

精选项目计划范文（通用24篇）

精选项目计划范文 篇1

一、项目背景

我国目前面临严重的人口老龄化趋势。这意味着我国需要养老的人口在激增。我国目前老年人照顾的现实是传统家庭养老功能在弱化、社会养老机构严重不足。在这一背景下,一些既不愿意到社区养老机构,也不愿拖累子女的半失能老人就必须独自照顾自己,生活的极其不方便让他们只能待在家里,与社区服务隔绝。为了更好地为这些老人服务,作为人们日常居住于生活的“社区”,不可避免的成为辅助社会、支援家庭的中间环节,“邻里帮扶和社区日间照顾”也日渐成为可发展的新型养老模式。而我们这个组织旨在帮助这些半失能老人提供一些基本的日间照顾服务,通过邻里协助网络和志愿者联系网络为他们建立一个社会支援网络。

二、理念

1、马斯洛需要层次理论:马斯洛理论把需求从低到高分成生理需求、安全需求、归属与爱的需求、尊重需求和自我实现需求五类。失能老人是生活不能完全自理、需要一定照料的老人,他们需要我们的照料,以确保其基本的安全的需要,日间照顾主要为生活不能完全自理、需要一定照料的半失能老年人提供膳食供应、个人照顾、保健康复、休闲娱乐等日间托养服务,满足老人安全需要、归属与爱的需要。

2、埃里克森的生命周期理论:大多数人到老年时都能保持原来的状态,但埃里克森认为,人还有一种危机要克服。过去的岁月和经历,走向死亡的必然性,使老年人要么达到一种自我整合,要么产生失望感。以满足的心情回忆往事的人,将以一种完善感走完最后的发展阶段。埃里克森写到:“人对唯一的一次生命,是将它作为不得不是这

个样子而接受的,是将它作为必然的、不允许有其他替代物而接受的,是以人的生活是人自己的责任这样一个事实而接受的。”不能形成这种良好整合的人会落入失望的境地。他们认识到现在时间是太少了,年轻人拥有的选择和机会,他们都没有了,一生已经过去,他们希望用完全不同的方式重新生活一遍,这样的人常常通过对他人的厌恶和轻蔑来表达他们的失望。通过日间照料让老人们可享受“白天入托接受照顾,晚上回家享受家庭生活”的社区居家养老新模式。

3、社区照顾是通过运用社区的各种正式与非正式资源,尽量做到使需要照顾的老人能够继续留在社区或他们原来熟悉的生活环境下维持独立的生活,而同时又能获得必要的照顾,从而避免不必要的住院或隔离。

4、符号互动理论:此理论认为,人们是在他们的社会环境中、在与他有的交往中获得他们的自我概念的,换句话说,人们是根据他人对自己的评判、态度来思考自身的。一旦他人把我们归入自我概念,我们便会不由自主地根据他人划分对自己作出反应,从而形成自我概念。日间照顾为生活不能完全自理、需要一定照料的半失能老年人提供膳食供应、个人照顾、保健康复、休闲娱乐等日间托养服务,充分体现了我们对老年人的关心,让他们感觉到自己存在的价值感,摒弃把老人描绘成昏庸、老朽、无用的价值观念。

5、生态观理论,强调整合服务对象个人、家庭、朋友、邻居以及整个社区的资源,从而为服务对象提供服务。

三、需求分析

当前,我国老龄化越来越严重,社区中老年人的数量迅速上升,其中半失能老年人占了几乎三分之一的部分。通过调查,我们发现绝大多数的老人不愿被送去养老机构,居家养老几乎成了90%老人的首选,而半失能长者的需求也主要就是三大块:基本物质保障、医疗救助、寂寞排解,社区日间照顾可以是满足半失能长者需求,同时减轻家庭负担的好方法。

因为目前经费短缺、条件有限;缺乏专业的工作人员和志愿者队伍;加上为老服务的民间组织缺乏,因此我们只能先考虑最困难的群体,以社区中的半失能长者服务对象,为他们提供社区日间照顾,同时构建邻里帮扶机制,实现居家养老和社区照顾的有机结合,构筑邻里相扶、守望相助的温馨社区。当然,在我们的组织发展起来后,我们不仅要建立完备的社区老年服务体系,而且要让我们的服务覆盖到社区所有的半失能老人。

三、项目计划

(一)

1、开展专题调研，了解社区状况。通过调查问卷、电话访谈等方式了解该社区中老年人的生活状况，基本需要和实际需求。

2、进行科学分类，着重分析半失能老人的实际需求。把关于半失能老人的状况整理分类，制定组织能够提供服务的老人名单，找出这些老人的实际需求，并且根据老人不同的实际需求，把老人进行分类，建立服务档案。

3、建立工作关系，奠定服务基础。通过上门进行访谈或者社区居委会的介绍，与服务对象进行沟通了解，掌握其实际情况，并与之建立基本的工作关系，建立服务基础。

4、走访服务对象邻居，了解邻里情况。通过走访服务对象的邻居，了解他们的邻里关系，邻里关系和谐的可以加强他们之间的来往，邻里关系一般的可以鼓励他们之间的来往，争取为服务对象建立更为有利的邻舍协助网络。

5、建立志愿者服务网络体系。建立志愿者服务网络体系，制定志愿者服务制度，以及其他相关的`志愿者服务的相关活动。使志愿者的价值能够最大程度的发挥。

(二)

1、运用多种形式进行宣传。充分发挥社区居委会的功能，在社区中进行黑板报、海报、讲座宣传，让社区中的居民了解该组织的宗旨、服务内容以及相关的其他内容，推广先进助老服务理念和专业工作方法积极争取社区居民的支持。

2、开展专业服务。根据服务对象的需求和问题，运用社会工作方法，依据项目实施具体计划，开展专项服务，并对老人的基本信息，家庭信息，之前的工作情况，身体状况等做好详细的记录维护老年人的合法权益，满足半失能长者需求，同时减轻家庭负担，充实和完善已有的居家养老服务体系。

精选项目计划范文 篇2

一、特种设备安全监察工作计划

(一) 工作思路

紧密围绕我区经济发展稳定大局、与时俱进、开拓创新，加大监管力度，加强特种设备安全的宣传教育，强化重点单位和人员集中区域的监管，深化事故隐患整治，进一步提高设备登记率、定期检验率、持证上岗率，不断提高我区特种设备运行安全水平。

(二) 工作措施

一是强化主体责任。全面落实特种设备安全工作的主体责任，通过企业全面履行各项安全义务，切实夯实安全管理基础，确保特种设备使用登记率、持证上岗率和事故结案率分别达到100%的目标。

二是强化设备检验。对全区在册的特种设备每月从特种设备金质工程系统获取信息，及时通知受检单位做好检验准备工作，在检验中发现与实际不符的，及时做好更正工作，并及时上报，使数据库始终保持准确。

三是强化工作重点。确定两大重点：即：重点单位，包括医院、学校等人员密集区域的特种设备；重点监控设备，包括载人电梯、锅炉。重点监察设备注册登记率、定检率、持证上岗率、事故隐患整治率。

四是强化隐患整治。对发现的安全隐患及时下达特种设备安全指令书，责令相关单位迅速采取措施，消除事故隐患，不整治到位决不放过，将隐患消除在萌芽状态。

五是强化培训宣传。全年定期组织好特种设备作业人员培训工作，使之具备符合本职岗位的能力，在检查过程中做好政策、业务的宣传工作，充分利用3.15质量月等活动深化社区、学校开展特种设备使用安全宣传活动。

二、食品安全监管计划

(一) 工作思路

坚持集中整治与长效机制建设相结合，企业自律与行政监管相结合；坚持统筹兼顾、突出重点、依法整顿，坚持日常监督、重点排查、抽查抽检等多种监管措施并举；切实履行食品生产加工环节监管职责，有计划、有组织、有落实、有效果地开展工作，进一步提高监管有效性，全面提升食品生产质量安全保障水平，维护人民群众健康安全，为群众创造放心、安心的生活环境。

（二）工作目标

食品生产加工企业食品安全主体责任意识和生产过程可追溯能力明显增强，滥用食品添加剂和非法添加非食用物质等违法行为得到有效遏制，生产领域食品安全水平进一步提高。全年不发生区域性食品安全问题。

（三）工作措施

一是加强对食品安全工作的领导，成立由局长任组长，分管长任副组长，各科室负责人为成员的食品安全监管工作办公室，明确各自分工与责任，保证工作上下协调，责任制落实到位。

二是制定并实施《质监分局监管工作实施方案》，对全区所有获得生产许可证的食品企业实行明确岗位、明确职责、明确任务，保证监管责任的落实到位。

三是加强宣传教育，贯彻落实好《食品安全法》及其相关条例，提升食品加工行业道德诚信素质，营造全社会共同参与的氛围。组织开展食品安全宣传周教育活动。继续开展《食品安全法》“进机关、进农村、进社区、进学校、进企业”的“五进”活动。

精选项目计划范文 篇3

（一）资源简介

以下内容从原文随机摘录，并转为纯文本，不代表完整内容，仅供参考。世界上唯一纯天然食疗万能保健品。而中国的牛奶大多含有有害成份。为了您的健康，把喝牛奶的习惯改成喝元复宝吧！

1、冰冻咖啡：是一种简便、美味，可直接用冷、热矿泉水的冲剂，比一般水平煮的咖啡口感更好，且每杯咖啡的成本仅*元。

2、高钙素则是人体育必需的微量元素，每个人一生都缺钙，而传统的补钙产品都是酸性的，需要经过胃消化后才被人体吸收，浪费80以上，且从试纸颜色可看出象洗衣粉一样深色，对人体有副作用。更主要是高温加工破坏了很多有益成份，天狮营养高钙素行销世界一百三十多个国家。是世界唯一通过三个国际最高检测标准，采用生物酶解技术加工，不消耗胃酸直接被小肠吸收率高达95以上。

（二）重要特点

整合经济项目创业计划书本项目产品具备的重要特征是具有哈佛竞争战略中的“别具一格“和”成本领先“特点。这就使其产品更具竞争力。整合经济的每一个产品都具有独特的功效或质量、价格更有竞争力。更主要是项目起动后每一个加盟者的资金、场地、产品等都可以得到解决，根本无需加盟者承担风险，甚至于只要提供身份证租赁商铺，其他的都由我们代办把店开起来赚钱后再交给加盟者。

销售艺术

经营大众化产品、项目采用质量保证的产品经营以更低价格进入市场，同类产品相同的市场收费，我们却可以比竞争对手低几倍的成本，有一般经营者两倍的利润来保证只赚不亏。我们在选择最具竞争力的产品来经营的同时，兼营高利润产品，特别是采取网络激励机制让销售网点和销售额成几何级数倍增。又可以让加盟者不花一分钱就可以开店经营，市场十分容易打开。

同时与多家媒体合作，极低的成本开办栏目，增加润利点，更主要是不需投入广告费就能达到更好的宣传效果。

请两个较小的外国女模特在北京路等繁华地带当场试戴，邀请各媒体记者现场采访报导，产生轰动效应，组织学员到现场观看加盟。每个加盟商都可授权加盟，且加盟者无论在哪个店铺进货都可计入推荐人的进货量和5的管理费、物流费、奖金等综合服务费。很快就会占领胸衣市场。

公司计划的组织架构及股权分配

目前公司还没有成立，已有人员包括策划者一人、经营者一人、专利发明者一人，正在寻求投资者。本项目的组织管理采用经营者根据《万物十字定律》原理，3S原则标准化、简单化、规范化创立的多维立体倒三角网络管理机制，无论规模大小，地域远近都采用一套财务管理，软件自动根据业绩管理。

精选项目计划范文 篇4

第一章 项目背景

一. 项目的.提出原因

二. 项目环境背景

三. 项目优势分析(资源、技术、人才、管理等方面)

- 四. 项目运作的可行性
- 五. 项目的独特与创新分析

第二章 项目介绍

- 一. 网站建设宗旨(餐饮开店创业计划书范本)
- 二. 定位与总体目标
- 三. 网站规划与建设进度
- 四. 资源整合与系统设计
- 五. 网站结构/栏目板块
- 六. 主要栏目介绍
- 七. 商业模式
- 八. 技术功能
- 九. 信息/资源来源
- 十. 项目运作方式
- 十一. 网站优势(资源/内容/模式/技术/市场等)
- 十二. 无形资产
- 十三. 策略联盟
- 十四. 网站版权
- 十五. 收益来源概述
- 十六. 项目经济寿命

精选项目计划范文 篇5

一、公司简介

本公司是一家由一群对游戏有兴趣的人组成，我们不求企业有多好，即使我们只有一个团队，但我们也要打造出属于我们的游戏，因为我们对游戏有着独特的感情。

本公司主要经营RPG游戏，目前我公司正在筹备关于《炎黄战乱》的开发与设计。我公司的经营宗旨是：游戏爱好者的高满意度、股东的高回报率、员工的广阔发展空间。

二、 行业分析

1. 在过去五年中，该行业的销售总额是多少？

网络游戏一向是国内运营商圈钱的重中之重，尽管为了留住用户，他们纷纷打出免费招，不过羊毛出在羊身上，钱只不过换了一个方向流进他们口袋。据易观国际(Analysys International)的调查，中国的网络游戏今年上半年第一季度的市值就达到25.6亿人民币，上升了26%。

2. 该行业预计的增长率如何？

现在网络游戏极度盛行，涌现大量玩家。大部分玩家都想自己在游戏中出人头地，拥有大量游戏币，极品游戏道具或很高的等级，但他们又往往没有足够的时间和精力来完成这些目标，于是，我们公司应运而生了。该行业走势良好，预计在一年半内可赚回成本，之后便可转亏为盈。

3. 在过去3年中，该行业有多少新进入的公司？

哔哔曼 首款原创国产休闲游戏，独创的陷井战斗模式 碧雪情天 《碧雪情天》是一款即时网络RPG，拥有漂亮的中国风味游戏画面，简单上手的游戏操作，华丽的人物技能等特点

传奇世界由盛大公司自我研发的' 2D网游，和热血传奇类似，拥有道士战士法师三个职业，游戏非常平衡。

热血传奇热血传奇，堪称网游玩家无人不晓的一代经典，分道士、战士、法师三个职业。

彩虹冒险 《彩虹冒险(SP)》是利用网络与其他用户形成实时对战的在线动作游戏，提供了独特属性的武器和8位清新可爱的主角色，玩家进行战术性的即时对战。

超级舞者 《超级舞者》是久游汇集国内精英设计开发团队，自主研发的一款3D网络音乐舞蹈游戏。

4. 该行业最近有什么新产品上市？

《梦幻聊斋》、《蜀门》《创世西游》等

5. 最近的竞争者是谁？

根据企业综合实力排名：第一名盛大集团 第二名网易 第三名腾讯第四名征途网络第五名九城

6. 你的企业经营如何才能超过该竞争者？

由于刚刚进入市场我们企业最缺乏的应该是知名度，首先要有一款粘度较大的游戏开发出来，让客户注意到该公司。游戏要思路新颖，可以以当下流行的电影等题材，并且游戏主题要贴近人们的想象，界面要逼真等等，最重要的是要与时俱进。

7. 你的每个竞争者的销售额是在增长、下降、还是保持稳定？

精选项目计划范文 篇6

一、项目概述

是世界发展史极短的一门工业材料科学技术，也是迄今为止在工程中的应用的最轻质的金属结构材料。长期以来，由于人们对它的浅显认识和加工技术的困扰，导致对镁金属的研究和应用大大地落后于时代的发展。尽管一些发达国家对它进行了多年的研究，并有一定的成果，但由于镁的理化性能极不稳定，在实际生产中极难掌握其规律，因而形成产业化生产和达到一定的技术深度进展相当缓慢

公司早在20xx年就与东北大学教授所带领的国家“863”、“973”、计划基础材料课题组进行合作，实行厂校联合，经过多年潜心研究和生产实践，于20xx年终于突破了生产过程中的材料净化瓶颈及板材轧制难关，并掌握了生产板材的全套技术，已生产出0、1mm厚度的板材，在世界处于领先地位。

产品由于它的原材料储量丰富，产品性能优越，必将在诸多领域得到广泛应用，取代其它金属材料的趋势不可逆转。它可广泛应用于航天，航空，高速列车，地铁，汽车轮毂及配件，印刷板材，3C产品等。

公司所处省市，开发生产该产品具有得天独厚的优势。第一，原料优势。世界的镁资源矿藏70%在中国，中国的70%在第二，政策优势。被国家确定为振兴东北老工业基地的重点地区，被确定为“五点一线”、沈阳经济区和沿海产业带的重要结点，区位优势明显，发展机遇千载难逢；第三，技术优势。公司是东北大学基础材料研究博士生实验基地，交通大学高速列车轻量化材料研究生试验站，省科技厅认证的高新技术企业，可利用的技术力量雄厚；第四，基础优势。经多年研究和生产实践，公司具有批量生产的技术力量和工人，具备一定的生产能力。第五，市场优势。由于公司每年有批量产品供应市场和科研单位，是中国镁协会员，具有很高的知名度，应用单位纷纷提出供货要求，致使产品销售渠道通畅。为了加快镁金属产业的发展，拉长产业链条，使该产业走在世界前列，公司愿与有识之士进行合资、合作共同发展。

二、企业简介

市x有限公司是国内唯一能生产板材及制品的高新技术企业，成立于20xx年，注册资金20xx万元，原注册地址：市工业街向阳楼里22号。20xx年生产技术得到了省、市领导的重视。

公司在市中小企业创业园区新征土地4、4万平方米，投资3亿元，对原厂进行扩产改造，改造后的生产能力将达到1万吨，目前公司占地53000平方米，厂房20000多平方米，座落于市中小企业创业园区，现有职工82人，其中技术人员13名。主要产品有AZ、ZK、AE系列棒、带型板材及系列产品，铝合金系列型、管、棒、带材。

公司所掌握的低频电磁铸造技术世界领先，1600x800x350（mm）大截面板坯居世界前列；半连续电磁铸造、触变成形加工、等径角挤压、等温轧制等核心技术居全国前列。高性能AZ、ZK、AE系列卷板，填补了国内空白。与交通大学合作，共同研发的全xx高速列车座椅、卧铺、蜂窝板，均属世界首创。

目前，公司是中国镁业协会会员单位、省工程技术中心试验基地、省企业博士后科研基地、东北大学重点实验室博士后实验站、交通大学建设中国高速列车配套产品研发中心、省科技厅认证的高新技术企业、中国“十二五”科技支撑计划发展应用联盟会员，宽幅板材承接单位。

三、合资、合作形式及出资形式

1、双方拟定可以在中国省市共同兴建“中国银河发展有限公司”，也可以到异地建厂。

2、风险投资；投资额1.5亿元。

3、投资入股；面议。

4、整体转让；面议。

利润分配和责任：双方在合资合作经营期间内按各自的出资比例分享利润和承担责任，其他形式再议。

发展方向和设计能力：开发、生产、销售金属镁、合金镁锭、镁板材及深加工。设计能力为年产1万吨板材、80万只轮毂。

四、产品市场预测分析

根据本公司近两年用户寻求订单情况和市场调查，20xx年国内市场需求量在20xx吨以上，其中富士康电子有限公司（台资企业）需求1200吨，到20xx年将增到3000~4000吨，主要用于3C产品，业捷希公司（新加坡企业）需求1400吨，主要用于硬式磁盘。新加坡免鑫集团已决定在昆山建厂，年需求量在1000吨以上。长沙合捷公司用于印刷蚀刻板年需量100吨。中信戴卡集团正在用公司的棒材试制汽车轮毂。一旦成功年需量8000~10000吨。

据交通大学权教授介绍，中国即将建设8横8纵高速铁路，急需轻质高强的镁板用于车厢制造。加上汽车、航空航天以及正在开发的其它应用领域的用量，可以断定此产品市场潜力巨大。

另外，国外市场也有巨大的需求。日本Kasatanico, LTD株式会社一直给索尼和东芝加工电子产品外壳，目前他们向公司寻求每月100吨订单，韩国LG、三星公司年用量在xx00吨以上，韩国现代汽车公司年需求量在20xx吨左右。据国际镁联（IMA）的预测，未来10年内，仅汽车用板材将达到360万吨。俄罗斯多次向公司寻求供货，年用量在20xx吨以上。

在市场价格方面，们的优势更加明显。以印刷蚀刻板为例，进口单价为40万元~42万元/吨。而们的价格可在18万元~20万元/吨。冷轧薄板们的市场定价在xx万元/吨，远远低于进口价格，而且国外产量也极缺。

精选项目计划范文 篇7

目 录

一、项目综述

二、项目背景

三、项目介绍

1、企业概况

2、产品介绍

四、市场营销与商业运作

1、企业和市场战略格局

2、营销目标与规划

3、利润来源与持续盈利的商业模式

五、投资回报效益分析

1、投资预算

2、投资效益分析

六、项目论证结论

资料证明与附件

一、项目综述：

元乾酒作为中国古配方养生酒，它的生产与贸易的投资项目富有良好的发展前景。酒厂以自然农业生态环境为基础，规模型药材种植基地为依托，在几百年酿酒技术的基础上，经过专业名师十多年的研究和实践，利用特殊的生产工艺，开发出国内首款小分子养生酒——元乾酒，该酒将成为国内外养生酒类市场独树一帜的名品。

为了对元乾酒进行规模化生产与销售贸易，形成富有价值可持续发展的高新技术项目，武汉三三乾通生物科技有限公司和武汉市劲宝食品有限公司将对元乾酒建厂项目进行纵深开发，将创造出丰厚的经济效益和社会效益，最终形成多赢共赢的投资局面。

二、项目背景（投资大环境）：

黄冈作为中共早期建党活动的重要驻地和鄂豫皖革命根据地的中心，拥有强大的历史文化底蕴。区位交通得天独厚。黄冈位于楚头吴尾和鄂豫皖赣四省交界，与省会武汉山水相连，是武汉城市圈的重要组成部分。改革开放尤其是19xx年撤地建

市以来，全市经济社会长足发展。工业初步形成食品饮料、医药化工、纺织服装、建筑建材、机械电子等五大支柱产业，吸引了大批知名企业落户。

近年来的发展，让黄冈平均每天吸引投资2亿元，平均每天都有1个项目落户，平均每2.5天就新增一家亿元企业黄冈年度经济通气会发布消息，去年“亿元企业俱乐部”急剧扩容，一年新增149家，亿元企业总数突破500家达到515家。而在此大环境的感召和影响下，相信酒厂能得以稳步发展并得到政府部门的大力支持。

三、项目介绍

1、企业概况

一、 公司名称：武汉三三乾通生物科技有限公司 武汉三三乾通生物科技有限公司是一家集健康生物制品的研发、生产、包装、销售、服务于一体的国内首款小分子养生酒生产企业。公司成立于20xx年，注册资金达1000万人民币，并于成立之初成功入驻武汉光谷生物城。20xx年底三三乾通营销中心落地武汉市武昌区中北路，象征着三三乾通由生产、研发型企业向研发、生产、销售、服务型企业的完整过渡。并在安徽九华山设立了药材种植基地。以保证元乾酒的酒源与原材料充足而纯正。

二、 公司名称：武汉市劲宝食品有限公司

1、公司位于武汉市盘龙城经济开发区，注册时间：20xx年5月11日，注册资本398万元人民币，现占地33300m²，有管理、技术、生产和销售人员300多人，生产经销主要经营“药酒、滋补酒、小食品”等产品为主。“劲宝”商标连续三届获“湖北省著名商标”；连续三届获“湖北省名牌产品”殊荣。

2、产品介绍元乾酒的产品价值：元乾酒，为千年古方改进而成。培元固本、强身健体、充盈肾气、通窍疏经、祛寒除湿、纯天然粮食及中草药古法炮制，地道药材，四时采撷。由于以酒为药引，小分子结构，所以能够很快被人体吸收，其中草药精华成分很快进入到人体细胞，效能奇特。

主要成分：黄精：“百草之王”是我国传统的珍贵常用药材，用于愈后恢复、增强体力、调节荷尔蒙、降低血糖和控制血压、控制肝指数和肝功能保健等。

山药：健脾胃、益肺肾、补虚羸

肉桂：补元阳，暖脾胃，除积冷，通血脉。治命门火衰，肢冷脉微，亡阳虚脱，腹痛泄泻，寒疝奔豚，腰膝冷痛，经闭症瘕，阴疽，流注，及虚阳浮越，上热下寒

覆盆子：为收涩药，补肾药；具有补肝益肾，固精缩尿，明目等功效

茯苓：利水渗湿，健脾，安神，现有助于子宫肌瘤的治疗

酸枣仁：能滋养心肝，安神，敛汗

葛根：具有滋身健体、抗衰老、降压、降糖、降脂、增加皮肤弹性、润肤等功

效

核心价值：

A、男性中老年人群的良好益友。

B、馈赠亲朋的健康礼品。

C、拥有核心技术的高科技含量的产品。

3、产品的竞争力和市场前景

A、产品在市场中具有很强的竞争力，元乾酒属于国内首家创造研制的酒类新产品，现在没有同类产品出现，具备核心竞争力。

B、元乾酒无论在保健酒，还是养生酒中都可列为佼佼者。虽然公司不在产品功能上做宣传，但是市场上通过饮用元乾酒改善了男性生理功能的案例比比皆是。

C、由于公司在20xx年初在安徽九华山设立了药材种植基地。未来药材的供给能够自给自足，会有比市场采购更具有优势，从而降低生产成本，保证酒厂利润最大化。

D、国内保健养生酒产品市场在最近几年兴起，受到国家政策支持，此类酒的市场随着人们生活经济水平的提高，获得了消费者的认同。市场年消费水平逐年快速增长。而元乾酒的产品特点将在保健养生酒及低度酒中具有很强的竞争力，从而获得较大的市场份额。

E、根据国内和国际酒业发展趋势来看，市场消费趋势已有明显走向，大多数消费者喜好具有时尚、健康、营养、低度、休闲的酒，并具有尝新的普遍心理。因此，元乾酒完全符合市场消费主流的喜好。必将具有强势竞争力和持续放大的市场

空间。

4、独到绝密的制酒技术

元乾酒采用高科技和传统工艺相结合的酿造工艺，并运用国内唯一的小分子技术。对养生酒市场的众多产品来说具备绝对的竞争优势。

四、市场营销与商业运作

1、企业和市场战略格局

元乾酒产品的定位为独特高档的养生酒。其小分子技术为国内唯一，也就是说在养生酒领域是没有竞争对手的。对于酒厂来说，在产品开发成功后，开始在中试探和销售，通过专业的展销平台和招商平台，已获得了国内大量的酒类经销商的认同。

酒厂将运用开放的视野进行企业改革，从源头上建立原料优质化基地，进行现代化的规模化产能布局，利用时机快速将独特唯一的高档产品推向市场，持续整合资源求得长期发展，力求成为国内首屈一指的养生酒生产销售企业。

市场运作战略方面，主要切入养生保健酒市场，面向全国和国际市场，国内与国际市场两线并进。

2、经营目标与规划

根据国内和国际市场来看，养生保健酒的市场年需求量约300亿元，前景十分广阔。结合目前实力，计划投资5亿元建厂，首期投资在1.1亿，达成酒厂的基础建设。预计年产量在52亿元以上。按毛利

3、技术与业务团队

营销团队：在全国各地依托三三相关子公司的销售团队为主，电商网络为辅。搭建结构化销售平台。目前销售网点分布全国，约有各级省、市、区县代理及终端销售点共计1750个左右。结合每个销售网点的业务人员约为5—10人，整体的业务团队人数为17000人左右。能良好的运作产品的销售规划及工作。以确把握研究等都已具备，只需优化整合和充分利用。

一般通过大型的专业的招商展销会和高级专题商贸会或专题招商会等，寻找合适的经销商和代理商，部分市场设立直营销售公司等方式，进行市场渠道开拓，同时对新产品进行专业的品牌塑造。

双向拉动获得市场支持，进行正常盈利。

况且三三乾通旗下具有完整的营销团队和营销体系，即使在不借助外力资源的情况下，也能圆满完成对项目的管理和执行。对销售板块的业务推进具有十分的把握。

五、投资回报效益分析

1、投资预算

根据项目发展的需要，初步预定投资总额5亿元。首期投入1.1亿元人民币。分三期投入，进行土地、厂房、设备、原料加工、生产、管理以及销售等全面投资与运作。

2、项目投资经济效益分析

单位：万元（见图表，投产日开始计算）

以上数据计算原则以比较保守计算法则进行。基准数据根据综合成本预测，每公斤酒的成本为250元，成本随着规模在一定范围内的增长而逐步降低，市场均价为2760元/公斤。年销售额5.2亿。厂房、土地、设备投入的成本为1.1亿元。综合财务预测，投资方的项目投资回报率逐年增高，而且该项目具有可持续逐渐放大的特点。

六、项目论证结论

经过上述全面分析与评估，这一完全满足中国政策趋势和受到地方政府鼓励支持的项目，具有集多方面的优势条件于一身的魅力。具有广阔的市场前景、丰厚的经济价值及低风险的项目特点，这一高回报率的项目。值得相关部门高度重视和真诚合作。相信在未来的发展中，酒厂无论在投资收益比和发展趋势方面都将成为行业的标杆。

附件、项目所需的资料复印件

1. 营业执照
2. 公司章程
3. 验资审计报告

4. 贷款证
5. 资信证明
6. 法人代码证书
7. 税务登记证
8. 专利证书、鉴定报告
9. 高新技术企业、高新技术项目证书
10. 其它表明企业特点的资料

精选项目计划范文 篇8

- 1、据项目的施工结构、施工安全及现场布置情况来看，项目列出高层和多层建筑安全生产措施专项费用，项目部应严格进行费用管理。
- 2、按《建筑施工安全检查标准（JGJ59-99）》编制项目安全措施费的投入计划，由项目经理审批后报单位安全主管部门复核。
- 3、受单位安全主管部门委托，项目经理为项目安全生产的第一责任人，并全面负责该项目安全生产措施费的及时投入和合理使用。
- 4、项目安全生产措施费为专款专用，项目不得以任何理由和任何形式挪用，措施费的使用应严格按工程进度情况和投入计划执行。
- 5、项目安全生产投入管理人员需每月书面向项目经理汇报该项工作的完成和资金使用情况。
- 6、项目按实际进度由生产经理及时提出安全防护所需的材料及人员计划，由项目经理审批后材料人员购入（含机电设备）。
- 7、购入的安全防护材料由材料员负责保管和领用，并检查其质量。
- 8、项目安全员负责检查项目安全防护用品的及时、合理使用，并随时检查已使用材料的维护情况。
- 9、项目财务人员应保证该项资金的专用性，按项目安全生产要求及时支付所需购入材料的资金。
- 10、项目全体管理人员应对项目安全生产投入的工作群策群力，积极参与，提出意见，以保证该工作能更合理、更科学的进行。
- 11、项目内的参建单位、专业分包单位、施工班组给予项目的安全生产工作积极配合，保护已完成的安全防护。

精选项目计划范文 篇9

一、项目摘要

丁基橡胶和卤化丁基橡胶是重要的合成橡胶制品，针对我国在丁基橡胶和卤化丁基橡胶合成领域起步晚、技术薄弱、高品质产品受制于人的问题，提出基于微反应器技术发展具有自主知识产权的新一代合成工艺和装备。设计、建设200吨/年的丁基橡胶合成、200吨/年的卤化丁基橡胶合成和5000kg/年的溴单质回收微反应示范系统，完成长周期实验研究，为产业化过程提供基础，初步形成丁基橡胶和卤化丁基橡胶合成产业化技术。

二、项目的必要性和重要性

丁基橡胶（简称IIR）是重要的合成橡胶，具有优良的气密性和良好的耐热、耐老化、耐酸碱、耐臭氧、耐溶剂、电绝缘、减震及低吸水等性能，使得其广泛应用于轮胎、电线电缆、防水建材、减震材料、药用瓶塞、食品（口香糖基料）、防毒用具、粘合剂、防腐蚀制品、码头船护旋、桥梁支承垫以及耐热运输带等方面。卤化丁基橡胶（HIIR）是丁基橡胶与卤素（氯或溴）进行反应的产物，可分为氯化丁基橡胶（CIIR）和溴化丁基橡胶（BIIR）两大类。卤化丁基橡胶不仅保持了丁基橡胶的特性，而且克服了普通丁基橡胶硫化速度慢的缺点，主要用于汽车子午线轮胎的气密层和医用瓶塞。目前，全球只有美国、德国、俄罗斯、意大利等少数几个国家拥有丁基及卤化丁基橡胶的生产技术，其中美国埃克森美孚公司和德国朗盛公司的丁基及卤化丁基橡胶生产技术和新产品开发能力在全球处于绝对领先地位，产能约占全球的80%。我国只有中国石化北京燕山分公司合成橡胶厂和浙江信汇等几家企业生产普通丁基橡胶和卤化丁基橡胶，产量远远不能满足国内实际需求，每年都要大量进口。

丁基橡胶合成技术主要有淤浆法和溶液法两种方法，两种方法的核心都是异丁烯与少量异戊二烯的阳离子聚合技术。淤浆法是以氯甲烷为溶剂的聚合反应，原料异丁烯必须有要求很高的纯度（正丁烯质量分数小于0.5%），氯甲烷和单体的水

含量必须很低。该法聚合反应温度低，约在-100℃进行，制冷设备庞大。由于存在严重的挂胶问题聚合釜连续运转周期短、能耗高。溶液法使用烷烃作为聚合反应溶剂，可以使反应温度提高，但受设备传热的限制，胶液浓度必须控制在12%以下。这些生产现状表明，发展新一代的聚合工艺和设备对于发展低能耗、周期和具有自主知识产权的丁基橡胶合成技术十分关键。

卤化丁基橡胶是丁基橡胶的改进产品，具有良好的市场前景。丁基橡胶的卤化反应机理是单质卤素与橡胶接触，迅速将橡胶双键上的仲位氢原子取代成为溴或氯的橡胶，反应同时形成卤化氢，未反应的卤素单质和卤化氢最后经碱液中和。卤化丁基橡胶合成的难点主要在于：产物卤化丁基橡胶在卤化氢存在的环境下易发生取代位由仲位向伯位的转化，同时卤化氢的加成也会使橡胶损失一定的双键，因此卤化丁基橡胶的合成需要反应迅速引发、迅速中和，但是反应物丁基橡胶的烷烃溶液的粘度很高，反应物的快速混合不容易实现；中和液和卤化反应液为不互溶的油水体系，大量含卤素废水，尤其是含溴废水，对生态环境也造成了严重的影响，这些因素都严重影响着卤化丁基橡胶的合成过程。针对溴化丁基橡胶合成反应的快速引发、快速终止的基本原理，发展新型的卤化丁基橡胶合成设备，建立可靠的卤素（溴素）回收工艺十分关键。

微结构反应器（简称微反应器）是一种新型的化工装备，是实现化工过程微小型化的核心。众多的研究表明微反应器能够担负起提高反应收率、减少副产物产生、控制产物形貌、以及提升过程安全性等重要责任，对于减小原材料消耗、降低后续分离回收难度和成本、减少过程污染等具有重要的意义。微反应器合成聚合物的优势在于微小的混合空间能够快速混合单体和引发剂，控制反应局部环境的均匀性，相对惰性的反应器壁面具有良好的导热性能，能够快速移除反应热或者瞬间提高反应温度。同时通过数量放大可以使技术快速走向产业化，降低放大风险，缩短研发周期。针对利用微反应器进行阳离子聚合，卤化的初步结果表明，微反应器在实验室里能够表现出良好的反应特性，有望替代传统的丁基橡胶合成和卤化反应装置，成为新一代具有自主知识产权的技术。

三、主要研究内容、技术路线、技术难点和创新点

1、研究内容

基于实验室小规模丁基橡胶合成与卤化反应的相关结果，设计、建设200吨/年的丁基橡胶合成微反应示范装置、200吨/年的卤化丁基橡胶合成微反应示范装置和5000kg/年的‘溴单质回收示范微反应系统，完成试验研究，为产业化过程提供基础，具体研究内容包括：

（1）新型丁基橡胶聚合反应性能研究，研究微反应聚合装置和聚合工艺的验证和优化和长周期操作可靠性；

（2）新型丁基橡胶溴化、氯化反应性能研究，具体研究微反应设备的反应性能和长周期操作可靠性；

（3）溴单质回收过程研究，具体研究微反应设备的反应性能，考察反应工艺的稳定性、安全性和长周期操作可靠性。

2、技术原理及技术路线

（1）丁基橡胶聚合原理和路线

目前，丁基橡胶的合成技术的发展趋势逐渐由溶液法取代淤浆法，本项目拟采用溶液法聚合。溶液法是以烷基氯化铝与水的络合物为引发剂，在烃类溶剂（如正己烷）中于-90~-70℃下，异丁烯和少量异戊二烯共聚而成。新一代的聚合装置将以微反应器为核心装备，在微反应器内实现异丁烯与异戊二烯和烷基氯化铝引发剂的混合，完成聚合反应。

（2）卤化丁基橡胶合成原理和路线

由丁基橡胶制备卤化丁基橡胶的反应过程是，主反应为异戊二烯链节中的仲位原子发生取代反应，主要副反应是溴原子在橡胶分子内的异构化过程。异构化反应容易在酸性条件下进行，主要受到溴化反应时间，水解反应时间，以及水解过程中碱用量的影响，用过量的碱液快速中和溴化氢有利于抑制异构化反应的进行。新一代的微反应装置以串联微反应器为核心装备，在微反应器内实现卤素与丁基橡胶溶液的快速混合反应，以及快速的完成中和反应，中和形成的卤化氢。

（3）溴单质回收原理和路线

溴化丁基橡胶合成中产生的溴化氢通过氢氧化钠中和，由于废水中含有大量溴

化钠，需要回收。溴单质的回收采用氧化还原方法，通过氯气与溴化钠水溶液反应置换出溴单质，再通过蒸馏或者萃取法分离出溴单质。本项目拟用微反应器完成氯气与溴化钠溶液的反应以及后续的萃取分离过程。

3、技术难点和创新点

(1) 技术难点

本项目的技术难点在于：微反应器结构设计，反应工艺开发以及微反应器与常规反应分离设备的对接。

(2) 创新点

本项目的创新点在于：发展新型高效的反应装备——微反应器，建立丁基橡胶和卤化丁基橡胶新一代合成技术。

四、研究目标和考核指标

1、研究目标

形成具有自主知识产权的新一代丁基橡胶合成、丁基橡胶卤化新技术，从而打破国外公司垄断，填补我国合成橡胶领域生产技术的空白。

申请发明专利3~5项。

2、考核指标

主要考核指标有：实现装置的连续和稳定运行；与国外技术和国内现有技术相比，工艺流程大大缩短，能耗、操作费用和设备投资大幅降低。

五、国内外研究现状及研究基础

1937年，美国ESSO Standard Oil Development公司首先发现异丁烯与少量异戊二烯共聚合可制得可以硫化的橡胶共聚物开创了丁基橡胶的合成基础。目前，世界能生产丁基橡胶的生产装置总数为11套。我国于1999年底在北京燕山石化公司建成1套3万t/a的丁基橡胶装置，并于20xx年完成了4.5万t/a扩能改造。丁基橡胶淤浆聚合工艺常用的引发体系为AlCl₃/H₂O，国内丁基橡胶装置目前主要采用这种引发体系。新型的催化体系包括：活性阳离子络合催化体系、烷烃Lewis酸催化体系、茂金属催化剂体系、钒系引发体系等，这些工艺使用的反应装置均为釜式反应器，未见微反应器在工业应用方面的报道。

卤化丁基橡胶是丁基橡胶的改性产品，其研究开发始于20世纪50年代，于20世纪70年代开始工业化生产。目前，生产溴化丁基橡胶的企业主要是美国的Eon公司和德国Bayer公司，生产的产品产量约占全球产量的80%，而国内溴化丁基橡胶基本依赖进口。卤化丁基橡胶合成的技术核心在于反应器，目前国外公司都有技术相对成熟的釜式反应设备，未见微反应器在工业应用方面的报道。

在产学研合作方面，清华大学与浙江信汇公司在溴化丁基橡胶合成上已经形成了初步的研究成果，双方合作申请了多项专利技术。在丁基橡胶合成以及溴单质的回收方面，清华大学均开展了实验室研究工作，研究结果表明在微反应器中可以可控的合成数十万分子量的溴化丁基橡胶，而基于微反应器技术能够达到90%以上的溴回收率，技术指标等同或优于国外报道的现有工业技术，具有很好的工业应用前景。

精选项目计划范文 篇10

计划文号： 甬科计[]号 甬财政[]号

项目课题编号： 课题名称 基于催化反应动力学的三元催化还原器研发及产业化 课题负责人（签名）

经办人： 胡海龙 联系电话： 1350X007 填表日期： 20xx 年 9 月 9 日

填 报 说 明

一、本表的费用指的是市本级科技项目经费的使用情况。请按下列要求填写（一式四份），要求字迹清楚，涂改无效。（填报说明仅供填写时参考，不必附上）

1、设备费：是指在项目实施过程中购置或试制专用仪器设备，对现有仪器设备进行升级改造，以及租赁使用外单位仪器设备而发生的费用。

2、材料费：是指在项目实施过程中由于消耗各种所必需的原材料、辅助材料等低值易耗品、零配件的购置费以及资料印刷费以及发生的采购、运输、装卸和整理等费用。

3、测试化验加工费：是指在项目实施工程中由于承担单位自身的'技术、工艺和设备等条件的限制，必须支付给外单位（包括项目和课题承担单位内部独立经济

核算单位)的检验、测试、设计、化验及加工等费用。

4、燃料动力费:是指在项目实施过程中相关大型仪器设备、专用科学装置等运行发生的可以单独计量的水、电、气、燃料消耗费用等。

5、差旅费:是指在项目实施过程中开展科学实验(试验)、科学考察、业务调研、学术交流等所发生的外埠差旅费用、市内交通费用等。差旅费的开支标准应当按照有关规定执行。

6、会议费:是指在项目实施过程中组织开展相关的学术研讨、咨询以及协调任务等活动而发生的会议费用。会议费用应当参照有关规定,严格控制会议数量、规模、开支标准和会期。

7、国际科技合作与交流费:是指在项目实施过程中相关人员出国及外国专家来华工作而发生的费用。

8、出版/文献/信息传播/知识产权事务费:是指在项目实施过程中,需要支付的出版费及书籍购买费、资料费、文献检索费、入网费、通信费、专用软件购买费、专利申请及其他知识产权事务等费用。

9、劳务费:是指在项目实施过程中支付给项目组成人员中没有工资性收入的相关研发人员(如在校研究生等)和临时聘用人员等的劳务性费用和有关社会保险费补助。

10、专家咨询费:是指在项目实施过程中支付给临时聘用的咨询专家费用。专家咨询费不得支付给参与项目(课题)研究及其管理相关的工作人员。

11、间接费用包括管理费和激励支出。管理费用是指承担项目任务的单位为项目研究提供的现有仪器设备和房屋,日常水、电、气、暖消耗等安排的有关支出。激励支出是指承担项目任务的单位为提高科研工作绩效安排的相关支出。

二、本表由课题承担单位填写,随科技项目合同书、申报书(各一式四份)在归口部门审查后报市科技局职能处室及计划处审校和存档;承担单位应将审定后的用款计划表、合同书及申报书送归口部门一套进行备案,同时存档以备项目验收时使用。

精选项目计划范文 篇11

项目研究工作与经费使用计划书

项目名称: 项目编号: 负责人: 所在单位: 联系人: 电话:

教务科研处制 x年五月

填写说明

一、本计划书作为科学研究项目的实施、管理和验收的主要依据。

二、填写本计划书前,请认真查阅项目来源单位相关科研经费管理和学校科研经费管理政策。

三、项目起止时间按原申请书计划的为准,计划研究时间节点原则上与原项目申请书一致,如研究计划确需调整,可以微调。

四、“所属学科”应填写二级学科,详见教育部公布的`学科分类与代码。

五、计划书用A4纸双面打印,内文用小四号宋体字,标题用小四号黑体字,于左侧装订成册(不要用塑料封面或塑料文件夹)。

六、本计划书一式四份。学校审核后,教务科研处、财务处、项目承担单位、项目负责人各留存一份。

一、基本情况

二、项目研究工作进度节点安排、阶段预期目标及成果形式

三、经费预算1(合同经费:只预算直接经费,间接经费另行预算)

精选项目计划范文 篇12

项目背景及意义

一、项目背景

1、留守儿童的原因

伴随着我国工业化、城镇化不断加快,成千上万的青壮年劳动力由农村涌入城市,因此有这样一群孩子,当他们还嗷嗷待哺时,父母就远离家乡,到遥远的城里谋生糊口,他们也被冠上了一个酸楚的名字:留守儿童。

2、留守儿童的现状

由于父母的外出打工,这些留守儿童长期得不到父母的关爱,子女亲情需求严重缺失。经调查显示,留守儿童的父母一年内仅在春节回来的占82.3%,还有17.7%

两到三年才回来一次。长期的分离和缺乏联系及沟通，使得亲子关系出现障碍。而95%的留守儿童与祖父母或外公外婆生活在一起，由于爷爷奶奶或外公外婆是隔代抚养，留守儿童往往缺少精神和道德上的管束与引导，亲情关系的严重缺失对留守儿童的心理健康、人格发育带来了严重后果。xx市有儿童250万人，占该市总人口的23.3%。父母长年外出打工，留守流动学生由于长期缺乏物质上的满足和精神上的呵护，普遍存在心里失衡、生活习惯和学习成绩差的情况。

二、项目意义。

因此，面对这些需要关爱的幼小留守身影，作为大学生的我们不能漠视，而应该以实际行动去呼吁社会各界帮助他们，在“让你不再孤单——一对一帮助计划”中，我们选择xx市留守问题突出的几个地点：满城县、顺平县、清苑县进行定点开展一对一帮助计划。

我们希望通过“让你不再孤单——一对一帮助计划”可以达到如下预期的目标，如：（1）在本市区建立留守儿童档案，为今后促进留守儿童帮扶计划打下基础；（2）在全校招募志愿者，开展募捐活动；（3）志愿者深入乡村留守儿童家里，进行帮助辅导；（4）拍摄反映留守儿童现状的短片，加以宣传，呼吁社会各界对留守儿童进行关注和帮助。

今天的留守儿童问题就是明天的农村社会问题，我们希望通过“让你不再孤单——一对一帮助计划”呼吁大学生群体和社会各界能积极参与社会公益活动，呼吁社会各界关注留守儿童，使不同境遇下的留守孩子都能健康、快乐地成长，都能成为有自信、有理想的留守孩子，让这些留守儿童不再孤单，还给他们一个幸福阳光的童年。

团队相关经历

XX年曾以学院为单位去养老院进行爱老关怀。

XX年~XX年以学院为单位举办“爱暖青海 奉献有你”大型募捐活动。

XX年合作机构xx市妇联开展“河北省百场留守流动儿童公益讲座”活动。

XX年12月曾以学院为单位开展“关注留守儿童”活动，在活动中，同学们首先和留守儿童聊天，深入了解留守儿童的生活处境，家庭境况以及学业问题，在交流中向他们进行援助活动。

XX年5月30日，团队成员组织策划“一帮一”阳光助学活动。活动通过发动各院班级捐助资金，以一个班帮助一名留守儿童儿童的形式开展，这次活动得到学校与社会的广泛好评。

xx年合作机构xx市妇联举行了善美天使工程·中国留守儿童素质拓展学校启动仪式。

相关经历的总结与经验

一、经验与教训

（1）项目实施前要做好充分准备，做好活动的宣传工作并制定详细周全的执行计划。

（2）项目在创新中应与实际结合，紧扣主题，以便更好地开展项目。

（3）稳妥地落实好每一步工作，保证项目顺利实施及预防突发事件的发生。

（4）支教过程中要注重对孩子的正确引导、团队的管理、与当地村民沟通等。

二、大赛项目的创新

（1）项目形式创新：本项目以一种新颖有效的方式实施对留守儿童的帮助，这样将更加有效而且可推广性强。

（2）团队组成创新：本项目召集了更多来自不同专业、不同特长的成员及志愿者，还邀请专业老师作为指导老师。同时与校内外影响力大的媒体机构合作，提高了开展项目的可行性。

⑥与小学协议书

4、团队信息展示

①留守儿童教育资料

②暑期活动流程计划

③安全预案

④突发事件处理方案

⑤团队管理制度

二、开展活动期间博客将更新的信息

志愿者具体工作安排、活动期间会议记录、活动流程及结果汇总、留守儿童心理成长记录、活动照片视频展示、队员和志愿者活动心得、活动效果评估、活动总结等。

（注意保护留守儿童和队员们的隐私）

三、项目宣传网站（在博客链接网址）

通过本团队制作的网站对活动进行全方位的宣传，主要包括团队简介、活动介绍、活动成果的展示以及对留守儿童的影响等。

评审参考

不再让你孤单——一对一帮助计划是留守儿童与大学生之间进行一对一帮助的试验，这个计划能有效帮助留守儿童，帮助留守儿童提升学习能力、增强社会责任意识、健全道德品行，让他们感受到温暖、感受到亲情、让他们不再孤单，同时这个计划也有助于留守儿童的成长成才，持续的帮助对留守儿童的将来能产生深远持久的影响。这个计划对大学生也有着巨大的积极作用，能够让大学生增强责任意识、激发为国做贡献的热情以及提升志愿服务热情。除此之外，这个活动能够引起社会关注留守儿童的反响、思考这种帮助留守儿童的方法的有效性，让社会各界持续性的为解决留守儿童问题不断努力奋斗、做出贡献。

关注留守儿童不是一个新事物，社会各界关于这个方面的公益活动并不鲜见。但是实行留守儿童与大学生之间的一对一帮助这种模式确是不曾有过的，因此这种方法具有创新性。此种模式让每一个留守儿童都有一个大学生帮助，这并不是单纯的物质援助，更重要的是精神帮助。大学生对留守儿童进行长久的沟通，陪伴留守儿童成长，让留守儿童拥有一个健康的心理，不再感受到孤单、使他们身心健康，努力学习为国做贡献。

这个公益项目在暑期实行，因此时间上是可行的，我们所选取的志愿者都是经过严格的选拔的，人数也是绰绰有余的。而且我们选取的三个县距离较近，活动实施起来较为便捷，团队的成员都是对三个县的情况较为熟悉，活动开展将会较为顺利。我们此次活动也得到了学校所有新闻机构的支持与众多社团的帮助以及政府、公司、媒体的大力帮助，相信会造成有利影响，使社会更为重视留守儿童。

我们这个项目虽然只是在三个县实践，但是这只是试点，因为这个帮助留守儿童的模式新颖有效，我相信只要尽量能做到留守儿童与大学生的一对一帮助，这样所产生的社会效益绝对是最大化的。留守儿童不会再感到孤单、他们将会健康快乐的成长、努力学习、实现梦想、为国做贡献，因此这个项目应该能够顺利地在全国范围甚至全国进行推广。

精选项目计划范文 篇13

一、活动主题：

尽可能具体写出策划书名称，如“策划书”，置于页面的中央。时间和策划人写在第一页的右下角。

二、活动背景：

这部分内容应根据策划书的特点在以下项目中选取内容重点阐述；具体项目有：基本情况简介、主要执行对象、近期状况、组织部门、活动开展原因、社会影响、以及相关目的动机。其次应说明问题的环境特征，主要考虑环境的内在优势、弱点、机会及威胁等因素，对其作好全面的分析，将内容重点放在环境分析的各项因素上，对过去现在的情况进行详细的描述，并通过对情况的预测制定计划。

三、活动目的：

活动的目的、意义应用简洁明了的语言将目的要点表述清楚；在陈述目的要点时，该活动的核心构成或策划的独到之处及由此产生的意义都应该明确写出。

四、活动时间和地点：

该项必须详细写出，非一次性举办的常规活动、项目活动必须列出时间安排表（教室申请另行安排）。活动时间与地点要考虑周密，充分顾到各种客观情况，比如教室申请、场地因素、天气状况等。

五、活动名称：

根据活动的具体目的影响及意义拟定能够全面概括活动的名称。

六、活动的开展形式：

各部门须注明所开展活动的形式，比如文艺演出、文体竞赛、影视欣赏、知识

宣传、展览、调查、讲座等。

七、活动流程：

活动开展应包括活动流程安排、奖项设置、时间设定等。涉及到奖项评定标准、活

动规则的内容可选择以附录的形式出现。活动流程安排大致可以分为三个阶段：

（一）活动准备阶段（包括海报宣传、前期报名、赞助经费等）；

（二）活动举办阶段（包括人员的组织配置、场地安排情况等）；

注：须注明开展活动的阶段负责人、指导单位、参加人数等信息。

（三）活动后续阶段（包括结果公示、活动开展情况总结等）；

注：如有涉及校园卫生、环境等情况，应及时清理。

八、经费预算

活动的各项费用在根据实际情况进行具体、周密的计算后，用清晰明了的形式列出。

九、活动负责人及主要参与者

注明参与者、组织者、单位（如果小组策划应注明小组名称、负责人。）

附：注意事项

（一）：策划书大标题置于中央位置，字体是“黑体”字号“小初”，姓名和时间写在策划书那一页的右下角，字体是“宋体”字号是“五号”。

（二）：一下各标题使用字体“宋体”字号“四号”。标题里面的内容字体是“宋体”字号是“五号”

（三）：策划书需要制作一张封面。

（四）：纸张的尺寸大小为29.1*20.7cm（A4纸张大小）

（五）：1.5倍行距，间距为0行

X活动策划书

印刷包装工程系

20xx年xx年xx月

精选项目计划范文 篇14

前言：以中国道教发源地四川成都大邑鹤鸣山道教文化为依托，配套完善道源圣城风景区建设，修建一所运用道学理论传播道学思想，以道家修生、养生、修身方式为主题具有中国特色的传统武术学院。旨在探索研究道家功夫内涵，进行科学论证，教学实践，顺应历史发展潮流，培养新一代能文能武的社会人才。

一、投资思路

根据目前国内各先进武术院校办学经验，采取寄学制（含走读制）管理动作方式，从幼儿园到小学、中学、高中、大学的连续教学，开设多门课程，包括常规、文化课程和艺术、音乐、医学等特色教育内容，为我国开发道学传统功夫、医学、药学等，文化遗产管理，提供一处高规格大规模的学习实践基地。欢迎世界各地爱好者来此学习、交流。共同进步、共谋事业、共图发展。

二、大邑鹤鸣武术历史沿革

天生大邑鹤鸣山气象不凡，山似玄鹤飞翔，由北向南，是古代神仙出没的洞天福地，回溯历史一千七百多年前，汉代张陵在鹤头天柱峰得太上老君传道，在鹤尾天谷洞中修练。功成圆满之后在此创正一盟威之道。后称五斗米天师道教，传说张陵得道后为民立命，施药救人，仗剑执法，斩妖降魔，黎民百姓拥戴道教流传很广，经千百年历史改变道教思想，哲学体系对现代文明社会进步起到很大作用。目前国家将道教列为国教，是世界五大教派之一。明朝道士张三丰传说是张陵二十六代玄孙，在鹤鸣山传播道教内丹学说，创太极拳教人习武健身，被后人称为古代技击武术家的鼻祖，据历史记载，张三丰百岁高龄，最终羽化飞在鹤鸣山。

近代鹤鸣山庙宇主持道长王青锋，道行高深，其弟子张至益是响川西武林的道学真人。解放后任大邑县武术协会主席，为大邑武术运动做出了很大贡献，他所传授的道教武术功理、功法，至今长盛不衰。

三、大邑鹤鸣武术特色功夫

大邑鹤鸣武术主流为道教功夫，以张至益道长为代表的道门人士和俗家弟子常年练习。其中秘笈金枪剑指功，周天功、太极功、十大盘功等为基础功法，采取内修外练、动静相接为运动形式。拳术套路有一字捶、二郎拳、三才剑、四门枪、五

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：<https://d.book118.com/506205101042011011>