

2024 年车辆职业生涯规划

车辆职业生涯规划 1

专业简介

暂无

培养目标

培养能从事铁道车辆运用、管理、检测和维修的高级技术应用性专门人才。

培养要求

培养能从事铁道车辆运用、管理、检测和维修的高级技术应用性专门人才。

名人学者

暂无

课程要求

主干课程

工程力学、机械基础、电工与电测、电子技术、车辆工程、车辆制动装置、车辆检修工艺、客车电气装置、客车空调装置、车辆运用与管理、红外线检测技术。

学科要求

暂无

知识能力

铁道车辆运用与检修能力

1、人的许多本领和能力不是天生的，是在学习积累中逐渐形成的，知识是能力的前提，能力由知识转变，为了有一个更好的职业之路我们现在应趁着大好时光努力学习知识，我们是高职生，高职教育的目标就是培养适应一线生产需求的，既有一定理论知识又有实践动手能力的技术应用型人才，对于职业性很强的高职教育来说，理论知识是必不可少在，上面的三业中，学业是

第一位。在学业中许多学到的东西可以为我们的职业服务，可以为我们的就业提供一个更好的机会

2、新学业论认为，学业是按照学校学制规定、修业年限、具体培养目标的要求，以及教育教学工作计划，在教师的指导和帮助下，有系统、有组织的掌握知识、技能和行为规范的过程，是促进身心结构健全、智慧才能开发、品行人格完善的过程。

从培养目标的角度来看，学业包括学德、学智、学体、学美、学劳的全部过程；学业包括学业成绩、学业行为、学业特长和综合素质的整体提高和全面发展的过程。“十年寒窗苦”，就是为了完成学业，学会认知、学会做事、学会共同生活、学会生存，成为 21 世纪所需要的有用人才。

3、确定一个适合的职业理想

所谓职业理想，简单来说是指人们对未来的专业、工作部门、工作种类以及事业成就大小的向往和追求。它应该建立在个人的专业知识与能力、兴趣和职业激情的基础上，只有三个圆重叠的部分，才可确立为自己的职业理想。

有人说，现在找工作赚钱就行，尤其是在就业形势非常严峻的情况下，没有必要再谈职业理想了。这种看法是不对的。实际上，在任何情况下，一个人都应该有一个长远而又切实的职业理想，在实际生活中，现实往往与理想发生矛盾。很多人不能按照自己的理想标准选到合适的

4、职业，于是有的人索性不就业，坐等理想职业的出现；有的人随便谋个有收入的职业混日子；也有的人对与自己的职业理想不相符的工作怨天尤人，无所作为。这些现象发生的根源，皆在于择业者没有能正确认识职业理想与现实的关系。

其实，在大学生毕业后的头两年，大多数人都会感觉到现实与自己职业理想的落差非常大，这段时期被我们称做“职业探索期”。在这段时间里，职业理想与现实发生冲突非常正常。我们应该用这段时间积累经验，同时通过增加对自己兴趣、能力等各方面的认识调整自己的职业理想，

积极寻找机会，从而为自己的长期发展奠定基础。而我们高职生也应对确定合适的职业理想有一个正确的认识。

5、第一，要认真地分析一下自己的职业理想定得是不是脱离实际、过高；自己的职业素质符合不符合你所选择的职业要求。职业理想虽然因人而异，没有绝对的标准。但是，有一点必须指出的是，理想职业必须以个人能力为依据，超越客观条件去追求自己的所谓理想，是不现实的。这就要求大学毕业生在选择之前一定正确估价自己，给自己一个合理的职业定位。

6、第二，我们把职场分为“天堂团队”、“人间团队”、“地狱团队”，很多人以为不能进入“天堂团队”，就是不理想的。实际上，很多真正有能力的人是从“人间团队”，甚至“地狱团队”走出来的。因为当一个人的职业生涯并不是一帆风顺的时候，往往反而可以使一个人的多方面能力得到更好的锻炼。

7、第三，要懂得职业理想不等于理想职业。一般认为当个人的能力、职业理想与职业岗位最佳结合时，即达到三者的有机统一时，这个职业才是你的理想职业。只要你的职业理想符合社会需要，而自己又确实具备从事那种职业的职业素质，并且愿意不断地付出努力，迟早会有一天实现自己的职业理想；而理想职业却带有很大的幻想成分。

8、第四，如果你所选择的职业岗位已无空缺，而你又需要立即就业，那就先降低一点自己的要求。因为如果没有工作，即意味着没有实现职业理想的可能。而就业以后，可以在主观的作用下向自己的职业理想靠近，例如对自己的兴趣、爱好进行一定的调整。确定合适的职业理想一定要综合考虑，不能盲目。

车辆职业生涯规划 2

一、个人分析

1、我的兴趣爱好：自己的性格有时候比较活泼开朗，有时候又比较内向，不太善和同学交流；喜欢听歌，但不会唱歌；还是比较喜欢运动，比如跑步球类都还挺喜欢的，但对于舞蹈部感冒；

平时上上网啊，看看电影;对于学习，通常是前半学期比较积极，后半学期就开始懒惰了，导致成总是不理想绩。比较喜欢做各种实验。

2、我的性格是具有双重性的，在做事方面有时很马虎比较的轻率，有时存在一定的惰性，在理智中又存在着盲目。现在来到学校我想主动的观察已经代替了过去在高中中的那种被动的接受，自己在清醒的面对现实时又多少带有一种脱离实际的幻想。在以后的学习工作中，我要努力改进自己的不足发扬自己的长处，让自己变的更优秀。

3、自己在学习上有点马虎不认真，造成学习成绩的不理想，以后这方面应该积极的改进，在以后我将以积极的态度努力学习，争取以优异的成绩完成学业。

4、自我的潜能的分析，我想没个人都有自己的潜能，只是发挥没发挥出来的问题，在高中里我的理综都较好，数学也还好，英语比较差，我想我的逻辑思维有较好的潜能。

5、自己职业性向的确定，我想职业性向自己可能更倾向于实际性向、社会性向和企业性向，因为我们生活在一个客观的实实在在的社会中，我们必须去讲实际从实际出发这才是你成功最根本的，社会性向你的生活离不开社会，你只有才能适应社会受到社会的欢迎，企业性向大概就是创业吧，你敢于拼搏敢于创造才能更好的适应社会服务社会。

二、环境分析

1 社会环境

改革开放 20 年来，我国政治稳定，经济持续发展，文化交流丰富。加入 WTO 后，有大批的外国企业进入中国市场，中国的企业也将走出国门。我国的繁荣发展像一块巨大的磁石,吸引着各种肤色的外国人,来华工作者逐年增加。

据有关部门统计,目前,有接近 10 万名外国人在中国大陆工作。他们主要来自日本、韩国、新加坡、美国和欧洲各国,大都分布在上海、北京、广东、江苏、浙江等地,从事技术、管理等工作。

此外，我国已经成为许多外国青年学子求学之地。事实证明,中国正在成为对外国人最有吸引力的地方之一。

2 职业环境

中国汽车行业前景广阔，预计我国汽车产量 20xx、20xx 年将持续保持增长，预计增长率在 19% 至 20% 之间。在 20xx 年左右国内汽车销售有望超过美国，成为第一大汽车消费市场。到 20xx 年，中国本土汽车产量将达到 20xx 万辆左右，其中两成产品将进入国际市场。

随着汽车工业的迅速发展汽车相关的专业热了起来。汽车类专业人才成为炙手可热的“抢手货”，成为了人才市场的梦幻童话.不少高校本专业的毕业生一直供不应求，一次就业率近 100%.

三、职业生涯规划设计

1 确定职业目标

(1)近期职业目标

毕业后，在实习期间，从事汽车维修工作，积累维修汽车的实践经验，争取在短期内转正，成为正式员工。

(2)中期职业目标

在工作 2 至 3 年的时间内，努力争取到汽修公司中级工的等级，并且积累丰富的实践经验，并向汽修公司的高级工的等级进发。

(3)长期职业目标

在 5 至 10 年内，努力学习有关汽修方面的知识，争取考到汽修技师是等级证，并且向汽修公司的管理层进发，向管理型人才转变。

(4)职业发展路径

我的人生目标是创业，拥有一家属于自己的汽车修理厂，从事汽车维修工作，但是道路是不可能一帆风顺的，所以我为自己准备了一条后备路线，就是从事于汽车保险的工作。

2 指导行动路线

(1) 短期计划

在实习的前一年内，大量的阅读有关汽车修理、保险、销售的书籍，提高自己的专业知识，并且锻炼自己的口头表达能力，还要及时了解汽车行业中的动态，积极参加实践活动来提高自己的实践经验。

(2)中期计划

在工作期间，努力工作，做好维修工作，并且不断积累知识和经验，并且扩大自己的交际圈，广泛结交朋友，要和同事、顾客保持良好的关系，努力学习，考到自己的维修工的等级证。

(3)长期计划

做好从学习到上班族的转变，做好从为别人打工到为自己到打工的顺利转型，并且积累自己的财富，为自己以后创业打下坚实的基础。

四、结束语

人生在世;过客匆匆;路在路上;千条万条;我保证，只要你脚踏实地，世界上是没有什么事情能难倒你的，目标推远;让理想永远在前面。

车辆职业生涯规划 3

一、自我分析部分

个人优缺点分析

橱窗分析法：

橱窗 1：我 xx 年毕业于南京林业大学汽车运用工程专业，工程师、高级汽车服务技师。在汽车“4S”店从事汽车维修工作 16 年,先后担任技术员、技术总监、车间生产主任，多次参加一汽、博世公司、奇瑞公司技术培训和比武，并成为奇瑞公司第一批高级服务技师。20xx 年 5 月来到山东科技职业学院参加工作,现为汽车工程系专业老师,担任 09 汽修三班指导教师，

既有丰富的汽车理论知识，也有丰富的实践经验。

橱窗 2：“隐藏我”对自己要求不严，做事情不能持之以恒、精益求精，甚至比较懒散，还缺乏耐心，甚至感情用事，考虑问题不全面，做事有时优柔寡断，拖拖拉拉。对于制定好的计划，不能每次都能完整执行，甚至半途而废。不善言谈，与人交往过于呆板。

橱窗 3：“潜在我”我是一个性格两重性的人，大部分时间性格特别好，极少与人出现冲突，但遇到棘手的事情时候又很冲动，不去考虑他人的感受；对待自己的工作，我是特别认真、特别负责的人，但有时又敷衍了事，不会深入探讨，甚至半途而废。

橱窗 4：“背脊我”做人诚实、正直、低调，乐于帮助别人，把他人的事当成自己的事去做，同时又特别容易相处，但做事有时情绪化，过于感情用事，考虑问题比较简单，但自己认准的事不管对错，都坚持到底，认死理，不会变通，对个人的发展非常不利。

人格测试分析菲尔人格测试答案：CDEBBBCFDE，共 42 分别人认为你是一个新鲜的、有活力的、有魅力的、好玩的、讲究实际的、而永远有趣的人；一个经常是群众注意力的焦点，但是你是一个足够平衡的人，不至于因此而昏了头。他们也认为你亲切、和蔼、体贴、能谅解人；一个永远会使人高兴起来并会帮助别人的人。

职业兴趣分析霍兰德职业兴趣测试：现实型 9 分、传动型 9 分、研究型 7 分、社会型 4 分、艺术型 4 分、企业型 2 分属于技术与运动取向。往往身体技能及机械协调能力较强，对机械与物体的关心比较强烈。稳健、务实，喜欢从事规则明确的活动及技术性工作，甚至热衷于亲自动手创造新事物。不善言谈，对于人际交往及人员管理、监督等活动不太感兴趣。这一领域的职业有：需熟练技能方面的职业、动植物管理方面的职业、机械管理方面的职业、生产技术方面的职业、手工艺技能方面的职业、机械装置与运转方面的职业等。

职业性格分析容忍，有弹性；是冷静的观察者，但当有问题出现，便迅速行动，找出可行的解决方法。能够分析哪些东西可以使事情进行顺利，又能够从大量资料中，找出实际问题的重心。

很重视事件的前因后果，能够以理性的原则把事实组织起来，重视效率。ISTP 型的人坦率、诚实、讲求实效，他们喜欢行动而非漫谈。他们很谦逊，对于完成工作的方法有很好的理解力。ISTP 型的人擅长分析，所以他们对客观含蓄的原则很有兴趣。他们对于技巧性的事物有天生的理解力，通常精于使用工具和进行手工劳动。他们往往做出有条理而保密的决定。他们仅仅是按照自己所看到的、有条理而直接地陈述事实。ISTP 型的人好奇心强，而且善于观察，只有理性、可靠的事实才能使他们信服。他们重视事实，简直就是有关他们知之甚深的知识的宝库。他们是现实主义者，所以能够很好地利用可获得的资源，同时他们擅于把握时机，这使他们变得很讲求实效。ISTP 型的人平和而寡言，往往显得冷酷而清高，而且容易害羞，除了是与好朋友在一起时。他们平等、公正。他们往往受冲动的驱使，对于即刻的挑战和问题具有相当的适应性和反应能力。因为他们喜欢行动和兴奋的事情，所以他们乐于户外活动和运动。

职业能力分析实际型(R)实际型劳动者愿意从事“看得见、摸得着”的工作。喜欢使用工具，特别喜欢操作大型机器。他们做起事来手脚灵活、动作协调。但不善言辞，不善交际，在社交场合往往觉得很不自在，最不喜欢教育工作与接待他人的工作。给人的印象是：不合群的、实利主义的、谦卑的(避免抛头露面的)、循规蹈矩的、自然的、倔强的(不可变通的)、直率的、精神健全的、节俭的、坦诚的、有毅力的、缺少见识的、固执的、注重实际。对应职业类型：实际型职业主要是指各类工程技术工作与农业工作。主要有：机械、汽车、飞机、土木、采矿等方面的工程师和技术员；机械操作、维修、安装、热处理工人，矿工、电工、木工、鞋匠等；公共汽车、出租汽车、工业卡车的司机；轮船、火车驾驶员；测绘员、描图员、消防队员等；农业机械师、牧民、渔民等。

职业价值观分析职业锚测试结果：您的管理型倾向得分：52.0% 您的技术功能型倾向得分：76.0% 您的安全型倾向得分：84.0% 您的创造型倾向得分：72.0% 您的自主独立型倾向得分：72.0% 您的服务型倾向得分：80.0% 您的挑战型倾向得分：76.0% 您的生活型倾向得分：80.0% 职业锚

为：安全 / 稳定型(SecurityStability)(84.0%) 安全/稳定型的人追求工作中的安全与稳定感。他们可以预测将来的成功从而感到放松。他们关心财务安全，例如：退休金和退休计划。稳定感包括诚言、忠诚、以及完成老板交待的工作。尽管有时他们可以达到一个高的职位，但他们并不关心具体的职位和具体的工作内容。

热心、负责，善于与人合作是我对自己的总结。善于营造和谐的人际氛围。得到鼓励和赞扬时工作最出色，希望自己和他人所付出的受到赞赏，同时也会适当的给别人一定的鼓励和赞扬。主要的兴趣在于那些对人们的生活有直接和明显的影响的事情。正直而忠诚，即使在小事上也有始有终，且希望别人也如此。珍视安全和稳定。可能忽视逻辑思考和深刻的洞察力，需要注意发展对现实的感受力和情感。

二、环境分析部分

家庭环境分析：我出生于农村，父母、兄弟姐妹都在农村，自己大学毕业后在城市工作，妻子是一位中学教师，儿子在一个很好的初中上学，家庭非常和睦。

工作环境分析：我现在在一所示范性高职院校任汽修专业老师，我系所有领导、老师非常团结，也都积极进取，在教学、科研、指导学生中都能做到相互交流，相互探讨。

随着我国国民经济的持续快速发展，汽车工业的发展更是突飞猛进，轿车已逐步进入城市普通家庭，因此汽车售后服务的发展空间巨大。伴随着汽车制造技术的不断更新，汽车产品也逐渐成熟起来，汽车的性能和技术含量相差无几，因此，各个汽车制造厂家为了提高自己的影响力，立足市场，厂家已经从产品的竞争转向了服务的竞争，售后服务已经成为竞争的主要战略目标。为了应对市场竞争份额，各个汽车厂家每年都在推出多款式，多品种的新产品，这必然要对售后服务提出了更高的要求。汽车生产厂家为了提高客户满意度，都建立了分布于全国范围内的售后服务网络，网络成员大多数是四位一体(既汽车维修、整车销售、备件供应、信息反馈)经销店。按照品牌经销店的岗位设置，服务总监、服务经理、备件经理、技术经理、服务顾问、索赔员等

岗位都要求由具有一定学历、技术水平高、懂管理、懂经营的专业人才担任，对专业人才的需求量很大。现代汽车的科技含量高，电子技术和计算机技术已经广泛应用，声、光、机、电、液一体化，发动机电控燃油喷射、自动变速器、制动防抱死、安全气囊、现代车载诊断系统已在汽车上普遍使用，维修方法要求更加规范化，诊断检测设备的智能化、自动化，要求维修企业的从业人员必须以技能型为主。在理论上应具备：对现代轿车的结构原理比较熟悉，掌握计算机应用知识，对传感技术、液压控制、自动控制技术比较熟悉，有一定的英语阅读能力，能直接阅读英文维修手册；在实践技能方面，应能熟练掌握和使用智能化的仪器来检测诊断和维修现代轿车出现的故障。“机电一体化”是当今世界技术领域里的一个新学科，现代汽车可以说是“机电一体化”的典型应用，这就要求维修企业的从业人员素质与技能大大提高。

随着中国经济的高速发展，人民生活水平的日益提高，我国汽车市场进入了前所未有的高速发展期，中国作为一个新兴汽车大国，20xx年已经成为世界最大的汽车生产国和第一大新车市场，汽车保有量近年来迅速扩大，20xx年中国汽车销量达到了1806万辆，同比增长32.37%，稳居世界第一，汽车大国—美国20xx年全年销量为1150万辆。和世界发达国家相比，无论是汽车销售量绝对值还是增长速度，中国均遥遥领先，因此汽车技术服务与营销人员需求量将会持续上升，人才需求将达到较大规模。

三、职业发展路线和规划

毕业进入汽车厂的检测部或维修部进入部门高层进入4S店当维修师转入营销部

计划实施

进入一个汽车厂的检查部或维修部工作，并获得一定的成就，成为一名中高层管理人员。年薪应当中偏上，家庭幸福美满。

1、长期计划

①第一个十年目标(18岁-28岁):

争取获得汽车维修管理师高级专项职业资格和汽车售后服务管理师,进入规模较大的汽车企业的维修部工作

②第二个十年目标(28岁-38岁):

努力工作,成为企业的高层。有一定的成就和威望,有一定的人脉。有一个和谐美满的家庭,有一个健康快乐的孩子。

2、中期计划

①第一个五年目标(18岁-23岁):

大学毕业,取得学士学位,考得与汽车维修相关的重要证书和通过在长假实习增强自己的动手能力,并在自己的专业领域有自己独到的见解,能力得到提升,获得一定的成就。

②第二个五年目标(23岁-28岁):

大学毕业后,进入汽车公司的维修部或检测部,在工作中拓宽自己的人脉,通过自己的踏实工作和积累的人脉进入部门的管理层。

3、短期计划

①第一个一年目标(大一):

争取进入学生社团,在社团中锻炼自己的交际能力。争取机会参加各种比赛,发现自己的长处和兴趣,锻炼自己的口才。努力学好大一的基础课,特别是英语和高等数学,在每次考试中争取名列前茅。并在大一下学期通过大学英语四级。在暑假积极参加社会实践,锻炼自己的能力。

②第二个一年目标(大二):

争取拿到奖学金;通过英语六级考试;通过英语口语二级考试;在暑假积极参加社会实践,锻炼自己的能力;努力学好专业知识,在空闲时间自学日语和汽车相关的三维设计软件。

③第三个一年目标(大三):

争取拿到奖学金;考取汽车维修工中级技师和汽车估损师证书;尝试考口语四级,在长假积极

去找实习，提高自己的专业动手能力和实践经验。

④第四个一年目标(大四):

争取拿到奖学金;拿到学士学位;找到一份自己满意的实习工作。

四、评估调整

1.职业目标评估

我会选择汽车检测与维修的专业，在大学时我会努力学习专业知识，我会依据自己学习的状态来反省自己是否能够达到大汽车厂的要求，如果达不到，我会选择更改自己的职业。我选择的第二个职业就是4S店维修师。原因就是4S点维修师要求比汽车厂的相对要低，我可以先进入工作提高自己的能力然后根据现实条件再进行调整。

2、实施策略评估

我会通过参加一些机械方面的活动锻炼自己的实际动手能力，进而使自己更适合维修师。但我还要努力学好自己的专业知识，一旦发现两者之间有时间冲突的话，我会尽力调整它们的比重来锻炼自己。

3、其他因素评估

大二接下来的时间我会考虑要不要考研，目前我对考研方面的东西还算空白，我会通过了解考研来决定自己要不要考研。如果我下定决心考研，那么以上的计划我就得重新规划。

评估时间

对于职业目标评估，我会在大三时进行评估;对于实施策略评估，我会在每个星期，每个月都会进行评估，以使学习和能力的培养并重。

规划原则

规划合理，不能太难达到，这样容易使我半途而废，最终得不到规划的结果。规划也不能轻而易举就能达到，否则自己的努力就会减半，那么这个规划就毫无意义。所以，应以我的自身能

力及素质为指标，做好规划。

五、结束语

记得大一的时候听到职业规划时觉得职业规划是很没必要的，可是自从我做了职业生涯规划，我的态度彻底改变。我对自己做了 360 度评估，不仅仅了解了自己眼中的我，还了解到他人眼中的我，让我对自己有了一个全方位的认识。通过 SWOT 分析，我更加清楚自己的优势所在以及劣势所在。通过专业分析以及职业环境分析，给我的未来指明了方向。但规划始终是规划，要想让规划得到实现，还必须要自己的毅力和努力！

车辆职业生涯规划 4

前言

在我的人生哲学里，生命不应该是一个简单的轮回和重复，每一个生命都应以其独特的方法去演绎自己的人生。因此，我希望我的人生按照自己设定的方向前进，不管遇到什么样的事或人，都要做自己。

一、自我分析

喜欢看书、打篮球、上网和看电影。喜欢和别人交朋友。对有挑战的事情感兴趣，充满激情的想尝试。喜欢看实事、汽车等方面的杂志。我的性格温和能和周围的人很好的相处。我喜欢学习，对学习有一种执着的精神，同时对周边的事物不好的地方总思考着对其加以改进。所以我适合做一位研究者，做一位汽车工程师。发挥自己最大的潜能，对汽车工业做出自己的贡献。

我的优劣势

我的优势

- 1、遇事沉着、冷静
- 2、性格温和
- 3、决定的事情自信的做

4、尊重别人，认可别人的成绩

5、做事情力求完美

我的劣势

1、不太容易激动

2、不太果断，考虑太多

3、做后自卑，怕做的太差

4、有时会自渐形愧

5、效率有点低

自我分析小结：我的优点是遇事沉着、冷静，脾气随和能和人很好的相处，尊重别人认可他人成绩，对事物的追求很执着。但是做事不果断、急于求成、效率低。

二、职业分析

(1)家庭分析

我的父母都是面朝黄土、背朝天的农民，他们朴实、实干的品质影响了我，教我做人要纯朴，善良，待人要真诚。他们也教会了我凡事要靠自己。做事就像种庄稼，播种时要选择好合适的土壤，就如工作要选好合适自己的职业，选好以后还要把握好时节就如工作中要把握好机遇学习和施展自己的才能；种下地以后还要施肥、锄草庄稼才能获得好的收成就如工作后还要不断学习、积累经验才能把工作做到最好；收获喜悦之余再把地翻耕为来年做好准备就如成功之后不断反省、告所自己多学习为将来成功做铺垫。

(2)学校环境

xx 大学是一所历史悠久、以工为主的国家重点大学经过几十年的发展 xx 大学已经有了很高的知名度和较强的综合实力。几十年从这里毕业的学生在各地的各行各业工作都很出色。为国家输送了大批优质人才！这里空气新鲜、环境优雅、师资队伍强大、藏书楼藏书齐全，为我们的学

习营造了优良环境。

我的专业是车辆工程,她是学校的强势专业,拥有国家重点实验室、专业的指导老师教授等。

因此我们的硬件设施很强大。对我们专业知识的掌握有很大的作用。

(3)社会环境分析

国家提出“自主择业”的大学毕业生就业政策,中国加入 WTO 以后竞争更加激烈,竞争对手也更加厉害。

(4)职业环境分析

1.行业分析

就中国整个汽车生产行业而言,其发展前景较为广阔,现在中国已成为世界第一汽车生产大国,同时中国汽车消费量占全球总消费量比例已达 12% ,家庭用车普及率增长迅速,预计在 20xx 年左右,国内汽车销售也有望超过美国,成为第一大汽车消费市场。到 20xx 年,中国本土汽车产量将达到 20xx 万辆左右,并且其中两成产品将进入国际市场。这对我国汽车生产行业而言既是挑战又是机遇。

2.职业分析

目前的中国汽车人才领域,技术人员占汽车职工总数的比例较低;高级工程师、高级技术人员数量严重不足;现代社会中所要求的既有技术、又懂经营,具备一定金融、电子技术、计算机知识的人才则更加短缺。中国汽车业的发展已步入快车道,发展中的中国汽车业需要高素质的汽车技术人才来支撑。随着汽车产业的快速发展,有关汽车研发、制造、销售等方面的人才显得极为紧俏。在来自国内外的双重压力下,吸纳、储备专门人才已成为国内汽车产业的当务之急。所以考取硕士学位是我正确抉择!

车辆职业生涯规划 5

前言

我是来自新星中等职业技术学校，所学汽车运用于维修，我知道一个人的职业决定一个人的命运，之所以来到这个大家庭，丰富了我的生活职业，性格决定命运，对于每个人来说，性格是与生俱来的，伴随终生，永远不可摆脱，如果不可摆脱命运的一样，性格决定一个人在此生辞世的命运，因为性格是天生的好与坏，一个人应该认清自己的天性，过最适合自己的天性生活，而对他而言这就是最好的生活，一个人的性格就是他的守护神，的确，知道自己究竟是什么人，他也就知道自己究竟要什么了，如同有神守护一样，不会在喧闹的人世间迷失方向，所以选择我这个职业。为了实现之、这个梦想，我为自己制定了一个系统的职业生涯规划。

一、认识自我

(一)自我评价

1)我的性格

(二)他人评论

姐姐：做事认真、勤奋、挺有干劲、为人好学，效率高。朋友：自信，不过有时过分自信！
上进，有正义感，有责任心。工作能力强，

老师：尊敬师长，团结同学。能全面发展个人能力，积极参加课外活动。做事稳重，谦虚，
有爱心，愿意尽力帮助别人。

同学：有毅力，能力较强，敢于冒险，上进心很强，综合素质比较高。

(三)专业测评与科学分析

1、性格探索报告：

进过 swot 测试后，我对自身性格有了新的认识：

公关型——天下没有不可能的事

我非常喜欢挑战自己对周围的人和事物观察得相当透彻，能够洞察现在和将来。随时可以发现事物的深层含义和意义，并能看到看不到的事物内在的抽象联系你崇尚和谐善意、情感多样、

热情、友好、体贴、情绪强烈，需要他人的肯定，也乐于称赞和帮助他人。你总是避免矛盾，更在意维护人际关系。我崇尚和谐善意、情感多样、热情、友好、体贴、情绪强烈，需要他人的肯定，也乐于称赞和帮助他人。你总是避免矛盾，更在意维护人际关系。我崇尚和谐善意、情感多样、热情、友好、体贴、情绪强烈，需要他人的肯定，也乐于称赞和帮助他人。你总是避免矛盾，更在意维护人际关系。我富有活力，待人宽厚，有同情心，有风度，喜欢让人高兴。只要可能，你就会使自己适应他人的需要和期望。你倾向于运用情感作出判断，决策时通常考虑他人的感受。你在意维护人际关系，愿意花费很多心思，结交各种各样的人，而不是做事。我有丰富的想象力，善于创新，自信，富有灵感和新思想，警觉，善于寻找新方法，更注重理解，而不是判断。你喜欢提出计划，并大力将其付诸实施。你特别善于替别人发现机会，并有能力且愿意帮助他们采取行动抓住机会可能出现的盲点：你非常理想化，容易忽视现实和事物的逻辑，只要感兴趣，什么都去做。你通常在事情开始阶段或有变化的阶段较为投入，而对后续较为常规或沉闷的部分，难以持续投入。

你总是能轻易想出很多新主意，喜欢着手许多事情，无法专注于一件事情，很少能把事情“从头做到尾”。你总能看到太多的可能性，因此无法确定那些事情是自己真正追求的。建议你认真选择一个目标，善始善终，以免浪费时间和挥霍自己的天赋。

你组织纪律性比较弱，不肯服从，无视限制和程序。你喜欢即兴发挥，不愿意筹备和计划，对细节没有兴趣。如果你要有所作为，应尽量使自己的新思路现实，可操作。与更实际的人一起工作会对你很有帮助，这也符合你的特点，因为你不喜欢独自工作。

发展建议：需要积极的听取他人的反馈和建议，学会欣赏他人。需要更加现实，学会放弃那些不实际的想法。需要重视自己的决策给他人带来的影响。

运用你的能力非常容易，你成功的秘诀在于：建立良好人际关系，听取他人的不同意见，认同别人的价值。将完美的想法与实际相结合，充分考虑事情的可行性。放弃一些控制，更多平衡

你的工作和个人生活。

二、汽车专业的就业前景

汽车专业是我市水平走在全国前列的强项专业，人才需要非常旺，作为全国公认的汽车拥有量第三城，我是有 4s 店 190 余家，汽车维修企业 20xx 余家，而我市有专业技术人员 4 万余人，由于流动性等因素，每年需新增 1 万余人，而我市有专业技术中职毕业生仅 6000 人每年，显而易见，汽车专业人才处于供不应求阶段，在后汽车时代，包括汽车研发人才，管理人才。汽车文化人才也将备受亲睐。

高端管理人才，至少需有 3-5 年的工作经验和复合的从业背景，而且既懂汽车相关技术，又有管理经验。

整车和零部件设计、研发工程师，随着汽车竞争日趋激烈，加大新车型的投放量成为一些汽车厂家争夺份额的主要手段，越来越多的汽车

制造企业，很注重自主研发，使得整车和零部件设计，研发工程师成为各家厂商之间争夺的焦点。

熟练的维修工。据教育部提供的数据，汽车人才全国需求量 100 万人左右，由于现在汽车维修服务对技术工人专业知识和技能的要求较高，其各类汽车种类繁多，技术更新快，对从业要求越来越高，而且国内维修师青黄不接，以及车辆档次与维修质量的反差。

三、预期目标职业定位与路径

1、确定职业目标：汽车销售人员

2、相近的工作：销售经理、营销师

四、规划实施方案：

1、近期目标

完成在学校布置的各项任务，拿到专业第一名

2、中期目标

进入工作时会刻苦钻研，获得经验，达到满意为止

3、长期目标

拥有高度专业知识，积累经验，向上攀爬

五、结束语

积极面对自己，才能学会灵活运用，工作与生活才会变越来越好，人生最大的财富，而这些财富的积累必须有规划，否则会失去机会。我对规划书投入很多的精力，目的是使其尽可能完美，只能探讨到现在的水平程度，日后，我将在成长中进一步完善我的职业生涯规划，降低我职业生涯发展过程中的风险，为自己开创一个美好的明天。

车辆职业生涯规划 6

我为自己拟定了一份职业生涯规划，将自己的未来好好地设计一下。有了目标，才会有动力。有了付出，才会有收获。

一、对职业生涯规划的认识

职业生涯规划是指通过个人和组织相结合，对个人职业生涯的主客观条件进行测定、分析、研究和总结，尤其是对自己的兴趣、爱好、个性能力、价值观、特长、经历以及存在的不足等各方面进行综合分析的基础上，确定最佳的职业奋斗目标，并为实现这一目标做出行之有效的安排。它是依据个人的特殊情况、特殊才能，考虑社会背景等多方面主客观因素，结合职业发展的阶段，提出相应的发展目标、拟定实现目标的工作和教育的一个综合体系。

在大学阶段，能够做一个适合自己的、合乎现实的职业规划，为自己规划一条职业之路是很有帮助的。激发大学生自我实现的需要，培养上进的人生观。引导我们树立职业生涯规划意识，提高生涯规划能力。促进我们树立明确的职业目标和理想，增强在就业中的核心竞争力。

二、汽车销售员要想做好职业规划需注意以下事项

1、选择自己喜欢的。如果汽车销售不是本人喜欢并愿意去做的工作，你的职业规划就不应该从汽车销售做起，而是应该转行。调查表明：兴趣与成功机率有着明显的正相关性。在设计自己的职业生涯时，务必注意：考虑自己的特点，珍惜自己的兴趣，择己所爱，选择自己所喜欢的职业。

2、选择自己擅长的。如果你从事了几年的汽车销售，在反复的学习之后，还是不能具备一定的能力，那么，你也应该反思下自己是否适合从汽车销售开始做起。必须在进行职业选择时择己所长，从而有利于发挥自己的优势。

3、能大概认识汽车销售目前的形势，根据形势结合自己的客观、主观因素分析是否适合做汽车销售。

三、汽车销售员发展方向

- 1.努力做好本职工作，成为更专业的高级销售人才。
- 2.在历经多年销售生涯之后转型做管理。
- 3.寻求稳定，转做销售方面的策划和规划。
- 4.对行业积攒了一定经验，选择自己创业。

车辆职业生涯规划 7

我在大学毕业后选择了从事汽车销售这个行业，现在根据从业这段时间对这个行业的了解，我对这一行业做出了职业规划。

一、成为更专业的高级销售人才

汽车销售人员从入行到成为金牌销售精英，时间短的话要 3 到 5 年，时间长则要 5 到 6 年。

前三年的汽车销售都处在学习阶段，学习销售技巧、学习承受销售压力、学习如何挖掘更多客户。而“更专业的高级汽车销售人才”不仅仅是指某一个品牌的汽车销售顾问经过几年的历练之后成为这个品牌当之无愧的王牌，而且要经历一个不断超越自我的过程。

从事中低端品牌的汽车销售人员如果成长到一定的阶段之后，就有可能会遇到一个瓶颈。这个时候，有人会选择转行，有人会选择自己创业，而大多数人会选择转向高端品牌继续做销售。

如果你将自己的职业规划目标定在一直销售的这个方向上，那么你就销售技巧和销售业务扩展等广度和深度上去重点发展，深度是变得更专业，广度是由中低端走向中高端。”

二、转型做管理

一部分成功的汽车销售人员会在历经多年的销售生涯之后，成功转向管理，而能够成功从销售员转型做管理的汽车销售人员，绝大部分都先是公司的王牌销售人才。

如果你有意识转向管理，就必须先做好目前的销售工作，只有销售上做得出类拔萃了，才能更好去管理好销售团队，要不然你无法服众，销售是一个靠数量来说话的职业。

一般来说，管理岗位会有：销售主管、销售经理、区域经理、销售总监等等。如果你有这方面的发展设想，就要积累自己的管理专业背景或者对管理感兴趣，要在工作过程中有意识的收集市场信息、进行一定的行业研究、战略规划、人力资源管理、项目管理等课程的学习。

三、转向专业的策划或咨询行业

如果你觉得自己是个悟性较高的人，而且爱学习，爱分享，喜欢读书，善于总结，你可以考虑转向做策划，做汽车营销师，做策划文案，以及广告策划等。

更专业一点，可以做管理咨询和培训也是不错的选择，许多管理咨询顾问、培训师都是从营销实践中转过来的。他们大多有着丰富的销售经验和行业背景，更理解企业实战中的营销环境，在做相关行业的营销管理咨询和专业培训时，会显得更有优势。

四、自己创业

你可以留在这个自己已经熟悉的行业，也可以追求你原来的梦想，重新开始新的事业空间，也是一种不错的新的职业选择方向。

但是，你要在工作中，有意识的结识各行各业的人士。一旦遇到好的机会了，可以找朋友一

起创业，或者自己积累了很广泛的人脉和资金之后，也可以自己独立创业。

一个报告说，在汽车销售行业多年的一线销售员，大约只有 20% —30% 走向管理道路，长期坚持在一线的有 40% —60% ，他们也会向其他部门发展，如市场部、二手车部、保险部、广告公司、汽车用品公司、主机厂商等。

汽车行业的职业是多元化的，只要你做好自己的职业发展规划，并且按照这个规划制定出详细的短、中、长期计划，一步一步的走，总会走出自己的一片天地的。

车辆职业生涯规划 8

引言

未来，掌握在自己手中!花开花又落，春去春又回。踏着时光车轮，我已走到 22 岁的年轮边界。“在机遇与挑战粉墨登场的未来社会里，我究竟该扮演如何一个角色呢?”相信这是现在很多大学生都思考过的问题。古人云：“凡事预则立，不预则废!”现在也有句名言，“世界会向那些有目标和远见的人让路。”在社会发展迅速和竞争如此激烈的社会背景下，“我将来应该干什么”、“我适合做什么”等这些问题老是困扰着我们，所以在大学期间为自己做一份职业规划对每个大学生来说是非常重要的。

当 11 年 9 月 5 日踏入大学的校门时，我已经清楚地知道我的一只脚已经踏入了社会，对于我一个从农村来的大学生来说，就业是我优先考虑的一个问题。现在流行一句话，“大学毕业等于失业”，这句话时刻唤醒我的忧患认识，虽然距离大学毕业还有一段时间，但我明白对就业的准备和打算是非常重要的。所以我根据自己的具体实际情况和社会的实际环境对自己制定了一个较为科学的计划。

1.职业兴趣

通过测评报告可以看出我对实用型和管理型职业比较感兴趣。这事实上也符合我自身的特点。我本身不是一个具有艺术天分的人,对艺术也不是太感兴趣,所以艺术性不是我今后的发展方向。

同时我从小接触机械较少，虽然我有一定的创造想象能力和动手能力，但自我感觉自己的创新能力还不足，动手操作能力也不是特别强，所以实际型的职业我不太喜欢。从我的专业分析,我学的是汽车运用技术专业,汽车运用技术专业趋于向两个方向发展：一个是汽车检测与维修，一个是汽车销售与服务。从我自身意愿来说，我比较倾向于汽车检测与维修的工作。

2.职业能力

从职业测评报告和同学,老师等的观点看,我不认为我有作为一个成功管理者和销售者的`素质和能力.虽然我会从多方面考虑,从大局出发考虑问题;其次,我有团队精神和与别人融洽相处的认识。我觉得这些都是我所具有的能力。但是作为一名优秀的管理者和销售员来说，仅仅拥有这些是不够的，还应该需要一下几个方面：

1、自信心，在推销产品之前要把自己给推销出去，对自己要有信心，只有把自己推销给客户了，才能把你的产品推销给客户。

2、要有优良的意志力，销售工作绝不是一帆风顺，会遇到很多困难，但要有解决的耐心，要有百折不挠的精神，要有坚强的意志力。

3、要有优良的心理素质，做销售要面对的每一个客户都有不同的性格，自己受到打击要能够保持平凡的心态，要多分析客户，不断调整自己的心态，改进工作方法，使自己能够去面对一切责难。以上三个方面都是我能力达不到的，对我来说也是个硬伤。但相对管理和销售的能力，我的动手操作能力更强，所以在接下来我会更加努力提高自己动手操作能力，身为一个工科学子，动手操作能力是立足之本。

3.职业性格

通过测验我可以看到我的性格特点.从待人来看,我是比较随和,乐于与人交往,这对我的人际交往有一定的好处,但不足之处是我与陌生人比较难交流,不像有的人一遇到陌生人就能立刻打成一片,属于慢热的;从情绪上看,我是一个比较理性的人,遇到问题也往往能够从大局出发,

做事比较谨慎。这对我从事实用型的职业来说是一个优势。从创造性看，我比较有想象力，可以从不同的角度来看一个事物;从性格上看，我比较平和，自律，注重团队精神，这对我今后的发展有所帮助。

4.职业气质

通过测试我可以看到我的职业气质是多血质和粘液质两种气质的混合型,所以我的性格介于活泼与安静之间，生活有规律、平时较活泼，但有时候也缺乏活力，对细心的工作较难适应!但我觉得我还是偏向粘液质多一点。

5.职业价值观

在我看来,我的职业价值主要是用金钱来衡量的。其次是舒适的工作环境，舒适的工作环境对我来说也是个重要的因素。但在生活温饱的前提下，我也会选择一个我热爱的职业。职业是一个相当漫长的过程,如果能够从事自己热爱的职业,并为之而奋斗,是一个人一生最有价值的事情。我坚信只要付出足够的汗水和泪水，成功的大门就会自动向我打开。

车辆职业生涯规划 9

一、 自我分析

喜欢打桌球、打篮球、上网和看电影。喜欢和别人交朋友。对有挑战的事情感兴趣，充满激情的想尝试。喜欢看实事、车辆等方面的杂志。我的性格温和能和周围的人很好的相处。我性格有点内向，时而安静，时而喜欢热闹。我爱思考，做事专一，执着，喜欢专研，想象力比较丰富，同时对周边的事物不好的地方总思考着对其加以改进。所以我适合做一位车辆工程师。发挥自己的最大潜能，对车辆工业做出自己的贡献。

我的优劣势

自我分析小结：我的优点是遇事能分析，思前想后，脾气随和能和人很好的相处，尊重别人认可他人成绩，对事物的追求很专一，执着。但是做事不果断、急于求成、效率低。

二、 职业分析

(1) 家庭分析

我的父母都是面朝黄土、背朝天的农民，他们朴实、实干的品质影响了我，教我做人要纯朴，善良，待人要真诚。他们也教会了我凡事要靠自己。做事就像种庄稼，播种时要选择好合适的土壤，就如工作要选好合适自己的职业；选好以后还要把握好时节就如工作中要把握好机遇学习和施展自己的才能；种下地以后还要施肥、锄草庄稼才能获得好的收成就如工作后还要不断学习、积累经验才能把工作做到最好；收获喜悦之余再把地翻耕为来年做好准备就如成功之后不断反省、总结，告诉自己多学习为将来成功做铺垫。

(2) 学校环境

邵阳学院是一所历史悠久、以工为主的国家本科大学经过几十年的发展，邵阳学院已经有了一定的知名度和较强的综合实力。医专的合并更增加学校知名度和综合实力，几十年从这里毕业的学生在各地的各行各业工作都很出色。为国家输送了大批优质人才！

我的专业是车辆工程，她原来是学校机械自动化专业的热门方向，师资力量比较强大，专业的指导老师教授等。因此我们的硬件设施很强大。对我们专业知识的掌握有很大的作用。

(3) 社会环境分析

国家提出“自主择业”的大学毕业生就业政策，中国加入 WTO 以后竞争更加激烈，竞争对手也更加厉害。因此我们在大学要更加努力学好知识，锻炼好能力，提高自身素质，为以后进入社会积蓄能量。

(4) 职业环境分析

1. 行业分析

就中国整个火车车辆生产行业而言，其发展前景较为广阔，现在中国已进去高速发展高速铁路的时代，高铁路线的里程与日俱增，需要的车辆相应的增加。这对我们来说，是个非常的好的

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：<https://d.book118.com/578115105104007001>