

采购经理试用期工作计划（8 篇）

采购经理试用期工作计划精选篇 1

20__年已经过去，回首 20__年，我在总公司的正确领导下，在上级主管的亲切关怀和各位同事的真情帮助下，认真贯彻执行公司采购管理规定和实施细则，努力提高自身采购业务水平，按时按量按质的完成了皮边收购工作。现把一年来的工作情况总结汇报如下：

一、着眼职业需求，认真学习专业知识

采购猪皮的好坏直接影响着我们公司产品的质量。作为一名皮边收购员，深感责任重大，使命光荣，必须不断提高自己的基础理论知识。一年来，我认真学习采购基础知识，认真研读《皮革质量检测标准实用手册》，我虚心求教，不断向周围有经验的老采购学习，努力提高自己的业务水平，在干中学、在学中干，通过实践摸索出符合实际的猪皮采购理论，以厚实地理论支撑保证工作能力的不断进步。

二、着眼使命牵引，全力完成采购任务

采购工作看似简单，却是保证产品与服务的正常供应，以支持我公司生产及其他经营活动顺利运作的最基础、最关键环节。一年来，我按照公司的要求，积极围绕价、质、量、地、时等基本要素展开采购工作，按照供应计划指标，积极开拓货源市场，货

比三家、价比三家，选择物美价平的物资材料，全年共完成__的猪皮采购工作，圆满完成了本年度的采购任务，为公司的发展做出了自己应尽的贡献。

三、着眼公司发展，不断提高供应质量

为了能采购的质量好的原材料，我积极联系亲朋好友，努力开拓进货渠道，多次跑__、下__，以责任担当重任，以忠诚回馈信任，有时为了降低采购成本，不惜动用自己的关系，甚至和供应商争得面红耳赤。今年-月，我从一个朋友那里得知有物美价廉的猪皮供应，可以有效地降低采购成本，但我深深地明白与未经审查和不熟悉的供应商做交易存在的风险是很大的，为了掌握第一手资料，我利用节假日时间前去

采购工作是个艰苦的工作，常常风里来，雨里去，在外奔波错过饭点更是常有的事，但我既然选择了这个行业，就会以崇高的使命感和责任感把这项工作干好。一份春华，一份秋实，在采购的道路上我付出的是辛勤的汗水，但收获的却是那一份份充实和一份份沉甸甸的喜悦。有工作是快乐的，采购工作在给我艰辛的同时，更给了我不断地成长与收获。

采购经理试用期工作计划精选篇 2

采购工作中根据公司发展需求做好了办公物品和生活物资的购买，其中针对办公物品的购买则主要是为了预防库存资源不足的状况，

而且由于各个部门都存在的一定数量的需求自然要提前做好相应的安排，若是在办公物品方面出现的短缺则明显是相关采购工作做得不到位，另外则是针对公司生活物资的大量需求提前做好相应的采购工作，无论是清洁剂还是卫生纸之类的物品都要有所准备才能让员工享受到公司福利，否则若是连这点物品都不能给予保障的话又怎能让员工感到安心呢？

根据物资的采购做好相应的票据记录并交由财务部门进行报销，除了在价格和数量方面进行详细的描述以外还需要讲明各种物资的相关用途，而且发票上面的信息不能出现任何的遗漏才能让财务部门感到满意，作为采购助理的话自然需要做好各个部门之间的交流才合乎公司的相关规定，另外采购清单也要交给后勤部门进行备份以防出现公司资金用途不明的状况，而且为了在采购工作中获得信任还需要在实际的购买中检验物品的质量，根据多次对比找出性价比较好的商家并建立固定的合作是今年采购工作的成就之一。

根据后勤部门的反馈提前获知需要采购的物品并做好财政申请，在实际的采购工作中除了根据公司需求以外还要与后勤部门的数据进行对照，从中了解到自己采购数量与价格相对于往年而言是否存在着进步的空间，而且在采购重要设备的时候还要做好价格方面的指导从而避免问题产生，而且由于财政申请并非那么

简单还需要获得领导的同意才行，由于自己在这方面的采购工作中表现得还算不错从而获得了公司诸多员工的认可。

相对于正式的采购工作来说自己还是以协助与指导为主，协助处理好采购工作中的日常事务并指导员工应当如何做才是自己的主要职责，因此在总结完今年的采购工作以后我发现自己在大局把控方面还存在着不足，即便在细节方面做得不错也应当针对采购工作中存在的不足采取有效措施，这样的话我便能在时间的积累中逐渐成为更为优秀的采购助理。

采购经理试用期工作计划精选篇 3

时间老是在悄无声息中流逝，20__年将要画上一个圆全句号。实在很拜谢__企业给我供给锻炼自个儿的机缘，更拜谢企业永久以来对我的相信和栽培！

一、熟悉采购的流程

让自己从下单到收料，每个细节都经手，让自己熟悉每个供应商及供货方式。在收料单的录入中，每个物料到料情况都由自己经手，让自己在第一时间了解生产的物料到货情况。下单的传真及确认。让我学了很多东西，能了解自己物料的实际到料情况及存在那些问题，需要注意些什么事项，不明确的地方跟供应商沟通，了解并熟悉此物料，且跟供应商有更进一步的沟通及联系。方便以后的调货事宜。

明年一定把这份工作做到更细致，让每次的确认订单做到万无一失，坚持确认再确认，不在发生没有收到订单事宜。负责一些物料的调货事宜，尤其是远程的物料。学会计划自己的物料到货会不会造成满仓，造成很多的库存量，能否影响生产的进度，自己请款资金会不会影响公司的资金流动，明年会把远程物料计划更详细，让自己了解所有物料的进度。明确计划对于生产来说是很重要的。有计划的生活及工作才是的。

二、参与单价的录入及整理

真正介入到单价里面。也可以说进入采购的一个大门，才知道自己真的只是学了一点的毛皮，了解在不影响生产进度，能让供应商准时到货并不是好的采购，好的采购是在供应商能准时听自己的调度还得提供的服务态度及质量。且要把的产品以最低的价格给自己，那才是真正好的采购。货比三家。通过不同的厂家给出不同的价位，在以理想的价位压自己心中最愿意的供应商，得到自己想到的结果。希望以后自己进入这个采购的大门里面。

三、参与 erp 的工作录入及整理

最想说的话，这个 erp 系统的引入是我们今年的帮助了，通过 erp 让自己学到每个车种的配置，自己的采购物料的到货情况，仓库的库存，等。让所有的物料都明白化，及精确化。所有物料有依可询，有据可依。

四、参与盘点工作

让自己在实践中了解所有的零件.了解仓库的库存量.通过盘点工作.了解零件物料在哪方面造成库存.那些为死库存,为何会造成这些库存量.怎么才能消化库存,让仓库成为零库存,让我们的供应商成为我们的仓库。

自己对自行车的不了解,有点盲目的调货,对自己所调的物料不能跟踪到底,没有做到位,做事不够细心,考虑不周全。物料跟催不紧,不清楚物料的紧迫性,处理问题没有力度,不够果断。

明年努力清楚工作的重要性,努力学习了解自行车的.配置及为何要如何配置。单价的计算方式从何得来。用一颗感恩的心面对自己的工作,调整好心态问题。做到采购的适价,适质,适量,适时,适地。希望明年工作能责任到个人,分工明确规定。让自己的物料更了解责任更明确。

20__年是收获的一年,也是充实的一年,和大家一起工作更是一件很愉快的事。通过本年度的工作和学习,使我在采购上积累了很多知识和经验,并在各个方面上都得到充分的锻炼。身为公司的员工,公司的兴衰与我有着直接的联系。所以我愿意和公司一起向着更高的目标前进为我们的公司奉献一份力量!

采购经理试用期工作计划精选篇 4

一年的工作结束了，感受这一刻我放松了些许，今后的工作还有很多事情要做，在工作当中我一直都保持着非常好的状态，虽然现在是一名采购助理，但是我一直在争取提高自己，发展成为一名真正的采购员，我希望能够在这方面让自己成长进步，采购的工作看上去不是什么大事，但是这里面的学问确是很大，今年来我贯彻了公司的领导，贯彻了这些方正在工作当中不断的积累的，寻求更多学习更多的采购知识，一年的工作我也非常努力，总结下来我也是非常受用的。

一、采购工作方面

作为一名助理，我做的事情很有限，但是我一直在积极的配合做好本职工作，在工作当中我对自己的要求的就是孜孜不倦一丝不苟，做到这一点需要有足够的决心，我对自己的这一点非常的有信心，在工作当中我一直在完善好自己，采购工作是一个不断积累的过程，积累的采购知识我都会消化掉我，我的态度就是把自己的能够学习到的都去接触一下，让我去感受很深的就是在工作当中我接受了很多正面的积极的东西我，可以说工作就是一种不断学习的过程。

二、个人能力方面

不管是什么事情都是有能力者优先，我有着足够的信心做好这些，在今后的工作当中我能够做的事情非常有限，但是这也是

我应该去掌握的东西，我想了很多，不管是什么事情都应该有一个度，这个度是自己去把握的，我愿意花时间去学习，我会正确看待自己能力，现在的我是一名采购助理，很多方面的工作我也是接触很多，但是这不代表我就能够胜任采购的所有工作，这是不现实的，对于这一定我有非常明确的方向，我也会在今后的工作当中继续的发扬光大，做好这些也是最基本的工作。

三、工作不足之处

首先作为一名采购助理，我非常清楚意识到，很多工作我现在没有接触到，通过这一年来我对自己的认识，我觉得在采购工作上，个别方面的细节我做的不是很好，比日说在自己对于某一件事情总是优柔寡断，做采购工作是不允许的，一定要有足够的判断力，在工作当中有一个非常敏锐的判断能力，这非常关键，可是就是在这一方面我还是做的不好，我也感觉自己掌握的东西还是太少了，我一定会就像加油努力的，今后的工作当中不断的完善自己，扬长避短。

采购经理试用期工作计划精选篇 5

又一年过去了，时间总是在悄无声息中流逝。真的很感谢公司给我带给磨练自己的机会，更感谢公司长久以来对我的信任和栽培！感恩的心，感谢命运，让我认识__，花开花落我一样会珍惜！感恩的心，感谢__，让她伴我一生，让我做坚强的自己。新的

一年已经开始了，此刻的我将过去一年中工作的心得体会作一个汇报。

众所周知采购部是公司业务的后勤保障，是关系到公司整个销售利益的最重要环节，所以我很感谢公司和领导对我的信任，将我放在如此重要的岗位上。在董事长的直接关注和公司各位领导的关心支持下，透过几年的采购工作，使我懂得了许多道理，也积累了一些过去从来没有的经验，同时也明白了采购和优秀采购之间的分别和差距。了解到一个采购所具备的最基本素质就是要在具备良好的职业道德基础上，要持续对企业的忠诚；不带个人偏见，在思考全部因素的基础上，从带给价值的供应商处采购；坚持以诚信作为工作和行为的基础；规避一切可能危害商业交易的供应商，以及其他与自己有生意来往的对象；不断努力提高自己在采购工作的作业流程上的知识；在交易中采用和坚持良好的商业准则等。

在那里我想说作为一个采购，并不像常规所想的那样仅仅是打个电话，签个合同，发个货那样简单，这只是其中之一，也是最基本的。在领导的提醒下，20__年我们及时调整好心态和观念，不但改变了过去的错误意识——采购与销售无多大联系，而且在采购的同时充分利用供应商的网络关系主动销售。凡是有关销售的一切事物，我们采购部都用心配合！，一切以销售为主，我们辅

助。采购与销售是密不可分的！因为我们是一个整体，唱得是同一首歌，走得是同一条路，奔得是同一个目标！

在采购过程中我不仅仅要思考到价格因素，更要限度的节约成本，做到货比三家；还要了解供应链各个环节的操作，明确采购在各个环节中的不同特点、作用及好处。只要能降低成本，不管是哪个环节，我们都会认真研究，商讨办法。真得很感谢总经理，在采购方法方面为我们出谋划策。是他的严格要求，让我们不得不千方百计去降低成本，也是在他的英明领导下，我发货时遵循少量多次的原则，当然还要在不影响销售的前提下，尽可能充分利用供应商的信贷期，保证公司资金周转。在发货方式上面，尽量以送货上门的方式从而降低公司的额外提货费用。在付款方面，逐渐将一部分供应商的付款方式从原先的电汇转变成承兑汇票，间接性地降低成本。在那里我还要对公司所有业务人员说声：

“谢谢”！感谢他们及时将市场价格信息传递给我，让我与供应商谈判时做到了心中有数，从而成功降低了库存成本。截止 20__年__月底，共计降低成本、节约费用达万元。别外，每月月底，因为销项税远远大于进项税，为了降低公司不必要的税收，我都用心主动向客户催要增值税票，包括所有透过银行托收的客户，经过协商，对方也将抵扣联寄予我公司，及时供财务认证！从而每月都能减免一些不必要的税收。

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：<https://d.book118.com/527106016131006153>