

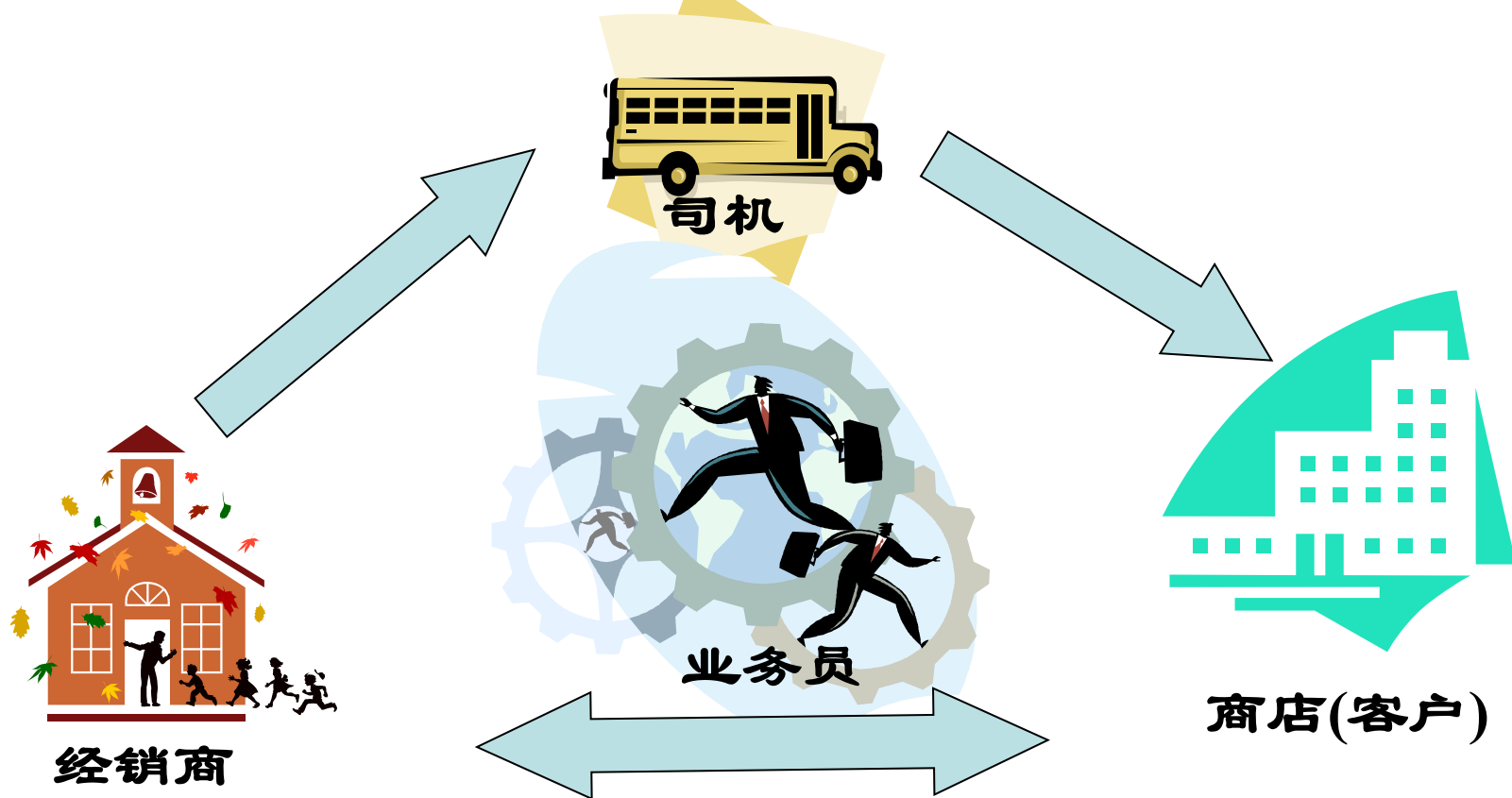
销售拜访八步骤

业务员每日工作流程

?



业务循环



业务员典型的一天是怎么样的

上午：

8：00 公司报到

8：00—8：30 晨会

8：30—9：00 准备工作

9：00—12：00 拜访工作

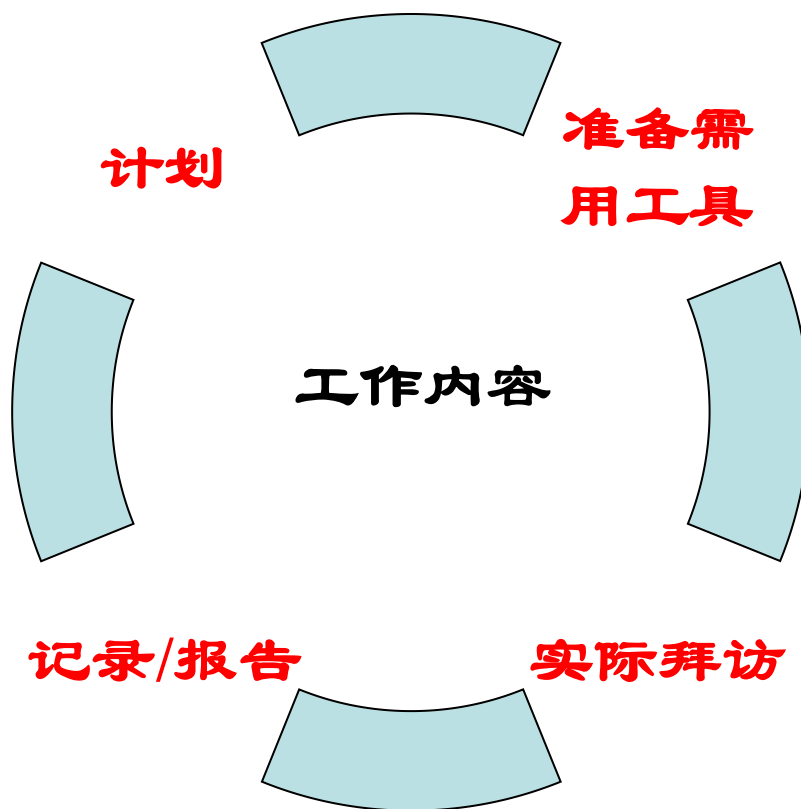
12：00—13：00 午饭

下午：

13：30—17：30 客户拜访

17：30—18：00 例会

业务员如何做好一天的拜访？





我们怎样准备销售拜访

1、在拜访前
或拜访前一天晚上，
重温上次拜访未达成的目标





我们怎样准备销售拜访

**2、每天早上
你必须为实际拜
访作好精神和物
质上的准备!!**



以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：<https://d.book118.com/555012200023011331>