

# 律师考核个人总结（13 篇）

律师考核个人总结（通用 13 篇）

## 律师考核个人总结 篇 1

岁月流转，不知不觉间，进入震宇震这个团队已经是第 4 个年头了。4 年前，当我第一天坐在办公室里的时候，我的内心是一片忐忑，对未来是比较迷茫的。相信很多律师同仁跟我一样，都曾有过彷徨。今天，尽管我仍然是一个不断需要律师前辈提携与指点的青年律师，但应所里领导的要求，我就自己在这一年里的得与失向在座的各位领导和同事做个汇报。

### 一、过去一年的工作成绩

之所以说工作成绩，倒不是因为我取得了什么了不起的成绩，而是一般的工作总结的惯例结构。在我拿到执业证的第一个完整年度，我所有的业务创收是 9.5 万元左右，这当中主要包括领导所划拨的创收，剩余小部分是自己单独承办的案子。今年是拿到执业证的第三年，也是第三个完整年度，经初步统计我今年的创收应该是 14 万多一点。可以说，在创收上自己有了较大程度的进步，也使得我刚出生的儿子不至于落得没有奶粉钱的地步。

首先，这一年里我所办理案件的数量上明显增多了，案件类型上也有所丰富，在闻律师的指导下，我经手办理几起保险代位求偿权纠纷案件。总结案件办理过程中的经验与教训，我的实践经验也渐渐丰富起来；其次，学习到了更多与人打交道的技巧，这里面既包括与当事人打交道的技巧方面，也包括与法官及对方代理人打交道的技巧。张武队长一直教导我们，律师是一个从事社会工作的职业，每个律师至少需要拿出自己精力的三分之一从事社交，如果相应的人际交往，我们的律师工作肯定是裹足不前的。

在这里，我要特别感谢所里四位合伙人律师对我这样年轻律师的无私帮助，没有他们的无私帮助，像我这样直接从学校里走出来的学生，在社会上无疑要经历更多的挫折，走更多的弯路。记得在南京当代国安律师事务所面试的时候，面试的老师问了我三个问题，你有关系吗？我回答没有。他问我你有背景吗？我还是回答没有。然后他又问，那你有什么？我回答他我有的是热忱，对律师事业的执着。是的，当我们走出校园的时候，像我们这些出身农村家庭身上还背着数万元助学贷款没有还清的学子，我们所拥有的似乎只有一片热忱。人们都说好的开始等于成功的一半，用在我们身上同样如此，一个好的律师事务所这个平台等于成功的一半。正是因为在这震宇震这个平台上，我正一步步实现自己的理想与价值。

二、我觉得工作就是一个镜子，他会给我们一个反射。

有句话是这样说的，如果你今天不认真工作，那么明天你将会努力找工作。工作需要我们每一个人去认真对待，它给了我们尊严，给了我们脸面，更何况我们所从事的每一件事都会关系到当事人经济利益、人身权益甚至是生命的得与失、增与减。我常会自问，我是否做到了。所以我会经常反思自己工作中所存在的问题。我发现过去一年中，我的工作中存在着一些问题需要加以改进。

### 1、工作细致程度有待提高

尽管案件办理相对多了，但是有时候也会发现在证据审查及文书书写方面还是存在不够细致的地方，没有做到精益求精。另外，在接待当事人方面，有时候不能很好地拿捏到位。

### 2、法律法规的熟悉程度不够

对于工作中常用的法律法规熟悉程度还是不够，不能做到有问必答，烂熟于心的程度。由于法律法规的更新速度较快，要求我们律师也必须及时更新我们的知识，这样才能跟上形势的发展需要。

### 3、业务结构不合理

虽然今年我的业务创收达到了十几万元，但是仔细分析下来，我自己独立承接办理的案件部分并不多，尚没有占到创收总额的一半。还有一个突出的问题就是我所有创收均来自诉讼案件，没有一个非诉方面的。因为业务结构不合理，我们会随时面临断炊的可能，而银行不会可怜你，每月会定期到你的工资卡上搜括一遍。这一点我的感触特别深，当到每个月十日左右的时候，看到账上还没有一个案子的时候，我就会心里特别发慌，每当这个时候我就会特别想钱。另外，我也不希望放假，特别假期较长，我似乎没有资格享受特别长假期的权利。前一阵子，我感觉头脑特别疼，我以为自己是想钱想的，后来发现不是，原来是感冒了。

### 三、律师工作的感悟

提到律师，人们的第一印象除了律师特别能说之外，另外一个就是律师有钱。但我想律师职业所赐予我们的不仅是物质上丰厚的回报，更多的恐怕是律师职业给予了我们独立思考问题的方式、自尊、自强以及社会责任感。每一个律师走出来的时候都是光彩照人的，男律师通常都是西装革履、风度翩翩，女律师通常都是闪亮动人、靓丽睿智。为什么会是这样子，我想大概是我们自信，心中有爱吧。

举个简单的例子，我们的周喻律师就曾经自己私下向河南贫困地区的孩子捐献过 20\_\_多元钱的书籍，帮助贫困地区的孩子增长见识，开阔眼界。说实话，像周喻律师那么忙，如果仅想着赚钱的话，

他哪里还有时间顾及远在千里之外的无书可读的孩子。但因为我们心中有爱，我们知道感恩，我们知道自己应该为社会做些什么。还记得有一个当事人，他的官司拖了两、三年，在办案的过程中，他经济困难到了连路费、饭钱都拿不出来，后来我就请他在我们所门口的鸭血粉丝吃了饭。

律师考核个人总结 篇2

十年磨一剑，霜刃未曾试，今日把示君，谁有不平事。把当代诗人贾岛的这首诗用在正踌躇满志踏上律师道路的青年律师身上，那是再恰当不过了。

千辛万苦通过司法考试的我们，真的还需要花十年磨剑的功夫吗？笔者认为是的，作为一名刚踏上律师道路的青年律师来说，不将律师职业作为毕生的理想，没有长时间不断地忍耐和积累的精神，就很难在竞争激烈的律师行业中脱颖而出。

当我们还沉浸在电视剧中描写的律师形象或者社会上种种对律师的传说之中，认为律师必定坐拥豪车豪宅，潇洒自由；认为律师是追求法律正义的勇士等等。

然而现实生活中，律师的生活和工作并非如此。

据相关部门统计，中国律师的平均收费还不如出租车行业，年毛收入不足 10 万元。上海市律协一项调查显示，全市律师 28 亿元总收入中，80%的收入由 20%的律师创造。广东省的调查结果是，律师收入呈金字塔式，10%处于顶端，约 20%处于偏上，而 70%以上的律师则生活艰难。重庆市律师执业报告中，部分律师特别是青年律师，一年收入不到两万元。江浙一些地区，执业第一年的律师月薪只有 1000 元。律师行业的贫富悬殊两极分化严重，已经是一个普遍现象。

现实是，律师也并不像电视剧中描写的那样潇洒风光。

在各种民事活动中，律师的身份仅仅是一个民间人士。周旋于各种机构及人员中间，律师们总是如履薄冰，举步艰难。追求法律正义，还是干脆做成商人，两方面的冲突时刻在煎熬着他们。由天使变成魔鬼，往往只有一步之遥

那么作为一名青年律师，我们应该如何磨好自己手上的剑，如何面对我们今后的发展道路呢？笔者在做了各方面收集后，总结出如下观点：

首先，青年律师应当正确对待收入和发展的关系问题。

青年律师应当理解与资深律师之间的收入差距是具有一定合理性的。举例来说，一个人的家中，挣钱最多的不会是爷爷，也不会是孙子，肯定是父母，以后孙子会取代父母的地位，同样，孙子的地位以后也会被孙子的子女所取代。律师业也这么一代一代地走过来。经过多年的堆积资深律师成了中坚，很多业务可能都盯着资深律师而来的，但十年后，应该就是盯着青年律师而来了。问题的关键在于，青年律师是不是有这份雄心和力量，来取得客户的信任。所以，钱对于青年律师的确是不容回避的严峻问题，但应该客观和辩证地看待。单纯的提成制会毁了律师业，因为它会让律师过度商业化，变得没有理想，只向往金钱，致使有经验的律师不去培养后人，不去赡养前辈，而只顾着挣钱。所以我们应该建立一个良性的制度来解决这个问题。作为青年律师来说，在积累经验、能力、人脉的阶段，最应该坚持的应是忠诚二字，既包括对自己的团队的忠诚，也包括对客户的忠诚。具备了忠诚，才能在信任的基础上相互合作，才能逐步取得客户的信任，把事情做好，不能做聪明反被聪明误的事情。其次，青年律师如何处理在面对专业化时的矛盾。

从专业化的必要性来看，应当是毋庸置疑的。对一个事务所来说，现在的法律服务市场非常大，法律服务需求越来越高，什么业务都做，就很有可能什么业务都做不精，就不可能提供深层次的有价值服务。对一个律师来讲，如果什么都做，时间长了就会困惑，面上谈起来好象都懂一点，但实际上却没一个方面是很精的或者说做得很深，这对日后成为成功律师是一种阻碍。

律师作为专业人士，职业性质也要求我们对某一方面法律法规、实务操作了如指掌，只有这样，你才可以去见客户，给你客户提供意见，或者帮助他做一些事情，否则就是外科医生动手术，一刀下去却对后果一无所知或者知之甚少，风险就可想而知。但是，专业化是受到法律服务市场大环境和律师事务所专业定位的小环境限制的，也是受到律师个人能力、爱好限制的，我们一方面应该主动追求专业化，但另一方面也绝不应不顾客观实际地盲目追求专业化。一个律师在专业化时，还应看看周边律师是不是能做配合，如果你和其他律师不能形成互补，大家不能相互配合，单个律师专业化也是走不远的。表面上看，律师是一个独立性很强的职业，但随着专业化发展，律师不应过于独立，应学会和其他律师配合。

未来的律师不是强调自我独立的律师，而是把自己作为大型机器的一个零件，用大智慧去替代小聪明，发挥团队优势，这样才能摆脱挣作坊式辛苦钱的模式，去挣机械化流水线的钱。从目前的西北法律服务市场来说，相对东部沿海地区，发展远远不够成熟和完善，表面看是法律服务专业化的客观阻碍，但换个角度来看，西北地区毕竟会发展，法律服务市场目前的无分工现象对我们来说反倒可以看做是机遇，只有走在其他人前边，才有可能成为区域市场的领头羊。从目前西北地区律师事务所的发展模式来看，专业化基本还停留在理想化状态，极少数律师事务所虽已开展对专业化的追求，但仍处于探索阶段。尽管如此，我们可以意识到，起码一部分资深律师已经开始意识到专业化的重要性和必要性，因此，这对于青年律师来说，依然是具有正面的积极意义的。因此，从现状来看，目前的形势应当是机遇与挑战并存的。而年轻律师是否能够做到专业化，根源应当是青年律师是否愿意走专业化道路。

总而言之，笔者认为，年青律师的培养和发展课题，针对任何一个律师事务所来说，都是一项艰巨而复杂的系统工程，这其中不但需要律师协会、律师事务所的不断努力，年青律师更需要从自身做起，发挥内因的决定性作用，树立正确的执业理念，才能实现全面的共赢。

20\_\_年2月，我申请在律师事务所实习。时光飞逝。实习期间我很忙。在老师的精心指导下，经过一年的脚踏实地的努力，我觉得自己收获了很多。

实习期间，我对律师和律师职业有了更深的了解，包括：

第一，我对律师职业有了更深的了解。

经过一年的实习，我对律师职业有了更深的了解和经验。律师是维护权利的职业。具体来说：

一是维护当事人的合法权益也是律师最基本的责任。

二是维护法律的正确实施和社会的公平正义。这是新《律师法》对律师的基本要求。

三是促进社会和谐进步。实践证明，律师参与诉讼和仲裁有利于促进纠纷解决，有利于配合法院依法查明案件事实，正确适用法律，维护社会公平正义。律师在维护社会公平正义方面负有专业责任。律师是法律专业人员，法律的核心是公平正义。律师维护当事人的合法权益，正确执法，社会公平正义，不仅是律师法对律师的要求，也是合格律师执业必须始终遵循的基本准则。

第二、加深对律师职业道德的理解。

律师职业的核心是诚信。诚信是律师执业的基本原则。律师应当规范宣传和收费。在诉讼案件中，我们应当保守当事人和国家的秘密。在办案过程中，要妥善处理法官、检察官、仲裁员等法律专业人员之间的关系。

第三，深入了解律师的专业技能。

最基本的是以事实为依据，以法律为准绳，"秉公办案"，始终秉公办案，在事实与法律之间不断回望“对于案件的客观事实，我们必须注意证据的收集和使用，因为事实是以证据为基础的，事实是以证据为证明的。必须深入研究适用于该案件的实体法律、法规和司法解释。我们必须深入了解其立法原则目的、立法精神、适用范围和条件。我们必须精通程序法，因为程序是实体正义的保障。

第四、更好地了解法律职业和法律人士。

在实习期间，通过从事具体的律师执业，我加深了对法律职业或法人的理解，越来越意识到理论与实践的差异以及理论与现实的冲突。在今后的实践中，我应该注意并克服这些差异和冲突。审视各种生活和社会状况是律师行业的魅力所在。只有努力学习，勇于创新，勇于实践，社会发展，形势变化，新问题，新思路才能与时俱进。

在实习期间，我对律师执业和办案过程有了更深入、更直观的了解，包括：

一、我在业余时间，我经常拿执业律师办案的档案，了解他们最终如何处理双方争议的焦点。由此，我了解了执业律师办案的全过程，也了解了庭审的各个环节，仔细观察了执业律师举证、质证、辩论的全过程。

二、审计案件。本案的审理不像我们的现象那样激情澎湃。在实践中，民事审判中的许多程序性问题被忽略了。我认为法庭审判是严格的，但很灵活。

三、到法律援助中心、工商局、派出所等部门与执业律师一起调查取证。在调查取证的过程中，我深深感受到并意识到律师执业的巨大好处，以及律师在刑事辩护中获取案件档案的有限性。

四、其他，如盖章、整理档案材料、复印材料、送达文件、接受判决、裁定等。在为期一年的实习期间，我们与办公室合作，尽我们所能提供帮助。

为了加强和巩固学习效果，我做了以下工作：

第一，理论指导实践，理论联系实际。在课堂上，理论和实际工作之间往往存在脱节，这往往是我们的问题。这使我们深刻认识到，法学是一门实践性很强的社会科学，法学教育与实践之间确实存在着一定的距离。在这方面，我们抓住每一个机会，提高我们的专业素质，促进知识转化为实践。

第二、分阶段总结。随时记录你的经历，也许是一个肤浅的理解，也许是一点建议和建议。但这一点经验和真正的知识才是真正的收获。及时与执业律师沟通，交流信息，交流经验，分析执业中遇到的问题，并采取相应措施。

总的来说，在实习期间，我深深感受到律师的责任和压力。许多法律现象和法律事实不能仅仅依靠法律理论和法律规定来解决。法律本身的漏洞和法律制度的缺陷是个人无法克服的。这需要整个法律界和整个社会的努力才能改变。作为一名律师，更重要的是在事实和法律之间找到平衡。这不仅需要扎实的基本技能，还需要控制社会的艺术。但是，我仍然需要在以下方面进行改进：

### 1、商务学习

在过去的一年里，通过从事具体的律师业务，我加深了对法律的理解，认识到了理论与实践的差异。当一个看似清晰的法律条款应用于现实时，问题就会接踵而至。当一个看似简单的实际问题反馈给法律时，往往是模棱两可的。在他进入律师行业之前，他可能既没有看到也没有想到这一现象，但这是律师生存的空间。在一年的实践中，我认为在商业上最大的收获不是我学到了多少法律和技能，而是终身学习对律师的商业发展和商业潜力的重要性。

### 2、执业态度

在过去的一年里，我一直跟随研究所的律师处理业务。勤奋和认真是他们的共同特点，这给了我深刻的感受。这是律师应有的职业态度。在这一点上，我想回顾一下我的惰性和缺乏准备，这反映出他们对律师工作和从事律师执业的准备仍然很差。律师不仅是一项简单而休闲的职业，而且是一项富有挑战性的艰苦工作。独立、勤奋和认真是律师必须具备的职业态度。人天生就是惰性的，但为了从事自己的事业和自我实现，我们必须克服这种惰性和依赖，让自我实现成为一种习惯，而不是惰性和依赖。

### 3、人际沟通

良好的沟通潜力是优秀律师必备的素质。他在人际交往方面仍有缺陷。在为期一年的实习期间，他在这方面没有多大进步。紧张、无序、混乱和拘谨的场面仍然没有改变，这应该是缺乏自信的表现。在这方面，在今后的实践过程中，我应该尽可能多地学习，充实自己，提高自信，从日常生活和身边开始人际交往，既不谦虚也不傲慢，既不焦虑也不急躁，在人际交往中发现自我，实现自我。

经过一年的实习，我深刻认识到终身学习潜力对律师业务发展和业务能力的重要性。以往的研究只为律师职业奠定了一定的基础，或者只是向律师官的门槛迈进。随着社会的快速发展，新形势不断变化，法律也不断更新。目前，它是一个学习型社会。没有一劳永逸的学习，尤其是在律师行业。没有自我更新潜力的律师注定会被

淘汰。要成为一名合格的执业律师，不仅要不断学习专业理论知识，还要学习与之相关的各学科知识。

实习期已经结束，我们即将迎来职业生涯。我期待着用我的汗水和辛勤的工作书写我人生的新篇章。

#### 律师考核个人总结 篇 4

我来到了\_\_市武昌区人民法院白沙洲法庭进行为期两个月的实习。

在这近两个月的时间里，我系统地学习了作为一名书记员应当做的工作，送传票、发判决、搞冻结、做笔录、订卷、归档等。这两个月的实习生活，不仅巩固了我所学的专业知识，锻炼了我的法律实践能力，还使我同法院的各位老师建立起了良好的关系，大大增强了我的人际交往能力，开阔了眼界，丰富了社会经验，简直受益匪浅。同时，这两个月来的所见所闻，让我这个将来的法律人通过现实中的境况看到了自己将来的路。看到人们的法律意识越来越强，我很高兴。但是，看到他们不得不用法律手段来解决道德层面的问题，我很痛苦。法律只是法律，在现实生活中，尤其是在婚姻家庭问题上，我认为还是应当通过道德来约束，这样可以使当事人少受伤害，还可以避免讼累。实习结束时，我的工作得到了实习单位充分的肯定和较高的评价。

.....

实习地白沙洲法庭，就不能不提到这里可爱的人们。感觉我们白沙洲法庭像一个大家庭。蔡庭长是一个什么都会的女强人，王庭长是一个和蔼可亲喜欢笑的”大男人”，魏法官是一个做啥事都很细致很”摸”但吃饭却很迅速的人，陈法官呢，虽然经常审理离婚案件，但她和她老公的感情非常好。”在这里的每一天你们都要多听多看，不要把自己看成是来实习的人，要知道在当事人与代理人眼里你们就是法院的工作人员，你们代表着法院的形象。遇到不懂的问题要多问多思考。不要随便给当事人意见或建议，让他们自己咨询律师，因为你们说的任何话都代表着法庭，都是要负责的。另外，来庭里的当事人各形各色，都是专业表演系毕业的，他们为了达到自己的目的会使出浑身解数让法官相信自己是受害者是应当站立的一方，这个时候作为法官就要站在一个公平公正的立场来考虑问题了，千万不能让自己的同情心影响到对事实的判断。”这些记忆犹新的话是我到法庭来的第一天王师傅说的。八周的实习生活证明了那些话的准确性与重要性。不能不说王师傅是我们庭里的”多面手”，他真的很强，什么都会，什么都懂。还有书记员小张老师，很敬业很可爱，平常都穿得很休闲，就像一个可爱的小女生。陪审员李姐非常可亲、勤劳、勤奋，今年她还将拿到本科学位呢。立案庭的小孔老师只比我大一届，她嗓门大大，性格直爽，今年还一举通过了司法考试。这里的每一个都很可爱很可亲，尽管只有两个月的相处，但真的已经舍不得离开了.....

法庭里每天都上演着不同的家庭悲剧，离婚纠纷、继承纠纷每天都有，每天都很多。从早上上班开始法庭的四个审判员就开始忙碌。涉及到家庭的案子通常都很麻烦，闹到法院来的通常就更麻烦。离婚纠纷往往牵涉到孩子和财产，继承纠纷更是跟财产有直接有关系。很多当事人对自己的利益是锱铢必较，并为此天天缠着法官，要跟法官诉说他们的困难。因此，每天都可以看见当事人在法庭里对法官围追堵截，法官们通常都很耐心的听他们说。其实这是一种发泄。当事人需要发泄他们心中的不满情绪，让他们说，听他们说有益于疏导他们的愤怒，同时在他对法官倾诉发泄的过程中对法官也多了一种信任，如此，在调解的时候有益于法官做工作。不用我说，你们也可以看出，当法官真的不轻松。

似乎在法院实习必学必做的就是订卷。订卷并不只是一个手上的活，一本卷就是一个案子的全部内容，当事人要说的，代理人要说的以及法官要说的都完整地反映在了卷宗里。而一本卷的排列顺序也完整地反映了整个案件的流程顺序。诉状、立案审批表、受理案件通知书，以及案件受理费的发票，是发生在立案阶段的，属于立案庭的工作。当一本卷宗从立案庭转移到审判庭的时候表明：这个案件已经通过审查符合立案标准，并已经告知原告案件已经受理等待送达被告排期审案。卷宗从立案庭出来就到了庭长那儿，等待庭长将他们分配给每个审判员，而审判员则把案卷给自己的书记员让他们去做前期准备工作。而应诉通知书，当事人告知书这表明被告已经应诉，可以走审判程序了。在做完这些工作了卷宗也应该从

书记员手中回到法官手中了。接下来的工作是等待被告答辩，看看有没有调解的可能，有调解希望的调解，没有调解希望的开庭。调解成功的就写调解书，没有调解成功就安排下一次开庭，开庭后的工作是判决。这样一分卷就订好了。一般在订了几份卷之后就可以基本上了解整个办案流程，这大概也是实习生必须订卷的目的吧。

.....天卷后开始学习送达。拿到一份立了案的简易卷宗后，先看诉状，上面有原告提供的被告的联系方式，通常是电话号码与地址都有。电话接通后：“你好，这里是武昌区人民法院白沙洲法庭，你是某某吧？某某诉你的离婚(继承纠纷)一案，我庭已立案，麻烦你过来拿传票.....”遇到态度好的当事人，他会很礼貌的表示他哪天有时间可以来拿，但若是遇到一个不讲道理的当事人，他便会在电话里大骂，好像告他的人是我一样，这个时候只能等他骂完了再跟他讲让他拿传票的事。当然，也有当事人明确表示不来或联系不上的，这就要上门送达了。打电话给原告确定被告的确切地址后，书记员会上门送达，这是就要用到了《民事诉讼法》里的知识了，直接送达，留置送达、委托送达、邮寄送达、转交送达、公告送达在书上只有一页纸而已，在现实的法律事务中我们往往要花很长的时间来送达。当事人明确表示不会到法院来拿传票，给法官说明这一情况后按照原告提供的地址我们找到被告的住所，被告拒绝签收。无奈之下我们只能将传票权利义务告知书、举证通知书、应诉通知书、船票贴在他家门口并照相留底。这应该就是书上讲的留置送达了。还有邮寄送达，在被告没有电话或电话联系不上时通常采用邮寄送达，当然，一般是采用快递。在应诉阶段的邮寄送达并不能直接将一系列的材料根开庭传票寄给当事人，害怕当事人收不到，实际上是邮寄一张传票给他让他到法庭领取要发给他的材料。

在这短短两个月的实习生涯中，我深切感受到了法院工作的不易。虽然，法院代表国家行使审判权，但法院和法官也有那么多的难处。取证工作困难重重，知情人不愿吐漏实情；有关人员漠视法律，恃权凌法不配合；弱势群体忍气吞声，维权意识淡薄；当事人法律观念匮乏，因小失大。这一切都促使我坚定了将来从事法律职业的梦想。这次实习是我大学生活中不可或缺的重要经历，对我而言意义重大。使我以前掌握的本本理论接受了实践的检验，提高了我解决问题的能力；拓宽了我的思维，开阔了我的视野，使我对法律在现实中的运作有所了解。

#### 律师考核个人总结 篇5

转眼间，实习期已过，经过一年多的学习、锻炼与积累，除了逐渐掌握了执业技能、办案技巧，我也渐渐对律师行业有了深入的认识，虽然道路布满荆棘，但这也坚定了我努力成为一名执业律师的信念。

一年多的实习生涯，说长不长说短不短，但却记载着一个青涩的律师实习人员长长短短或多或少的磨砺、收获，及时的总结回顾，不仅能够帮助自己认清自己在工作当中的不足，同时也能将工作经验所得加以整理，有利于自己未来的发展。总结起来，有以下几点：

#### 一、律师实习的必要性

实习阶段是执业律师成长过程中的重要阶段，正如许多其他行业的学徒制，实习人员相当于律师行业的学徒。这学徒，在实习期间，可以得到在指导律师或其他律师的谆谆教导，能够在办案工程中学习相应的办案技巧及执业技能。这个阶段是学习、积累经验的最好时机，但学习的过程也是不断吸取经验教训不断自省的过程，决不能因为挫折而气馁，而是应当有越挫越勇的勇气，一旦出现工作低级失误或遭遇客户投诉等问题，必须直面问题所在，并认真加以改进。正如很多前辈所说的，“早犯错比晚犯错好”，若是到了自己正式职业，自己的任何失误都可能造成当事人利益受损，破坏当事人对自己的信任，严重的还将影响整个律师行业的整体形象。实习经历很重要，因为有了经历才会有成长，才会有进步。

## 二、为什么当律师

做一件事情，特别是选择从事何种职业这一重大的人生事项，若不知道、不清楚为何而作，那就很难能够做好做强做大，或者朝自己所设想的方向前行，最终的结果只能是努力地原地打转。

律师，在有些人眼里，仅是稻粱谋的安身立命之计，有些人则把它当成弘扬法治之道。不管是稻粱谋，还是弘法道，这不仅是个人的价值追求的不同，也是“生存与发展的的问题”的体现，这都无可厚非。极端一点讲，在自己依靠法律尚不能苟活的时代，如何让普罗大众信法守法。所以关键的问题在于，虽然丰满的理想总需臣服于骨感的现实，律师应该想办法让骨感的现实丰满，且不忘初心。

所谓“达则兼济天下，穷则独善其身”，为律师者，往往是在“穷”处立，能往“达”处行。

### 三、实习期间的经验总结及执业技能的提高

一方面，法学是一门博大精深的学科，我国的特色社会主义法律体系已经形成，七大部门法涉及社会方方面面，法律规范层次较为分明。在此背景下，经过几年法科教育的我所掌握的法学知识可谓冰山一角，仍需要加强理论学习。只有掌握了更加丰富的法学理论知识，才能更好用于具体案件中，替当事人排忧解难，比如，若是因为自己法律水平有所欠缺，无法解答当事人的咨询，岂不尴尬？但随着社会分工愈加精细化，法律行业也是如此，正如日本管理学大师大前研一所说，专业是成功的唯一途径。对此，我认为，律师首先应该知悉作为一个法律人应当知晓的法学知识体系的常识性问题，如刑法三大原则、举证责任、过错推定等；其次应当能够按照自己的兴趣在某个专业领域加以深入研究，如知识产权领域、刑事辩护领域等。

另一方面，通过实习期间所从事的具体律师业务，使得自己对法律的理解不断加深，同时也深切体会到将所学知识灵活运用以及孜孜不倦学习的重要性。随着社会的飞速发展，法律持续更新变化，停滞不前注定是要被淘汰的，律师行业更是如此。对于现在这样一个学习型的社会而言，一劳永逸的学习已不复存在，持久高效的学习能力是一个律师必须具备的基本素质。“实践是检验真理的唯一标准”，作为执业律师，拥有扎实的法律功底固然重要，但若是没有将自身的法律知识转化为解决具体问题的操作能力，那也只是纸上谈兵。对于此，我刚进入实习期，刚接触法律事务时感受深刻，碰到指导律师交代的案件，法律事实并不复杂，但却不知如何下手，待到指导律师指教时才恍然大悟。

#### 四、关于法律职业的人际关系

由于律师职业性质的特点，决定了律师工作中的相当一部分时间是需要与人直接沟通的，比如与客户、当事人洽谈，与对方当事人沟通调解，与对方律师辩驳，与法官沟通交流法律意见，等等。作为一个合格的法律工作者，应当能够在沟通中保持清醒的头脑，学会耐心仔细地倾听、冷静审慎地思考、全面细致必须询问，学会从纷繁复杂的现象中抽身出来，再从法律的角度加以分析。

实习期间，在陪同指导律师会见当事人、参加庭审、调解、参与谈判的过程中，我了解到，不同的沟通对象有不同的诉求或目的，而与此对应的沟通方式也应有所不同。比如，与客户沟通时，由于

客户的心态或自身侧重点不同，可能其叙述的内容会繁多无序，此时应耐心倾听、用心分析，再根据客户描述的向客户复述基本情况，并就自己的疑问询问客户，帮助其厘清问题所在，以期全面了解事件全貌及客户真实要求；与法官或书记员沟通时，由于同属法律职业共同体，此时沟通应当简明扼要，快速清晰地阐明己方观点；与对方当事人沟通时应多注意谈判技巧，在尊重事实与法律的前提下尽量争取己方当事人的利益。

另外，律师应该特别注意处理好与客户之间的关系，在工作过程中更应该加强与客户沟通，尽心尽力地把工作处理得让客户满意。避免让其对律师产生意见，增加不信任感。当事人或者客户，就是法律职业的市场所在，每一个律师都应该维护好这一个市场，如果因为自己对客户百般忽悠或收钱不办事，就有可能很会向有关管理部门投诉，对此造成的影响就不仅仅是个人层面的，这将对整个律师行业都产生负面影响。当然，在尽心尽力的情况下，也不能忽略了与当事人及时沟通，因为沟通不畅导致的纠纷误解也不在少数，律师除了埋头苦干，也需要让当事人知道我们在埋头苦干。例如，我在实习期间，就曾因为一个买卖合同纠纷由于客观原因起诉阶段迟迟无法立案，由于我疏忽大意未及时向当事人说明、解释相关案件情况，结果在电话里被当事人狠狠的骂了一顿。

## 五、关于职业展望

我认为，律师的传统方向一般有二，专业化律师与“万金油”律师。社会的进步、经济的发展往往伴随着社会分工细化，大势所趋之下律师行业也不能免俗。只有在某一专业领域有专长，能够做出自己特色和名声，才有发展前途。人的精力总是有限，知识的爆炸型增长意味着现代社会难以出现亚里士多德式人物。一个律师不可能擅长所有的专业领域，对自己不熟悉领域进行执业，必须是一个全新的学习过程，做起来也会比较辛苦和困难。所以只有专业化、

品牌化，才能跟得上社会的进步、适应社会对法律服务的要求，在激烈的法律服务市场中脱颖而出，走向成功。

律师任重而道远。对于我们青年律师而言，最为关心的还是自己即将从事的这个行业的前景如何，从最基本的是能否赚到钱养家糊口到能否铁肩担道义促进社会公平正义。这个行业的前景，我觉得：希望与困难并存。总的说来，律师在执业中还有很多不应该有的不利因素在困扰着律师的执业：比如说律师在做刑事案件的时候，往往有三难，即会见难、阅卷难、调查难；另外，著名的刑法第 306 条也是悬挂在律师头上的达摩克利斯之剑。整体来说，我国司法仍未独立，行政和个人干预司法审判现象还比较严重；人情案还比较普遍等等这些因素都是律师执业的重大障碍。虽然在律师职业道路困难重重，但通往光明的道路必定布满荆棘：

一是，宪法中已明确提出依法治国，建设社会主义法治国家，中国的法制越来越健全，中国特色社会主义法律体系已形成；

二是，全国统一的司法考试制度已经实行十余年，中国的法律职业共同体也在形成，法律职业人的素质也在不断的提高；

三是、司法体制改革正在全国多地试点进行，全国法律界倍加关注。而这些就是我们应该看到的希望，给律师行业带来前所未有的机遇。这更要求我们要严格要求自己，不断进步，才能适应社会发展要求。

综上所述，路漫漫其修远兮，律师并不是一个轻松休闲的职业，而是一个充满挑战与艰辛的工作，但我希望成为一名合格的执业律师，从此，忠于事实，忠于法律，为当事人提供最优质的法律服务，为建设法治中国出一份力。

## 律师考核个人总结 篇6

20\_\_\_\_年度，是我作为专业律师身份从事法律工作的第五个年度，经过六年时间的磨练，改变了当初的那份骄横，多了些许的稳重；改变了以前成绩面前的津津乐道，多了更多的慎思考量。也许以前你我都从事不同的工作，也有哪份成就，既然做了律师，就是一个全新的工作，就必须沉下心来，钻研业务，正真称的为师。师还有一个含义，那就是为人师表，起到模范表率的作用，这就需要提高自己的道德修养，让人尊敬，让社会接纳。20\_\_\_\_已经过去，但自己所做的各项工作才定格成型，构成了自己职业生涯中不可分割的一部分。一年的工作有得有失，有经验有教训。现总结如下：

一、积极学习党和国家的政策理论知识，提高自己的思想政治修养。

这一年来，我的大局意识、服务意识有了很大的提高。在身份上，觉得自己有了一个更高的境界和提高，处理纷繁复杂的具体法律事务也显得沉着冷静、得心应手，少了以往的浮躁情绪。

二、努力提高自身修养，培养良好的职业道德。

做人、做事，就是一个人一生的全部。不会做人就不会做事，不会做事就不会做人，两者是相辅相成的。因此要想把事做好，就必须先做人。律师是一个与人打交道的行业，就必然要求你严格遵守执业纪律和职业道德。国家对律师提出了严格的执业纪律要求，要求不私自泄露当事人的隐私及商业秘密，不能与对方或者法官等私自接触贿赂，不得私自收费，不得包打赢官司等等。要求以你的专业法律知识程度上维护当事人的合法权益，维护法律的正确实施。职业道德，更多体现的是当事人对你的评价，你的言谈举止，处事风格，当事人是否认可，直接体现你的职业道德风貌。在工作中，我一直要求自己谦虚、和善、坦诚相待、雷厉风行。执业六年来，没有发生过一起对我工作投诉的情形，通过我的自觉，当事人对我的个人评价比较高，说明他们心里认可了我。同时法官的评价也印证了这一点，一个法官不可能认可一个没有素质和道德的律师。我来自外地，在济宁执业，本来朋友不多，我更注重自身的修养和道德，通过自身的努力，众多的当事人成为朋友，使自己能在这异乡站住脚，靠的就是品行，靠的就是职业道德。己所不欲勿施于人，永远做一个道德高尚的人，这是律师最起码的要求。

三、认真学习业务知识，提高自身的业务素质。

法律推陈出新的速度很快，几乎每天都有新的法律法规出台。律师是适用法律的专家，要想为当事人解决法律难题，就必须第一时间掌握了解。为此，我坚持每天学习新的法律法规，对常用的法律知识进行温故。同时坚持学习理论及实务知识，中国法院网、中国普法网及中国律师网是我经常浏览的网站。上面经典案例及实务研究，通过对各个敏感、经典案例知识的学习，我的业务知识得到了极大的丰富和提高。另外，其他学科的知识，譬如财务管理、人力资源管理，包括文学、自然科学等知识，也是律师工作中涉及到的，为了准确的适用法律，我也利用空余的时间学习了解其他学科知识。一是充实了自己，更重要的是为本职的法律工作做了充分的准备。在与朋友和其他行业的人们在一起聊天时，他人玩笑似地说，一句话就知道你是律师。虽然有点玩笑的意思，但这句话绝对不是贬低，而是褒奖。

业务素质的提高，还体现在对案件的研究，法律规定浩如烟海，你不可能精通每一个法律领域，毕竟人的精力是有限的。但在经办的每一个案件时，我会详细的分析案情，查阅相关法律规定，进行综合分析研究。同时听取同行的意见，以案学法，这样的方式使我受益颇深。

#### 四、20\_\_\_\_年度具体办理案件的情况

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。  
。如要下载或阅读全文，请访问：

<https://d.book118.com/555231241213012001>