

总经理助理竞聘讲话稿 (33 篇)

总经理助理竞聘讲话稿 (精选 33 篇)

总经理助理竞聘讲话稿 篇 1

各位领导、各位评委，大家上午好！

我叫，目前是市分行信贷部的一名信贷员，我竞聘的岗位是市分行风险合规部总经理助理一职。今天是我入行工作以来第一次参加行内的竞聘，心里既激动又紧张，激动是因为我幸运地赶上了公平竞争的大好时机，紧张是因为害怕有负领导和同志们的厚望。首先，非常感谢行领导为我们提供这样一个平台，给予我们展现自我的机会，恰巧我也是近期从县支行调到市分行信贷部工作，也许大家对我并不是很了解，今天就借这个机会向各位领导和评委汇报我的工作情况，以及下一步的工作打算。

我是于__年__月进入__银行支行，在工作上实践着自己的承诺，勤奋学习，刻苦钻研。在领导和同事们的关怀和帮助下，业务水平得到快速的提高，在频繁的岗位转换中，逐渐锻炼出不错的学习能力以及快速的适应能力，没有辜负领导和同事们对我的期望，在各方面均取得了一定的成绩，得到组织上的肯定。我之所以竞聘风险合规部总经理助理主要缘于三个理由：

第一，有充分的激情和自信。有句话说的好：激情是快乐工作的基础条件，是企业蓬勃发展的活力源泉。所以，在生活中我时刻保持着一充沛的精力，以年轻人特有的朝气与热情投入到我所热爱的工作中。入行三年来，陆续参加过全县、全市、全省组织的各种演讲比赛，羽毛球比赛，乒乓球比赛以及专业技能大比武等等十余场，均获得了前三名的优异成绩。通过一次次的比赛，使我能够自信的面对各种环境，将最好的自己展现出来，个人综合素质得到大幅度的提高。

第二，有较丰富的成长历程。20__年正处于金融危机的风口浪尖，而我作为20__年的应界毕业生却非常幸运的应聘到邮储银行工作，可谓是幸之又甚，这也是我与邮储的缘分吧。所以从进入邮储银行的那天起，我便深深地喜爱上了这份工作。在南丰支行从事过事后监督、办公室秘书、会计、业务管理员等银行各业务条线的岗位，无论角色如何变换，我都干一行、爱一行、专一行、精一行，3年的基层工作经验拓宽了我的视野，得到了莫大的锻炼。今年6月我调到市分行信贷部任信贷员一职，从基层后台支撑人员走向市分行信贷营销人员岗位，工作职能完全异于从前，这个转变过程对我来说受益匪浅，也充分认识到做为一线营销人员需要胆大、心细、敢想、敢做的优良品质，需要凭借自身专业的业务知识与良好的服务态度得到客户的支持与信赖。通过这几个月的跟班实习，我的信贷知识逐渐丰富，在心理上也战胜不敢开口的胆怯想法，可以走出去，独立的营销客户，功夫不负有心人，截止目前我对管辖片区126家商户进行过上门营销，并成功发放4笔贷款。

第三，有较强的专业实践能力。或许是因为对工作的执着追求和对未知领域强烈的好奇心，在任何岗位上我都会保持十二分的热情去实践和钻研，比如在县支行近三年的宣传工作中，多篇报道相继在中国邮政报、江西邮政报、赣邮网、江西邮政金融等报刊杂志上刊登，担任文秘工作期间，负责行内各种材料的撰写工作，并于20__年被评为全市优秀通讯员。在任职中间业务管理员期间，通过改进代发工资流程，大大提高了工作效率，2年内完成代发类业务有2亿余元，从未发生过差错。任职业务管理员期间，负责省、市分行组织的新业务学习以及后续的培训工 作，参与每年的客户推介会以及理财沙龙见面会等活动。

各位领导、各位评委，以上是我对自身的工作情况及个人综合素质的简介，如果此次竞聘成功，我今后的工作任务就是如何作好风险合规部总经理的助手，协助他把风险合规的各项工作做得更好，对未来的工作我有几点设想：

第一，发挥自身优势，提高风控能力。

风险合规部属于综合性非常强的部门，虽然在职能上有充分的独立性，同时又和其它业务部门有着密切的联系。作为风险合规部的一员不在是单单熟悉银行的某一项业务，而应该了解并掌握整个银行体系的运作过程，才能够做好风险信息 的收集工作。这几年我在各个岗位都有过工作经验，但由于时限性的关系缺乏更深度的掌握，所以在今后工作中要从大到小各个击破，从个金条线、公司条线、信贷条线三方为出发点开展合规管理。

第二，协助领导做好合规管理工作，提高办事效率。风险合规部的涉及面非常广，有业务部门的风险评估工作、信贷部门不良资产的保全、移交、清收工作和风险信息的收集、分析、报告工作，还有反洗钱的管理工作以及落实法律法规的合规工作等等。所以我必需理清思路，认真梳理各项要点，积极配合同事，在领导的指导下快速开展，并及时完成领导交办的各项工作任务，提高部门办事效率。

第三，加强学习，努力把自己培养成综合型人才。俗话说：打铁先要自身硬。我要加强自身修养，勤奋学习，不断提高工作能力，增强自身综合素质，使自己能够成为一个业务全面，能力强的领导的好帮手。

再一次感谢各位领导给我的这个机会。我愿意用我的信心、激情和能力，不断的战胜自己，迎接一个又一个的挑战，在行里做一名好员工，在部门做一名好助手，为我们的团队而努力，为我们的邮储而奋斗，我相信我会在新的岗位上，依然放光、依然添彩。

谢谢！

总经理助理竞聘讲话稿 篇2

昨日的经历已成追忆，让历史和未来对话。生命赋予人们的职责就是不断地向前、向上、开拓、进取。在年终岁尾的时候，我们总结工作，盘点业绩，归纳得失；在新春伊始的时刻，我们凝聚力量，蕴蓄智慧，制定未来。

在过去的这段时间里，大家的工作表现具体上都还算满意，但我发觉还是有一些需要改进的地方，比如彼此之间缺少一些交流。大家应该多一些沟通与合作。只有沟通我们才会发觉自己的缺点与不足，进而改善。只有合作我们才能把我们的工作做的更好，把我们的产品质量逐步提高。

在即将来临的一年，受金融危机的影响，全国乃至全世界的经济都不会比往年理想，可想而知，我们的企业也会遭受到某些程度的打击，所以我们要先做好自身的一切准备，来迎接国内外订单。所谓质量就是生命，效益就是金钱。如果想让我们的产品不被客户淘汰，首先我们需要提高我们的产品质量，只有我们的质量提高，产品才会得到客户的青睐，只要每个人都能严于律己，我们的工作效益也会逐步提高；其次，要降低我们的产品成本，成本过高，往往会使我们失去某部分的锌制品市场，那样对于金融风暴下的我们来说将会是一次严峻的考验。

作为已经与国际接轨的企业来说，重要的还是管理制度，首先我们要有团队协作精神，公司就是一个大集体，每个员工都是这个集体的一份子，只有齐心协力才能让这个集体变得更加强大；其次，我们看待事物的心态端正与否也十分重要，也就是说留意多一点，问题少一点；再次，我们要做好计划，不能光有长远的目标，否则一切都是空谈。与此同时我们还要有满腔的热诚和信心来对待我们的工作。

为了更好的调动公司员工的积极性，_年管理层做出以下应变措施：一、调整后勤管理人员，把一些处事有能力并且有思想的人员安排到合适的岗位。二、改变车间管理方式，把原有的管理方式进一步完善，实行以订单为单位，与效益挂钩的管理制度。三、降低采购原材料费用，实行货比三家的采购制度，要在质量、数量以及供应时间方面达到我们的要求。四、严格控制辅助及包装材料使用；避免无谓的浪费。五、激进公司的销售额，并奖励有能力的后勤人员提高公司管理水平。六、继续扩大发展国际市场，巩固稳定国内市场，取得内外双赢！

在台历翻去最后一页，_年将要成为历史的时刻，新的一年即将来临之际，我代表管理层祝愿中科全体员工和关注中科发展的各界人士元旦快乐，合家安康！

总经理助理竞聘讲话稿 篇3

尊敬的各位领导、嘉宾、亲爱的朋友们：

上午好！冬至节气，寒凝大地，而在南国海西的美丽鹭城却花开鲜艳，我们今天相聚在厦门，共同迎来了--教育集团十周年的盛典。我们的笑脸与三角梅比美，我们的心潮与海浪并卷。“十年合作共进，--感恩有您！”在这美好的日子里，我怀着一颗激动、感恩的心对大家道一声：“--谢谢您！浩波谢谢您！”

“十年风雨，十年收获”，十年来，--教育集团秉持“诚实做人，踏实做事，合作共赢，共同发展”的办学理念，与合作机构风雨同舟，在各主管部门领导和社会各界朋友的长期关心、支持下，--教育集团自20__年创办以来，迈着坚实的脚步一路踏歌走来，从一代伟人“星星之火可以燎原”的井冈山跨入了二代伟人“画了一个圈”的南粤大地，再走进了新一代伟人“海西大发展”的闽南沃土；集团办学机构从最初的1所发展到现在的10所，办学范围从江西省发展到广东、福建省，合作高校从最初的一家发展到目前国内外各类大学30多家，在校成人学历教育的人数从最初的100多人发展到目前的1万余人，连续多年荣获各项奖项，办学声誉得到社会一定的较好认可，成为同类办学机构的知名品牌。这累累硕果与--人的辛勤付出分不开，更与所有关心、支持--教育事业的各位领导、嘉宾及亲朋好友分不开，--的成功离不开大家的支持，在这里，我要代表所有的--人对大家说一声：“--永远记住您、感恩您！”

新的十年，对--教育集团的发展来说，既充满挑战，又富含契机，集团将朝着打造一个“好素养，能战斗，高品位，重责任，多奉献，大品牌”的团队和平台而不懈努力！就在前天上午，集团第一个联合党支部在厦门市湖里区--培训中心成立了，这是对集团一种新的的鼓励和鞭策，也是我们--人一种更大的责任和担当。我们--人始终要以一个优秀的共产党员的标准严格要求自己，在社会各界的鼎力支持下，努力做教育事业的先锋和楷模，在奉献集团的同时，不忘回报社会。

“过去的十年，一人风雨耕耘，鲜花盛开在赣、粤、闽的大地；
未来的十年，一人开拓创新，硕果收获在您、我、他的怀里。”我们
有信心、有能力“合作共赢，共同发展”，同写合作新篇章，共
创教育新辉煌！

最后祝各位领导、嘉宾、朋友，身体健康，家庭幸福，事业发达，在厦门心情愉快!同时，籍此即将除旧迎新之际，谨向各位同仁祝福新春快乐!

谢谢大家!

总经理助理竞聘讲话稿 篇 4

亲爱的工作伙伴们:

大家晚上好!

值此新春佳节来临之际，在这辞旧迎新的完美时刻，我谨代表公司董事会，向辛勤工作在各个岗位上的伙伴们及家属致以节日的问候和新春的祝福!

20 某年，是公司持续良好发展势头的一年，是市场拓展、队伍建设取得骄人成绩的一年，是某全体员工迎接挑战、经受考验、努力克服困难、出色完成全年任务的一年。物流工程部高端体育用品商贸物流中心项目详细蓝图获批，各项工作紧锣密鼓进行;化工外贸部，更是斗志昂扬，销售额是直线上升，市场不断开拓疆土;集团形象更是更具国际化色彩，写字楼办公面积翻倍，集团 LOGO 创新设计，更张扬大气，而公司的宣传 CD、具有宏宝特色的纸杯、小礼品等都在紧张筹备进行中;公司规模的扩大，离不开规范的管理，而今行政部也在进行筹备公司新的规章薪酬体系，更加人文和效率;高效率的工作是我们业绩提升的保证，目前我们外贸部的远景系统也是筹备运行……

细数过去一年的种种，作为集团的创始人，感谢所有员工的付

出和努力，某这天这些成绩的取得均饱含着公司全体员工的辛勤劳动和汗水，宏宝的明天因你们而更加精彩辉煌！

过去的成绩凝聚着公司全体员工的心血和汗水，未来的机遇和挑战，需要我们继续不懈努力地去应对。在这辞旧迎新之际，分享胜利喜悦的同时，还要清醒地认识到，在激烈的市场竞争环境中，化工农药企业依然应对广泛的机遇和严峻的挑战，物流房地产项目更是任重道远，我们务必抓住新的机遇，迎接新的挑战，以高度的职责感和使命感推进我们公司持续发展。

新的一年开启了新的历程，托举着新的期望，承载着新的梦想。让我们某全体同仁共同努力，以百倍的激情、诚实的劳动，同心协力，共创佳绩，没有什么能阻挡，没有什么能动摇，我们满怀信心，开足马力，奔向更加辉煌的新的一年！

最后，再次感谢大家为某的付出和努力，祝大家新春愉快，工作顺利，身体健康，合家幸福，万事如意！给大家拜个早年了！

谢谢！

总经理助理竞聘讲话稿 篇5

尊敬的各位领导、各位来宾、女士们、先生们：

大家好！我代表__集团公司全体员工，对今天光临庆典现场的所有来宾朋友们，表示最热烈的欢迎和最诚挚的感谢！

感谢你们在百忙之中和我们一同见证这一个辉煌的历史时刻，和我们一同分享这份努力的成果、分享这份喜悦的成果，迎接又一片全新事业的诞生！

我们信阳人杰地灵，处于我国东西南北的接合部，左扼两淮，右控江汉，屏蔽中原，素有三省通衢(qu)之称，在国家实施西部大开发战略中起着重要的作用，是东西经济合作的桥梁和纽带，又是南北经济文化交流的重要通道。信阳市工业城位于信阳市中心城区东部，区位优势，交通便利，多条高速、国道、铁路在区内交汇贯通，是河南省首批产业集聚区，同时也是省级重点产业集聚区。优越的地理位置、优惠的政策扶持、优质便捷高效的服务，形成了亲商、安商、富商的浓厚氛围，在这里拥有着成功与收获，挥洒着激情与梦想，成为各地厂商投资发展的沃土，吸引着全国各地的厂商来此投资发展，特别是沿 312 国道两边，各大汽车品牌 4S 店云集，形成了信阳市乃至豫南地区最大的汽车销售服务市场。正是这些，东风集团领导运筹帷幄之中开辟信阳市场；正是这些，湖北物资集团慧眼识珠定位于信阳。

在湖北物资集团公司和湖北__公司及我集团公司共同投资组建落户信阳的信阳东风风神 4S 店，拥有高标准、高品味、设计新颖、功能齐全的新型展销大厅，客户服务中心和国内外先进的汽车检测系统，专业的电脑网络管理系统和售后服务核心流程，让客户可以在最短的时间内享受最有品质的服务。信阳鑫道东风风神 4S 店的落成开业，将填补东风产品线中家用商轿车、乘用车在信阳市场的空白；将彻底结束信阳东风汽车老用户售后服务的烦恼；将使东风汽车用户同步享受国际品质的产品和服务；掀开信阳东风汽车的全新篇章。对推动我市汽车产业优化升级和经济的发展起到了积极作用，

将为广大市民搭建集整车销售、零配件服务、售后服务、信息反馈为一体的全方位汽车服务平台。

多年的市场磨练，让我们深深体会到，只有真诚地回报用户、回报社会才能获得社会大众认可信赖和支持，这是__集团公司长久发展的驱动力，也是信阳鑫道汽车销售公司的驱动力。我们将尽力诠释以客为尊、服务大众、回馈社会的根本服务理念，使我们的顾客在休闲而又热烈的氛围中，体验欢乐，体验快捷便利，体验东风风神汽车的贴心服务。

我们相信，信阳鑫道东风风神 4S 店在信阳这片热土上，在东风汽车厂家的大力扶持下，在湖北物资集团的大力协同下，坚持打拼，默默努力，无怨无悔，努力实现自我价值，成为东风乘用车销售的一道靓丽的风景线。

让我们用火一般的热情迎接八方来客，更用我们火一般的昂扬斗志来谱写未来，创造明日的辉煌！

信阳鑫道东风风神 4S 店的成长由你们见证！

再次谢谢大家！感谢一起努力打拼的兄弟姐妹！感谢我们的合作伙伴！感谢一直默默支持我们的新老客户！

谢谢！

总经理助理竞聘讲话稿 篇 6

各位同事：

大家上午好！

春回大地，万物复苏。春暖花开的季节已经走近，但是，钢铁行业寒冬却还未曾远离。钢坯价格持续下跌，可原材料价格却居高不下，面对如此艰难的困境，唐荣全体干部职工攻坚克难，深挖潜力，春节期间放弃与家人团聚的时间，坚守岗位，认真贯彻执行集团公司的发展理念，深入落实各项经营任务，较好地完成了各项生产计划指标。在此我代表公司领导，向全体员工及家属表示衷心的感谢，你们辛苦了！

刚才两位经理汇报了二月份指标完成情况，并对三月份工作做了部署，我完全同意，下面我对二月份重点工作总结如下：

一、深入贯彻安全大检查方案，实现安全稳定无事故。

为确保公司安全生产态势持续稳定，_年12月16日起至_年2月底，全公司范围内掀起了以“查落实、查管理、查现场、查人员”为主要内容的冬季、双节安全生产大检查活动热潮。通过验收结果来看，各单位在安全、生产技术、设备等方面都开展了不同形式的检查，也查出了很多问题，消除了生产过程中的不安全因素，对双节期间的安全稳定有效地起到了促进作用。

但在检查过程中，个别单位仍然存在流于形式、不按要求和标准检查、不按规定整改反馈等现象，在以后的安全管理中，要进一步树立“安全管理是全员全过程管理”的观念，构建人人抓安全的管理模式，落实主体责任，消除安全管理只是部门管理的认识误区，踏实开展各项安全活动，实现公司安全生产长治久安。

二、健全应急预案管理，开展应急预案演练。

应急预案管理，可以说是大多数企业安全生产工作中的“软肋”，但当前社会上频发的突发事件给我们敲响了警钟，让我们不得不正视应急预案的重要性。

二月份，公司高度重视应急管理，制定春节期间应急预案，并下发各单位组织学习，合理安排员工节日休假，加强夜间值班管理。各厂健全生产应急预案体系，开展应急预案实战演练。炼钢厂完善倾炉、氧枪坠落事故应急预案编写，组织演练一次。炼铁厂修订了高炉鼓风机站和重点岗位对低压断电事故的应急预案，高炉进行了吹管烧穿应急演练，烧结进行了返2皮带断应急演练，竖炉进行了突然停电事故的应急演练。动力厂和保卫处进行了消防演练。

应急预案管理，今后要作为健全和完善事故预防机制的重要一环，纳入各单位重点工作，逐级落实责任，强化监督管理，尽快构建科学可行、反应迅速、处置及时、应对有效的企业应急管理工作机制，推进安全生产长效机制的健全和完善。

三、以市场为导向，合理组织生产，创高产降成本。

面对低迷的市场形势，公司要求各单位树立大局意识，以公司整体目标为出发点，加强沟通协作，竭力为下道工序提供优质产品，职能处室充分发挥监督、服务的作用，综合平衡生产组织协调，做好技术指导。

每天关注市场原料动态，及时掌握公司原辅料消耗情况，结合集团采购部门，保证原料的合理库存，满足了正常生产需求，确保了春节期间的连续生产。为最大限度地降低现价成本，在保证产品质量的基础上不断优化配比，提高烧结及球团矿品位，调整高炉入炉结构。

加强培训，提高重点技术岗位人员操作技能，技术专工深入现场，对现场操作进行监督、指导，努力实现操作的标准化、规范化，为质量的提升和成本的降低奠定基础。突破技术瓶颈，不断提升小指标，二月份，动力厂当班发电量 12 次突破 17.7 万度的目标值，炼铁厂当班产量 9 次超目标，炼钢厂连铸过钢量、一次拉碳率、铁水锰收得率多次创新高。

方钢试生产阶段，通过两个月的人机磨合，设备不断完善，优化改造，员工操作水平逐步提升，生产趋向稳定，完成了产量计划，但是二级品还较多，三月份要进一步协调中钢解决设备缺陷，提高产品质量，规范管理，尽快纳入标准生产，制定工艺生产考核制度。

四、持续开展 5s 联查，深化环境治理。

随着公司 5s 管理力度的加大，各单位的重视程度不断提高，积极主动进行自查自改，使 5s 管理上升了一个新台阶。办公楼区域的各处室也行动起来，一改过去滞后的局面，且随着经办室每周一次的 5s 联查，效果明显改善，提高了整体工作环境，得了政府领导们的认可。厂区主干道路划交通线，全部安装路灯，使厂区亮起来。

制定厂区绿化方案，生产技术处牵头，组织各单位提前筹备植树工作，挖坑、土方置换等工作基本接近尾声，届时厂区内非硬化区域都将种植树木或其他植被，几个月后定将是一片欣欣向荣的新景象。

五、齐头并进，其他管理稳步提升。

流程、制度建设，根据生产实际需求，不断健全和完善各项制度，炼铁厂制定了除尘放灰管理规定和循环水水质管理规定，推行了新的高炉工长、烧结作业长考核制度。设备系统出台了设备现场整顿实施办法，加强用水管理，要求各厂补水错开时间，由总调计划安排，优先保软水用水，解决了生产用水紧张状况。规范点检流程，点检定期复查，提高设备日常维护效果。推行正激励，在集团单项奖调整后，公司内部实行单项奖，新增小指标奖励，以期激发大家的工作热情，争创更优指标。紧跟集团步伐，制定厂处级车改方案，降低公车成本费用。

总的来说，在大家的共同努力下，二月份整体生产指标完成不错，各项工作健康有序发展。但严峻的市场形势警醒着我们，企业要想生存，这些还不够，管理必须再提升，成本必须再降。况且冷静地思考二月份的工作，还存在着诸多不足，事故频发，炼钢 24 起，其中 1 起一级生产事故、1 起一级质量事故，炼铁 4 起，其中 2 起一级生产事故，烧结 3 起；部分可控成本上升，与上月比出现倒退趋势。这就要求各单位，特别是管理人员认清形势，查找不足，深挖潜力，拿出切实有效的改进方案来。

总经理助理竞聘讲话稿 篇 7

我最亲爱的家人们：

大家下午好！

光阴似箭，转眼间_年已经进入下半年。过去的半年里，我们听到了很多关于市场环境变化的反馈。商场没客流、生意难做成了很多人的口头禅。但是，我认为，任何解释都只是无能者的借口!市场环境变化往往孕育着更多的机遇!驾驭变化、抓住机遇，正是顶级营销人的课题!_年上半年，正是在全体家人的共同努力下，我们依然取得了骄人的成绩!

在过去的半年中，我们成立了全国督导小组，打造标杆店的行动迅猛展开;我们召开了全国店长培训大会，为终端销售人员提供一场关于营销知识的盛宴;我们不断细化区域运营，全面加强广告投放，大力推动区域品牌建设，品牌影响力节节攀升……

同时，我们没有忘记企业的初心和社会责任：我们到石头营子小学进行捐赠慰问，赢得了社会各界的一致赞誉;我们号召全国百城联动，百余经销商团队携手助力高考学子，为他们送去了清凉的祝福……

在这个过程中，我看到了各个团队的成绩、蜕变与成长。nba球星科比说过：“总有人要赢，为什么不能是我呢?”是的，市场从来不需要敷衍和解释，我们需要的正是战胜一切的信心和一往直前的行动!

亲爱的家人们，无论你在哪个部门，做什么样的职位，每一个人都可以“不平凡”!如果你认为自己是优秀的，就会按照最优秀的标准来要求自己!作一个优秀的人，始终怀揣梦想，坚定不移地去践行它!

挑战，是成功的另一幅面孔，木门行业在震荡中加速洗牌，唯有创新先行，才能立于不败之地!华泽三峰将于7月17日推出木门新品“柠檬”系列，我们聘请了意大利设计师 antonio

camoranesi 先生担任首席设计，紧密与鲁美合作，为柠檬系列门款臻至完美助力!同时，公司通过更加细致的市场调研，更为精准的产品定位，更为周到的客户服务，全力为企业和合作伙伴未来的发展铺好道路!让信赖我们的经销商不断发展壮大，从而引领行业健康向前发展!

亲爱的家人们，夏天是一个万物疯狂生长的季节!我坚信在未来的 100 天中，飞虎战车一定能够披荆斩棘、重新定义新形势下的营销系统，不断突破与创造行业奇迹!

最后，一句话送给大家：这个世界，从不会给一个伤心的落伍者颁发奖牌!唯有全命以赴，方能所向披靡!

谢谢大家!

总经理助理竞聘讲话稿 篇 8

司全体同仁、工友们：

你们好!

你们辛苦了!

律回春晖渐，万象始更新。我们即将告别成绩斐然的 20__年，迎来充满希望的 20__年，值此我谨代表工艺家具有限公司总经办向全体员工的努力进取和勤奋工作致以深深的谢意!祝福大家在新的一年里和气致祥，身体健康，家庭康泰，万事如意!

回首不平凡的 20__年，全体员工以高度的责任心和饱满的工作热情与公司共同面对困难，战胜困难，不辞辛劳加班加点如期交货，涌现出一批优秀员工代表，使公司以诚信赢得客户的更加青睐，保持订单的稳定。在大家的努力下，20__年我们出柜量突破 1000 个，我们又一次荣获杭州资信评估 3A 等级、__市重点工业企业、杭州市外贸出口优秀企业、浙江省林业龙头企业等等殊荣。这是我们全体文通人奉献智慧和付出辛劳的成果。值此我再一次向大家表示最衷心的感谢和最真诚问候。

机遇与挑战同在，困难与希望共存。我们站在 20__年新的起跑线看到了希望，看到了明天的更加辉煌，然而新的跑道也充满这坎坷，需要我们克服过去的不足。我们要加强品质观念，严格控制不良返工率；加强成本意识，真正做到物尽其用；提高作业技能，充分发挥员工的潜力，极大的推进生产；加强思想素质、管理理念的培训。我相信我们文通人能做到，一定能做到。

十载风雨身后事，策马扬鞭向前看。我们__人以海纳百川的气魄，风雨同舟，一路前行，创造更加辉煌的明天！山高人为峰，让我们在新的一年里勇攀高峰！

最后，衷心祝愿各位朋友、同仁和家属们一切顺利、身体健康、合家幸福、！祝愿文通的明天更加美好！！ 谢谢！

总经理助理竞聘讲话稿 篇 9

光阴荏苒，时光如梭，随着电动工具的发展，随着历史前进的脚步，工具制造有限公司走过了十年光辉历程。三锋人建设了三锋

公司，公司养育了人。人确定了以“与时俱进、乘势快上、创新求变、自强不息”的三锋精神，形成了一整套理念体系、价值观念和经营机制，造就了一支敢打硬仗、能打胜仗的干部职工队伍，年年新气象，岁岁攀高峰，取得了物质文明和精神文明建设的辉煌成就。

为了实现一年公司发展战略，在这个阳春三月我公司动力工具事业部正式成立，这为公司实现电动工具与汽油锯“两翼齐飞”的战略部署拉开了序幕，我们将全面推行以“三锋”为主体的品牌战略，不断提高产品质量，逐渐加快发展步伐。

在未来发展道路上，我们将继续发扬“追求卓越，真诚服务”的企业精神，坚持“今天比明天做得更好，明天比今天做得更优”的工作理念，努力为客户提供全方位的优质服务。以“多样化集团”为取向，以“职业化管理，理性化经营”为手段，使企业早日实现由“经济型”向“生命型”的过渡。

三锋公司的发展壮大，无不凝聚着各级领导的扶持与鼓励，离不开广大社会各界朋友的理解与支持，更离不开广大新老客户多年来的关心和爱护。在此，谨致以衷心的感谢与崇高的敬意，同时，期待着你继续对三锋公司给予关爱和支持。

抚今追昔，感慨万千；展望未来，任重道远。面对日益开放的市场环境，希望与困难交织，机遇与挑战并存。我们几经锤炼敢打敢拼的干部职工队伍，有多年积累形成的创新机制和体系，有不断新增的资源储备，有飞速发展的高新技术产业，三锋人将以昂扬的姿态和崭新的风貌，抢抓机遇，迎接挑战，加速发展，创出世纪辉煌！

总经理助理竞聘讲话稿 篇 10

各位同事：

律回春晖渐，万象始更新。转眼间我们送走硕果累累的20__年，迎来了充满希望和更多挑战的20__年。值此在新春佳节到来之际，我代表公司领导 向公司各岗位辛勤工作的全体员工及家人，向关心支持我们的广大客户和合各界朋友，致以诚挚的问候和衷心的祝福。祝大家节日快乐，新年幸福，身体健康，心想事成！

过去的20__年是不平凡的一年，20__年是革新的一年，而且20__年是公司焕然一新的一年。经过公司全体员工的不懈努力，目前公司已稳步的从集团一个事业部平稳过渡到股份制的公司。经过多年的积累和沉淀，公司已从单一产品PICAD过渡到了拥有三大系列，几十个品种的软件企业。二十几年的技术积累，公司已具备了行业内技术领先，为企业提供整体解决方案 能力与实力。所有这些成就都离不开公司全体员工辛勤的努力、各界朋友给予的支持与厚爱，对此，我和公司领导 班子永远都不会忘记同志们、朋友们，并向各位表示最衷心的感谢和问候！

日月开新元，天地又一春。回顾过去，振奋人心；展望未来，满怀豪情。在新的一年里，公司将不断进取，力求高效，长远发展。在公司管理上，严格管理，以人为本；在市场销售上，目标明确，再接再厉；在软件发展上，精益求精，力求创新；在客户服务上，客户至上，诚信互惠。虎视赶超业界的领头羊、佼佼者！早日再铸曾经的辉煌！成为行业内的风向标！

20__年将是突破的一年，产值快速增长的一年，也是产品遍地开花的一年。我坚信：拉弓没有回头箭，只要我们上下一心，群策群力，在国家经济快速发展的大好政策以及政府的支持下，通过__人得不懈努力和广大客户及各界朋友鼎力支持下，我们创业板上市的目标一定能够早日实现。

面对新的一年，新的挑战，__人将信心满怀，直击未来！

谢谢大家！

总经理助理竞聘讲话稿 篇 11

尊敬的各位领导、各位来宾、朋友们：

大家上午好！

盛世之夏，激-情飞扬，今天，我们在这里隆重举行“沂州超市”开业庆典。首先，

我代表沂州超市的全体员工向参加庆典的各位领导、各位嘉宾表示热烈的欢迎和崇高的敬意！

向一直以来关心支持沂州超市的各界朋友表示衷心的感谢！

朋友们，千秋伟业千秋景，万里江山万里美，从今天起，沂州超市正式开业了，她就像一艘航船，

承载着各位好朋友的希望和期待，也承载着超市全体员工的理想和信念，

满怀激-情和信心，扬帆起航了。站在新起点实现新挑战，我们将以全新的经营理念，全新的市场定位，

全新的管理机制，全新的服务水平，塑造全新的企业形象，

全面展示沂州超市的风采，全力打造现代化的综合商场和大众消费时尚的购物中心，
积极适应市场消费升级换代的新形势全力争当超市行业的先锋。

同时，我们也将以只争朝夕的工作精神与广大商户通力合作，
精诚团结，扎实工作，

努力使这艘航船乘风破浪，勇往直前。

我坚信：由各级领导的大力支持，有广大商户的鼎力配合，有
各界朋友的无私帮助，

我们一定能到达胜利的彼岸，实现我们心中共同的理想。

在今后的日子里，我们真诚地希望各位领导、各界朋友继续关
心、关注、关爱沂州超市的发展。

并祝大家合家幸福!事业顺心!生意兴隆通四海，财源广进达三
江!

谢谢!!!

总经理助理竞聘讲话稿 篇 12

尊敬的各位领导，各位来宾，女士们，先生们，朋友们：

大家上午好!在此 我代表山东财富置地有限公司董事长李佳荣
先生及全体员工对各位来宾的光临表示热烈的欢迎!!

财富国际假日酒店乘八面来风，迎万众期盼，在这春意盎然，轻风送爽的季节里隆重开业。于此同时还迎来了有我方投资的四季瑞丽全国连锁大酒店也于今天成功落户位于滨州市黄河一路 393 号。今天，我们无比荣兴的邀请到了各位领导和嘉宾，隆重举行财富国际假日酒店的开业庆典，请允许我代表集团公司向在百忙之中光临庆典仪式的各位尊敬的领导和嘉宾表示热烈的欢迎和最诚挚的感谢，山东财富置地有限公司自成立以来，得到了各方面领导的高度重视和关爱与支持，在这里，特别要感谢各位领导的细心指导和政策扶持，正是有了社会各界朋友的顶立相助和全心扶持，财富置地集团才在李佳荣董事长的带领下从无到有不断发展壮大，并取得了辉煌的业绩。

我们山东财富置地集团有限公司是一家正在蓬勃发展的集团公司，一直以来，我们以自我积累，自我发展，开拓进取，诚实守信为集团发展的主要宗旨，以房地产经营项目为发展目标，公司还于去年 9 月份借黄河三角洲开发之际成功购得沾化沿海近三千亩土地的使用权，财富国际假日酒店与刚刚落户滨州的四季瑞丽大酒店是我们公司刚刚开发的餐饮服务项目，它的落成和开业是我们集团发展壮大的又一新的里程碑。现在装修完成开业的财富国际假日酒店设计新颖，风格别致，功能齐全。我相信今后财富国际假日酒店与四季瑞丽大酒店一定会成为滨州服务业一道最亮丽的风景线。“有朋自远方来，不亦乐乎”。我们期待各位领导、四方来宾、各界朋友予以更多的支持、关心、重视和理解。同时，我们将加强管理、

规范运作，热忱服务、爱岗敬业、尽心尽力把财富国际假日酒店和四季瑞丽大酒店做成滨州市有品味、有档次、有影响的一流酒店。

您的一次光临，就是对我们的一次支持；您的一份满意，就是我们的一份幸福。忠心的希望大家能一如既往的关爱财富国际假日酒店与四季瑞丽大酒店。我相信，有了你们，我们集团一定会生意兴隆、财源茂盛、兴旺发达、鹏程万里！

最后，我预祝财富国际假日酒店开业庆典与四季瑞丽大酒店落户滨州取得圆满成功，也祝愿财富国际假日酒店能够拥有一个灿烂的明天！

再次感谢大家，祝大家身体健康、工作顺利、万事如意！

总经理助理竞聘讲话稿 篇 13

亲爱的全体同仁们：

还有坚守在一线岗位倾情奉献的员工们：

大家，晚上好！

叩启天穹，漫天晚霞中我们点燃_新的梦想；逐梦交汇，漫天朝霞中我们祈首_新的曙光。刚刚开场时四位主持人深情地演唱着《相亲相爱》，我想那一句“天下相亲与相爱，动身千里外，心自成一脉；今夜万家灯火时，或许隔窗望，梦中佳境在。”，正是我们有担当的“_人”与有追求的“假日人”齐声的呐喊，也是我们敢于有梦，勇于追梦，勤于圆梦的共同愿景。

_梦，在过去的_书写的尤为壮美，交织的尤为多彩！

假日汇，在崭新的_勾勒的特别清晰，凝聚的特别强大！

_梦，假日汇！——这个_年最为朴实的心愿，迅速点燃了我们全体 240 多名员工心中的激情，抒发了我们全体 240 多名员工朴素的情怀！

梦在前方，路在脚下。

前赴后继，仰望星空。

细数历历在目的_，一册册工作日志、会议纪要记录下了 100 多个日日夜夜的紧张与忙碌；一张张施工图纸、团队照片声情并茂地见证着筹备期的奔波与足迹；一幕幕体现关爱、追求卓越诠释着洲际文化的“打造挚爱”和“成就杰出”。

凝心才能聚力。

实干方能强店！

_，我愿同大家一起共同享有尽炫自我的机会，共同享有梦想成真的机会，共同享有同_和洲际一起成长与进步的机会。

_，我们的管理团队将会让最强的梦想之光，照进更多人的当下生活和现实工作。

_，我们的经营业绩要从“稳中求进”到“稳中有为”，还要从“稳中有为”再到“稳中向好”。

起跑决定赛程，思路决定出路。

绚烂的_即将开篇，我已经准备好扬帆起航，你们是否开始播种梦想的希望？

时光是永动不止的年轮，梦想是照耀未来的明灯。

最后，让我们上下齐心，齐头并进，在实现“_梦”的征途上昂扬奋进；在编织“假日汇”的蓝图中策马扬鞭！

谢谢大家！

总经理助理竞聘讲话稿 篇 14

人不信，不可交；人无信，不可立。

诚信是做人做事的基矗以诚信促和-谐，以和-谐谋发展。十多

年来，卓力人秉承“做一方工程，树一方形象，创一方品牌，交一方朋友”的经营理念，诚信已成为卓力人永远不变的信念。

责任是做人做事的准则，准则是企业成功的根本。

合法经营是一种责任。为客户提供合格的产品和服务是一种责任。为人们提供更多的就业机会是一种责任。肩负起自己的责任，使《客户、公司、施工队》三满意。

装饰装修工地是公司创造精神文明和物质文明的经典舞台，是宣传公司最好最有效的窗口，施工队的形象直接反映公司的管理水平，施工质量是公司联系客户共创和谐社会的桥梁，质量保修是公司诚信为本的承诺，工地文明施工措施是规范工地实现《客户、公司、施工队》三满意的首要保证。

奉献大于索取，拼搏彰显勇气，创新超越平凡，文化成就理想，这是卓力人永恒的价值观。

合作是缘分，共赢有朋友，卓力人期待与你精诚团结，共创辉煌。

承蒙社会各界的支持和厚爱，深圳市深港建筑集团有限公司走过了不平凡的创业发展历程，获得了业界的认同和社会的肯定。这得益于改革开放，得益于深港建筑人锲而不舍的敬业精神、对事业孜孜不倦的追求和不懈的奋斗。

深港建筑集团有限公司的前身是成立于八十年代初的全国第一家中外(港)合资的建筑施工企业——“深圳市深港建筑公司”，伴随着经济特区在深圳这个南海小渔村的诞生和发展，深港建筑参与和见证了特区热火朝天、日新月异的建设和发展。三十年发展征程，企业经历着改革和创新的洗礼，从最初的深港合资企业，到深圳市属全民企业，及至参与国企改革，成功转型为民营企业集团，企业始终坚持以建筑施工为主业，从抓质量、创品牌、争一流入手，通过管理增效、人才强企、文化兴企，筑造“深港建筑”品牌，增强企业知名度和美誉度，增强企业的核心竞争力。三十年的发展，企业屡创佳绩，稳步发展，赢得了客户的信赖和社会的赞誉。企业逐步建立起了现代化企业管理制度，形成了健全合理的组织结构，拥有优秀的管理团队、雄厚的资本支持、先进的技术力量、精良配套的机械装备及有效的质量安全保证体系，已发展成为集大型房屋建设、市政交通、铁路工程、基础工程、装修装饰、设备安装等、各项配套齐全的大型建筑施工企业集团，各项事业蒸蒸日上。

借此机会，谨向长期关心和支持我司发展的社会各界人士致以真挚的感谢！

在未来的岁月里，我们将秉持“和谐创新，科学管理，优质高效，筑造精品”的企业理念，以最优的产品和最佳的服务奉献社会，满足广大客户的需求，共创美好辉煌的明天！

总经理助理竞聘讲话稿 篇 15

各位领导，各位评委，同事们，

你们好!

开门见山，我要竞聘的岗位是公司总经理助理。我十分珍惜这次竞聘机会，无论竞聘结果如何，我认为能够参与竞聘的整个过程其本身就意义重大，并希望能通过这次的竞聘锻炼，使自己的工作能力和综合素质得到进一步提高。 第一方面我的竞争优势：

1、具备良好的道德品质和个人素养，信奉诚实、正派的做人宗旨，从严自律，洁身自好，勤恳敬业，以德赢人，能够和谐与人共事，始终将自己融入整个团队中，以自己的良好品德赢得领导和同事的信赖。

2、善于学习、肯于学习，精力充沛，能够快速接受新事物、适应新环境。具有较高的办事效率，敢于创新、思维敏锐，能够优质高效的完成各项工作任务。

3、在工作实践中学习并不断培养了自己较强的工作能力，在日常服务、沟通协调、分析判断、文字写作、组织实施等方面都有了很大的提高。

第二方面对所竞聘岗位的认识：

1、总经理助理既是管理者同时又是执行者，肩负着上传下达的重要使命，应处事有原则、定位准确，围绕公司中心工作，找准工作的立足点、切入点、着力点，把握好分寸，管理不巨细，参谋不决断，既不揽权越权，又不越位缺位。

2、不仅要协助总经理协调好内外部关系，还要深入调查研究，与员工打成一片，了解员工的意见和建议，准确及时的向总经理反馈员工的呼声，协助总经理积极倡导和创造勤奋学习、积极向上、开拓进取、团结协作、乐于奉献的良好环境。

3、要以敢于担当的姿态，努力掌握公司经营管理情况，统筹兼顾好参与、管理和服务职能，具备较强的业务管理、沟通协调和决策分析能力，以及适应发展、竞争、市场所需的综合素质，能够随时完成总经理交办的其他工作任务。

这次竞聘如能获得成功，我会把领导的信任当作一次学习深造的机会倍加珍惜，迅速调整好心态，转换角色，更新观念，以一种崭新的视角看待问题，分析问题，解决问题。我将努力做到：

1、放下身子、提升能力。以强烈的紧迫感、使命感和责任感抓紧学习，我深知自身阅历、经验和知识的不足，需要不断学习充实自己，既要学习做人做事的本领，又要学习业务和管理知识；谦虚谨慎、严于律己，以各级领导为师，以身边人为师，诚恳地向同事学习、向实践学习，勤学好问、联系实际，善于思考、勤于总结，不断累积自己适应新岗位的正能量。

2、精诚团结、团队合作。正确认识和看待自己，当好助手，胸怀全局，甘当绿叶，服从总经理的安排，维护总经理的威信，真正做到工作到位不越位，协助管理不越权，建言献策不添乱。自觉维护团队团结，大事讲原则，小事讲风格，办事讲效率。

3、围绕中心、服务大局。任何时候都要把企业的发展作为第一要务，要以市场为导向，以客户为中心，以效益为根本。以求真务实、锐意进取的态度，创造性的开展工作；深入市场，深入一线，贴近用户，采集和整理第一手资料，为领导团队科学决策提供事实依据，为全面完成市公司下达的各项目标任务不遗余力。

如果这次竞聘失败，说明我离市公司对职位的要求还有一定距离，我绝不气馁，这将更加激起我努力学习、自我锤炼的激情，我将一如既往的勤奋工作、完善自我，使自己在实践中成长，在成长中成熟；坚持堂堂正正做人，兢兢业业做事，为公司的发展贡献自己的全部智慧和力量。

谢谢大家！

总经理助理竞聘讲话材料篇 3

尊敬的各位领导、评委、同事们：

大家好！

卡耐基说过：不要怕推销自己，只要你认为自己有才华，你就应认为自己有资格担任这个或那个职务。凭着这句话，也凭着六年的工作经验，今天我满怀信心和激情的走到演讲台上参加总经理助理的竞聘，自信有能力挑起这个重担。我叫，今年 28 岁，本科学历，现任办公室主管一职。我于 199?年毕业于中国地质大学经济学专业，1999 年进入商城宾馆。六年来，先后担任过娱乐部主管、办公室主管等职务。工作中，我深知，一份耕耘，一份收获。由于工作出色，在 20__ 获得优秀员工的荣誉称号，同年获得公司五子棋大赛的冠军等诸多荣誉称号。

今天之所以敢走到讲台上，竞聘总经理助理，我认为我已经具备了竞争这一岗位的许多优势，我有能力，有信心，有决心胜任这个职位。我的优势主要有： 第一、我热爱服务事业。

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。
。如要下载或阅读全文，请访问：

<https://d.book118.com/396052243103010203>