

员工的个人述职报告(15 篇)

员工的个人述职报告 1

尊敬的领导、亲爱的同事们：

__年转瞬即逝，在这一年里我经历了很多、学会了很多、同时也收获了很多。在这一年里我通过不断的努力，加强管理、技术学习，加强了车间的现场管理，把好质量关，尽自己的努力把工作做到；在这一年里，在公司领导的正确领导下，扎实整改，稳定生产，圆满完成了__年的生产任务。现汇报工作如下：

一、强化安全意识，落实安全措施

高度重视安全生产工作，充分利用班前会，向员工进行安全教育，使员工清楚了安全工作的重要性，提高了员工安全工作的防范意识。

二、基本保证了生产进度

全年共完成__个订单与样机，其中 90%的是保证了进度要求。这在上年有所提高，其中不能保进度的大多都是希望的，这也与我们员工和管理者的技能有关，质量与效率都不是很高。

三、提高生产效率

人员合理调配，规范工作纪律，培养了一部分技术员工。生产效率的提高在装配组表现的最为明显。

四、加强基础设施的建设

(如工桩。夹具。样板等)努力为生产服务来保证生产效率。

五、需要改进的

就要到了，在即将开始的新一年的工作中，为了在今后的工作中取得更好的成绩，我将朝着以下方向努力：

1、完善车间的各项规章制度，用制度规范职工的行为。

2、奖惩分明，进一步发挥骨干作用和调动全体职工的积极性。

3、进一步加强日常管理工作的程序化，做到责任到人、分工明确、各负其责、协调互助。

4、进一步完善每一种产品的计划、备件、材料、消耗的记录管理，为生产和效益服务。

5、合理搭配人员分配工作，取长补短，充分发挥每一个人的优点。

6、个别职工和班组长质量意识不强，对待工作中出现的质量问题不够重视，严重影响车间整体形象。以上问题，我们会在下年的工作中重点解决。

六、自己需要加强的

1、完善各项制度及操作流程。

2、提高自身管理水平，完成工作任务。

3、摆正工作态度，调整心态，不断接受新的挑战。

4、培养沟通，协调能力。

将努力学习管理知识，积极参与各种疑难问题的分析及解决，不断提高自身的技术水平，使自己的技能和管理水平更上一个台阶，使自己能更好的为生产服务，为公司创造更大效益。

谢谢大家！

此致

敬礼！

述职人：__x

__年 x 月 x 日

员工的个人述职报告 2

转眼间，两年过去了。在这过去的两年中，是中国移动选择了我，也是我选择了中国移动。从进公司的那一天起，我就不断地告诫自己，对自己一定要“高标准、严要求”。事实证明，在这极其充实的工作中，我即辛苦又开心，收获很大，感悟很深。更重要的是我对自己能在这样一个快节奏、高效率、充满生机与活力的企业里工作而感到自豪。

我不仅对前台的业务流程有了提高，而且对前台工作人员的职责有了更全面、深入地了解。业务方面，除了正常的收费、办理业务等工作外，接待用户、协调关系、化解矛盾、咨询、受理投诉等也发挥着重要作用；营业员工作职责方面，高水平的业务和协调工作的能力、较强的责任心、谦虚的工作态度、团队精神、服务的热情等是衡量前台优秀员工的基本准则。这些都体现了中国移动需要什么样的员工。

一、我的感受和体会

经过这两年充实、丰富、辛苦的工作后，我经常不断地总结、思考，也获得了不少的心得与体会。

善于总结。总结是一个很好的习惯，人的一生当中如果每天都花一点时间去总结，那就可以把生活与工作都改善得越来越好。在工作中，每天都有可能接触到新东西，因此总结显得尤为重要，每天下班回来，我都会坚持做心里思考、口头总结，希望自己的收获更多、更持久，事实证明这样做是正确的，正因为有了总结，我才让自己对移动的业务有了更多的了解，更深的感悟。

二、明年工作的展望

1、结合客户的消费行为，深入发掘增值业务的发展重点。由于客户群的特点，不同年龄段的人对新业务的喜好程度、喜好内容都有所不同，因此根据消费者的消费特点制定与他们相符合的业务显得至关重要。

2、继续加强实体渠道、电子渠道的推广，并从多方面开展体验式营销。体验式营销是提高客户对新业务认识的最重要的感性渠道，但目前大部分客户的主动性不够，那么需要我们主动采取一些加强主动体验的措施，如开展娱乐活动、设立新业务促销员等。

以上工作是我孜孜不倦追求的目标，我将以此作为人生的一个新的起点。

最后，感谢公司为我提供这么多学习和锻炼的机会，感谢在这期间帮助过我的领导和同事。作为一名新人，在这个精锐而充满活力的__分公司__营业厅，我的人生之路才刚刚开始，只有不断地经历风雨的洗礼，紧跟前进的步伐，才能为公司明天的再创辉煌贡献自己的一份薄力。

员工的个人述职报告3

我于06月25日开始到贵公司工作，从来公司的第一天开始，我就把自己融入到我们的这个团队中，不知不觉已经二个月。一向以来，我努力实践着自己的诺言，力争做到更高、更强、更优。下面，我就这二个月的工作状况向各位领导与同事作个简要汇报，以理解大家评议。

一、技术培训和作风纪律方面：

作为一名刚刚毕业的大学生，四年的专业知识学习，养成了对于实践的东西接触的少，对于许多实际应用问题不了解。应对这种状况，依靠自己的认真的学习，对现实工作由理论迅速过渡到实际工作中。在实践中学习，不断提高工作潜力。在接触到新的陌生的领域时，缺少经验，对于专业技术知识需要一个重新洗

耳恭听牌的过程，自己在领导同事的帮忙下，能够很快克服这种状态融入到崭新的工作生活中。在日常生活中，我认真服从领导安排，遵守公司各项规章制度和各项要求，然后注意自己的形象，养成良好的工作作风。

二、学习生活方面：

技术服务工作是一个特殊的岗位，它要求永无止境地更新知识和提高技能，并且要有足够的耐心。为到达这一要求，我十分注重学习提高：一是向书本学。工作之余，我总要利用一切可利用的时间向书本学习，除了认真阅读公司所发的新产品技术文件外，我还自费购买几本涂料学参考书。二是向领导学。这段时间以来，我亲身感受了各位领导的人格魅力、领导风范和工作艺术，使我受益匪浅，收获甚丰。三是向同事学。古人说，三人行必有我师。我觉得，我们公司的每位同事都是我的老师，正是不断地虚心向他们求教，我自身的素质和潜力才得以不断提高，工作才能基本胜任。我认为大家的潜力都提高了，我们的公司才会整体的提高。

进入贵公司以来，由于离家较远(与其它同事相比较)，然后而且加之对生活习惯一时很难不适应，造成工作学习的耽误。透过二个月的体验以及在领导同事们的关怀与培养下，认真学习、努力工作，用心投身到工作中，已经逐渐适应了那里的工作环境。对于领导与同事们的关心和关怀，我感到了很大的动力和压力，争取在以后的工作生活中以更加努力的优秀成绩来回报，不仅仅能够弥补自己耽误的工作学习而且能够有所成就，不辜负大伙的期望。对金钱、对名誉、对权力，我都没有什么奢求，努力工作是我最大的追求。说句实在话，工作不仅仅是我谋生的手段，更是我回报领导和同志们的最好方式，也是一个人实现人生价值的惟一选取。

三、工作体会：

在二个月的工作学习中，我在学习、工作和思想上都有了新的进步，然后个人综合素质也有了新的提高，回顾这段时间来的工作历程，主要有以下几点体会：

(一)要在思想上与群众持续高度一致

在工作、学习过程中，我深深体会到，公司是一个团结奋斗的群众，然后在这样的氛围中，只有在思想上与群众持续高度一致、用心上进，才能融入到这个群众之中。所以我务必更加深入提高个人综合素质，用理论知识武装自己的头脑，指导实践，科学地研究、思考和解决工作中遇到的问题，使自己能够与群众共同进步。

(二)要认真学习专业技能知识，在工作上争创佳绩

要成为一名公司优秀的一员，首要条件就是成为行业上的骨干。然后对于刚刚走出大学校门参加工作的我来说，当前的首要任务就是要努力学习、熟练掌握专业知识，始终以用心的工作态度、高度的职责感和只争朝夕的精神投入到工作中；要在加强专业知识学习的同时，然后脚踏实地地做好本职工作，戒骄戒躁，争取在自己的工作岗位上做出优异的成绩。只有这样才能使自己成为工作上的能手和内行。

员工的个人述职报告 4

今年的月饼销售工作已经结束，在公司领导班子的正确领导下，在各科室的积极配合下，在整个营销团队的不懈努力下，20_的销售工作虽然取得了一定的成绩，但我们深知离领导的要求还相差甚远，为寻找差距，总结不足，积累经验，给明年的工作打下基础，业务部特做如下述职：

1、关于包装

今年的内包装虽然做了专门设计，比去年前进了一步，但与顾客的要求仍有差距，消费者反映我们的内包装透明度与亮度不够，他们的对比对象是尚康与佳嘉友。还有饼块，虽然我们的单块重量多于竞品，但在感观上却小于竞品，原因是竞品的饼薄而大，咱们的是厚而小。明年我们应改换模具，做出合适的饼块来，

以有利于市场竞争。今年，客户普遍反映我们的外包装产品单调，不成系列，缺少卖相，零售在 100 元左右的礼品盒缺少，影响了在商超的销售。中国红与喜悦秋色两款，虽有南街村商标，但市场上相似包装礼盒比比皆是，与竞品不能形成差异。明年，我们要提前着手设计南街村专版，把南街村的企业文化与鲜明特色附着在产品包装上，与竞品形成鲜明对比，争取上市后让顾客感觉耳目一新、物有所值。

2、关于口味及其它

目前，我们的口味偏少，品种单一，明年，我们应按市场需求，在水果、杂粮、无糖等口味上下功夫创制新品，使之形成系列，以满足顾客的需要。还有保质期，现在的消费者越来越注重生产日期和保质期，我们希望在生产和技术部门的配合下，把我们的保质期增加到 100 天左右。因为今年的生产比较集中，9 月中旬，我们销售的散饼还基本上是 8 月份的生产日期，对此，消费者提了不少意见，希望明年能够改变这一现象。

3、关于价位

根据市场反馈的情况，现在大众消费的散饼多在 2 至 4 元之间，我们也应据此制定出相应的价格体系，以迎合大众的消费心理。目前，以我们现有的包装，经销商那儿的利润偏少，这与其它品牌的经销商所得利润形成了巨大反差，如果不依赖客户对我们的忠诚与让他们感觉满意的售后服务，他们极易动摇。所以，我们应着眼将来，制定出合理的利润分配点，争取让他们每年都有钱可赚，提增信心，忠于品牌。四、品牌定位，南街村月饼虽然在市场上销售了两年，但我们应该对自己在河南省所处的位置有个清醒的认识，除在漯河、南阳的月饼市场上属于领导型品牌外，我们在其它市场上的表现还远远不够，在家门口的许昌市，虽然经过了连续两年的市场运作，但我们现在却属于挑战型品牌，在驻马店、周口、信阳等地市场我们连追随型品牌都算不上，只能沦为补缺型品牌，在省会郑州，虽然今年尝式着进入了流通领域，但表现平平，无所建树。所以，我们的任务非常艰巨，可以说任重而道远。

员工的个人述职报告 5

一是预测监测能力提高，防灾减灾成效显著

(1) 预测水平日益提高

商务中心的销售人员紧密合作，深入学习，很好地完成了市县的目标管理任务。月测报误差率 0.0%，地面自动站数据传输率 100%；及时上传区域自动气象站数据。未发生人为责任事故。

(2) 预测服务不断完善

今年我县主要强降水天气过程为：4.28、5.14、5.25、6.26、“谭梅”和“天图”。在每一次重大天气过程中，信息都通过预警平台准确及时地发布到全县所有乡镇，并通过电话、传真、qq、短信媒体等方式传递到县委办公室、政府办公室、防汛办公室、民政局、国土资源局等单位，为他们提前采取防范措施赢得了宝贵的时间。

全年共发布 20 个专项天气预报、46 个气象服务周报、11 个气象公报，服务质量明显提高，获得群众和部门的一致好评。

(3) 监控能力不断增强

完成了全县 58 个地区自动气象站、电子显示器和 dab 扬声器的维护，确保其准确稳定运行；做好已建立的大气负氧离子观测系统的后期维护和数据消化利用工作；开展山洪地质灾害风险调查，找出该县地质灾害的主要隐患点，为该县防灾减灾提供有力的气象科技支撑。

二是公共气象服务取得显著成效

(1) 人工降水抗旱

干旱于6月下旬开始在我县出现，7月底至8月初达到最大。7月15日至8月21日，颜夕、马陆、东平、江南、梅城等乡镇进行了近40次人工增雨作业。据初步统计，全县所有乡镇平均降雨量增加近30毫米，有效控制了干旱的发展，受到当地所有人的称赞。

由于我局影子工作人员的出色表现，《益阳日报》、《湖南红网》、《湖南气象网》等媒体纷纷对我局人工增雨作业进行报道。

(二) 气象科技服务的重大成果

为进一步加强防雷安全管理，对120多个防雷设施、60多个易燃易爆场所和加油站进行了检测。审核40个单位新建建筑物的防雷设施；进行50多次雷电风险评估；继续规范氢气球管理市场，多年未发生安全事故。

(3) 气象科普

为庆祝“3.23”世界气象日，围绕“监测天气，保护生命财产——庆祝世界天气监视网成立50周年”这一主题，我局在全县最繁华地区向各界人士讲解气象知识；围绕“科学发展、安全发展”主题，积极开展科技下乡和安全生产宣传活动，向东平、梅城等镇的往届群众发放气象防灾知识、气象科普知识、气象法规、气象预报等资料4000多册，展出6个气象科普展板，有效增强了全县气象防灾意识。

三是前期检测环保和站址搬迁

(1) 行政执法工作日趋完善

根据上级气象主管机构的要求，每月认真完成探测环境变化的评估。针对一些影响全县检测环境的建设项目，在市气象局政策法规科行政执法小组的领导下，我县公安部门联合开展了检测环境保护执法工作，有效引领了我县气象行政执法工作的发展方向，为我县气象行政执法工作的进一步发展奠定了良好的基础。

(2) 前期搬迁工作进展顺利

随着我县经济建设的快速发展，城市规划和实际建设越来越不利于安化国家基础气象台的探测环境。为此，县领导多次来到我局，建议我局开始搬迁天文台。在县委、县政府的统一部署下，按照县长办公会议纪要的相关精神，初步搬迁工作正在有序进行。但安化是国家气象台，其气象数据是全球互通的，搬迁必须经国务院气象主管机构中国气象局批准。所以就我局实力而言，气象台很难搬迁。我敦促政府领导协调搬迁工作。

四是总结和计划

，虽然取得了许多可喜的成绩，但仍存在很多困难，如区域自动站和阴影拍摄点维护经费不足、恶劣天气期间预报精细化较差、人才队伍建设加强等。总的来说，在全体职工的共同努力下，我局今年的各项工作都开展得很好，给了全县的长辈一个满意的答复。特别是8月份，我局抗旱的突出表现，赢得了县委、县政府、乡政府和群众的一致好评。

在新的一年里，我局将继续秉承“公共气象、安全气象、资源气象”的服务理念，努力拼搏，再接再厉，为“活力、生态、魅力、人文、和谐”的建设做出贡献！主要计划如下：

(1) 努力提高地面观测预报、天气预报、农用气体观测、自动站监测等基础业务水平。

(2) 加强与地方部门和企业的联系，扩大气象科技服务的广度和力度，努力开创多元化的气象科技服务局面。

(3) 积极争取上级资金，加快人工影响天气业务系统和标准化炮点项目建设。

(4) 利用好区域站的观测资料，做好精细预报服务，为新农村建设做出应有的贡献。

(5)做好山洪地质灾害风险调查后期的消化工作，为我县防灾减灾提供强有力的气象科技支撑。

6

公司员工个人述职报告进入公司以来，经过一年时间的学习，已基本了解公司的具体生产状况及运作模式，本着积极负责的态度，从如下几个方面进入工作并实际地处理一些相关事项。

首先是个人心态的快速转变与定位：来到万华，由于工作环境及管理模式与先前实习单位的不同，大部分的工作方法都必须做出改变。如何引导自己从学生到企业员工转变，是相当一段时间任务，弄不好会适得其反，影响自我的职业规划，所以非常感谢公司领导在我迷茫之时，给予我正确的引导，在万华我的职责是分析仪表班员，主要负责全场分析仪表的维护，调试，安装及预防性维修等工作，我会用最良好的心态和更务实的态度来面对现在的工作，只要我努力，一定会在公司做出成绩。

下面讲一下入职半年来的工作成绩：

1、以积极进取的工作热情很快融入了设备部这一团队，并已适应了相应的企业文化，在生产岗位上真正体现出自我价值，在实际生产过程中，切实体现“安全，快速，优质，高效”的服务理念，将仪表工作做到精致化，精细化。

2、时刻不忘学习，提高自身素质。、通过学习，已由原来不懂分析仪表，到现在处理绝大多数仪表游刃有余，专业技能上得到较大提高，期间参加设备部技能比武大赛，荣获仪表专业综合组第一名。

3、与其它部门，特别是工艺人员已建立良好的沟通，及时跟踪生产中的仪器仪表运转状况，发现并及时解决问题。

4、积极响应设备部文化宣传活动，在担任班组文化宣传员期间，多次在《万华人》，《铁军》等刊物上发表__，较好的宣传了设备部的铁军风尚。

5、经常督促班组人员加强的“5S”活动，有效保障了生产环境良好，为预防性维修做好保障。

6、在工作中善于发现问题和疑点，并即时将问题和疑点反映给班长，并有力推动改善，一年来共提出合理化建议近 30 条。

一年来，自己在各级领导和同事的帮助下，取得一定成绩，但我深知自己还存在一定的缺点和不足，主要表现在以下几个方面：

1、专业理论基础不扎实，理论与实践的结合做的较差；

2、对 DCS不熟悉，遇到此类问题较棘手

3、个人学习抓得不紧，学习不够深入，有时工作繁忙时，存在急躁情绪。

4、自己的整体素质和业务学习还有待进一步提高。

我对今后的工作计划如下：

一、严格要求自己，约束自己，认真做好每一件事情！

二、听从安排，按时地保质、保量完成任务！

三、加强对专业技能的学习，包括工艺知识

四、除做好自己的本职工作外，尽可能多的做好自己力所能及的事！不辜负上级领导对我的期望！

我对以后的职业规化：我会在良好的工作氛围中，边干边学，增强自身学习，不断完善自我，更进一步严格要求自己，虚心向老员工学习，注意克服自己的缺点和不足，争取在思想、工作、学习上有更大的进步，提高自身各方面能力！使自己能够一专多能，胜任更高的岗位！

公司员工个人述职报告我到机场今天正好是四个月，这短短的四个月，却对我产生了比较深远的影响，我是个小年轻，第一次踏入社会，抱着新鲜不服输的态度，年轻气盛。但是我却很幸运，因为我遇到了这么多高素质、高品德的好领导和好同事，是他们的包容、理解和传授让我在这短短四个月里学到了很多，我现将这四个月的工作学习情况跟大家汇报一下：

刚来机场，跟李佳学习起降费的收入，他让我从基础学习，一点儿一点儿接触、熟悉机场收入的整个程序，同时培养我的创新求变意识，寻找没有最好只有更好的统计方法，力求工作上的创新与突破！在此感谢李佳充满慈爱的关怀和宽容，让我从一个对机场陌生的人变成了现在对机场逐渐熟悉的人！

当然，还需要更多的了解学习与进步！希望李佳老师永远一如既往，不吝赐教！领导与同事对我这样一个刚踏入社会的年轻人，都给予了不同程度的关怀和帮助，比如各位领导对我生活上的嘘寒问暖，没有电视给我们要的电视，各位同事对我工作过程中遇到问题的用心解答，还有刘科长，王科长无私的帮助，大伟都很感动，我更希望自己快快成长起来，力争做一个对机场对大家有用的人！回报社会、回报机场、回报大家！

在前面工作中，完成了对民航下发旧文件和新文件的学习与理解，可以胜任新规定下机场收入改革的新要求新局面，在接下来的工作中，我将一如既往、奋发向上，以大家的利益为出发点，保持年轻人的冲劲，将起降收入做好！工作思路如下：

- 1、加强与特车队、安检的联系，保持机号表更新一致。

- 2、深入学习了解机场财会的整个程序，整个思路，培养有总体感和大局面的头脑！争取早日找到领导所提到的改进之法！

- 3、机场收入方面，加强与各个航空公司的联系，建立机场与航空公司之间的交情！及时催帐、入帐！收入是基础之一，必须用更多的心力在这方面。

4、利用工作之余加强与财会有关法律方面的学习与探讨，提高自己的综合素质！

5、五号之前报重点税、报税，写收入分析，每个季度需将重点税源分析发给税务局。

15号之前，打发票，尽快将起降费寄出。15到30号订凭证、订起降费汇总表、催款、整理应收帐款。25—26号找实业公司询问停车场收入并入账。

最后，我一定将自己负责的各项事务担起来，在最短的时间内提高自己的业务水平！用心学习！请领导放心！

7

尊敬的各位领导：

首先非常感谢公司在半年前给了我一个展现自我的舞台，在来到公司的半年里，我学会了很多也成长了许多，在公司进步的同时我个人也得到了很大的提高。我刚进公司时，较初是在风险控制部，后来由于公司的不断发展和需要，公司结合我的能力和个人实际情况重新做了工作调整，于是，我进到了投资部全面展开了我在公司的工作。回顾在投资部半年来的工作历程，在上级领导的正确指导以及同事的热情帮助和关照下，我从一个对投资比较陌生的新人一步一步走向成熟。在自己制定的工作目标下，我工作进展得比较顺利，较好地完成了公司交给的各项任务。回顾一年来本人的表现和工作，主要有以下两方面：

一、学习与作风方面

在思想上严格要求自己，利用电视、电脑、报纸、杂志等媒体关注国内国际形势，关注世界各地投资热点和信息动态，阅读并学习投资相关的信息政策。同时，认真学习相关业务知识，不断提高自己的业务水平和综合素质。

在作风上，能遵章守纪、团结同事、务真求实、乐观上进，始终保持严谨认真的工作态度和一丝不苟的工作作风。在生活中发扬勤俭耐劳、乐于助人的优良传统，始终做到老老实实做人，勤勤恳恳做事，勤劳简朴的生活。

二、工作方面

由于刚进公司时，对周围的人员以及环境都不是很熟悉，所以起初的工作进展较为缓慢，幸亏领导和同事的亲切关怀及帮助，使我很快适应了周围的一切，在工作上也开始有了很大提高。随着不断的学习和深入，我对本职工作有了更深刻的认识。我的工作内容是填写凭证，进账单，支票以及转账等工作，可以说既简单又繁琐。例如登账，全公司的分类账全部由我来逐笔登记汇总。庞大的工作量、准确无误的帐务要求，使我必须细心、耐心的操作。其次是转账。既要保证转账金额的准确无误，也要保证客户到账准时，不能耽误业务进展。虽然工作很多很忙，但是我受益匪浅，学到了不少东西，也形成了耐心和信心的工作态度，锻炼了个人的意志。

虽然我在短短的半年里取得了进步，但里公司对我的要求还存在一定的距离，为了以后能胜任这个岗位，更出色地完成公司下达的任务，我对自己下一步的工作做了一个初步打算：

1、加强技术知识和业务知识的学习。一方面要进一步掌握计算机知识，学习更多的软件，从而促进工作高质、高效地进行；另一方面要不断学习新的财经法规条例和投资政策，根据公司的发展需要紧跟时代的步伐。

2、努力完善日常工作的各项流程，争取以较短的时间完成较优质的工作，协调好与各个部门的关系，做好配合与协作，确保公司的各项工作进展顺利。

在新的一年里，我将扬长避短，努力提高个人能力，与各位同事齐心协力，更好地完成本职工作，为公司更辉煌的明天！

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：<https://d.book118.com/43812706700006132>