

大学生社会实践调查报告 15 篇

大学生社会实践调查报告 1

一、调查目的

时下，大学生通过利用课余时间找份兼职工作打打工或在假期积极参与社会实践，打假期工、实习体味生活已经成为了一股热潮。对大多数学生而言，挣钱是打工的首要目的。有的却认为挣钱并不是大学生打工的惟一目的，不少同学把打工看作是参加社会实践、提高自身能力的机会。许多学校也积极鼓励大学生多接触社会、了解社会，一方面可以把学到的理论知识应用到实践中去，提高各方面的能力；另一方面可以积累工作经验对日后的就业大有裨益。通过调查可以了解当代大学生对社会实践的看法以及透析大学生生活实践情况，从而结合马克思主义哲学分析大学生社会实践所存在的问题以及提出解决方法，使大学生能正确对待社会实践，在实践中见真知。在往后实践中能更好地接触社会、实践自己的专业技能，寻找发展的机会。

二、调查对象

大学生成长成才，是高等院校普遍关注的问题。而大学生社会实践已成为培养合格大学生的重要组成部分，也决不能忽视或放弃大学生社会实践。因此这次调查就选择了在读大学生 50 名，其中青岛大学 20 名，中国海洋大学 10 名，青岛理工大学 10 名，青岛科技大学 5 名，青岛农业大学 5

名。年级分别为大一学生 5 名，大二学生 30 名，大三学生 15 名。

三、调查内容

本次调查通过对大学生有否参加过假期工、兼职或实习，最想参与何种社会实践，所参与的打工或实习是否与所学专业相符，能否体现实践与理论知识相结合以及在工作或实习中获得了什么等问题进行展开。

四、调查方法

通过派发问卷进行调查，发放问卷共 50 份，收回有效问卷 50 份。（调查问卷及数据统计略）

五、调查结果

从调查中发现，许多大学生都认为兼职是大学生的第二个“课堂”，通过兼职可以学到许多宝贵的东西。“存在就是合理”，职业没有高低之分，无论什么职业都有其可取与不可取之处，就看自己的需求。不少大学生觉得只要是能够赚钱的工作，就可以去试一试，品牌代理，促销等以前不会是大学生从事的工作，现在都成为了大学生们可以接受的工作。

有 52%的同学认为如果要参加社会实践，最理想的就是到企事业单位进行实习交流，其次是打工或做兼职占 40%；而 56%的同学有做过兼职，20%打过假期工，14%参与过实习，表示从未做过的仅占 10%；现在大学生兼职、打工，除了做家

教(14%)、网络的实习实践(6%)外，越来越多的大学生在兼职或打工时从事派传单、商品促销(22%)、校园销售(14%)、当餐厅服务员(8%)等简单、不需要特殊技能的工作，但却与所学专业知识相去甚远，76%学生认为所实习或兼职的工作与自己专业不全相符或完全不符，仅24%的人认为完全或基本相符。能够使大学里的理论知识应用到实践中去的只占38%，在实习或工作中66%的人满意自己的课外实践能力；12%的学生认为兼职是为以后的求职做准备，在选择实习或打工目的是什么的时候，有32人选择“接触社会，积累工作经验”，占了总数的64%，选择“赚取生活费”，占了20%。从选项人数中显示，大学生兼职以赚钱和充实自己为主要目的。现在的大学生已经将打工看得很重了，钱虽是一定因素，但是希望通过打工获取的经验对将来就业时有所帮助应该是更多学生考虑的问题。大学生在打工时间上的弹性还是很大的，这应该和他们宽松的学习环境有一定关系。56%的人会选择在假期实习或打工，30%会选择任何没有课的时间，12%会选择周末。有31人认为在不影响学习的基础上赞成合理兼职或打工实习，19人很赞成兼职、打工，没有人反对。54%的人都提出学校除了提供就业指导以及专业课程外，还应该提供实习机会，22%觉得学校应该提供就业体验，至于选择素质拓展和职业生涯规划的各占12%。

六、调查结果分析

在调查中发现没有人在参加社会实践上选择“参加?三下乡?活动”一项，说明当代大学生与以往的大学生相比较，他们的求学经历、生活条件、所处社会大环境都相对优越，也没有经过必要的挫折教育，因此，他们意志往往比较脆弱，克服困难的能力也较差，常常是对社会的要求较高，对自己的要求较低。当前，大学生的责任意识日益成为社会关注的热点问题，责任意识和诚信意识成为不少地方采用人才的两个新标准。大学生参与社会实践是促进大学生素质教育，加强和改进青年学生思想政治工作，引导学生健康成长和成才的重要举措，是学生接触社会、了解社会、服务社会，培养创新精神、实践能力和动手操作能力的重要途径。参与“三下乡”实践，其目的是为了支援农村的教育事业，同时给农民带去相应的指导，本着为人民服务的宗旨，同时把自己在学校学到的知识与劳动实践相结合，并从群众中学到做人做事的道理，用于知道自己的将来的学习生活工作。现在大学生，除了一部分学生来自农村以外，很有一部分是来自城市的，往往这些学生家庭环境好，父母亲更是不允许或者不支持自己的孩子参加所谓的“三下乡”实践活动，这样，学校所提倡的通过“三下乡”实践活动来提高学生素质的目的就未能够达到。在马克思主义哲学中，三观指的是世界观、人生观、价值观，而个人的世界观、人生观、价值观是紧密联系在一起。在个体价值观体系中，人生价值观处于主导

地位，决定着总的价值取向，对价值观系统中其它价值观起着指导和制约作用。由于当代大学生的价值观主要是围绕自己出发，致使大学生自身社会阅历和实践经验不足，更不用说参与“三下乡”活动服务人民了。

另外，没有人选择反对大学生兼职、打假期工或实习，大家都认为只要不影响学习能够积攒经验可以为以后的工作打基础。对于当代大学生来说，应当刻苦学习专业知识，不断提高综合素质和运用知识的技能。从大学生生活的开始到走进社会的大圈子中，就只有短短的几年时间，谁不想在将来的社会中能有一席之地呢？所以大家认为大学生必须投身校园内外的各类实践活动，有助于锻炼品质，提高能力。可见其对大学生综合素质的提高有不可抵触的重要性。不能否认有过打工经历的同学，看起来要比其它同学更成熟、社会适应力更强，但对于学生，社会适应力只是一方面的衡量指标，大学期间主要的任务是学业结构的搭建，即知识结构、专业结构的搭建，为了打工影响甚至放弃了专业知识的学习，结果是得不偿失的。

七、结论

实践出真知，社会实践活动是大学生活的重要组成部分，培养当代大学生的历史使命感、社会责任感和积极向上的精神风貌，充分发挥实践育人的作用，提高大学生的综合素质，也是检验所学理论知识的标准，社会实践不但为大学

生提供了一个发挥自我才能，展现自我风采的舞台，也是培养和锻炼同学们综合能力的一个阶梯，更是一个大学生进入社会，走上工作岗位前的演练场地。了解国情是年轻人的首要任务，这就需要放眼 960 万平方公里的土地、对占人口 80%以

上的农民有所了解才行。学生利用假期时间参加“三下乡”社会实践活动，这样可以使同学在实践中更好的认识国情，贴近社会，从而确定比较正确的人生前进方向。作为高校教育者，如果能引导大学生将强烈的使命感转化为学习、服务、实践、奉献等实实在在的行动，把行动变为责任，将会使大学生在人生轨迹上树立起更高的起点。大学生的社会责任意识，应该说不仅有助于他们较快适应、融入社会，同时也是实现自我价值的必由之路。

一切认识都来源于实践。实践是认识的来源说明了亲身实践的必要性和重要性，但是并不排斥学习间接经验的必要性。实践的发展不断促进人类认识能力的发展。实践的不断发 展，不断提出新的问题，促使人们去解决这些问题。而随 着这些问题的不断解决，与此同步，人的认识能力也就不断地改善和提高。因此，大学生应该积极参与实践，使实践与认识相结合。大学生可以通过调查研究了解实际情况，结合所学为政府部门提供决策参考是一件十分有意义的事情，既提高能力又服务社会，这是一种双赢的选择；二是志愿者服

务，将专业知识与社会需求紧密结合起来，利用专长服务社会，回报社会。三是参加各种公益活动，培养自身的社会责任感，这是一种贯穿于日常生活当中的社会实践形式，以小见大，以细微之处见长，是进行社会实践活动的一种长效机制。现在大学生社会实践是一种比较普遍的形式。很多学生利用业余时间到各地和很多行业去进行社会实践和社会考察，回校后进行认真的讨论总结，用他们自己的视角来理解社会，思考未来的人生道路。

大学生社会实践调查报告 2

调查目的

时下，大学生通过利用课余时间找份兼职工作打打工或在假期积极参与社会实践，打暑期工、实习体味生活已经成为了一股热潮。对大多数学生而言，挣钱是打工的首要目的。有的却认为挣钱并不是大学生打工的惟一目的，不少同学把打工看作是参加社会实践、提高自身能力的机会。许多学校也积极鼓励大学生多接触社会、了解社会，一方面可以把学到的理论知识应用到实践中去，提高各方面的能力；另一方面可以积累工作经验对日后的就业大有裨益。通过调查可以了解当代大学生对社会实践的看法以及透析大学生生活实践情况，从而结合马克思主义哲学分析大学生社会实践所存在的问题以及提出解决方法，使大学生能正确对待社会实践，在实践中见真知。在往后实践中能更好地接触社会、实

践自己的专业技能，寻找发展的机会。

调查对象

大学生成长成才，是高等院校普遍关注的问题。而大学生社会实践已成为培养合格大学生的重要组成部分，也决不能忽视或放弃大学生社会实践。因此这次调查就选择了在读大学生 5 名，其中广州大学 1 名，中山大学 1 名，广东外语外贸大学 1 名，华南理工大学 5 名，广东工业大学 5 名。年级分别为大一学生 5 名，大二学生 3 名，大三学生 15 名。

调查内容：

本次调查通过对大学生有否参加过暑期工、兼职或实习，最想参与何种社会实践，所参与的打工或实习是否与所学专业相符，能否体现实践与理论知识相结合以及在工作或实习中获得了什么等问题进行展开。

调查方法

通过派发问卷进行调查，发放问卷共 5 份，收回有效问卷 5 份。

调查结果

从调查中发现，许多大学生都认为兼职是大学生的第二个课堂，通过兼职可以学到许多宝贵的东西。存在就是合理，职业没有高低之分，无论什么职业都有其可取与不可取之处，就看自己的需求。不少大学生觉得只要是能够赚钱的工作，就可以去试一试，品牌代理，促销等以前不会是大学生

从事的工作，现在都成为了大学生们可以接受的工作。

调查结果分析

在调查中发现没有人在参加社会实践上选择参加三下乡活动一项，说明当代大学生与以往的大学生相比较，他们的求学经历、生活条件、所处社会大环境都相对优越，也没有经过必要的挫折教育，因此，他们意志往往比较脆弱，克服困难的能力也较差，常常是对社会的要求较高，对自己的要求较低。当前，大学生的责任意识日益成为社会关注的热点问题，责任意识和诚信意识成为不少地方采用人才的两个新标准。

大学生参与社会实践是促进大学生素质教育，加强和改进青年学生思想政治工作，引导学生健康成长和成才的重要举措，是学生接触社会、了解社会、服务社会，培养创新精神、实践能力和动手操作能力的重要途径。参与三下乡实践，其目的是为了支援农村的教育事业，同时给农民带去相应的指导，本着为人民服务的宗旨，同时把自己在学校学到的知识与劳动实践相结合，并从群众中学到做人做事的道理，用于知道自己的将来的学习生活工作。

现在大学生，除了一部分学生来自农村以外，很有一部分是来自城市的，往往这些学生家庭环境好，父母亲更是不允许或者不支持自己的孩子参加所谓的三下乡实践活动，这样，学校所提倡的通过三下乡实践活动来提高学生素质的目

的就未能够达到。在马克思主义哲学中，三观指的是世界观、人生观、价值观，而个人的世界观、人生观、价值观是紧密联系在一起的。在个体价值观体系中，人生价值观处于主导地位，决定着总的价值取向，对价值观系统中其它价值观起着指导和制约作用。由于当代大学生的价值观主要是围绕自己出发，致使大学生自身社会阅历和实践经验不足，更不用说参与三下乡活动服务人民了。

另外，没有人选择反对大学生兼职、打暑期工或实习，大家都认为只要不影响学习能够积攒经验可以为以后的工作打基础对于当代大学生来说，应当刻苦学习专业知识，不断提高综合素质和运用知识的技能。从大学生活的开始到走进社会的大圈子中，就只有短短的几年时间，谁不想在将来的社会中能有一席之地呢？所以大家认为大学生必须投身校园内外的各类实践活动，有助于锻炼品质，提高能力。可见其对大学生综合素质的提高有不可抵触的重要性。不能否认有过打工经历的同学，看起来要比其它同学更成熟、社会适应力更强，但对于学生，社会适应力只是一方面的衡量指标，大学期间主要的任务是学业结构的搭建，即知识结构、专业结构的搭建，为了打工影响甚至放弃了专业知识的学习，结果是得不偿失的。

大学生社会实践调查报告 3

XX 年八月，我们一行十六人来到了青海，带着对人类净

土的向往，带着对青海孩子的关怀，我们踏上了这块土地，一路上列车外那大山河流的美景，早已将我们的思绪前往那无边的草原和高原，忍不住内心的激动，我们用相机记录着的一点一滴……

30个小时的车程结束了，带着新生儿的眼睛我们开始打量这个未知的世界，西宁繁华的街头真的让我们以为还在东部沿海，简单的休整之后，我们踏上了去往玛多的路，那里，几百名孩子在等着我们的到来就这样，队员们顾不上高原反应的影响，依然走下去……

一路走，一路行，转战后，我们来到了我们地教学第一站——玛多县秋智乡寄宿小学，走进校园，等候孩子们的到来，迎完活佛，一批批小学生回到了学校，看到一朵朵高原红过来，这原来是真正的红二团……

简单的准备之后，仪式开始，同学们想作为客人的我们献哈达，看到一个个脖子上带的，真不知道该怎么敢想，感受到那些孩子的情，好不容易把哈达放下，孩子们围着不放，对我们这群大哥哥大姐姐开始熟悉起来……

不知道有没有人体验过高原的野炊，中午我们拿饭来到草地上，看着高原，尝这真正的高原食物，真的别具风味，匆匆解决完午饭，我们来到我们的驻地——校外的帐篷。

当真正进入教学，我们才发现，原来老师真不是那么好当的，原以为大学生的我们教小孩应给易如反掌，但当我们

真正走上讲台，才发现真不是那么回事，看着下面那一张张稚嫩的脸，真不知道该讲什么了，外面的东西我们懂得不少，然而去不知从何说起，因为不熟悉教学方法，我们只能叫那些欠缺老师的课程，音乐、体育、美术，自己上课时从来未发现讲课是多么累的事，但当我们走下讲台，一个个大汗淋漓，真正体验老师的辛苦，不容易啊……

几天的教学很快的结束了，当离别时才知道原来相聚是那么不容易，准备离开，虽然已经和孩子们提前说好，但还是控制不住内心的激动，几个女生眼睛已经发红，孩子们更是忍不住哭了起来，看到那眼睛，我们尽量控制住眼泪，准备发车，孩子们拉着手，往我们手里塞着他们的“礼物”，一张张纸片，一张张折纸，我们想放开手，但手却被攥得更紧，不是谁开始唱起我们教给孩子们的歌“让我们荡起双桨，小船儿推开波浪……”。眼泪真的忍不住了，虽然还要哄好孩子，让他们不要哭，但自己眼睛却开始湿润，车开了，我们即将离去，思想汇报专题孩子们唱起了藏民特有的送别歌，虽然我们听不懂，但我们可以感受到，孩子们的不舍，女生们还在抽噎，尽量避开孩子们的眼睛，因为那我们承受不了。

回到济南，我们才想起留给孩子们的照片，才想起答应孩子们明年的诺言，我想起走时的话语，离开并不等于忘却，我们会做得更多，我们会一路同行……

大学生社会实践调查报告 4

一、报告说明

(一)本篇调查报告因个人水平、时间、精力有限，仅如实反映金融专业就业现实状况，并不做，也没有足够信息来做相关研究分析。报告中的设计到的任何观点均引自其它研究报告，非本人观点，仅作参考。

(二)调查范围为金融证券业及金融银行业；调查样本为申银万国证券公司成都分公司及中国工商银行四川省分行；调查方式为个别样本观察；调查对象为公司基层，中层各职位；调查内容为金融专业毕业生在证券，银行宏观就业现实状况及趋势和具体样本岗位工作状况。

(三)调查时间精力限制，调查资料除来自实地考察记录整理以外，在一定程度上参考了网路上一些大型、权威的相关内容调查研究报告。

(四)作者现今水平有限，信息搜集有限，内容在一定程度上反映情况，读者在浏览本报告时请有选择的进行参考。

二、报告前言

金融是现代社会和经济全球化背景下产生的标志性产业，也是一个典型的高收入弹性产业，会随着社会经济的发展而占据越来越重要的地位。随着经济全球化的深入发展，金融日益广泛渗透到经济社会生活的各个方面，与人民群众切身利益紧紧相连。因此一种观点认为，如今金融人才短缺，

就业前景广阔。

然而在大学扩招的浪潮中，金融学个专业的扩招是极其明显的。另外，XX年广东省高考有70%的学生首选金融和商业相关专业，而在商业极其发达的美国，这个比例也只有30%。经统计资料表明，许多本科毕业生毕业之后进入银行都是从站柜台开始，最终能够熬出头的也是其中的小部分。面对金融行业越来越高的入行门槛，另一种观点认为，金融从业压力大，就业前景看坏。

那么，到底哪种观点更符合现今金融就业状况呢？从招聘公司来说，对当今毕业生有着什么样的招聘要求呢？从招聘者来说，在金融行业工作又应该具备何种学历和哪些能力呢？工作在金融岗位的职员又有着什么样的生活形态和收入福利呢？本报告将从但不限于这些问题的角度，通过对证券公司的整体调查，公司经理的述说以及对相关职位职员的采访来反映就业现实状况，事实胜于雄辩，在对事实有过一定的了解后来回答以上两个问题也许会有新的感悟。

三、报告正文

（一）证券公司调查

调查时间：20xx-2-2

调查单位(地点)：申银万国证券股份有限公司成都分公司

调查对象：该公司总经理王，职员肖、徐等。

1、 证券业金融专业宏观就业状况(总经理介绍)

以下所提及职位均指除基层职位如文员、柜员等外的与金融专业有直接联系的职位。基层职位的学历要求一般是本科生，职业能力要求是交际能力强，亲和力强，细心，耐心。但一般无论是证券或者银行的职位如今都会将职员安排到基层进行一段时间的锻炼。

证券公司业务分为证券经济业务、投资银行业务、资产管理业务、自营业务等。其中证券经纪业务及咨询顾问业务由分公司执行，其它业务均由总公司开展。在总公司(更高级的业务)中对学历和能力总体会比分公司高，一般为优秀的本科生和研究生。

证券经纪业务中，为金融学专业毕业生提供的有证券经纪人、证券(期货)分析师、理财师等，学历要求一般为本科生。经纪人要求人际交往能力强，亲和力强，细心，耐心；分析师则要求对证券行业敏感、熟悉。经纪人薪水根据业务水平而定，多则月薪一万左右，底则月薪 XX-3000。

投资银行和资产管理业务等其他业务有诸如保荐人、负债管理师、行业分析师、风险控制人员等等职位。学历要求一般都为研究生以上，且具备一定的科研分析能力，对法律、财务、金融、会计、计算机、管理的复合型人才有迫切需求，这也是证券行业对人才的要求趋势。在这些业务中，一般职员起薪会在年薪十万以上。

2、案例采访

1) 证券经纪人

工作内容：为证券公司介绍证券交易客户，从客户交易资金中提取交易费用作为工资来源。

工作环境及地点：由于与不同客户打交道，经纪人的工作环境经常变化，到处奔波，地点不定。

工作所需能力：本科学历以上；良好的人际交往能力；良好的身体素质；有着亲和力、细心、耐心的心理特质。

工作薪资范围：根据业务水平而定，在 XX-10000 左右。

工作形态：为了拉客户而到处奔波；也可以悠闲的享受客户的交易费用。

职业发展展望：没其它的，拉得好坐着来钱，拉的不好，累死了也没多少。

2) 经理文员

工作内容：证券交易资料录入、整理

工作环境及地点：经纪经理后台办公室

工作所需能力：本科学历；基本的金融常识；耐心、细心的特质

工作薪资范围：XX-3000 左右

工作形态：面对电脑录入资料

3、小结

目前金融专业的毕业生太多太滥，证券业基层岗位的需

求是供不应求，竞争很激烈；然而对于中高层职位的专业化人才的需求仍然很大；对于复合型的人才更是供不应求。因此证券人才的趋势是复合型人才，同学在学习自身专业，锻炼自己实践、研究能力的同时，应该注意其它专业知识的培养，拥有双学位的金融、法律、计算机等人才在招聘市场始终供不应求。

（二）商业银行调查

调查时间：20xx.2.20

调查单位(地点)：中国工商银行四川省分行。

调查对象：中国工商银行四川省分行稽核合规部处长王。

1、 银行业金融专业就业现实状况(王处长介绍)

以下所提及职位均指除基层职位如文员、柜员等外的与金融专业有密切联系的职位。基层职位的学历要求一般是本科生，职业能力要求是交际能力强，亲和力强，细心，耐心。银行招生基本是大类招生，金融专业的口径大，可以做很多工作，但无论任何职位刚开始都会到营业部从柜员等基层做起。

银行支行主要负责负债业务、咨询业务、理财业务的执行，因此职位设置有柜员、信贷经理等，如今任何新职员都会被安排到这类工作中熟悉基层情况，学历要求基本是本科生，工作工作跟人打交道很多，相对会比较忙，工作压力和

竞争会比较大，因此需要职员有耐心，细心的特质和良好的身体素质。

银行分行部门比较多，但招收的毕业生专业不外乎以下几种：金融经济、国际金融、法律、计算机、财会等。目前招收的本科生比例是 40%，研究生 60%，但今后研究生比例肯定会变大。分行中负债业务、网上银行、法律、稽核合规等等 20 多个部门的工作间会有很多交叉，所以同时具有金融、法律、计算机等背景的毕业生会很受欢迎，与证券一样，复合型人才是金融行业的一个趋势。银行福利相对证券、保险、基金来说会好很多，一般职员工作 2 年后薪水加上福利扣除保险等费用后，年收入一般会在 10 万左右，处长级别的会在 20 万左右等等。由于工作交叉比较多，就要求职员对法律、金融、计算机等都有一定的了解和操作。另外，金融行业对毕业生的实习工作经验都有一定的要求，在大学期间有一些实习经历在找工作是会有很大优势。相对其它金融行业来说，分行工作会要轻松些，但仍然会有一定压力，也有一定的竞争压力，关键看自己是否往上努力的动机。

2、 稽核合规王处案例采访

工作内容：银行操业务作规范监督检查。

工作环境及地点：稽核合规部办公室。

工作所需能力：本科学历；金融常识、法律法规知识；耐心、细心的人格特质。

工作薪资范围：年薪 15 万左右。

3、 小结

同样，金融专业的毕业生太多太滥，银行业基层、中层岗位的需求是供不应求，竞争很激烈；然而对于中高层职位的专业化人才的需求仍然很大；对于复合型人才更是供不应求。因此银行人才的趋势是复合型人才，同学在学习自身专业，锻炼自己实践、研究能力的同时，应该注意其它专业知识的培养，拥有双学位的金融、法律、计算机等人才在招聘市场始终供不应求。

四、报告总结

金融业正处一个重要转折期，也处在一个重要发展期。以我国金融中心上海为例，上海金融从业人员仅十多万人，指占到上海总人口比重的 1%以下，而伦敦、香港等国际金融中心城市，这个数字要在 20%左右，因此金融行业的人才要求仍然是与日俱增，但这更是对高级管理人才、技术人才、复合型人才的要求。在金融行业基层，由于金融毕业生同样是与日俱增，因此广大的金融毕业生面临着巨大的就业压力，没有优秀的专业能力、优秀的实践学习能力很难找到称心如意的工作。

因此对于金融毕业生就业而言，通过以上的调查，我们可以归纳出几点建议：

- 1、 夯实自己的专业能力，并且努力提升自己的研究水

平，在平时学习中，多多注意研究能力的培养，是不二法门。

2、在夯实专业能力的同时，参加一些实习工作，具有一定的工作经验有很大帮助，在工作时也能够快速上手。

3、在注重实践的同时，尽量选修、辅修法律、财会、计算机中的一门或者多门功课，成为一个复合型人才正顺应了金融行业的大趋势。

4、关于是否考研，有一点是绝对确定的：你要想往更高处走，本科肯定是高处不胜寒的；但如果注意了以上三点，本科生的工作待遇也一样会很好的。

五、报告附件

(一)调查单位、对象照片。

(二)案例调查录音。

大学生社会实践调查报告 5

调查目的：“90 后”的大学生如何让将自身所学充分运用于实践，以便更好的就业，充分展现自我价值已引起充分关注。为了了解在校大学生的就业希望，自身素质的评价，学校的就业指导，对就业的形势的看法，只在了解当前的就业形势，对大学生的形象，通过对其调查，更好的调节用人单位与大学生之间的供需的关系，为当代大学生职业生涯规划的发展做一个新的描述，帮助大学生尽快认识自我，学校为学生提供就业引导，使学生能谋取理想的职业，为同学在今后的求职就业过程中提供参考。针对这一社会现象，我们

展开了关于大学生就业问题的调查问卷。

调查形式：于 XX 年 3 月至 4 月，随机抽取广州地区 14 所大学(包括本科学校和专科学校四个年级)的 705 位学生进行调查，其中男生占 46.8%，女生占 53.2%。调查问卷回收率 100%，有效问卷 668 张，有效率 94.8%。使用 spss10.0 软件进行数据处理，统计图表用 excel 来绘制。

调查内容：广州市大学生对所专业的满意程度、对自我的认识程度、对就业前景的关注程度、职业期望状况四个方面。调查结果如下：

一、对所专业的满意程度

学生对本专业的满意与否主要取决于能否择己所爱，该专业能否在将来帮助自己找到好的又喜欢的工作。调查发现，有 21.0%的大学生对自己的专业较满意，有 66.6%的大学生不清楚，有 10.0%的大学生比较不满意，有 2.4%的大学生对自己的专业非常不满意，各专业的满意程度没有显著差异。

对专业不满意的直接表现是对本专业的学习动力不足或毕业后不愿从事与专业相关的行业。高考填报志愿时对专业的了解与自身了解的缺乏，可能是导致只有 21.0%的学生对所专业持满意态度的原因之一。因为对大学生活的憧憬，对五花八门的专业的不了解，抱有神秘感，从而选了一个自己以后不喜欢的专业。另外，个人兴趣与社会需求之间

的矛盾也可能是原因之一。比如，某个同学对考古学很有兴趣，但社会需求相对比较少，此时可能会产生心理冲突，也许选了一个自己并不感兴趣的但赚钱的专业，梦想与现实出现落差，从而对所学专业不满意。而专业在一定的程度上决定了职业取向，如果对本专业不满意或态度模糊，势必会影响自身潜能的开发，以及今后的择业。

二、对自我认识程度

自我认识包括个人的兴趣与特长、个人的性格与价值观、个人所选定的目标与需求、个人的情商、个人的工作经验、个人的学历与能力、个人的生理情况等七个方面，是职业生涯规划的重要内容之一。在调查中发现，只有 6.7% 的被调查者对自己有比较清楚的认识，而 52.3% 的被调查者对自己的各面能力，兴趣等持含糊态度，41.0% 的被调查者完全不了解自己；而不同年级不同专业的学生对自我认识没有显著性差异。这说明较多的大学生未能很好地关注自身特点，发现自身问题，促进自身发展。那么，这里便牵涉到了大学生就业生涯目标的问题。

职业生涯目标是指可预想到的、有一定实现可能的目标。而职业目标的选择并无定式可言，关键是要依据自我实际，这就要求我们要对自己有所了解。通过个人分析认识自己，估计自己的能力，确认自己的性格，发现自己的兴趣，明确自己的优势，衡量自己的差距，并以此来开发自己塑造

自己，使自己的才能得到充分的发挥。然而调查表明，大部分大学生对自己的能力、兴趣、职业倾向都缺乏深度了解，自然对职业生涯目标是模糊的。

三、对就业前景的关注程度

对就业情景的关注程度，直接影响了对为所选职业所做的准备程度和将来职业所带来的成就高低。在调查中发现，只有 14.5% 的被调查者对当前的就业状况有比较清楚的了解。不同年级的学生对就业前景的关注程度没显著性差异，而不同专业的学生对就业前景的关注程度就有显著性差异，冷门专业的学生比热门专业的学生更加关注就业前景。在调查中了解，大学生对就业信息的关注还是比较少，只有很少的一部分表示一直关注就业信息，而大部分则都是偶尔关注一下，在看到是留意一下而对就业情景的关注程度直接影响了对所选职业所作的准备程度和将来职业所带来的成就高低，同学们大都表示对未来工作的担心实际生活中却缺少这种基本的努力，典型的眼高手低表现。

造成这种状况的原因可能来自于两个方面。一方面，在校园里，舒适、闲逸的生活和父母的绝对经济支持，使很多大学生忘却或暂时忘却了就业压力带来的紧张感，很少去接触外面的世界。有些学生的确是每天都只是读书，缺乏对就业的准确和认识。另一方面，学校提供的就业指导不够。调查中，发现有 73.5% 的学生认为目前学校提供的就业指导不

够，需要更详细具体的职业生涯规划指导。

四、职业期望状况

影响职业期望因素大致可分为三个方面，声望地位稳定性因素(城市位置与社会地位)，内在价值因素(发展空间和兴趣爱好)，外在价值因素(薪水高低)。在调查中，被调查者将薪水高低、发展空间、城市位置、兴趣爱好、社会地位按自身在选择工作时所起作用从大到小排序。其中在职业选择中考虑的首要因素的选择情况(见下图)，发展空间、兴趣爱好成了大多数被调查者的首选，接下来依次才是薪水高低、城市位置、社会地位，男女生没有显著的差异。在调查中还发现被调查者中有 83.3%的被试认为“前途”比“钱途”更为重要，60.3%的被试愿意充当“鸡头”也不愿意当“凤尾”。以上结果表明，多数大学生更注重工作的内在价值。

从上述四个方面的分析表明广州大学生职业生涯规划呈现一下特点：(一)多数大学生对所专业的满意度较低；(二)广州市大学生对职业生涯的规划还比较模糊，自我认识不够，绝大多数人没有明确目标；(三)广州市大学生对社会人才的需求了解甚少，另外，学校提供的就业信息不足，学生了解就业相关信息的渠道较少；(四)广州市大学生的职业期望更注重发展空间和兴趣爱好。因此，我们认为，根据上述特点，学校应该加强对学生的职业生涯规划的指导，大学生应该及早进行职业生涯的规划，为未来做好充分准备。

结论和建议

从调查显示目前大学生对就业的态度表现为：1. 对就业形势的关注比较少，2. 个人能力存在缺陷，自我认识不足，缺少实战经验是致命因素，没有准确的目标，3. 大学生的职业棋王还是表较高。

1. 学校要切实做好学生的就业工作，尽快完善就业指导体系。

就业指导和就业服务的工作同等重要，就业指导和服务体系属于就业匹配的促进措施，其核心在解决用人单位和毕业生之间的信息不对称问题，通过向大学生提供就业信息并根据这些信息接受职业指导，帮助他们进行有效的职业政策，这就需要建立职业指导机构等形成一个完整的信息系统。

2. 大学生要转变就业观念

首先大学毕业生要认清就业形势，转变就业观念，当前全社会就业形势比较严峻，除了表现就业需求于劳动力供给的矛盾外，城镇和农村就业问题同时出现，新生劳动力就业和下岗失业人员再就业相互交织，这给大学生就业增加了困难，因此大学生要消除“眼高手低，有业不就”的思想。要树立科学的人生观和正确的就业观，调整自己

过高的不切实际的想法，到基层去谋求发展，到艰苦的地方去创业，其次，转变到灵活就业，先就业，后择业的动

态就业上来，转变到行行出状元“干一行，爱一行，干好一行”的敬业观念上来，最后认清自身的素质和条件，正确认识自己和他人，不盲目攀比，寻找与自身条件相互适应的，适合自己的用人单位，毕业应当给自己做出正确的评价，自我评价要全面，客观，既要看到自己的长处，又要看到自己的短处，既要对某一方面的特殊素质进行具体的评价，又要对其他各个方面进行综合评价，既要考虑全面的整体素质，又要考虑其中占主导地位的重要因素。

3. 大学生要提高自身的能力，在校期间也可以多参加一些社会活动，如学校安排的社会实践，社团的下乡活动，积极参加学校组织的招聘会，也可以在不影响自己学业的前提下去找一份兼职，提前适应社会生活，了解现在社会需要什么样的人才，积累一些社会经验，丰富自己的阅历，这些都是将来找工作的资本，会使自己的人生更顺利。

大学生社会实践调查报告 6

第一天的义工生活结束了，我不知道我能带给孩子们多少快乐，但我却实实在在地收获了很多。我去的是宝鸡市新星流浪儿童援助中心，那里大约有十三个十岁左右的孩子，他们天真可爱，但又时时会令人心疼，这是我第一次如此近距离地接近生活悲苦的孩子。他们有的患有自闭症，有的无法自我控制自己的吃喝拉撒，有的还患有癫痫症。我开心地对他们笑，想要满足他们的任何要求，可是这里的老师却说，

不能纵容他们，否则是对他们十分不利的。

来说说我今天认识两位新朋友吧。

第一位是一个叫韩婷的 10 岁小女孩。开始与她说话时，初次见面就感觉她大方开朗，老成自信，又懂得照顾其他有困难的小朋友，与她的年龄有些不符。我还暗自猜想她可能是出外打工人的女儿，是家人没法照顾她才到这里的。犹豫再三，我还是直接问了她，你爸妈是不是在外地打工啊？可是，只见她，双手背后，像是害羞有像是故意掩藏什么。“没有的，姐姐，我爸妈已经不在人间了。”……时间静止了，我不知道要怎样再交流下去，只知傻傻地继续问：“那你爷爷奶奶呢？”“爷爷得红眼病死了，奶奶我不知道在哪？”她竟笑了笑，是如此乐观。

后来，她拉着我去了她的宿舍，与我说起了悄悄话。原来她是 4 岁就来这里，是在这里待的时间最长的孩子了。我问她，你家是哪里啊？是北京，她还准确地说出了家里的门牌号，呵，真是冰雪聪明的孩子。她在上学，学习成绩优异，又能对生活中的事情做出自己的评价谈出自己的认识，虽然话语中带着孩子的单纯，但仍然从她的交流中可以感觉出她的独立，我甚至感觉，我一个比她大 6 岁的姐姐和她交流都觉得很有趣。之后，她跟我说了她和援助中心老师一起外出去旅游的事，还一边滔滔不绝地讲着她的感受。最后，临走前，不知为何问到了她的生日，竟是在 2 月 15 号，可

是一算日子，那天我又不能陪在她身边为她庆祝生日，所以今天做完义工之后我就赶忙给她买了两个笔记本，打算明天送给她（本是打算送给她一个小熊的，可她希望得到笔记本）。

第二位是奥运。奥运是一个开朗活泼爱笑的小男生，虽然我现在还是不能全部听得懂他的话（因为得了病，他说话不太清楚），可这不影响我们今天一起玩时的开心情绪。开始时，他只是抓住我的手不放，拉着我去这去那的。下午时，没有了其他男生老来欺负他（上午时，总有一两个男生来打扰），我和他在活动室里酣畅淋漓地玩了很久。其实，开怀大笑的是他，蹦上蹦下的也是他，我们玩的也只有一辆被弄坏的小汽车，我们只是在一张大桌子上我将车子推给他，再由他推给我，而已。可是，看到他这么这么开心，不时地还会爬到桌子上，边笑边看着我，我也笑了，心底像是开了花。“姐姐，推！推！给我！给我！”虽然奥运只能说一些简单的句子，可是他的心事，他的开心都从他的明亮的眼睛里溢了出来。

大学生社会实践调查报告 7

总是忘不掉我们一起奋斗过的身影，挥洒的汗水，流过的热泪。当我把回程的行囊背起，怎么也割舍不了那份珍贵的情，大店，我与你渐行渐远，心却依恋着你。

烈日下，有我走过的痕迹，徒步拉练，奔走在“绿色课

堂”，骄阳似火，却烧不退我前进的步伐。书声朗朗，与孩子们的每一次交流都让我受益匪浅。在筹备“绿色课堂”的过程中，每一次备课我都会用心，考虑周全，从课程介绍到讲授过程，都要细心安排，既要激起孩子们的兴趣还要达到授课的目的。孩子们的妙语连珠，直到现在还让我忍俊不禁。从科普小知识到语文数学，在与孩子们的交流过程中我发现他们有许多稀奇古怪的想法，和他们在一起仿佛自己年轻了好多，自己俨然成为了一个“孩子王”，场景瞬间转换到童年……一双双天真无邪的眼睛，透着对知识的渴望，我对他们说，要好好学习，将来来青岛科技大学找我，这不仅是一个约定，更是一种期盼。在这小镇，需要知识的灌溉，孩子们就是希望。

若是可以，我真的希望扎根在这片土地上，将平凡的我献给大店。只是时间太短太短，匆匆一面你我就要分离，但是心中有份情怀永远在涌动，意难忘，不舍的情怀……

大学生社会实践调查报告 8

系部名称：Xx 科技大学管理学院： 专业：人力资源管理

年级：大一 班级：一班

姓名： 学号：

实践单位：Xx 省 Xx 市 Xx 镇 Xx 路 Xx 号 Xx 百货商场

实践时间： 20xx 年 1 月 17 日 至 20xx 年 2 月 16 日

主题：送券活动与打折活动哪个对顾客更有吸引力及实践心得 —

Xx 企业是一家集仓储超市、百货商场、休闲娱乐、西式餐饮、服饰品牌为一体的多元化大型综合企业，现有员工 20xx 多人。目前在 Xx 厦门、漳州、Xx 等地设有大型百货商场、中西餐厅，营业面积达十五万平方米，总部自建有上万平方米的物流中心。

“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行。”我在大一入学的时候就定了一份大学四年的规划。寒假的社会实践就是我的四年规划的一个重要部分。我通过自己的努力寻找在 Xx 省 Xx 市 Xx 镇 Xx 路 Xx 号 Xx 百货商场找到了一份为期 30 天的寒假临时工。我的工作主要是销售，为客人介绍商品，引导客人找到适合自己的商品。

作为一个销售人员，最重要的就是懂得沟通，了解自己的商品，学会察言观色，洞察客人的心理，从而使客人乐意购买商品。对于销售人员来说，口才很重要，但学会观察细微处，抓住客人的弱点，使他们的购买欲增强。

虽然我的专业知识学的是人力资源管理与我寒假所参与的社会实践没有直接的联系，但他们之间还是有一定的关联的。人力资源专业是一门涉及很多的专业，它涉及到会计学，心理学，营销学，管理学等等。虽然大一上的是基础课，没有涉及大多的专业知识，但我坚定的相信：这次我为期 30

天的寒假社会实践让我学会了很多。第一：我现在能更加轻松的和陌生人进行交谈，不再恐惧，不再害怕。第二，我学会了初步基础的推销，慢慢学会了如何像客人介绍商品，以及在介绍商品的时候应该注意什么？第三，学会了观察人的心理。总而言之，对于一个推销人员来说，观察是最重要的。由此引发了我对行为心理学的好奇和兴趣。所以，我决定开学后充分利用图书馆的有关资料好好研究一下心理学。本身我的工作与管理就有一定的联系，但通过观察百货里的管理人士的管理方式，我更是体会到了作为上层管理人士的不容易。作为中间的管理人士，一方面他们要及时地向上层反应百货的有关情况，另一方面他们又必须与基层员工保持友好关系。

在寒假社会实践的这段时间里，我主要参与了百货的二个活动，一个是满 50 送 100，满 258 抵 100。另一个是第一件 8 折，第二件 5 折。就以我所在的柜台的为例，在第一次的送券的过程中，大部分的顾客宁愿选择打折，也不要原价参与送券抵券活动。在销售的过程中，我也顺便做了简单的口头调查。大部分的顾客表示不需要买你没多的东西，送券不合算。也有人表示送券活动消费太高，消费不起，而且抵券要求太高了，不划算。站在商家的角度，虽然送券活动可以同时促进一楼超市和二三楼百货的生意，有着巨大的拉动作用，但对顾客的吸引力不够大。而且这次送券活动本身

就存在着很大的不足之处：1。活动的前期宣传不够有力，Xx 百货商场没有充分的利用好本身所拥有的宣传工具。2。员工在活动期间不够配合，各个柜台的配合度不够，缺乏集体意识，过分注重个人利益。3。制定送券活动的人考虑得不够周全，高估了顾客的购买欲望和购买水平，高估了活动将会带动产生的利益。对活动的评估不够准切，不够现实，不够客观。

打折活动：因为买得越多，打的折扣越低，所以顾客都很乐意提前消费，买下个季节需要的东西。还有一些顾客会叫上自己的亲戚朋友和自己一起来购买，这样一来，不仅可以增加百货的收入，还可以为百货带来新的客人。开店的最怕的就是没有人流量。

二个活动相比，打折活动更具有吸引力。一方面，它不仅可以帮助厂家解决仓库货物堆积问题，另一方面也可以为店注入新的动力——新客源。

在这次实践中，让我很有感触的一点就人际交往方面，，大家都知道社会上人际交往非常复杂，但是具体多么复杂也很难说清楚。只有经历了才能了解，才能有深刻的感受。大家为了工作走到一起，每一个人都有自己的思想和个性，要跟他（她）们处理好关系得需要许多技巧，就看你怎么把握了。我想说的一点就是，在交际中既然我们不能改变一些东西，那我们就学着适应它。如果还不行，那就改变一下适应

它的方法。让我在这次社会实践中掌握了很多东西，最重要的就是使我在待人接物、如何处理好人际关系这方面有了很大的进步。同时在这次实践中使我深深体会到我们必须在工作中勤于动手慢慢琢磨，不断学习不断积累。遇到不懂的地方，自己先想方设法解决，实在不行可以虚心请教他人，而没有自学能力的人迟早要被企业和社会所淘汰。

同时我也深刻的认识到在专业学习上，应当加大所学与所用的结合，避免理论知识与实际工作的脱节。我一个人的感觉并不一定代表所有同学的想法，不过有一点是明确的，就是我们的专业教育和实践的确是有一段距离。我真心希望我和同学们能够灵活地把理论与知识进行紧密的结合，而不是单纯的纸上谈兵。

“千里之行，始于足下”。这近一个月紧张而又充实的实习，我认为对我走向社会起到了一个桥梁的作用。过渡的作用，是人生的一段重要的经历，对将来走上工作岗位有着很大帮助。这次我得到了很多以前未曾有过的工作体验，诸如向他人虚心求教，遵守组织纪律和单位规章制度，与人文明交往等一些做人处世的基本原则我以后都要在实际生活中认真的贯彻。

大学生社会实践调查报告 9

一、前言：

XX 年 7 月，我在 xxxx 家居广场为期一个月的社会实践。转眼间一个月的实践时间已悄然逝去，而这段时间却给我的留下了深刻的印象。

通过这次社会实践，我认识到，在生活中吸取周围人的经验和阅历，掌握一些社会礼仪的技巧是极为必要的。充分发扬本人自身的优点，取长补短，总结经验，吸取教训，使自己对将来充满信心，也为以后真正融入社会奠定坚实的基础。现将此次实践活动的有关调查情况报告如下：

二、实践内容：

我在家具店里面当的是营业员，每天 8 点到商场然后打扫店内卫生，擦拭家具表面灰尘，然后看家具的相关资料，来顾客对顾客讲解家具款式和材料，做工，板式。

介绍价格，何种款式适合什么样的家居装修，如果顾客有意愿想买套家具则交给老板，老板与顾客细谈价格，偶尔学习如何组装家具等。我感觉在这里最重要的就是我能得到一些关于家具方面的专业的知识和同不同的顾客打交道以揣测他们不同的心理。我感觉这些方面真的是比和顾客打交道更重要。和顾客说成一笔生意，只能解决一个问题，而把这些先研究透了，可以解决所有的问题。销售人员首先要掌握店内产品的相关知识，对店内各商品的详细了解，都是新进店导购员所要学习的基础业务知识。而销售也是一门博大精深的学问，要想做好销售，就必须虚心学习相关销售知识，

如何推介产品，如何把握消费者心理，打消消费者顾虑，等等，都是要用心摸索的。销售人员的终极目的是把产品卖出去，这首先要给顾客介绍自己的产品，回答客人提出的有关问题，激发顾客的购买欲望。顾客买了家具后，还得处理一些投诉等事项。

每次老板在接待顾客的时候我都会跟在后面仔细的听她是如何的介绍这些家具，在家具店里比较清闲的时候我就到处去看看，看看别的家具店的摆设和样式，这样对于我们的家具店也是一个借鉴的作用。

将近一个多月的研究和观察，再加上老板的详细讲解。我对家具行业也有了一个基本的认识。

三、实践收获

（一）、关于家具的种类

1、实木（全木）家具。

家具的主体全部由木材制成，只少量配用一些胶合板等辅料，实木家具一般都为榫眼结构，即固定结构。实木家具的另一大类是硬木家具，也叫中式家具，硬木家具是一种艺术性很强的家具。它是按照我国明清家具传统款式和结构，特定的榫眼结构，采用花梨、紫檀等名贵木材加工制成，这类家具有很高的收藏价值。近年来，由于上述名贵木材昂贵和短缺，有些生产厂家则采用材性纹理较接近的木材，如楸木，进行仿制，虽然形式一样，但价值却相差甚远。

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：<https://d.book118.com/505240213122011131>