

竞聘演讲稿 15 篇

竞聘演讲稿 1

尊敬的各位领导、老师：

你们好！

我叫×××，毕业于××大学美术专业，毕业同时得到×师大美术教育本科学历。曾在××学校担任两年小学班主任，3 年中小学美术教师，同时担任学校宣传干事。在任期间，除优质课外，曾辅导学生参加“××杯”全国绘画大赛获得三等奖。

我从小就非常喜欢美术，善于创造想象。对于美术我有一定的了解，包括油画、水彩、水粉、铅笔画、电脑美术等许多画种。这是我的竞岗优势。

我的工作设想：

1. 潜心研究教学方案，通过查阅和欣赏他人作品提高审美观和了解如何开展有趣的教学活动，使学生能大胆地表达自己的情感、理解和想象，从而使学生体验到自己独特的个性化的方式感受美、表现美和创作美的自由和快乐。

2. 实事求是，开展教学活动。引导学生学会观察欣赏自然中的美好事物，观察周围的人和事，积累丰富的感性经验。

3. 在“趣”中提高学生的绘画技能，对美术感兴趣了，才能更为有效地激发他们参与活动、主动学习的欲望。

如果我很荣幸的成为美术教师，我将珍惜这个机会，扎扎实实的工作。反之不能上岗，我也会正视自己的不足，在以后的工作中继续努力。

谢谢大家！

竞聘演讲稿 2

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！今天，能够站在这里参加竞聘，我感到十分荣幸。首先感谢行领导和同志们给我提供了这个展示自我、回顾自我的机会，谢谢大家！

我叫__x，今年岁，学历，会计学专业，会计师职称。具有会计师资格证书，以及银行业从业资格考试的公共基础、个人理财及风险管理等多种资格证书。我于年参加工作，曾先后从事储蓄、联行、企业结算、会计、事后监督、财会科副科长、委派财主管和业务经理负责人等工作。年至今从事工作。

在参加竞聘之前，我曾经问了自己三个问题：

- 1 我为什么要参加此次竞聘？
- 2 我凭什么参加此次竞聘，我的竞争优势在哪里？
- 3 如果竞聘成功，我能为专卖局做些什么？

我想对这三个问题的用心思考和解答，是我做好工作的先决条件。下面，我就向各位汇报一下自己对这三个问题的思考结果。

一、我为什么要参加此次竞聘？

我的回答是，因为我热爱这份工作，并且有做好这份工作的强烈信心。

爱因斯坦曾经说过：“兴趣是最好的老师，信心是成功的源泉”。我想，要想做好任何事情，兴趣和信心都是不可或缺的。入行 12 年来，我始终以一种爱岗敬业之心老实做人，勤恳做事，脚踏实地地耕耘着，不仅赢得了领导和好事们的好评，还先后被评为办事处及支行的先进分子、省行优秀存款员、优秀国内结

算专管员，曾获会计竞赛团体二等奖。特别是担任部委派分行财会主管期间，我的工作得到了省行部、部及分行的好评，年及年上半年绩效考核均为 a。

我对金融工作的感情越来越深厚，我深深地热爱着这份充满挑战的工作。正是出于对工作的至爱，多年来，我爱岗敬业，无私奉献，在工作中取得了出色的成绩，而且我坚信，这份热爱还将引领我在新的工作岗位上为我行的发展做出更大的贡献。这就是我参加这次竞聘的初衷。

二、我凭什么参加此次竞聘，我的竞争优势在哪里？

我相信“事实胜于雄辩”，下面我结合自己的工作经历，从以下三个方面进行汇报：

首先，我有扎实的专业理念基础和文字功底。大学里，我系统地学习了会计学等各方面的理论知识。参加工作后，我也没有放弃任何学习的机会，而是不断的努力，不断的提高，先后取得了各种专业证书。与此同时，我还具有扎实的文字功底，曾草拟了《办法》及《协议书》，特别是在分行担任委派财会主管期间，分行计划财会部的各类报告几乎是出自我一人之手。

其次，我熟悉银行业务，具有丰富的实践经验。入行以来，我从基础做起，先后在多个岗位的磨练，不仅熟悉我行相关业务操作及规定，而且对行业业务流程了熟于胸。无论干什么，我都干得非常出色，获得过嘉奖。多岗位知识与经验的积累，使我对全行的工作有了整体性的认识，识别风险的能力得到了提高。我在担任支行业务经理负责人这一年的时间里，支行的差错率大幅下降，并有 8 个月实现了柜面业务零差错。这一切经验与成绩的积累，都使我有信心有能力担负起运营团队主管重任。

再次，我具有组织、协调与沟通能力。在担任财会科副科长期间，我曾协助科长把整个科组织成具有较强凝聚力和战斗力的团体，财会科也多次被评为“先进科室”；在担任支行系统上机的业务指导工作及系统切换日的指挥工作，曾负责组织、指导该系统的上线推广工作；而担任委派财会主管期间，我负责计划财

会部的全面工作，在和内审部门，外审部门打交道的过程中，很好地协调了与各部门的关系。

三、如果竞聘成功，我能为营销部做什么？

虽然我认为自己具备一定的优势，但我深知，个人的力量只是沧海一粟，微不足道，只有发扬团队协作精神，发挥群体的智慧和力量，才能使我们的工作更上层楼。因此，如果我这次能够得到大家的信任支持，光荣当选，我将配合领导从以下几个方面开展工作：

第一、摆正位置，当好三种“角色”

在今后工作中我将自己定位好，明确自己的责任，扮好“三种角色”。“三种角色”即“助手、领导和朋友”。一是当好领导的助手。做到组织上服从而不盲从，奉命而不唯命，善上而不唯上；工作上主动而不盲动，当助手而不甩手，融合而不迎合；思想上尊重领导，帮助领导排忧解难。二是与职工多沟通，熟悉管理中心的工作情况，找准工作重点和难点，制定出有效的工作计划和目标，有的放矢地开展好工作。三是当好职工的朋友，在工作中和生活上多关心职工，急职工之所急，想职工之所想。

第二、提高服务意识，做好服务工作，用我们高质量的服务，为财富中心提供强有力的后勤保障。

做好服务工作，做好财富管理中心的后勤保障服务和行政综合事务是我们的主要职责，如果做好服务以优质的服务，始终是我思考的问题。具体来说，我将做好“三服务”工作，切实做好“为领导服好务，为中心服好务，为客户服好务”的各项工作。我将把为领导分忧和为财富中心服务有机结合起来，努力在、、上坚持原则性下的灵活性，头脑要清，手脚要勤，待人要诚，心胸要宽，办事要公，言行要慎，力争不让领导布置的事情在这里延误，不让传递的批件在这里积压，不让各种差错在我们中心，不让前来办事的同志在这里受到冷落，不让部门的形象在我们中心受到影响，发挥好中心的作用。

第三、以精细化管理为手段，以工作重点为突破口，积极推进财富管理中心各项工作。

当前国际和国内经济形势严峻，这给我们金融业带来新的挑战，如何做好精细化管理，创新工作方法，对各个财富中心来说，都显得极为重要。而做好检查、考核统计、分析和绩效管理等工作重点，就是进一步加强对人才队伍的培训工作。人才是财富中心所有工作的主力军，工作人员的工作能力和水平和我们的业绩息息相关。

首先，要加大他们的专业知识的培训，以前沿的工作理念和工作方式、方法武装他们的头脑，使他们明确要向谁，以什么样的态度，怎样去更好的工作，提升服务档次。其次，制定适合工作人员管理和激励特点的考核激励管理体系和规章制度，奖勤罚懒，以最大程度地鼓励工作人员，打造一支特别能战斗的人员队伍。

竞聘演讲稿 3

尊敬的各位领导、各位评委、各位同仁：

大家好！

我叫__x，我有幸加盟____证券____营业部，我进公司以来一直在远离营业部的____服务部第一线工作，先后从事交易助理岗、客户服务岗和客户开发岗等工作，但更多的时间在从事客户开发岗位工作。通过三年多的努力，我个人共开发股票客户个，资券总值达 300 多万元；基金客户 42 个，资券总值达 200 多万。三年多来通过学习和工作，我熟练地掌握了证券业务相关知识和电脑操作技能。获得了证券从业资格和经济师职称。在营业部领导和服务部经理的培养和教育下，使我成为了一名合格的证券从业人员。我深受公司企业文化的熏陶和营业部这个具有团结向上氛围大家庭的影响，学会了如何在这个激烈竞争的市场中去生存和发展。同时，感谢各位同仁给予了我无限的关怀和极大的鼓励，尽管三年多

来我一直是一名临时工，但我无怨无悔，并没有因为是临时工而气馁，却时时感受到来至这个大家庭的温暖，我以自己是其中的一员感到无比的荣幸和自豪。在此，请允许我向各位领导、各位同仁诚挚的说声谢谢。

今天，是我进入____证券近四年来第一次有幸参加这样盛大的竞聘活动，我非常兴奋，同时感到前所未有的压力，这也是对我能力的一次全面的检验。我相信只要大家支持和鼓励我，我的竞聘一定能成功。

我竞聘的岗位是____服务部客户开发岗。之所以竞聘这一岗位，我认为我具备了如下理由和优势：

一是____证券三年来培养了我较强的敬业精神和高度的事业心、责任感以及坚持不懈、持之以恒的务实的工作态度。在工作上我从不计较个人得失，从不将工作与个人利益挂钩，事事以公司利益为重。如为了服务部的利益，我常常主动找相关部门协调关系，为避免服务部利益受损创造良好的外部环境。又如为了多开发客户，我多次自费组织从其它证券公司开发的客户到____办理转托管手续。在工作中不论困难有多大，希望多渺茫，我从不轻易放弃，总是想千方设百计的努力地让工作达到自己预期的目的。比如____轻机公司证券部是该企业主管证券投资基金交易和投资的机构，因该企业是依托其他证券上市的公司，以往各种证券交易和投资全都在____证券成交。为了开发这一潜在的大客户，在营业部和服务部领导的高度重视下，我无数次的进入该公司做相关关键人物的工作，想尽一切办法让他们了解我公司的经营理念和实力，建立我公司在他们心目中诚实守信的形象，功夫不负有心人，在我坚持不懈的努力下，终于促成该企业走到我公司的谈判桌上，与我公司达成购买某某基金 100 万元的协议并最终成交，为开发____这一最大的潜在客户迈出最为坚实的一步。

第二个优势是本人具有得天独厚的外部人文环境资源优势。优良的人文环境资源也是生产力，能极大地推动且方便我们工作特别是客户开发岗位工作的有效开展，让各种努力起到事半功倍的效果。首先作为土生土长的____人，我对____县城和周边乡镇情况基本了解，特别是转型以后我对____整个经济发展状态做过

详细的调查。我可以运用自己对____客观环境的了解和掌握的第一手调查资料，直接投入工作，不需要像他人一样需要另外熟悉了解外部环境的过程，以便于把握____瞬息万变的市场机遇。其次，虽然我是女同志，但在与人交往中对人坦诚、义气，在____我熟人和朋友较多，尤其是我的家庭及亲属成员、同学朋友中____县城各大中型企业的领导和负责人都很熟悉，且有一定的影响力，因而便于我充分利用良好的人际关系，以及固有的亲情、友情，借助他们的力量来协助我开发各层次的客户，来形成稳固的网状的证券基金客户销售网络，并且有利于这一客户网络不断良性拓展壮大。

第三个优势是我有从事客户开发的实践经验及工作能力。三年来，我作为____客户开发岗位上的主力队员为____服务部的客户开发工作做了一些力所能及的工作，出了一些成绩，所取得的业绩和工作能力也得到了领导和同仁们的肯定、认可和不断鼓励，这是我竞聘客户开发岗的信心之源。

竞聘演讲稿 4

尊敬的各位代表：

大家好！

首先我要感谢在座的各位同事，给了我这个锻炼自己、提高自己的机会！

我叫__，1981 年出生，__年毕业于哈尔滨工业大学，道桥专业，__年至今的 9 年时间里我一直是道桥系的一名普通教师。

一、我要竞聘的职位是教务处副处长！选择这一岗位是基于以下几方面考虑：

9 年前，我从哈尔滨来到了交专，从上好每一门课开始，我渐渐融入到交专这个大集体中，随后我参与到了公路学会日常工作当中，通过对外联系，我深刻

体会到，交专在交通系统中的地位。同时，作为专家组的联络员，参与了两次学校人才培养工作水平评估，见证了学校作为集体迎接挑战的决心和潜力。

6年前，参与到了学校示范校建设当中，从课程开发到专业建设，我再一次见证了集体的力量，从每个人迈出的小小步，到学校发展前进的一大步。

3年前，参与了国家教学资源库建设项目，这是我校多年厚积薄发的成果，教学资源库建设项目是由我校牵头，全国30所高校参与，17家企业参加的国家级项目，我有幸主持了其中的一个子项目“培训包”建设项目。在整个项目建设的过程中，我通过组织协调各参与院校和企业共同完成资源建设任务，我深刻意识到，这些年学校的建设和发展已经使得交专在全国高职院校中处于绝对领先的位置。

1年前，示范校建设四周年成果展——这个受到全国1200所高职院校关注的成果展，我校受邀参加展示，以教学资源库为核心的资源云展区受到与会代表的关注，我有幸代表教学资源库项目组和我的同事欧阳伟、于国锋主讲了“未来课堂”，未来课堂接受了会场__名参观者检验，同时在高职高专网上同步直播，会后受到中国青年报的报道，并在高职高专处组织的网络会议上面向20所高校进行推广。“未来课堂”站在台上主讲的是我们三个人，背后参与工作的是学校各个部门及人员的配合，借此机会表示一并感谢！

9年一线教师工作经历、多次参与事关我校发展的重要项目，使我的个人能力得到提高，也使我走向成熟，是学校给了我一次又一次锻炼自己的机会，让我有一种责任感，想把这些经验再应用到学校的教育教学管理中，为每一位普通教师多做实事，为学校发展多做贡献。

二、如果本次竞聘成功我的一些工作设想

教务处是全校教学的综合管理机构，负责全校的专业建设、资源建设和成果管理工作，在学校内涵建设工程中起到至关重要的作用。

1、积极主动的协调好教学相关部门的工作，做好处长的助手，配合好同事的工作，营造融洽的工作氛围。利用自己参与资源建设的经验，帮助和指导专业教师开展专业建设、资源建设及教学信息化建设工作。

2、重视和加强教育教学信息收集与发布工作。为领导决策当好参谋，为基层教师提供信息支撑和服务。

3、以内涵建设为核心，以教学质量为重点，从过程管理、教师团队、特色资源等关键要素出发，构建持续的内涵提升体系，推动学校内涵建设水平的不断提高。

以上是我的竞聘演讲，如果我这次竞聘成功了，今后我会努力工作，争取为各位老师多做实事。如果我这次竞聘不成功，今后我会更加努力的工作，为学校的发展尽一份自己的力量。

谢谢大家！

竞聘演讲稿 5

尊敬的各位领导，各位同事：

大家好！

非常感谢公司能给我一个展示自我的机会，这次竞聘对我个人是一个难得的机会，将有益于我个人素质的提高，无论结果如何，我都更加努力的工作，回报公司对我的厚爱。

如果能有幸能得到公司的认可，我将从以下几个方面来开展工作：

一、三大任务

二、三个创新

创新，是企业的智慧和灵魂；

创新又是企业生存和发展的源动力。开展“观念、管理、服务”三项创新，整体增强金源物业的竞争力，将为业主、客户服务的精神力量变为壮大公司实力的物质力量。

三、两个提高

即：提高客户满意度与物业费的收缴率。客户的满意，是我们所有工作的出发点和根本目的，也意味着各项管理费用收缴的保障。我相信：只要我们持之以恒，只要我们努力去做，用我们周到的服务，用我们真诚的微笑，用我们踏实的工作，那么客户满意度和物业费收缴率的提升也势必将成为必然。

以上就是我关于客服主管工作的一些设想，说得很浅薄，还请领导和各位同事指出其中的不足，给我一些宝贵的意见，我将感激不尽。

竞聘的结果确实很重要，但更重要的是在参与中进步，在参与中成长。无论何时何地，我都愿意作一个有责任心的人，不放弃学习和努力，不放弃这种向上的状态，不放弃自己骨子里的热情和自信。因为我深信：有责任就会有作为！

我的竞聘演讲到此结束，谢谢大家！银行营业部会计主管竞聘演讲稿移动部主管竞聘演讲稿

6

尊敬的各位领导，各位同事：

大家好！

我叫陈__。10月进入巴蜀风罗湖店。曾在二楼做过家私员，现在在三楼做服务员。我今天竞聘的是领班一职。

在罗湖店两年多来，无论是在二楼做家私员，还是在三楼做服务员。我都能在自己的工作岗位上尽职尽责，兢兢业业。以干一行爱一行的工作态度，严格要求自己。

两年来的工作经历，两次的岗位变换，丰富了我的工作经验，增强了我对工作的适应能力，更重要的是培养了我塌实认真的工作态度和求实务真的工作作风。

大家都知道，餐饮业流动是较大的，而我的工作呢。时常是一个人做两个人，甚至三个人的事，收台，摆台，抬家私，倒垃圾，一点也不含糊。我尊重，支持领导的工作，维护他们的威信，愿当配角，甘做绿叶，辩证的看待自己的长处和短处，扬长避短，团结协作，我崇敬懂得团结的人，因为我相信一个孤军奋战的人无法托起一个团队的重担，但一个懂得团结的人将为一个团队注入生机与活力。

在工作中我在保证自己工作顺利开展好以为，还辅助领班，让楼层的工作顺利开展，贡献了自己的光和热，当然也得到了领导的肯定，得到了 07 年年度标兵的光荣称号，

做好一个领班我认为应该首先认清角色，摆正位置，行权而不越权，认真履行好本职工作，为领导分忧，为员工服务，以我们巴蜀风的信念为原则，作为工作的出发点和落脚点。

人生总是在不断的挑战自我，战胜自我，超越自我中实现自我的价值。我是一个实干主义者，我相信付出就一定有回报！并且我有信心干好领班这个工作，信心_____与实力，而我的实力则_____与自身的素质；个人的品质；端正的心态，以及长期以来的工作经验积累。

如果在这次竞选中，我能过关我衷心感谢领导对我的信任，感谢同事们对我的支持，我将拿出年轻人的干劲，以饱满的热情投身与工作中，兢兢业业；踏踏实实配合好上级领导的工作，当好上级领导的好助手，认真履行好职责，努力做

如果结果不那么尽如人意，我更要年轻人的勇气，去面对失败，一如既往地勤奋工作，争取早日达到让领导放心，同事们满意的标准，我想这证明我在自我价值的实现路上又迈出了坚实的一步，我为此感到自豪。

最后我要感谢领导对我的培养，同事们对我的支持，我愿与大家共创美好的未来，去迎接巴蜀风辉煌，灿烂的明天。

谢谢大家！

爱岗敬业，我无悔的追求

7

尊敬的各位评委：

大家下午好。

今天，我第二次站到了名师竞聘这个演讲台上，感慨万千。在过去的一年里，我离开了名师这个舞台，致力于带领当时的初三一部全体师生冲刺中考，经过一年的努力拼搏，我校在中考中取得了辉煌的成绩，而且我带领的初三一部在捆绑评价中成绩优异。但我总感觉自己过去一年的经历不够完.，也不完美，先想去，才明白：离开名师队伍，是我的一大遗憾。所以，今天，我从头再来，争取早日归队。

首先，我介绍一下我自身的条件。

我是市级语文教学能手，曾获省优质课二等奖。我担任过首届名师，有着丰富的经验。我带的徒弟徐宪霞，成长迅速，不负我望，更不负众望，现在她是我校语文教研组的骨干力量。

我有创新意识和创新精神。去年我校大力推广捆绑式评价机制，我结合当时初三一部的具体情况'，在部里创新实施备课组室捆绑评价机制，也就是我们大

在全校范围内进行推广。

我有着丰富的教学经验，很喜欢教科研工作，我从08年到09年，带领原初三一部语文组，积极探索实践1+N感受式语文主题学习教学模式，并申报燎原奖，尽管被刷下来了，但我还是坚信并肯定这种模式，之所以被淘汰，是因为我校的创新项目太多、太优秀。在09年潍坊市初中语文骨干教师培训会上，我就这一模式代表潍城区做了典型发言，市教科院李宏绯科长给予了充分的肯定。

现在，我又在主题写作方面又有所研究，本学期我正带领着初一二部语文组的老师探索实施“主题技法写作与QQ空间开发”。我发现语文主题写作领域有很大的研究价值，从校到区，从区到市，还没有人在主题写作方面进行探索并形成模式，这是一块未开垦的处女地。我本身也是摸着石头过河，大体内容在十月份的校报上已经刊登，相信评委们都看过，我就不再赘述了。

今年，我校在初一年级全面推进课改，我作为部主任更是责无旁贷，我.我部所有老师之智慧，在部里实施《班中班组中组》管.方案，经过近3个月的探索实践，这个方案还是行之有效的。

我充分利用部主任这一职位优势，加快部里课改的进程，将小组自主互助课堂教学模式与当前市里正在推广的三四五教学模式有机的结合起来。特别是将小组学习和三四五教学模式中的四环节的紧密结合。今年开学初，在全区语文教研活动会上，我向全区语文教师提供了三四五模式示范课，得到了区领导的好评。

为使学生养成自主互助的学习习惯，我受杜郎口中学《课堂展示歌》的启发，编写了《课堂三字经》在墙上张贴，并让学生熟记。具体内容是：铃声响，做课堂；认真听，仔细想；答问题，不慌张；吐字清，声洪亮；自主学，.篇章；互助教，能力强；你质疑，我来讲；多合作，学相长。当学生纪律有点松懈或自主互助意识稍有点淡化的时候，课前来上一遍，学生精神十足，效果非常好。

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：<https://d.book118.com/355022104134011120>