

# 珠宝公司情人节活动 创意方案

演讲者：xxx

- 
- 1 引言
  - 2 活动背景与目标
  - 3 活动主题与定位
  - 4 活动内容与形式
  - 5 宣传策略与渠道
  - 6 活动执行与时间规划
  - 7 风险控制与应对措施
  - 8 预算与资源需求
  - 9 效果评估与持续改进
  - 10 总结与展望

# PART 1 引言



# 引言

01

我将为大家详细介绍我们珠宝公司即将举行的情人节活动创意方案

02

本次活动旨在通过创新的活动形式和丰富的产品组合，吸引更多消费者，提升品牌影响力，并最终促成销售业绩的增长

# PART 2 活动背景与目标

# 活动背景与目标

## 背景分析

情人节作为一年中重要的浪漫节日，是珠宝销售的黄金时期。我们需抓住这一时机，通过精心策划的活动，为消费者带来独特的购物体验

## 目标群体

我们的目标群体主要是情侣、年轻夫妇以及追求品质生活的单身人士

## 活动目标

提升品牌知名度和美誉度

促进情人节期间的销售增长

增强与客户的互动：收集用户反馈

# PART 3 活动主题与定位

# 一、活动背景与目标



## 主题

"浪漫心语，情定珠宝"—  
—情人节的浪漫约定



## 定位

本次活动定位为高品质、浪漫、有纪念意义的情人节礼物选择。我们将通过一系列活动，展现珠宝的浪漫特质和独特魅力



# PART 4 活动内容与形式

# 活动内容与形式

## 1. 线上活动

- ▶ 情侣互动H5小游戏：设计一款情侣互动小游戏，通过游戏增进情侣间的默契和感情。游戏内设置线索，引导用户到店体验
- ▶ 社交媒体宣传：利用微博、微信等社交平台进行活动预热和宣传，发布浪漫主题的软文和图片
- ▶ 在线定制服务：提供在线定制情人节礼物服务，如定制情侣对戒、刻字服务等



# 活动内容与形式

## 2. 线下活动



- ▶ 情人节专场派对：在店铺内举办小型情人节专场派对，邀请情侣们前来参加，增进情感并提升消费体验
- ▶ 特惠产品组合：针对情人节设计系列特惠产品组合，如情侣戒指套装、项链+手链组合等
- ▶ 情侣专属优惠：推出情侣同行的优惠政策，如折扣优惠、礼品赠送等
- ▶ 抽奖活动：购买指定金额即可参与抽奖，奖品为我们的珠宝产品或优惠券等。增加活动趣味性和互动性

# PART 5 宣传策略与渠道

# 宣传策略与渠道

## 宣传策略

以线上线下结合的方式全面宣传活动内容，通过高密度的社交媒体曝光、特色产品和互动游戏等方式吸引消费者的注意力

## 宣传渠道

• 社交媒体平台：微博、微信、抖音等社交平台进行活动推广和产品展示

# 宣传策略与渠道

合作媒体：与时尚类杂志、门户网站等合作进行联合推广和广告投放

线下店面：店内海报、展架等宣传物料进行现场宣传和引导消费

合作伙伴：与其他品牌或商家合作进行联合推广和互推活动



PART 6

# 预期效果与评估指标

## 四、宣传策略与渠道

### 预期效果



1

提高品牌在情人节期间的曝光率和知名度

2

提升产品销售量和业绩水平

3

加强与消费者的互动和沟通 提升品牌美誉度

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：  
<https://d.book118.com/535201300232012003>