科学求真决定了_品牌的打造，_集团的建立，必须充实基础工作、充实各类人才、充实企业文化、充实综合素质。新的一年，公司将在四个充实上扎扎实实开展工作。

1、充实基础工作，改善经营环境

公司所指充实基础工作，主要是指各部门各岗位的工作要做到位，做得细微，做得符合工作标准。小事做细，细事做透。务实不求虚，务真不浮夸。规范行为，细致入微。通过做好基础工作，改善内部工作环境和外部经营环境。该工作的主要标准，由办公室制定的公司《工作手册》确定，要求员工对照严格执行。为对各部门基础工作开展的利弊得失实行有效监督，公司在新的年度由办公室承办编制《_工作动态》，每半个月一期。

2、充实各类人才，改善员工结构

企业的竞争，归根结蒂是人才的竞争。我们应该充分认识到，目前公司员工岗位适合率与现代标准对照是有距离的。

20_年，公司将根据企业的实际需求，制定各类人员的招聘条件，并设置招聘流程，有目的地吸纳愿意服务于_的各类人才，并相应建立_专业人才库，以满足_集团公司各岗位的需要。

3、充实企业文化，改善人文精神

企业文化的厚实，同样是竞争力强的表现。新的一年，_策划代理公司在进行营销策划的同时，对于_文化的宣传等方面，亦应有新的举措。对外是_品牌的需要，对内是建立和谐企业的特定要求。因此，_文化的形成、升华、扬弃应围绕_企业精神做文章，形成内涵丰富的_企业文化。

特此申请，希望批准!

敬礼!

申请人:

_年_月_日

企业推广申请书范文 第十三篇 xxx 分行:

XXXXXXXX 任公司是本区石材行业股份制重点企业，为解决生产经营流动资金的困难，特向贵行申请流动资金贷款 600 万元，现将企业具体情况报告如下:

一、企业基本情况 XXXXXXXX 司始建于 XXXX 年 XXX 月，位于 XXXXX，占地面积 XXXXX 平方米、西郊工业园区径十路占地面积 XXXX 平方米。主要从事各类大理石、花岗石矿山开采、板材生产、销售批发、异型石材雕刻加工、各类石材工程安装设计等经营业务。注册资本 XXXX 万元，现有固定资产(含矿山)XXX 万元，从业人员 XXX 人，各类机械加工设备 XXX 余台(套)，花岗岩矿山三处，是 xxx 首家进行矿山产业改革的企业，把工厂建在矿山，成功地实现了产、供、销为一体化服务结构。20xx 年实现产值 XXXX 万元，收入 XXX 万元，实现利税 XXX 万元，净利润 XXX 万元。预计 20xx

年实现产值 XXX 万元，销售收入达到 XXX 万元至 XXX 万元，实现利税 XXX 万元至 1500 万元。现已签订了销售合同价款达 XXX0 万元。本企业产品于 XXX 年通过了 ISO9001:20xx 国际质量体系认证。近年来，先后承接了大型石材工程 XXX 多项，受到了广大客户的信赖和好评，先后被市、区政府和工商管理部门授予“重合同、守信用”先进企业。

二、为使企业平稳跨过将工厂搬进矿山这一创新，促使企业顺利发展壮大，根据本公司生产经营实际需要，特向贵行申请，给予我公司流动资金贷款 XXXX 万元，以解决生产经营过程中资金短缺的问题。

三、关于借款期限，根据本公司今年的市场及矿山生产状况特申请借款期限为两年。

四、借款抵押物：我公司以现有的土地及地上附着物作为贷款抵押，申请此笔贷款。

五、本公司保证以高度的诚信按期偿付本金和利息，以实际行动回报贵行对企业的关怀和支持。

敬请批准！

公司名称 XXXXXXXXXXXX

二〇xx年二月二十五日

企业推广申请书范文 第十四篇尊敬的领导：

您好！

我是_____年____月来到公司的新员工。非常感激公司能够给予我在公司工作及学习的机会。但在这里，我将很遗憾的向公司提出辞职申请。

每当别人问我在公司的工作怎么样的时候，我都会回答公司的工作是相当不错的。

还有，我希望把我正式员工的指标让给那些仍未转正的老员工们。他们的工作能力和工作态度不亚于其他正式员工，而且他们把人生最重要的几年都奉献给了公司，他们应该得到相应的回报。这无论是对公司还是员工都是一件好事。

对于我的行为给公司造成的影响我表示深深的歉意。

最后，在电信工作的剩余日子里，我一定会站好最后一班岗，保证不会在我的岗位上发生重大差错。并做好交接班工作，努力把我对公司的影响降到最低。

任何时间任何地点，我都将铭记公司优秀的企业精神！

祝公司事业蓬勃发展，也祝各位领导身体健康，工作顺利！

敬礼！

申请人：xxx

20xx年x月x日

企业推广申请书范文 第十五篇关于鄂尔多斯市昊祥商贸有限责任公司在伊金霍洛旗矿区农村信用合作联社办理 1000 万元现金贷款的申请
书

伊金霍洛旗矿区农村信用合作联社

一 企业概况

鄂尔多斯市昊祥商贸有限责任公司成立于 20xx 年 07 月 07 日，注册资金 1000 万元，法定代表人： 吴忠祥，公司是一家经营载重汽车，汽车配件，五金交电，橡胶制品，建筑材料，通讯器材，环保设备，电脑及配件，办公设备，机械设备及配件，酒店用品销售，汽车装饰美容为一体的民营企业。

法定代表人：吴忠祥个人工作能力优秀，组织能力强，使公司效益不断提高，稳步向前发展。

二贷款用途

因公司规模不断扩建，效益不断提高，需大批量装潢，建筑材料。因资金短缺，特向贵行申请 1000 万元贷款。

三担保情况：个人担保

姓名：刘拥军，现任鄂尔多斯市诚业煤焦有限责任公司董事长，现住区 2 中对面 2 号楼，现有资产杭锦旗巴拉贡镇六街区二街坊，占地面积约 3000 平米，价值 600 万元，伊旗原布尔台乡政府南，使用面积约 1200 平米，价值 300 万元，总资产约 900 万元，年纯收入 300 万元。电话：15149537777

姓名：张永泉，现任内蒙古君创投资有限公司董事长，现住新南站西侧，现有资产梅赛德斯奔驰 S500 一辆，价值人民币 200 万元，金鹏路东有一面积为平米，价值 562 万元，呼和浩特 xxx 区有一面积 78 平米住房，价值约 50 万元，总资产约为 800 万元，年纯收入 200 万元。电话：13310320777

姓名: 高海, 现任鄂尔多斯市广丰生态科技有限责任公司董事长, 鄂尔多斯市国宸房地产开发有限责任公司董事长, 现有资产梅赛德斯奔驰 S500 一辆, 价值人民币 200 万元, 路虎揽胜小型越野车一辆, 价值 100 万元, 东胜区伊煤路 7 号街坊天骄小区 17 号楼 102, 建筑面积平米商业用房一栋, 价值约 250 万元, 东胜区西美美容生活会馆一处, 价值约 100 万元, 东胜区校园路 1 号街坊 6 号楼 2 单元 502 室房产一处, 建筑面积平方米, 价值约 110 万元, 杭锦旗锡尼镇南路西侧日月轩小区 C 区 1 幢 4 单元 101 室住宅楼一套, 建筑面积平米, 价值约 40 万元, 伊金霍洛旗泰康饼业有限责任公司股东, 资产 5000 万元。
中国.Com

以上人员自愿作此次担保, 并具有代偿借款能力。

批复, 为盼!

申请人: 鄂尔多斯市昊祥商贸有限责任公司

企业推广申请书范文 第十六篇农村信用合作社:

湖北开发有限公司位于赤壁市车埠镇大罗湖科技园。20xx 年注册成立, 注册资本 600 万人民币, 是鄂东南最大的农业科技示范企业之一。公司经营方向: 以特色农业观光休闲开发为主, 配套特种苗木繁育种植、特色无公害果蔬品牌创建、农产品深加工、农业新品种、新技术引进推广、农机服务等, 是赤壁市政府重点扶持的农业科技示范企业。

公司拥有经营土地面积 8540 亩。其中: 大罗湖科技示范园 400 亩, 车埠镇麻竹基地 4000 亩, 竹柳示范种植区 1600 亩, 优质西瓜套种面积 20xx 亩, 经济林 540 亩。已累计投资 1500 余万元。公司现有固定

员工 60 人，其中：高级农艺师 2 人，农业技术人员 8 人。经营模式：
采取园区+基地+农户的立体开发模式。20xx 年实现经营收入 562 万元。

根据市委、市政府统一规划和部署，打造赤壁特色旅游城市的要求，公司依托大罗湖科技园地处旅游快速通道的地理优势，高起点规划，整体布局，全力打造融参与性、观赏性、娱乐性、趣味性于一体的日接纳游客 500 人的新型生态休闲观光农业旅游乐园，突出吃野菜、摘水果、赏花卉、垂钓等特色。201X 年已配套基础设施建设投入 500 万及优质果瓜基地 3000 亩，并计划在科技园周边沿线辐射发展有机蔬菜和野生菜 20xx 亩，预计今年的经营收入为 1100 万。

农业投入特点周期长、前期投入大、回报期长、效益好。我司麻竹基地回报期为 4 年，竹柳基地回报期为 8 年，科技园回报期为 3 年，有机蔬菜瓜果基地一年。目前为了抢抓进度、不误时节、加快发展，急需注入流动资金 500 万。主要用于农业生产资料、种子、苗木和机械采购，以及设施配套。为此特向贵社申请 500 万流动资金借款，期限 3 年，请贵社予以支持为盼。我司承诺确保信誉，按期还本付息。

企业推广申请书范文 第十七篇 xx 果园地处 xx 市 xx 区 xx 镇 xx 村，322 国道线北侧，与双牌渠道管理所毗邻，占地面积 140 亩，是 xx 面积最大、产量最高，品质最优的绿色生态果园。以生产高品质的 7904 脐橙和纯种纽荷尔脐橙种植为主，年生产高品质鲜橙 30 万斤，产品畅销零陵、xx、祁阳，蓝山等县区，远销两广，深受消费者的好评。20xx 年底，xx 综合职业中专、杨家桥办事处、xx 客运冷竹线路等单位纷纷去果园团购订货，祁阳消费者光自己开车休闲采摘达 200 车次，采摘脐橙六万斤以上，在社会上有着较好的口碑和美誉度。

湖南 xx 有限公司在新调试的上海 xx 橙汁生产线试产阶段，接受了来自零陵黄田铺、道县等地的产品，结果在榨汁成品检测中，xx 果园的产品含糖度达，纯度口感都一流，20xx 年的订单生产中，八成以上采用 xx 橙园的果品，xx 果园的绿色带草种植和有机饼肥的使用造就了果品的高品质。

果园几年来，自力更生，投资数十万元，兴建了排灌，蓄水池，电排和整套的喷灌设，有效地提高生产能力和管理水平。成为 xx 农业高科技园区内卓有成效的种植园，为农村的发展提供了一块较好的途径和发展，取得了较好的经济效益和社会效应。突出表现在：

一、为 xx 镇的规模农业树立了一个较好的榜样。

xx 果园建园之初，就立足于生态农业的开发，注重引进科技，实施绿色种植。从确定园址，规划园区，选择品种，构建配套设施都精心考虑，进行可行性研究和预算。选择了在双牌渠灌旁的南面向阳坡，土壤以红壤微砂性，PH 值 6-7，得天独厚的自然条件为高品质的橙子生产提供了可能。

二、促进了农村剩余劳动力的再就业转移；

xx 果园充分拓展生产，把农民引进果园，在挖壕、施肥、喷药、抹梢、浇灌、采摘、包装、储运各方面为农民提供岗位，让他们在农事生产之余有一个施展自己才华和智慧的平台。全年接受附近的劳动力入园近五十人，全年用工量达 1000 个，为激活农村经济，为农村两型社会的发展做出了自己的贡献。

三、为农民的收入增长提供了新途径；

农民进园实行八小时工作制，每天收入六十元，一年下来，许多农户光劳动力收入一年就能增加收入五千元左右。xx 果园现工现酬，不存拖欠，农户增加了实在的收入，积极性很高。像新圩村的明小花、胡路先、胡满生等，他们夫妻经常在果园创收，家庭年收入都增加五千元以上。

四、促进了农业生产新技术的推广和农业机械的应用推广；

xx 果园注重科学新技术的引进和推广，早在建园之初，xx 两人深入生产管理水平较高的回龙圩农场跟班学习，向当地的专业果农学习果园施肥施药的技术要领，学习脐橙的整枝整形的技巧，把握各生产季节的管理要领。xx 果园借助《中国南方果树》等杂志，学习果树栽培新技术。20xx 年暑假，他们又参加在湖南生物机电职业技术学院举办的农村经济综合管理专业的培训，去湖南农科院找专家学习脐橙的保花保果技术，得到了经济高产研究所冯子政的指授。20xx 年春，去重庆中国柑橘研究所学习，引进他们的技术和药品实施种植。回来后，他们积极投身生产实践，把所学的技术无私地传授给附近的果农，带动了当地的水果种植。像冯教授的“旭湖”牌保果素对极端气候的落果有较好的弥补，因此在本地得到了推广，再如南方柑橘研究所的“抑黄脂”对脐黄现象有较好的疗效，也得到推广。在农业机械上，xx 果园率先引进微耕机和汽油喷雾机运用于果园的生产，提高了生产效率。在他的带动下，附近农户纷纷引农机入户，极大地促进了农业的生产。

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。

如要下载或阅读全文，请访问：

<https://d.book118.com/287104013040006063>