## 公务接待礼仪知识

公务接待礼仪知识 篇 1

- 一、仪容仪表礼仪
- 1、头部:头发干净整齐、长短适当,发型简单大方。
- 2、面部:保持面部清洁、双唇和牙齿的干净,如鼻毛外露及时修剪,男性每天剃须,女性妆面朴实无华。
- 3、手指: 指甲不能过长,以从掌心面看不到指甲为标准,女性不染或染淡色指甲油。
  - 4、体毛: 腋下胸前体毛不外露。
  - 5、香水:喷于手腕和耳后,轻揉,气味不要浓烈。

避免喷在腋下。

- 6、行为:避免不雅行为,打哈欠、喷嚏掩面,不要在公共场合剪指甲、掏耳朵、揉眼、搔头发、挖鼻孔和对人喷烟等不雅的举动。
  - 二、着装礼仪
  - (一)女士篇
  - 1、原则: 简洁、大方、保守、干练。

商务接待礼仪

- 2、配色: 三色原则(全身衣物搭配颜色不超过三种)。
- 3、基本搭配:近似色、同类色、强烈色
- (二)男士篇
- 1、原则: 简洁、大方、保守、干练。
- 2、配色: 三色原则(全身衣物搭配颜色不超过三种)。
- 3、三一定律:皮带、皮鞋、公文包一个颜色,首选黑色。
- 4、基本搭配: 衬衣(打领带, 领带打好后其下端在皮带口附近)+ 西装、衬衣(不打领带)+夹克。
- 5、西装穿着注意事项:站立时扣上扣子,坐下时解开扣子,最下面的一颗扣子不扣。
  - 6、袜子穿着注意事项:黑色,长度以坐下时不露腿毛为标准。

- 7、西装裤子长度:长度盖住鞋面。
- 8、领带选择:斜纹(适用于谈判、会议主持、演讲)、圆点或方格(初次见面、见长辈上司)、不规则图案(酒会、宴会)、领带夹(已婚人士)。

酒红色和蓝色是百搭色。

三、介绍礼仪

## (一)介绍

1、自我介绍:先递名片再介绍,内容要全面,包括单位、部门、职务、姓名。

语言明朗、爽快,速度稍慢,流畅而不可炫耀。

- 2、介绍他人:原则:尊者(女士、长辈、上级、客人)有优先知情权。
- 3、介绍集体:首先介绍其中地位较低的一方,然后再介绍地位较高的一方。

若一方拥

有多位人士,则最为标准的方式是由地位高者开始,并依次进行公务接待礼仪公务接待礼仪。

## (二)名片

- 1、名片应先递给长辈或上级。
- 2、站立递送名片
- 3、递出:双手拿出,文字朝向对方。
- 4、接受:双手去接,马上要看,如有疑惑立即询问。
- 5、同时交换名片时,右手递名片,左手接名片。

四、握手礼仪

1、握手顺序: 尊者(女士、上级、长辈)先伸手, 会客时: 来时主 人先伸手, 走时客

人先伸手。

- 2、握手姿势: 男士握满, 女士握手指。
- 3、时间和力度:相隔1米左右,握3-4次,用时3-5秒,力度2公斤。

- 4、握手"四忌":心不在焉、左手相握、戴手套、交叉握手。
- 五、接待礼仪
- (一)同行礼仪
- 1、走路时要昂首挺胸,尽量走直线,而不要左顾右盼。
- 2、人行道的里侧是安全而又尊贵的位置,同行时应将其让给女士、 上司、客人行走。
  - 3、走到车辆较多或人较多处,应先走几步,同时提醒和引领。
  - 4、通常两人并排走,右为尊,三人并排走,中为尊。
- 5、男女同行时,一般女士优先走在前方,但遇到裙装(特别是短裙)的女士,上下楼时宜女士居后

### (二)引领礼仪

- 1、方向的指引: 近距离指示、中距离引导、远距离指引
- 2、手势的运用:提臂为客人引导时,应走在客人左前方(右前方也可)2-3步,身体侧向客人,让客人走在路中间,步伐与客人保持一致,适当介绍。

在楼梯上引路时,让客人走在扶梯侧,引路人走在靠墙侧,拐弯或有楼梯的地方应使用手势,提醒客人"这边请"或"注意台阶"。

## (三)电梯礼仪

- 1、平面式电梯: 左行右立。
- 2、无人操作升降电梯(普通接待): 陪同人员先进后出,以便控制电梯。

先进去可以把按钮摁住,让客人进去方便,不会有被夹的危险, 同时可以更方便帮客人按楼层。

3、有人操作升降电梯(高端接待): 客人先进先出, 陪同人员后进后出。

注意陪同人员后进后出要有灵活性,比如电梯里人太多,最后进来的已经堵住门口了,如果还硬要最后出去,那别人就没办法出去了。

#### (四)奉茶礼仪

1、原则: 茶不要太满,以七分满为宜。

俗话说"茶倒七分满,留下三分是情份"。

- 2、奉茶注意事项:奉茶时,手捧起茶杯,视情况从客人的正面或斜后方奉上,要面带微笑,并示意"这是您的茶,请慢用",放下茶杯后要使杯把柄对着客人。
  - 3、加水时间:一般冬天40分钟加水,夏天20分钟加水。
- 4、加水注意事项:加水时茶壶一定要放在身后,拿起杯子至身后加水,绝不能把茶壶提至客人头旁边,壶嘴不可对着客人。

加水时避免杯盖上的水滴到桌上或文件上。

以客人喝水时杯子的倾斜角度判断是否需要加水。

六、座次礼仪

(一)座次排序基本规则:

以左为上(中国政府惯例)

以右为上(遵循国际惯例)

居中为上(中央高于两侧)

前排为上(适用所有场合)

以远为上(远离房门为上)

面门为上(良好视野为上)

(二)主席台的座次安排

首先是前高后低,其次是中央高于两侧,最后是左高右低(中国政府惯例)和右高左低(国际惯例)。

中国内事活动惯例(如接待国内上级领导视察等),以左为尊。

当领导同志人数为奇数时,1号首长居中,2号首长排在1号首长左手边,3号首长排右手边,其他依次排列;当领导同志人数为偶数时,1号首长、2号首长同时居中,1号首长排在2号首长的左侧,2号首长排在1号首长的右边,其他依次排列。

主席台座次安排:

- 1、主席台人数为奇数时(观众看主席台摆法):
- 2、主席台人数为偶数时(观众看主席台摆法):
- (三)、会谈或谈判的席位安排

会谈通常用长方形、椭圆形或圆形桌子,宾主相对而坐,以正门为准,主人占背门一侧,来宾面向正门,主谈人居中(一般情况,上级

来宾坐上方位置,其它活动根据来宾情况灵活掌握)。

若是外事活动,译员安排在主谈人右侧,其他人按礼宾顺序左右 排列。

记录员安排在后面,如参加会谈人数少,也可安排在洽谈桌就座。若双方人数较多,厅室面积大,要备话筒公务接待礼仪默认。

(四)、签字仪式的安排

签字仪式,通常是指与各省市、单位建立战略合作关系,大的合资、

合作项目达成协议,

立责任状等一般都举行签字仪式。

签字仪式要简短、隆重、热烈、节俭。

- 1、准备工作
- (1)选好签字地点, 即签字厅;
- (2)确定签字日期;
- (3)准备签字桌(长桌),一般隆重的签字仪式要铺深绿色台布;
- (4)签字桌后一般要挂与签字内容有关的横标;
- (5)两个国家间举行的签字仪式要备国旗和旗架;
- (6)视情况准备好音响设备供领导讲话或致辞;
- (7)准备好酒水和双方的签字文本、签字笔;
- 2、位次排列

签字时各方代表的座次,是由主方代表先期安排的。

- 一般情况如下:
- (五)、宴会的席位安排

桌次排列:

举行正式的中餐宴会时,通常采用圆桌,各桌人数不宜超过10人,主桌可采用较大的圆桌,其它餐桌须大小一致。

桌次安排应遵循如下三项规则:

- (1)以右为上: 当餐桌有左右之分时,应以面向门的右侧餐桌为上桌
  - (2)以远为上: 当餐桌距离餐厅正门有远近之分时, 一般以距门较

远的餐桌为上桌。

(3)居中为上: 当多张餐桌排列时, 一般居中央者为上。

七、乘车礼仪

小轿车的座位,如有司机驾驶时,以后排右侧为首位,左侧次之,中间座位再次之,前坐右侧殿后,前排中间为末席。

上车时,后排位先上车,前排位后上。

下车时前排先下,后排再下车。

### 公务接待礼仪知识篇2

随着社会的发展,网络扑面而来,网络接待也成为了一种新的接待形式。而网络接待礼仪是指在网上接待服务中所要遵守的礼仪规范。主要有四种形式:视频接待、音频接待、聊天工具接待及邮件接待。

### 1、网络视频接待礼仪

视频接待时要注重仪表,做到装容整洁,面带微笑,举止有度,礼貌大方,注意力集中;接待时要首先问好,仔细聆听讲话,对没有听清的问题要礼貌回问,不要随意打断别人讲话,适当做笔记。

## 2、网络音频接待礼仪

音频接待时基本要遵循电话接待的礼仪。即要遵循迅速接听原则; 主动报名原则;保持声音亲切原则;专心致志原则;认真记录原则; 表达清晰原则;善始善终原则等。

### 3、聊天工具接待礼仪

通过聊天工具接待需要注意语言文字的运用,保持网上网下的行为一致。应做到:接到消息后,首先问好并主动报名;打字速度要快,注意不要打错字,以表示对对方的尊重且避免造成误解;对方打错字时要保持宽容;

要学会必要的情感表达语言,由于通过聊天工具与对方交流是通过键盘实现的,对方在听不到你的声音,也看不到你的身体语言时,容易对你所说的话产生误解,为此,聪明的网友们发明了情感符号来帮助你表达自己的意思。要学会运用这种情感表达符号,如笑脸,以使与客户的交流能够轻松愉快。

#### 4、邮件接待礼仪

通过邮件方式接待时要注意及时、准确、简明、有条理。回复电子信件时,电子邮件简明扼要,开头结尾与通信者身份相符应;要注意邮件的格式要与正常通信格式相符;适当附带上原文,这样别人知道你是为什么而回复的,这里要注意,不要把原文全部附带,而只需要附带上回复的那段;

## 公务接待礼仪知识篇3

### 1、做好迎客准备

准备接站牌,安排好客人住宿的宾馆、店或旅馆。对远道而来的客人,须提前去机场、车站、码头等候客人,避免客人查阅,如城市简介、交通图、游览图等。

### 2、热情迎客

客人走下车、船、飞机时,主要迎接人员走上前去欢迎、握手、问候。如果有乐队的,应当奏欢迎曲。

有礼客工作人员将主人介绍给来宾,再有主人向来宾一一介绍前来欢迎的人员。主人介绍后,由客人向主人一一介绍随同前来的其他客人。介绍后稍事寒喧。

### 3、陪车

如果陪客人同乘一辆轿车,要首先为客人打开轿车的右侧后门, 并以手掌挡住车篷上沿,提醒客人不要碰头。等客人坐好后,方可关 门。最后,接待人员应绕道车尾从左侧后门上车。轿车上的座次有主 次尊卑讲究。一般认为,车上最尊贵的位置是后排与司机的座位成对 角线的座位,即后排右座。其余座位的主次尊卑次序是:后排左座.后 排中座.前排右座。

抵达目的地时,接待人员要先下车,从车尾绕过去为客人打开车门,以手挡住车蓬上筐,协助其下车。

#### 4、下榻

客人到达下榻出后,接待人员不宜久留,以便客人休息。离开前,可以送上事先安排的日程表,并征求客人意见。

#### 5、安排拜访与宴请

客人安顿好, 主人应登门拜访。拜访的时间不应过长, 因为这是

礼节性的拜访,问寒问暖,问问有什么困难等即应告辞。

### 6、送客

这是公务员迎送的最后环节。首先,协助外地客人办好返程手续。 应准确掌握客人离开本地的时间,以及对所乘交通工具的意见,为其 预订好车、船、机票,尽早通知客人,使其做好返程准备。作为主人 可以为长途旅行的客人准备一些途中吃的食品。

其次,在客人离开的当天或前一天为客人送行。临别前一天送行,应到客人住地热情、诚恳、有礼貌地对招待不周表示歉意,征求客人的意见,询问客人还有什么困难需要帮助解决等等,然后道别。客人返程的当天送行,一般应送到车站、码头或机场,陪同客人候车、候船或候机,直到客人离开后再离开,如果自己不能前往,应向客人说明原因,表示歉意。

### 公务接待礼仪知识篇4

- 1、接电话礼仪语气平和,礼貌问候;认真倾听,真诚沟通;内容清晰,记录准确;响应灵活,简单整洁。
- 2、社交场合介绍礼仪有两种:介绍别人和自我介绍。介绍他人时, 五指并拢,手掌向上,指向介绍人。掌握介绍的顺序:一般情况下, 低职位介绍给高职位人员;先向女士介绍男性;先向长辈介绍年轻一 代;先向已婚人士介绍未婚者;先向主人介绍客人;先向官方人员介 绍非官方人员;首先向团体介绍个人。如果个人身份和地位明显高于 团体,则应先向个人介绍团体。自我介绍要先向对方点头,然后说明 自己的名字和身份,同时递上名片。在自我介绍中要把握分寸,既不 过分自谦,也不夸张。
- 3、将礼仪介绍到办公室的客人与领导见面,通常由办公室工作人员介绍。在引导客人到领导办公室的路上,工作人员应该在客人左前方走几步,避免把背留给客人。在陪同客人见领导的这段时间里,不要只是走路,可以随机说一些体面的话或介绍单位的一般情况。进入领导办公室前,先轻轻敲门,允许后再进入。不要突然闯入。敲门时,用手指和关节敲门

公务接待礼仪知识篇5

### "三声"

三声是指有响应、问答、行走和送声。

首先,有回应。客户来访时,接待员应主动、及时、体面地打招呼。例如,老客户可以称之为先生(或女士),突然来访的客户可以称之为先生或女士。此外,您还可以根据对方的职位选择标题。

第二,问题有答案。当客户问问题时,他们应该及时、真诚、恰当地回答。如果对方的问题涉及公司秘密、行业秘密或个人隐私,我们应该打开对方的想法或提出新的话题。

第三,走路时有声音。接待应从头到尾都很好。当客户离开时,使用适当的告别语言。例如,当客户离开时,他们不能说一路走;当客户坐飞机时,他们不能说一路顺风。

### "三到"

三到是指客人到、微笑到、敬语到。

首先,客人来了。顾名思义,客人来就是客人来公司。接待员应在客人到达时第一时间接待,以免让客户感到被忽视。

第二,微笑。当顾客面对面走来时,接待员应该微笑,注意。微 笑要有愉悦的感觉,不要僵硬。

第三,敬语来了。客户来访时,他们应该用文明优雅的语言欢迎 他们。需要注意的是,欢迎死板,不同时期要有不同的问候。

## 公务接待礼仪知识篇6

接待或访问是公务员在公务活动中的常规工作。公务员在接待和访问中的礼仪表现不仅与他自己的形象有关,而且还与他所代表的组织形象有关。因此,接待礼仪和访问礼仪一直受到重视。

- 1.接待员一般要起身握手迎接来访者,上级、老人、客户要起身 迎接。对于同事、员工,除了第一次见面,他们不能起床。
- 2. 不要让游客坐在板凳上。如果你暂时不能接待来访者,你应该安排秘书或其他人员接待客人。游客不能被忽视。
- 3.认真倾听来访者的叙述。公务往往是公务。来是无事不登三宝 殿,来访者都是为了谈一些事情,所以要尽量让来访者把话说完,认 真倾听。

不要轻率表达来访者的意见和观点,在回复之前要考虑。如果暂时无法回答,请在联系前约定一段时间。

- 5.能立即回复或立即处理的事情,应当场回复,并迅速处理。不要让游客等待或再次来访。
- 6.接待来访者时,如果有电话或新来访者,秘书或其他人应尽量 接待,以免中断接待。
- 7.礼貌地拒绝来访者的不合理要求或错误意见,不要刺激来访者, 让他们尴尬。
- 8.如果你想结束接待,你可以礼貌地提出借口,比如对不起,我想参加一个会议。今天先谈谈,好吗?等等,你也可以用起床的姿势语言告诉对方结束谈话。

#### 篇 7

### 1、接听电话礼仪

语气平和,礼貌问候;认真倾听,真诚交流;明晰内容,准确记录;灵活应答,干脆利落。

## 2、介绍礼仪

属于社交场合的介绍有两种:即为他人做介绍和自我介绍。

为他人做介绍时五指并拢, 手心向上, 指向被介绍人。

# 掌握介绍的先后顺序:

一般情况下先将职位低的人介绍给职位高的人; 先将男士介绍给 女士; 先将晚辈介绍给长辈; 先将未婚者介绍给已婚者; 先将客人介 绍给主人; 先将非官方人事介绍给官方人士; 先将个人介绍给团体, 如个人身份和地位明显高于团体, 应将团体先介绍给个人。

自我介绍要先向对方点头致意,再说明自己的姓名和身份,可以同时递上名片。自我介绍时要把握分寸,既不过分自谦,也不夸大其词。

## 3、引见礼仪

到办公室来的客人与领导见面,通常由办公室的工作人员引见、 介绍。在引导客人去领导办公室的路途中,工作人员要走在客人左前 方数步远的位置,忌把背影留给客人。 以上内容仅为本文档的试下载部分,为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文,请访问: <a href="https://d.book118.com/59512304300">https://d.book118.com/59512304300</a>
<a href="https://d.book118.com/59512304300">1011330</a>