

年度工作总结实用 15 篇

年度工作总结 1

为进一步规范学校教育教学工作，更好的为学生及家长提供服务，海洋化工教学部于 12 月 24 日、25 日对学部部分家长进行了电话、短信随机调查，调查人数共计 30 人，答复率为 100%。

一、调查情况统计汇总

1. 调查的结果显示：教师上课负责、有耐心及创意，课堂互动性强，对开发孩子智力及动手实践能力有帮助的课程及上课方式普遍受欢迎程度较高。

2. 针对孩子最满意的任课老师及不太满意的任课老师进行了调查，共有 30 名家长回答了此项问题，其中有 29 位家长对孩子的任课老师表示满意，1 名提出了不太满意。即家长对职教中心化学工艺专业教师的满意度达 96.7%。

3. 每个学期学部均通过各种渠道对教学工作进行检查和监督，其中通过电话、短信等形式了解孩子学习情况的家长占 82.3%。有 25%以上的家长能到校与班主任老师进行交流，调查显示，家长对学校的教学质量普遍关注，大多数学生家长对学校的各种常规教学管理方式熟悉并积极配合与支持。

二、存在的不足

1. 多举办一些学生实践类的活动和成长教育类的讲座。

2. 在学习之余，多举办一些比赛类活动，现场组织及秩序有待提高。

3. 教师对学生管理要更加严格，督促学生改正自身不良习惯。

4. 社团组织应进一步多样化，真正让学生喜欢。

5. 多开展一些展示孩子成果的活动，如晚会、手抄报、书画展、社团等。

三、整改措施：

1、进一步加强家校沟通，通过短信、班级群、微信等方式多了解家长的意见与意愿。

2、针对家长提出的建议，学部召开专题会议，有针对性的对学科教学、社团活动、学生管理等多方面提出更高要求，根据学生需要进行调整，以更好的满足学生需要。

3、加强与企业的联系，给学生提供更多的见习与实习机会，同时也为学生就业提供平台。

4、调查学生兴趣爱好，根据实际情况，增加社团数量，以学生为主，力争做到让每一位学生选择自己喜欢、适合的社团。

5、加强师德建设，提高教师素质，为人师表，做学生表率。

总之，对于家长们在调查过程中提出的宝贵建议我们将及时反馈，做出调整，并尽可能地采取措施加以改进，学部将一如既往地严格要求，细致服务，让家庭、社会、学校形成教育合力，为孩子们创造良好的学习环境。

非常感谢大家阅读年度总结报告，更多精彩内容等着大家，欢迎持续关注，一起成长！

年度工作总结 2

一年来，我镇关工委虽然做了一些工作，但距离上级的要求还有一定差距。具体表现在五老作用发挥不太明显，村级关工委的工作有待于进一步提高，家长与镇关工委、家长与学校交流互动要进一步加强等。下一年，我们将继续以争创“关心下一代工作先进村”为契机，以加强学生的思想品德教育为抓手，以培养“和谐”建设接班人为目标，不断创新工作思路和改进工作方法，使我镇关工委的工作再上新台阶，为建设和谐美丽幸福新增光添彩。

我们在对学生负责，对社会负责的政治高度，充分认识到关爱留守儿童工作的重要性，“实施留守儿童关爱工程”，加强对留守儿童的关爱教育管理工作，使他们把学校当成自己的家，现将工作总结如下：

一、高度重视、加强领导

学校十分重视留守儿童的教育工作，成立了以校长为组长的领导小组，定期召开会议、研究讨论我校留守儿童的道德现状，制定相应的措施，安排相应的人员，确保留守儿童留得下、学得好、健康快乐的成长。

二、健全制度、落实责任

1、建立留守儿童个人档案与成长记录袋制度收集留守儿童的学习、活动、日常行为表现、情感表现等材料，记录留守儿童成长过

程中的有关评价，班主任及时将相关情况通知家长。

2、建立“家校”联系制度及时了解掌握各方面的情况，有针对性的对留守儿童进行管理和教育，建立家校定期联系制度，代管家长每月进行一次家访，与家长通一次电话，每学期给家长写一封信。对留守儿童家庭做到五必访——情绪不好必访、身体不佳必访、成绩下降必访、迟到早退必访、与同学争吵必访，通过家访及时发现和解决问题，用知识引导孩子，用爱心温暖孩子。

3、建立“代管家长”队伍，推行“代官家长”制度建立起由班主任、课任教师和生活指导老师组成的代管家长队伍，负责对留守儿童的学习、生活及生理教育的管理和引导。代管家长承担留守儿童的监护职责，做他们的生活的知情人，学习的引路人，成长的保护人。

三、开展各项活动，丰富留守儿童的生活

1、开展丰富多彩的主体活动以重大节日为契机，对留守儿童开展一些切实有效的活动，如举办“关爱留守儿童”的主题班会等。组织留守儿童开展集体活动，学校设有亲情电话，让孩子定期与家长通话交流感情，在“留守儿童之家”开设心理咨询热线，设立了心理健康教育咨询室，搭建师生心灵沟通的平台，专门配备了心理健康指导老师，对留守儿童进行心理健康教育，让留守儿童健康成长。

2、开展结对帮扶活动采取“一帮一”或“多帮一”的形式，为留守儿童选配在职教师与他们结成“对子”，帮助他们排解烦恼，恢复自信，保持良好的心态，实行全程跟踪教育。同时选取优秀学生和班干与留守儿童开展生活、学习互帮互助活动

四、加强社会教育与学校、家庭构建教育网络体系

教育工作绝不仅仅是教育主管部门与学校的事，它需要全社会的关心支持协调与配合。为了优化留守儿童的教育环境，我们坚持以社区教育活动为支撑点，学校、家庭、社会三者联成网络，形成教育的合力，从而实现教育的最优化。

五、进一步建设留守儿童之家活动室

投入大量资金为“留守儿童之家”配备了电视、电话、情亲电话、电脑、活动器材、图书等。张贴留守儿童之家的各项管理制度和“家”的基本情况，使“家”充满活力，为留守儿童提供了交流活动的场所，使他们感到“家”的温馨和和谐。

号角相闻，告别__业界风云；战鼓催发，迎来更富挑战的__。

站在新一年的起点，__证券继往开来，正确把握券业发展大势，振奋精神、周密运筹，以必胜的信心和有效的准备积极应对挑战，拉开了抢占券业新的战略制高点、以资源深度整合为突破口、以发展缔造新希望的序幕。回首__年，__证券面对券业严峻的市场形势，面对重大政策变化和券商大规模分化、重组、兼并等因素带来的历史性发展机遇，审时度势，认定“非固实之基无以铸广厦千尺，非坚韧之躯无以搏沧海巨澜”的道理，按照“规范发展，做精做强”工作指导思想和年初股东会、董事会提出的工作任务目标积极推进各项工作，以增收节支、业务转型、强化风险控制等管理工作、加强人力资源建设为侧重点，公司全体干部员工同舟共济、坚定信心、迎难而上、一些业务和工作取得了较大进展。

过去的一年，__证券投行在严峻的证券市场环境下克服重重困难，勇于探索与创新，摸索出一条“以重点行业形成特色经营、做优质项目打造公司品牌”的经营思路。经过不懈的努力，__证券投行实现了股票承销、债券承销、收购兼并三大业务的协同发展，并逐步培育了在基础行业特色与品牌。__年__投行业务又上一新台阶，1-12月主承销家数排名第三，ipo主承销家数排名第二，总承销金额在行业排名第十二，取得了历史最优成绩。其中，我们承销的开滦精煤项目筹资金额达到10.5亿元，这标志着我司在承揽大型投行项目上实现历史性跨越。

经纪业务扭亏为盈，市场份额逐步上升，从交易所公布的__年

1 至 11 月股票基金交易量同业排名统计数据看，我公司股票基金总交易量的排名为 21 位，比__年提高了 3 位。同时，业务转型取得一定进展，仅今年前 11 各月，基金销售就比去年同期增长近 4.5 倍，8 月份基金代销资格的取得，使我司基金业务的竞争力得到进一步提升；作为拓展市场、抢占客户资源、实现经纪业务转型的另一项工作，经纪业务今年大力推广了以银证通为主的非现场业务，并初见成效，__年在银证通客户开户量、交易量上都有大幅增长，银证通交易在营业部交易中的比例比__年提高了一倍。

内部管理进一步加强，信息技术平台建设进一步推进。按照业务归属，公司精简管理机构与管理岗位，整合资源，充实一线业务部门，提高了公司工作效率。风险控制以审计部牵头，成立了公司风险控制委员会，建立了从立项、决策到执行、反馈的科学流程与一体化风险控制体系，使风险控制覆盖各项业务的事前、事中、事后各个环节，在实际工作中收到一定成效。公司加大 it 平台建设投入，启动了集中交易、crm、广域网升级、办公自动化、公司网站升级等大型项目，投资规模是公司成立以来最大的一次，对公司实现可持续发展以及开展创新业务具有重要意义。

告别__年，回首载浮载沉、激荡变换的业界风云，我们可以毫无愧色地说，__证券广大干部员工风雨与共、顷尽全力奋斗过，众志成城、满怀喜悦收获过。尽管有些工作还不尽如人意，尽管前程还颇多艰险，但路是一步步走出来的，过去留下的缺憾正是我们今后攻坚的着力点。

展望__，__证券必定会开创更具希望、更富前景的明天。为什么如此断言？这是由外围环境和内在因素综合决定的——券业市场、资本市场乃至宏观经济形势给我们以挑战的同时，也为我们提供了大好的机遇；而__证券初步具备了抓住机遇的素质，充分具备抓住机会的智慧和魄力。

年度工作总结 3

尊敬的各位领导：

你们好！首先感谢政府和各位领导的培养和照顾，给了我这次为人民服务的机会，在政府和领导的正确领导下，经过自身的严格要求，圆满地完成了本地区一年来的治安稳定工作和安全工作，为了更好的促进和完成明年的治安工作，现在把一年以来的工作汇报如下：

一，思想方面。在平时生活中能够认真学习，并掌握治安条例，始终以《治安管理条例》来规范要求自己，在思想上高度重视社会治安工作，它是直接影响一个地区的建设及经济的发展的好坏，关系到一个地方的繁荣与昌盛。

二，作风纪律。以前在部队时有一首歌“作风好，仗就打得好，作风不好。仗打得就不好。”现在在这个地方也一样，一个人如果作风不好，也同样完不成上级交给自己的任务，之所以，自加入治安队以来，本人能够严格按照部队的严格作风纪律来要求自己，每次上班脑海里总是提醒自己，只可早到，不准迟到，只可推迟收队，不能提前收队，执勤时做到在职在位，能按照上级的规定着装，并带好本组队员。

三，履行职责及完成任务方面。自加入治安队以来，始终以一个新同志的身份来约束自己，克服了“以老卖老”的老思想，老做法，脑海里树立了一个要干好就干好的思想，自担任组长的第一天开始，我警戒自己，一定要做个排头兵，给其他队员做一个榜样，在上班时，尽职尽责，在配合派出所工作时，能认真配合他们的工作，无论是白天还是夜晚，始终做到呼之即来，招之即去，在本职

岗位上，做一个让领导放心，让人民放心的好联防治安队员。

四，落实指示，请示汇报制度方面。从思想上，行动上始终树立一种部队的军人作风，树立那种坚韧不拔，顽强拼搏的精神，切实做到了服从，服从，绝对服从。不管领导每次交代什么任务，都一丝不苟，不讲条件地去高标准完成。请示汇报制度是我工作的基本原则，在执勤巡逻时，遇到有困难，有挫折出现问题时，能积极主动向上级领导汇报。

以上是本人一年来的工作情况，如果有不足之处，敬请领导指出，在以后的工作中，我会一如既往地为人民服务！

年度工作总结 4

20__年我作为客户经理，主要负责__高速公路项目的贷款管理和信贷营销，回顾这已过去的一年，为实现早投入、早见效的营销目标，我总是积极发挥自己的主观能动性，始终讲究一个“勤”字，像一棵小草在自己的工作岗位上默默无闻，踏踏实实地工作着。经过我们的不懈努力，__高速公路项目自20__年11月份开工以来，截止今年11月底，公司在我行项目贷款余额为1700__元，比年初净增900__元，存款余额为181__元（日均存款达487__元），实现了项目营销的初步胜利，具体工作总结

一、积极努力搞营销，坚持不懈抓存款

高速公路项目是各家银行贷款营销的重点，由于该贷款的营销，有利于稳定并增加银行存款，实现银企双赢；有利于提高银行信贷资产质量、优化信贷结构、加快发展步伐；也有利于提高银行整体竞争实力。因此，各家银行十分重视，通过各种营销方式，积极与__公司联系，要求增加__公司贷款投入。我部在 20__年取得 800__元贷款营销后，今年根据__项目进展情况和公司资金使用计划，及时抓住契机，积极与__公司联系，通过不懈的努力工作，在激烈竞争的情况下，向__公司发放项目贷款 900__元，既满足了公司资金需求，又实现了我行贷款早投入，早见效的双赢目标，也为我行实现经营目标，提高经营效益打下了坚实的基础。主要表现为：

1、行长挂帅，全面出击。为抓住营销机遇，实现及时投入，行长亲自挂帅并到__公司进行公关，采用多种方式与业主商榷、座谈，用我们的诚心和优质的服务赢得__公司的理解与支持。

2、客户经理全身心投入，全方位服务。我经常深入企业，了解并掌握__项目的工程进展情况、资本金到位情况及公司的资金需求情况，及时与__公司沟通，根据我行贷款申报审批要求上报贷款核准审批材料，适时进行贷款投入。

3、留住存款，就是留住效益。__公司目前尚在建设期，无营运收入，公司存款主要是项目资本金和银行贷款形成，为了能够更多的争取存款，我们在__县无工行营业机构的不利情况下，经常放弃休息时间，经过无数次的同__公司协商，公司多次从其他银行转入我行资金共计 860__万元。同时，为了能够稳住存款，在__公司每

次支付工程款时，尽量要求公司先从其他行支付，以最大限度的保留我行存款。

二、积极收集资料，搞好贷后管理

__高速公路项目是我行信贷营销大户，贷款发放后，为保证我行信贷资产安全，我对贷后管理非常重视，并积极加强对贷款进行管理。具体为：

1、根据贷款管理要求，积极收集资料，完善贷款手续。目前，我已收集到项目科研报告、初步设计、项目批复、环保批复及开工报告等贷款所需的所有资料，为我行贷款安全提供了保障。

2、督促企业按借款用途专款专用，将借款资金用于__高速公路建设。目前，我部已建立__公司贷款资金使用台帐，对每笔资金使用情况登记，并同__公司协商一致，我行贷款在工行系统内封闭使用。

3、经常深入施工现场了解施工进度，根据施工进度用款，保证资金按计划、按进度用在工程项目上。

4、及时做好贷后检查工作，并对贷后资料及时入档管理。开工一年来，我多次深入施工现场进行检查，并形成贷后检查材料8份，特别检查材料2份，大户分析材料4份，各种情况调查材料7份及报表资料上报若干份等，为保证我行贷款安全和领导决策提供了依据。

三、关注招投标，开立结算户

__高速公路项目一期土建项目招投标结束后，__标段中，仅__县就有__，由于我行在__县无营业机构网点，施工单位无法在我行进行业务结算。为了能够最大限度的留住存款，我们对在我行开户的标段及其施工单位的资金实行封闭式管理，并将项目公司监理单位的所有帐户开立到我行。目前，__项目在我行共开立结算帐户__，是我行对公存款和利润的又一增长点。

四、搞好服务，加强联系，积极推行电子银行，促进业务全面

发展

电子金融业务是工商银行发展的后动力，为了充分运用先进的结算工具，作为__高速公路的客户经理，我充分发挥我行结算系统优势，重点抓好网上银行、金融 e 通道、汇款直通车、手机银行、电话银行等电子银行业务新产品的推介、营销，增强电子银行服务功能，并与湖北__高速公路经营有限公司及____高速公路中铁大桥局项经部建立全面的. 网上银行合作关系，为其提供高附加值的资金结算、清算和账户管理服务，为吸收更多的结算资金奠定了较好基础。目前，我部已同以上单位签订了网上银行及代发工资协议，不仅方便了企业，对我行业务发展也起到积极的促进作用。

五、积极做好其他项目营销和存款工作

在搞好__项目工作的同时，我也积极做好其他项目的营销和存款工作。__市奥昌工贸公司是一家民营企业，年销售收入 500__元，每月现金流量达 40__万元，经过做工作，该单位将基本帐户开到我行，目前，我们已对该单位上了网上银行和电话银行，下一步，我将为其营销一定的贷款，如此之类的企业，我今年开立帐户__。同时，我通过朋友关系，组织储蓄存款达 12__元。

六、今后工作

过去的一年，各项工作虽然取得了一定成绩，但为了实现我行贷款早投入、早见效的营销目标，打好二次营销的攻坚战等仍需要做大量的工作。故而，在今后应做好以下几方面工作：

1、加大同__公司的联系和公关力度，消除前期__事件的不良影响，尽早建立更加良好的关系。因为，贷款进入时间和额度及资本金存款一致是各家银行激烈的竞争焦点，营销手段不断变化，从工作到人情，都要做到面面俱到。

2、加强贷后管理工作，积极关注__高速公路项目进展情况、资本金到位情况和公司自己需求及资金使用情况，及时收集和反馈信息，保证我行信贷资产的安全。

3、全行整体联动，加强对__公司的全方位服务。

年度工作总结 5

__年来，在领导的关怀和同志们的帮助下，我自觉加强学习，不断提高自己的政治觉悟、道德修养和业务水平，同时积极开展工作，协助科长完成各项任务，在分管的工作中取得了良好的成绩，为全面建设三个文明做出了积极的贡献。

一、加强自我修养，自觉提高，不断完善。

加强自觉学习，积极进行道德修养，不断提高自己的政治素质和道德修养，使自己具有自觉为中华民族的伟大复兴而奋斗、为祖国的繁荣昌盛无私奉献的思想，具有诚实正直、光明磊落、不搞阴谋诡计、服务社会、造福他人、被算计忽视、被误解委屈、不被不公正对待而气馁的品德。在工作中，不仅服从工作安排，而且自觉多做工作，积极奉献。在__先进工作者评比中，先进推荐名额在已经推荐的情况下给了其他同志。我在工作中实事求是，不弄虚作假。

__年经常加班，有意识的`加大工作量。在工作中，我能摆正位置，

当好助手，更好的协助主任工作。

二、不断创新，努力工作，自觉改进。

谦虚、不做作、积极思考、勤奋学习、不断创新，自觉提高自己的组织能力、工作水平和写作能力。整体秘书工作组织有序，创造性地组织了档案提升工作，使档案室晋升为全市得分最高的县级一流档案室。创造性地利用新闻网站进行宣传，极大地提高了全州县地税局的知名度，树立了地税部门在社会上的良好形象。与此同时，税收研究、新闻报道和信息采集写作能力大幅提升，陆续写出了一些高质量的科研论文、新闻报道和信息稿件。先后被地区局、市局选派参加__年地税系统档案的编写与研究、市局学习型组织建设的研究工作、市局关于提高税务队伍素质的研究工作、全市征管经验材料的修订、全市地税系统__年税收研究论文的鉴定工作。另外，主要的写作工作是在整体的绩效考核研究工作中挑起的。当好助理，在办公室副主任岗位上能服从和协助专职工作，善于分解细化专职交办的工作，很好地协助专职工作。

三、艰苦奋斗，爱岗敬业，无私奉献

工作勤奋，平均每天工作时间在 8 小时以上。你经常晚上加班写税研论文，写资料，写新闻报道。我们还利用晚上和节假日为市局审阅论文和经验材料，为局撰写科研论文、经验材料、领导讲话等文秘材料 26 篇，收集撰写信息文章 68 篇，新闻报道 136 篇，税收调研论文 8 篇。特别是在档案升级工作中，我们努力工作，在整体绩效考核和研究工作中勇挑重担，加班加点，毫无怨言。此外，他认真履行 CPPCC 委员职责，积极参政议政，先后提交提案 10 件、调研论文 1 篇；积极参与统战工作。在办公室副主任的位置上，积极协助主任管理秘书、信息、新闻报道和税务研究。

四、勇创佳绩，收获巨大，成效显著。

我负责的文秘工作保证了整体工作的运转，得到领导的肯定；我参与了组织的档案室升级工作，并取得了成果。我局档案室晋升为全市地税系统得分最高的一级档案室；组织好我局税收宣传月的税收宣传工作，使我局荣获全市地税系统税收宣传月三等奖；我组织开展的信息、新闻报道和税收调研工作取得可喜成绩，自治区地税局采用信息 23 条，桂林市地税局采用信息 33 条；140 多篇新闻报道被各级媒体采用，12 篇税收研究论文被各级媒体采用。其中一项获全区地税系统税收研究成果三等奖，一项获桂林地税系统税收研究论文优秀奖，两项分别获全州县新农村建设获奖论文一、二等奖。本人撰写的新闻报道被 88 家全国性媒体、18 家自治区媒体、15 家市级媒体、4 家县级媒体采用，共计 125 篇，同时被各媒体转载；我写的信息稿被 10 个地区局、17.5 个市局、68 个县局采用；

目前，我的科研论文已被 9 家全国性媒体、2 家区域性媒体采用，1 篇获全州县支持“新农村”建设三等奖。与此同时，我们在社会服务方面取得了可喜的成绩。我的一个提案被列为重点提案，一个被评为优秀提案。我写的统战论文入选参加全区统战工作论文评比，获桂林市统战工作研究论文一等奖；我收集和撰写的信息被市统战信息刊物采用。特别是新闻报道工作，影响很大，提高了我局知名度，吸引了江苏省如东县地税局到我局学习参观。

五、拒绝腐败，保持清正廉洁。

提高自觉拒腐防变能力，学习反腐倡廉教材资料，廉洁从政。

但由于时间等原因，我提交的资料数量较去年有所增加，但较前年有所下降。

年度工作总结 6

转眼难忘而又多变的 20__ 年已经过去，充满机遇和挑战的 20__ 年已经到来，回顾已经过去的 20__ 年，个人虽然在工作中也取得了一定的成绩，同时也存在不少需要不断改进和提高的地方。这成绩与公司的正确领导及项目部全体员工的辛苦劳动是分不开的，也是我们设计部、物资部、工程部等公司上下团结协作的结果。在工程的整体建设过程中，也深刻认识到团队合作的重要性，一些自身的不足，团队的融洽度等等都是影响工程顺利进行的关键因素。为此，现将工程工作总结如下：

一、工期进度方面

工程在建前期，在公司上下一致的努力下，整体运作良好，工程从安全，质量，进度等各方面呈现良好趋势，但是原材料的加工好坏是一项重要环节，为此在材料进场过程中，对其材料的审核验收关系到工程安全、进度等重大环节。（材料常出现的问题：1，材料与原图纸不符。参照图纸逐一检验，确保材料的无误性；其次原材料在加工生产过程中公司加大力度对其进行监督以确保材料的正确生产为之后的不必要麻烦做好保证。2，原材料进场相应资料不完善。建议在配发材料过程中，组织相应资料人员准备相应资料随车配发。3，做好图纸会审，原图设计的常理见识可能有时会与现场安装生产相冲突，造成后期现场变更，误工误时）鉴于以上，我希望能在工地开工之前，集公司相应领导，设计部，物资部，工程部（建议施工队在条件允许的情况下同会）等相应负责人召开一个“工前会议”，针对图纸、合同、原材料采集、材料配发统筹，设计技术，现场管理问题做一个全方位的分析、统筹、商榷，划分相应职责，团结团队力量。

在基础施工中，天气等不可抗拒因素，是影响整体工程顺利完工的最大的绊脚石，为此现场管理者要根据现场实际情况，甲方，天气等因素做好相应调整，合理安排施工进度、编制切实有效的进度赶超制度措施。在此，我也深刻认识到自身的不足，面对阴雨天气不能合理组织安排工人做好后期工程进度的准备工作，相应的.在条件允许的情况下就造成了工期的相应顺延，工程进度加紧时，相应的突击赶超工期也是我自身管理经验的不足，不能合理有效的调

配工人全面落实，所以在以后的工作中有很多地方需要学习以待长进。

二、工程施工安全方面

现场施工要能够真正意识到安全生产是企业和个人铸就中太精品的前提和保障。能够认识做到“以人为本，安全第一”的社会态度，能够做到安全设施的投入、安全教育、预防为主的重要性和必要性。在工程开工前期，做好工人安全教育工作，签订相应的劳务合同，安全交底，时刻牢记安全意识，__预留仓库项目中途施工过程中出现的工人施工跌落情况，作为现场负责人我负有不可推卸的责任，在公司领导上下一致的努力下采取相应应急措施，为受伤者及时有效的争取到了最宝贵的抢救时间，使得工人最后的健康恢复提供了有力保障，为此我也深刻反省自身，牢记过失，在日后的施工现场安全管理工作，时刻做好“三宝、四口、五临边”、现场文明施工、对工人的安全教育、排查安全隐患作为工作的重点，并制定具体的安全实施方案和措施，为工程的顺利进行保驾护航。

三、工程施工质量方面

百年大计，质量为本。__项目，随已经完工，但是依然遗留有很多棘手问题，如：屋面板阳光瓦搭接处的漏水，墙面窗户的漏水……着实给甲方的生产造成了一定影响，同时也为公司造成了不必要的损失，对此我深感愧疚，目前一直在努力修整中。鉴于以上我觉得在工程施工过程中时刻监督其施工程序，避免工人麻痹思想，要与作业班组签订技术交底，必要时签订质量协议，并制定相应质量检查周期，在施工过程中发现的质量缺陷在施工中落实解决，真正做到质量问题在质量检查的动态管理之内。严格按照国家规范、标准与分户验收标准施工，把各项质量落到实处。

四、成本控制和工程预付款

1. 成本控制

1) 材料控制：施工初期编制了详细的施工预算和材料用量计划，在施工过程中根据现场条件的变化、设计变更、洽商等变化因素又逐步加以完善。各施工班组凭任务单领料，材料进出库有详细的记录。在保证材料正常供应的情况下，杜绝浪费。

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。
。如要下载或阅读全文，请访问：

<https://d.book118.com/518113051125006063>