社会实践总结范文

社会实践总结范文 篇 1

在大学学习期间，社会实践是大学生课外教育的一个重要的构成部分，也是大学生自我能力培育的一种方式，所以关于我们在校大学生来说，能在寒假有充分的时间进行实践活动，给了我们一个认识社会、认识社会、提高自我能力的重要时机。作为一名大学生，我们应当利用假期时间做些存心义的社会实践，综合所学知识，联合自己实质状况，能在实践中获取的确的利润，因为实践不单是勤工俭学也是为了更好的认识社会。锻炼自己、感觉社会就业的现状。实践时间：__年 8 月 13 日——__年 8 月 30 日

实践目的：提高社交能力，丰富社会经验，将在学校学习的部分理论知识灵巧的运用在生活中，为自己此后能更好的适应社会打好基础。实践内容：这是我大学以来第 3 个暑期，对比于前两年少了份青涩与焦躁，多了份成熟与庄重，经过了两年多的大学生活，我不停提高自己独立解决事情的能力和照料自己的能力，同时也不停填补自己身上的不足，我理解其实我需要做的还有好多。

商场销售工作在我感知范围内感觉是特别简单的，但是事实却非这样，销售过程中遇到了多多少少的挫折和打击，同时也感触许多。先来介绍一下我的工作环境——三都县家家乐商场。商场总有员工60余人，有两家分店，城东分店、针纺织店、而我所在总店为购物广场店。主要服务于周边居民的平常生活需求，它的营销地区被分为好几个部分：生鲜食品区、散食区、调料区、衣饰类区、塑料区、家用电器区等等。我的工作日程是这样安排的：每日上午7：40上班从前打上班时间卡，8：00到8:30期间所有员工开早会做晨操，8：30—:00上早班，夜班18:00—22:00，,中班：00—6:00，总员工分为两个班，一班单号上早夜班，2班则上中班，双号反之。我的工作塑料区，因为塑料区的服务员请一个月的假，所以主管让我去顶班，开始时在领班主管的指导下，我知道我的工作就是负责引导顾客他们所需的塑料产品，如拖把、盆、地垫、凳子等等，在岗期间还要看看货架的摆列能否齐整和洁净、货物的齐缺并且实时报告主管加货。并整理好货架上的货物，补好货物，有新货到的时候就到办公室用电脑打出其价签，打扫好当日卫生。

在他人眼里，商场的兼员工作是相当轻松的，但他们又何尝了解，商场的工作有时忙起来，仍是很累的，每当商场运货来时，每一个人都将变的更为繁忙，根本就没有歇息的时间，忙这个补货上架。在次期间的半个月中，我就有那样的领会，从卸货到货物进架，常常要连续

三、四个小时左右，"但当我们把货物所有进架后，也不行能有什么时间去歇息，工作中向来都是站着或是在奔跑的途中，刚开始时因为业务的不熟习跑的很辛苦。每到这个时候我劝告自己必定要沉得住气，要学商场所放的音乐《感恩的心》相同，怀着感恩的心来对待每一次服务，固然有时诉苦工作累，但是在这里我也学会好多。比方结纳了好多想我相同来着勤工俭学的学生，并成为朋友。每次夜班结束从前我们都打扫、拖地，做完卫生，商场关门后等值日生和店长巡视完后就能够下班了，这是一天的上班大概状况。

俗语说："国有国法，家有家规"自然，作为一个单位也有相应的规定了。我们商场拟订了好多的规定，比方：上班不可以够迟到(迟到多少分钟捐多少钱，20 元封顶)，不可以够闲聊、不可以够把玩手机、不可以够上班吃东西等等。不论是谁，随喊随到。在工作期间，好多事情都需要自己探究。记得以前有一个尊长就跟我说：不论做什么要多做事，少说话!话虽简单，但真实做起来就不简单了。

要在众多同事、主管甚至于顾客眼里一开始就留下一个好的印像可不是一件简单的事情，有时旁边的地区的服务员暂时有事或上卫生间不在岗位上，顾客就会找到我(服务员都穿上班服饰)，让我介绍他们所要买的电器或找个新的`，我说我不太清楚，我不是这个地区的专职服务员，让他们等一下电器区的服务员。他们就会生气的对我说:你也是服务员，怎么什么都不知道啊，白白耽搁时间，此后仍是少来这商场买。我听了挺悲伤的，从那此后我没事就爱去四周看看，看其余同事在销售什么，怎么用。这样长此过去，即便其

余同事不在，只需有顾客来买东西，我没事就主动咨询他们要什么，并为他们介绍。看到他们满意的浅笑我比他们还快乐。因为从这过程中我学会了更多。

在没有顾客来的时候我就会早点事情做。"上货"，说平常点，就是"补货"。货架上的货物被顾客买走了，货架就空了，这不单影响了排场还会影响销售，得通知主管把相同的产品拿来，而后补到本来的位子上去。假如商场的顾客好多的话，不可以只顾着补货，还要注意顾客的动作。因为有事货物时不可以够扯开包装的，如密封好的胶手套、牙签等物件，而有的顾客喜爱什么都想看看，这时必定要实时阻挡，不然商品会买不出去。特别是易碎物件，如碗、瓷杯子等要提示他们轻拿轻放。假如没有什么顾客，也没有货要补，那就抹货架。货架一段时间不抹后，就会有一些尘埃，顾客看到有尘埃的产品，感觉上就像这件产品时间长了、是旧的，自然就不会买了。这样不只给顾客留下了个坏印象，并且货物也就卖不出去了。其实，抹货架还有个利处：能够坐下来!这个很好，在商场是不可以够坐下的，谁能连续站那么长时间啊?所以，在没有什么顾客并且没有货补时，能够抹货架。这也是每日服务员一定要做的卫生。

在销售过程中我发现有两个极端是特别让顾客讨厌的：一完整充耳不闻，由顾客完全的自由购物;二就是一路随行，问东问西供应超范围服务。而最让顾客喜爱的是在他们需要的时候供应解说，在不用的时候供应自由，这样才会给顾客也能带来必定的回头客。在实践中我认识到，作为一个服务行业，顾客就是上帝优异的服务态度是一定的，要想获取更多的利润就一定提高销售量。这就要求我们想顾客之所想，急顾客之所急，提高服务质量语言要礼貌文明，待客要热忱周祥，要尽可能知足顾客的要求。因为春节期间购置的人好多，所以必定要照料完一个顾客在顾及下一位，不然最后哪一位都不可以照料周到。这件事也要应用在生活和其余的工作中，碰到紧迫的事不要慌了手脚，要镇定对付，还要懂得见机而作，这样才能防止矛盾减少损失，保障利益。经过 17 天的实践，我有丰富了许多人生经历，理解了跟多做人的道理，理论和实践就是不相同，只有经历了才理解那些道理的真实含义，才能在生活中运用它。

社会实践总结范文 篇 2

有一种渴望的双眼，我们曾经面对过；有一种天真的笑脸，我们曾经拥有过；有一种无声的感动，我们曾经体验。

我们理学院“赴鄱阳实践队”的准备工作在骄阳似火的七月悄悄地展开了。带着好奇与年轻人的不羁，我们踏上了开往鄱阳的大巴。充实的过完了为期五天的实践生活。而后留给了我人生一片灿烂的回忆。这次“三下乡”活动在时光的穿梭中已过。但他给予我的是锻炼的一个过程，给我的是毕生的感动。它让我学会了独立，

体会到团队的力量，更有意义的是感受到了乡村人民淳朴的生活，热情的款待。

这次“低碳三下乡“活动完全到达了我的意愿，至少我感觉是很成功的，很有意义的。虽然这次三下乡活动的时间很短，在队长的带着之下，我们队员每个人都过得充实而又开心。在每项活动中都能表达出我们大学生的做事风格，在每件事中都可以表达每个人过人的一处。

能参加这次暑假“三下乡”社会实践活动，我深感荣幸。通过这次活动让我认识到：

合格的大学生必须要有实践能力，基层需要大学生，大学生也需要到基层去，基层的锻炼，可以不断地增强我们的实践能力，这样才能成为一名合格的大学生。我本是打着学习的态度去的，那里的基层干部向我们展示他们的人生价值--学习、敬业、奉献、热诚。

这次活动使我意识到“效劳社会，实行自我”是人生的一件乐事。社会是需要我的。社会培养了我，然而我应该为社会做出自己应有的奉献，我们应该为人民干实事，做有贴亲人民生活的'事。虽然自己的力量很小，但总可以让温暖的花朵灿烂碇放!“要让事情改变，先改变自己!要让事情变得更好，先让自己变得要好。”这是我在这次三下乡活动中感悟得到的。在支农效劳队里虽然很辛苦。就在这环境里我意识到我们只能去适应而不是让环境去适应。那忙碌的五天“三下乡”的实践活动，随时间而过。在这五天天里总有辛酸与欢笑。使我深深的体会到了农村贫困的生活。晚上抱怨蚊子太多，个个怒气冲冲，手舞足蹈，恨不能把蚊子生吞;白天饭桌上毫无顾忌的狼吞虎咽，现在回想都是一种感动。实践的过程中目睹了农村存在的各种现象，了解了当地的民俗。给予我印象最深刻的就是受到了本地人的热情的款代和欢送。在我们进村的时候，得到了村支书的大力支持与款待。他说：“来这里，你就像我的小孩一样。”让我们感到无线的温暖与感动。因为汛期，村支书非常的繁忙，但他不遗余力，抽出时间把我们安排的极其妥当。他说：“我们需要你”这句话给了我无数的力量。我随从的虽然是支农队，我们队伍也搞了一系列宣传与支教等方面的活动。给予当地村民深下了很好的一个大学生的形象。作为一名大学生的我们也一以个大学生的具体行动证明了我们的一切。

这次“三下乡”活动我们每位队员都能相互的关心着对方，当我遇到困难的时候总有人鼓励我去战胜它。我们每一个人的心里想

的是“我们是一个队团队”。一个也不能少一个也不能倒下来，这次“三下乡”活动我们相信也许人生只有一次。我们每一个人都很珍惜着这短短的五天时间。每天我都觉得自己过得非常的充实，非常的快乐和愉快。总有一家的气息缠绕在我的身边温暖着我，给我动力让我前进。这次也是我一次参加活动时间最长的一次集体活动，也是最有意义的一次，它让我学习到我缺少的东西。锻炼了我，成熟了我。给予了我人生回忆留下了美好的金色的一段。

社会实践总结范文 篇 3

吃饭、睡觉、打豆豆这是很多大学生发布在网上的假期状态，调侃的语气让人不难从中窥探出大学生们对于假期的倦怠。然而，每逢高校寒暑假，总有这样一群人，他们因为种种原因没有回家，而是留在学校过上了留守生活，记者通过采访多名留守大学生发现，他们的生活远比想象中精彩，除了传统的考研族和打工族外，支教族参赛族日益涌现，留守大学生假期精彩不断。

考研：每天 6 点就到自习室复习

在哈工程21号楼二楼，有十五间自习室在暑假专门为在校学生开放，上午8时许，已有过半的学生坐在教室里学习。窗外是30℃的高温，自习室也达到了25℃以上，学生们全都埋头学习。计算机专业大三的小李说，这些教室里大多是准备考研的学生，她也是这其中的一员，放假的第一天，她便把复习材料搬到自习室，占了一个座位。

热能与动力工程专业大三的范新雨打算报考天津大学的研究生，记者见到他时，他正坐在楼梯上默读考研政治。范新雨说，为了集中精力复习，他第一次选择留在学校过暑假，每天早上六点半从寝室出发来到自习室，晚上十点再回去，全天泡在自习室十几个小时，小范告诉记者，全班35人只有5人打算毕业直接工作，其余的均有考研打算，而和他一样暑假留守学校复习的也有近十人。

打工：一个假期赚够半年生活费

哈师大数学专业的小叶大学三年没回家过过一次暑假，平时小叶就利用课余时间在哈市某培训机构担任辅导老师。小叶告诉记者，去年暑假自己补课赚了5000多，这些钱足够下一学期的生活费，大学三年，小叶除了学费没向家里要过一分钱。今年暑假，小叶给两名高一学生补习数理化，每天四节课，每节课2个小时。虽然很辛苦，但小叶坦言能为家里减轻负担让他累并快乐着。

哈工程的小文老家在山东菏泽，由于离家较远，小文每年暑假都会留在学校，小文告诉记者，她当时和同学一起在饭店里做服务员，一个假期赚了1000元。

支教：走进乡村小学教英语口语

近几年来，利用暑假短期支教受到大学生的青睐，日前，由哈工程信通学院志愿者组成的服务队前往吉林省扶余县双龙泉小学开展支教活动。

大二学生张庆告诉记者，在这所只有几间平房组成的小学里，志愿者模拟大学里的英语课堂为小学生带来平日稀缺的口语课，之前一直以为孩子们缺少的是知识和教育资源，但后来发现，他们最需要的是走出去的动力。于是志愿者们临时决定加开一门大学入门课，向小学生细细讲起大学里生活。张庆坦言，支教过程中，留给她印象最深刻的'是学生们听到大学生活时眼中闪现的渴望，支教是假期最大的收获，虽然改变了回家的计划，但过得非常有意义，张庆激动地说。

参赛：每天进行 13 个小时的排练

除了考研、打工，越来越多的比赛项目也成为吸引大学生暑假留守学校的理由。为了备战全国大学生工业设计大赛，哈理工工业设计专业多名研究生放假以来连日泡在自习室；为了参加全国第十届声乐比赛，黑大艺术学院音乐表演系的学生留在学校参与每天 13 个小时的排练。此外，世界水下机器人竞赛，全国机器人锦标赛等竞赛都吸引了不少学生。哈理工大学工业设计专业大三的小王告诉记者，读研期间每到寒暑假都会跟随老师一起做项目，小王说：和那些在家过暑假的学生比虽然少了一些放松，但却多了很多充电的机会。

社会实践总结范文 篇 4

一、工作单位介绍

__电子厂位于__市__区，工厂很小，面积大概100多平方多米，员工也只有三四十个，属于小型的私人企业。该工厂是家电子厂，主要是生产汽车摄像头和车内安装的导航仪，该电子产品制作程序简单繁琐，属于手工制作类产品。刚起步时工厂仅十几平方米，员工也只有老板自己和家里的几个信任的亲戚，工作坏境艰苦简陋，尽管如此，但是没有阻止老板创业的热情，工厂在老板的精心管理下，在短短的一年的时间里不断的发展，至今有自己稳定的客户和优秀业务人员，每月都有国内国外的订单，该工厂效益日渐变好，规模日趋变大，工作环境也较以前优越，员工的利益和权益可以得到很好的保障，人性化的管理，友善团结的工作氛围，让工厂不再是阶级对立，贫富较量矛盾的交集点，而是一个大家庭，每个人都是其中的一份子，每个人都像爱护家园一样的爱护这个工厂，一起携手，带着热情让这个工厂走向更高更远的道路。

二、工作的过程和体会

在小工厂里面工作很随便，没有像大工厂一样的“繁文缛节”，但是也不能说是缺乏管理，因为在这里，老板和员工一起工作更像一个家庭。一个和睦友爱的大家庭是不需要一些世俗的规章制度来约束的。每个人都做自己该做的事，不会恶意的偷懒捣鬼。就这样我和他们一起过上了朝八晚九的打工生活，每个星期放一天假，有时候赶货干脆就不放假，日子很充实也很无聊。这些电子产品都是靠手工作出来的，技术含量基本不高，只要稍微学习下就可以成为技术工。可是工序很繁琐，也需要细心和耐心。对于我这个整天握笔杆的人来说还是有挑战的，我不会技术活，只会帮忙打打杂工，做一些无关紧要的事，比如说擦擦摄像头，贴下标签，打下包装，看似简单的工作，想要做的又快又好也还是要很长时间训练的，所谓熟能生巧啊！起先我觉得这工作比我在学校双休到外面帮忙发单子要轻松，一来不用晒太阳，二来不用老站着，而且这边的员工知道我是学生对我很好，做错事也没有责备，而是帮忙改正，日子过得简单而平淡。可是做了半个月后发现日子过得很无聊，因为做事只用动手不用大脑，过惯了动脑不动手的日子，慢慢就觉得打工的日子，有点单调和乏味，有点无聊和空虚。每天重复同样的动作觉得疲惫，每天过着上班吃饭下班然后睡觉的日子，有种要崩溃的感觉，可是放眼望望整个广东省，到处的工厂里面都是辍学的打工仔打工妹，把自己的美好青春耗在为生活奔波和追求平淡安逸之中。

那一刻我是多么的庆幸自己是个学生，可以回到学校继续去学习，学习知识，学习智慧。更加庆幸自己拥有追求梦想的勇气和胆

量，野心和报复。也许每个人的追求不一样吧，我也从来没有因为自己是大学生而去瞧不起那些小学初中毕业的人，而是降低自己，让自己融入到他们的生活和话题中去，去了解他们，发现他们的要求并不是很多，也知道老板如何让他们像自己家人样爱护这个工厂。

在厂里跟老板接触的机会不是很多，最让我震撼和吃惊的是，我进去的第一天，老板把我叫到办公室，告诉我说，你们在这里不要太拘束，太陌生，我们这里就像一个大家庭一样，我希望你像他们一样好好爱护这个家庭。我当时就明白我工作的地方是一个充满人情味的地方。我们加班是没有加班费的，可是很多人都愿意加班，为什么？我们吃的饭是老板母亲亲手做的，老板父亲跟我们一起工作，大家叫他大叔，老板经常关心员工，帮员工做事没有一点老板的架势，所有的员工在人格和尊严上的到了尊重，偶尔加班老板还会给员工小小的犒赏和赞美与鼓励。

在那待了一个多月，我从来没有见过老板发脾气，每次见面都是面带笑容。老板学历不高，以前在一个大厂做员工，一路提拔到经理，之后辞去工作自己创业，在经历无数次的挣扎与拼搏，终于在__的黄金地段找到了自己的一席之地，实现自己的创业之梦。在他身上我看到了舍弃，勇敢，坚毅，诚恳，踏实，勤奋，执着一个普通人无法完全拥有的品质，所以他们是老板，而大多数人只是给别人打工的人。__黄金是很多，就看你自己有没有那个本事和能力，智慧和头脑去发掘。在__可以看到很多的小工厂，老板的学历都不高，可是能力远远超过一个大学生。目前，在__有很多大学生给小学生打工的现象，为什么呢？这是值得我们这一代好高骛远的大学生好好思考的问题。在我即将离开的时候老板告诉我说，你们现在的大学生缺乏吃苦的精神，遇到困难就想退缩，没有到实践中锻炼自己坚强的意志，总是以高学历自居，眼高手低，好高骛远，最后

造成高不成低不就的尴尬局面。这是值得每个还在享受温室甜蜜的学生好好思考的问题。很多大学生失业，宁愿在等待中虚度青春，也不愿意从头开始，从基层做起，这就是为什么，伟大的创举永远只是属于少数人。

三、实践体会和总结

不知不觉间，猛然发现时间过得很快，眨眼就到了开学的日子啦！大一也算在学习和实践中完满的结束啦！回头再去回忆打工一路走过来的日子，其中酸甜苦辣，只有自己亲身体会了，才可以真正了解。短短的一个多月，我学到了很多课本上学不到的`东西，尤其在认识社会，人际交往和适应社会方面受益匪浅。在工作过程中，从认识的人，经历过的事中明白了很多的道理。

在工作中，要时刻谨记自己不再是学校娇弱的学生，父母怀中的宝贝，而是离开学校和家庭臂弯要在社会上求得生存的独立的个体。在社会上没有人会把你当作孩子去包容你爱护你宠幸你，只有自己去遵守这个社会的生存法则，去适应这个社会，才能在社会上站稳脚跟。在工作中要认真的工作，不要认为自己是学生就可宽容自己的无知，工作的错误和不熟练，因为世界上不管是什么样的老板都不会花钱去雇佣一个废人或者捣乱的员工，在他的公司当摆设品。他需要的是踏实为他工作，为公司谋利益的员工，所以当你没有任何的实践经验是，到公司去谋职时，不要把自己的利益和要求放在第一位而是把自己的工作摆在第一位，老板是会根据你创造的价值来衡量你自身的价值的。这是我学习到关于求职和工作的体会。

在人际交往方面我也体会甚多，好的人际关系对每个人而言都是很重要的。其实人与人的交往没有想象中的复杂，所以不要害羞与人交往，只要你热情大方，待人真诚，你就可以交到很多好朋友，他们不仅在生活方面，在以后其他方面也可以给你很好的帮助。在社会上你会遇到各种不同类型，不同层次，不同文化的人，在工作中你可以学习接触，接纳不同的人，而这就需要宽广的胸怀，和与人相处的技巧。我在这方面就缺乏与不同类型的人沟通的能力，在以后的学习中要着重培养这方面的能力。

最后想说打工虽然很辛苦，可是它增长了我的知识，开阔了我的视野，培养了我吃苦耐劳的精神，和勇往直前的胆量，以及坚韧不拔的毅力。我发现自己不再是温室的花朵，变成了一颗可以适应不同坏境的“野草”。在以后的日子里，我会参加更多的社会实践，让自己在实践中成长，把自己所学投入实践，让自己在毕业的时候不再对社会变得陌生，对未来一片迷茫。让我们的青春在不断的实践中绽放光芒。

社会实践总结范文 篇5

社会实践的目的就是为了培养我们每一位同学的动手能力和时间能力，本次我们团队的社会实践历时两个周的时间，时间不长，但过程确是充满了艰辛和收获。太阳虽大但却大不过我们的决心，温度虽高但却高不过我们的热情。这些天里，我们所有成员团结一致，互相帮助，不仅顺利完成了任务，也培养了我们之间的感情，结交了一群好朋友。现在我将自己的收获和体会总结如下

1. 要想有所收获就必须亲身体验经历。这次的社会实践看起来似乎是很难完成，但通过我们的自身努力和亲身体验，我们也顺利的完成了任务，虽然中途遇到了很多的困难和麻烦，但我们坚持下来就一定能克服。

2.做任何事都要坚持，不能轻言放弃。本次的社会实践正是最热的天气，气温十分高，我们几乎每天都在室外，说真的过程十分艰辛，中间甚至有过消极情绪。但我们大家相互鼓励，没有放弃，虽然很热，但我们也坚持了下来，最终顺利的完成了活动。所以不管以后我们做什么，不管做的事有多难，但我们不能轻 易放弃，一定要坚持下去，最终我们会发现自己的坚持会得到意想不到的结果。

3.要重视和别人的合作。一个人的力量是有限的，很多时候很多事情通过一个人的力量是无法完成的，但如果我们把自己置身于一个集体中，全心全意的为集体付出，尽最大努力和别人合作，我们一定能在这个集体中收获个人所无法得到的。所以不管什么时候我们都要有集体意识，不能单打独斗。

4.趁年轻要敢闯敢拼。这次的`活动过程中，我们找了很多的有关部门，一开始我们总会怀疑人家会理我们吗？人家会不会觉得我们的工作十分可笑？心中充满了这样那样的疑惑，但实际上，我们得到了相关单位的热情接待，得到了很多有用的东西。所以以后做事不能惧怕，要勇敢的往前，最终我们也会有意想不到的收获。

当然本次的社会实践带给我的收获远远不止这些，还有很多无法用语言来表达，十分感谢这次活动，带给我了太多的收获，还让我认识了一群很好的朋友。

社会实践总结范文 篇6

大学生暑期社会实践活动是促进大学生素质教育，加强和改进青年学生思想政治工作，引导学生健康成长和成才的重要举措，是学生接触社会、了解社会、服务社会，培养创新精神、实践能力和动手操作能力的重要途径。丰富广大青年的暑期生活，充分发挥大学生的专业优势为社会服务，为农村经济发展作贡献。教科院青协于今年暑假组织了以“心系祥山谋发展，服务农村促和谐”为主题的社会实践活动，共有二十五名大学生参加了此次活动，本次活动受到当地教办、学校领导以及群众的大力支持与欢迎。本着为当地群众和学生服务的初衷，本次活动开设支教板块、文体板块、后勤板块、调研板块、宣传板块和志愿服务板块。

各板块的活动均按照预期的那样完成，各队员在下乡过程中互帮互助，团结一致，共同完成本次下乡活动。接下来我将从以下三个方面来对本次实践活动进行总结。第一，活动的组织情况。本次实践地是本队伍中一名队员联系的，起初联系工作不是很顺利，因为学校已经放假，学校担心学生的安全没有保障。无奈，我们不能勉强人家，便从网上多找了几个号码，尝试着问一下，失败过两次，有些泄气后鼓起勇气拨打第三个电话，黄天不负有心人，第三通电话的领导答应给我们机会去实践一下，那时很开心。还好我们当时没有遇到困难就退缩，不然将会错过一次缤纷多彩的下乡。联系好实践地后我们就必须得组建一个团队的领导集体，即各板块负责人。今年各板块负责人勤奋、努力，及时地完成我布置的任务，并且他们之间经常为了方案的事情展开交流。各板块负责人做得都很好，但是有一点不足之处就是挑选板块负责人的时候没有考虑到他们的时间安排。因为写方案时刚好是期末复习阶段，有些专业比较忙，那么就会在下乡与学习间徘徊。这是以后的活动要注意的一点。有了领导核心，我们就需要充实这个团队。六月中旬，我们开始了本次活动的招募队员。

宣传工作做的不错，面试当晚有其他学院的'甚至其他学校的来面试。面试工作很顺利，经过全体负责人的商讨，每个板块都挑选了适合的人，由于疏忽，志愿服务板块没有队员，这样让志愿服务板块的负责人感到没有归属感，后来经过调整，才将各板块成员平衡好。一个团队要给队员温馨的感觉，就要让队员产生归属感，要

产生归属感就要满足队员的需求，这样团队才会有向心力。作为一名团队负责人，什么事情都要考虑清楚，要多注意细节。

第二，活动的开展情况。20__年7月20日，25名满怀期待与激情的大学生踏上了下乡的征途。初到学校，大部分同学都被“吓”到了，因为宿舍条件很差，很昏暗，不过经过适当的心理调整后大家都决定要吃吃苦。第一天上午新生见面会，校长给学生讲了关于纪律、礼貌、安全等问题，然后各班班主任召开班会，下乡工作紧锣密鼓地开始了。很不幸运，第二天台风来了，风刮得很厉害，校园里大树的树枝都被吹折了，雨的气势丝毫不输给风。电停了，手机充不了电，很多同学的娱乐活动没了，差点水也没了，更加严峻的是学校离镇上有点距离，需要步行出去才能购买东西，我们就像是被困在孤岛上了，当时我有点失落，想过要不要放弃这次活动，但是受队友的鼓舞，以及得到校长的帮助，我重新扬起风帆，决定和队友们一起面对这看似可怕的台风天气。第二天晚上，我们借老师的煤气炉煮了面吃，已经两餐没吃饭了，真的很谢谢曾经给过我们帮助的老师们。第三天，台风过境了，风力明显减弱，但是还下着雨，学生还没能回校。

我们已经和敬老院联系好了，所以我们就决定开始我们的敬老活动和出外调研，那天虽然下着雨，出行很麻烦，但是队友们脸上的笑容让我觉得很开心，队友们吃苦耐劳的精神让我敬佩。第四天，雨终于停了，看到了我们期待已久的学生，支教活动开始了。每天都看着老师们匆忙的背影，备课时认真的神情，支教的老师们辛苦了。虽然辛苦，但是还是有做得不是很好的地方，当初安排课程的时候基础课程太多了，可以考虑安排多点第二课堂，而且对教材不

熟悉，导致有些课程的内容超过学生的学习范围。调研板块的成员挺辛苦的，早上吃完早餐就拿着问卷去走家串户，有些村民以为我们有不良企图，拒绝帮我们填写问卷。调研队员坚持不懈，还是每天都往外跑，不过到后期改变策略，让学生帮忙拿回去给爷爷奶奶填写，这样保证了效率。调研板块做得不足的地方是问卷的某些题目没弄好，意思不容易理解。宣传板块的前期工作比较多，绘画了海报还设计了宣传单并打印。但是下乡的时候宣传的时间没有确定，导致宣传的时间比较短暂，影响宣传效果，而且宣传的内容偏少。

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：

https://d.book118.com/548075074016006077