

银行竞聘演讲稿 11 篇

银行竞聘演讲稿 1

尊敬的各位领导、尊敬的各位评委：

我叫_____，现年__岁，大专文化，中共党员，现任_____农村信用社主任。

在社会主义市场经济的大舞台上，深化改革、增强竞争是农村信用社应对入世的现实选择。在刚刚进入 21 世纪的第二个开局年，市行、办就以超前眼光开展了这次联社副主任竞聘活动，势必为全市农村信用社的改革与发展注入生机和活力。按照《竞聘方案》，我符合联社副主任竞聘条件，并有决心胜任这一职务：一是曾先后在基层社从事信贷员、会计员、主任等工作，自联社成立后，先后担任过联社_____科科长、_____主任，有着较为丰富的城乡工作经验，熟悉信用社各岗位操作技能。我本人连续四年被评为市级青年岗位能手、市级先进工作者。二是不断加强自我充电，先后参加了中专、大专学历教育，平时注重学习，提高了我的政治文化修养及组织、协调能力。

我的任期目标及规划是：

不断创新业务发展思路，任职期间存、人均增长量列全县各家金融机构之首；加大不良盘活力度，使不良下降比率名列全市前茅，新增回收率达到 99% 以上；大力发展中间业务，使中间业务收入占比

提高2个百分点；加强内部管理，推行费用开支总额控制制度，实现任职期间安全营运无事故。

为完成以上工作目标，我拟将主要落实好四个工程：

一、实施人本管理工程。人是生产力中最活跃的因素，在人本管理中，我将重点做好以下几点：一是引入竞争机制，实施人才战略，塑造能者上、平者让、庸者下的竞争环境。二是灵活运用激励机制，调动全员树立以社为家的主人翁意识。三是建立长久有效的培训机制，全面提高员工队伍素质，打造一支能够站稳金融市场的信合团队。

二、实施业务创新工程。一是在全员中大力开展存营销活动，使每名员工都成为兼职客户经理。二是普及联保，开展信用村、信用户评定活动，用实实在在的行动，实践农村信用社是最好的联系农民的金融纽带的服务格言。三是加大科技投入，把财务开支重点放在电子化建设上，争取在市办统一部署下早日实现通存通兑。

三、实施效益兴社工程。一是创新清收方法，在取得党委政府支持下，采取以经营权抵贷、以资抵债等方式盘活，努力增加利息收入。二是发挥贴近农村与农民直接打交道的优势，不断加强金融创新，探索代销、代管、信息咨询和项目评估等业务，把中间业务做大。三是严格控制一切不合理开支，把每分钱都花在业务发展的刀刃上。

四、实施 安全营运 工程。一是建立以相互监督、相互制约为内容的. 岗位责任制，做到环环紧扣、有的放矢。二是定期不定期开展稽查活动，不断修定、完善各项管理制度 ，把一切经营活动都约束在制度之下。三是密织安全 防护网 ，舍得花钱买平安，对存在的安全隐患及时清理，确保安全营运无事故。

思路是发展的基础，思路凝聚着发展的力量。如果我这次能够有幸竞聘上分管业务的联社副主任，我将紧密团结在联社主任的周围，当好”一把手”的助手，甘当绿叶、甘当配角，不断创新工作思路和工作方法，以新的姿态适应新的工作环境，把_____联社的业务发展推向新征程。

如果我这次落聘，我决不气馁，将以更加旺盛的精力，更加扎实的工作，促进_____信用社两个文明建设再上新台阶，用实实在在的行动，实现自己的人生价值。

谢谢各位领导！

银行竞聘演讲稿 2

亲爱的各位领导同事：

大家好！

在我参加工作的十八个年头当中不论是做普通员工还是管理工作始终坚持勤恳兢业、开拓进取、认真负责的工作态度和作风。自从

01 年支行开始把消费信贷确定为__支行的工作重点，我作为零售业务部的付主任，义不容辞的承担了开拓消费信贷业务的重任，当时我们人员少、没场所、没资金，没经验，在这样白手起家的条件下，我们硬是从其他行里抢来了业务，占领了一定市场，走在了其他支行的前列，并且收息率连续三年达到了 100，在分行的消费信贷各项考核中始终排在第一名。为__支行持续稳定的发展做出了自己的贡献。6 月份开始负责零售业务的全面工作后，面对时间紧任务重的巨大压力，我没有退缩而是知难而进，确定了清晰的发展思路及工作措施。人民币储蓄存款提前 50 天超额完成了全年任务指标；特别是消费信贷余额到去年 7 月底就突破了一亿元大关，现在已经达到了 1.6 亿元是__分行第一个消费信贷余额突破亿元大关的支行，并提前一个月超额完成了消费信贷的全年任务。自己的努力得到了领导和同志们的认可，去年底被党组织确定为入党积极分子。

多年的工作经历以及消费信贷从 0 到亿元大关的突破，为我从事业务发展部的管理工作及对市场的开拓积累了宝贵的经验。如果我当选业务发展部主任，我的工作思路是：抓住源头、努力开拓、深化管理、加强服务。

一、抓住源头、努力开拓。

明年将是中行股改上市的关键一年也是__分行各项改革的关键一年。作为基层支行的业务发展部门，按照部门主要职能突出重点，加大营销力度，改善服务水平，及早的开展工作。

1. 抓住我市的经济发展的的大好形势的有利时机，深入厂矿机关进行宣传营销。

2. 抓住明年国企改制的有利时机及时跟进，

3. 加大国际结算、中间业务、各项代理业务的营销力度。

4. 抓住同业机构调整的有利时机，加大业务拓展力度，积极抢占市场份额。

二、深化管理、加强服务。

1. 深化各项管理。

首先在思想上、行动上要坚定不移地紧跟党委步伐，认真贯彻执行分支行各项方针政策，确保思想不松懈、行动不走偏，切实做到自身认识到位、管理到位。其次是加强内控制度建设以及检查监督力度，从制度上约束业务人员必须按照规章制度办理业务，防范各种风险及案件的发生。

2. 逐步推进客户经理制，完善激励约束机制，促进业务的'快速发展。

3. 通过“个性化、差别化、人性化”的优质服务，搞好亲情营销、友情营销，吸引更多的客户来中行办理业务。四、做好与其他部室的协调联动为客户提供全方位的服务。落实认真、雷厉风行、乐于奉献、精益求精”的十六字精神

一份自信，一个目标，严谨的作风，塌实的态度，开拓的精神，我想在分支行的正确领导下，在同志们的努力下，只要我们勤劳的工作、艰辛的付出，一定能实现我们的宏伟目标，业务发展部的各项业务指标也一定能在__分行排名前列，为__支行的跨越式发展做出自己新的贡献。

谢谢大家！

银行竞聘演讲稿 3

尊敬的领导、评委、在座的各位同事：

大家好！

非常感谢行领导给我们一个公开公平竞聘岗位的机会。今天，我竞聘的岗位是分理处大堂经理。我叫——，现年 48 岁，学历函授专科，1980 年入行，一直在榆树台分理处从事记账员、综合员、主管会计等。多年来，我一直坚守在营业岗位第一线，扎扎实实工作，爱岗敬业，勤勤恳恳，为农行的业务经营做出了积极的贡献。

面对拟竞聘的岗位，我想自身有如下优势：

第一：有饱满的工作热情，娴熟的业务技能。工作三十二年年中，本人从事记账员年，综合员年，主管会计年，多年的岗位磨练，练就了我娴熟的.业务能银行竞聘演讲稿，无论是传统业务，还是新业务，我能够做到懂原理，会操作，善营销。

第二：有良好的个人形象，文明的言谈举止作支撑。大堂经理是我行营业网点的形象大使，在与客户交往中表现出的交际风度及言谈举止，代表着工行的形象，因而良好的个人形象、文明的言谈举止必不可缺。

第三：有强烈的事业心，严谨的工作作风。由于我在基层一线岗位工作多年，近距离接触广大客户，对客户非常了解，也养成了严谨、求实的工作作风，能够为客户提供周到热情服务。

尊敬的各位领导、评委及各位同事，如果我有幸走上分理处大堂经理这个工作岗位，我将继续紧紧围绕支行各项中心工作，当好分理处主任的得力助手银行竞聘演讲稿，敬业爱岗，力争百尺竿头更进一步。

首先是继续加强学习，提升服务素质。既要学习经济、金融知识，又要学习银行各项业务；既要精于传统业务，又要学习新业务。只有不断加强学习，才能紧跟业务发展步伐，才能为客户提供更多更好全方位、个性化的金融服务。

其次是继续当好“六大员”。即业务引导员、营销宣传员、环境清洁员、服务监督员、矛盾调解员、安全检查员，确保客户在本网点顺心、舒心、开心享受各项金融服务。大堂经理竞聘演讲稿第三是继续做到“四勤”。即引导客户办理业务时腿勤，年老体弱出手相助手勤银行竞聘演讲稿，分析客户需求脑勤，答疑营销口勤。四是工作中力求“三好”，即眼好、耳好、口才好。眼好就是要在平时工作中善

于观察事物，相机行事，如看到有人在利率牌前议论，可上前营销我行产品。耳好，就是要在工作中随时注意倾听客户在办理业务中的所谈所议，听到不和谐的声音，要及时上前沟通，化解矛盾，解决问题。口才好，则能更好营销我行各项金融产品。五是立足岗位，积极营销。大堂经理职责归根结蒂就是服务客户，促进营销。因而，我将充分利用大堂客户经理这一银行联系客户的“桥头堡”。与广大客户交朋友，识别优质客户，积极营销我行各项金融产品。

尊敬的各位领导、评委及各位同事银行竞聘演讲稿，如果我有幸竞聘上这个岗位，我将脚踏实地做人，兢兢业业做事，为梨树支行美好的明天勤奋工作，为我们这个共同的家园贡献自己最大的力量。谢谢大家！

银行竞聘演讲稿 4

各位领导、各位同事：大家好！

感谢支行领导为我们创造了这次公平竞争的机会！为了响应人事制度改革的召唤，按照竞职方案，我符合支行行长职务。我现年××岁，（……介绍）。

我的优势：一是工作经历丰富。参加工作以来银行业竞聘演讲稿，我先后任过××、××……等职，积累了较为丰富的实践经验。二是改革面前有股“闯劲”支行行长竞聘演讲稿。我一直把“爱岗敬业、

开拓进取”作为自己的座右铭，无论干什么，都把事业放在心上，责任担在肩上，尽职尽责，埋头苦干，全身心地投入。多年来，组织上的培养，领导和同事们的支持和帮助，银行行长竞聘演讲稿造就了我敢于坚持原则，主持公道，秉公办事，作风正派，求真务实，胸怀宽广，谦让容人，善于听取群众意见的品格。我始终认为，干好事业靠的是忠诚于事业，靠的是一丝不苟的责任心。在关键时候，我从不缩头缩尾，有一种敢闯、敢作、敢为的精神。三是业务方面有股“钻劲”。在长期的银行工作中，我干过×年的××，干过×年的××，无论是在业务学习中，还是在业务管理上，我都坚持走到哪里就学到哪里，向老领导学习，向专家们学习，向同志们学习，向实践学习，以肯于钻研的学习精神，不给自己留疑问，无愧于领导和同志们的理解和信任。我还主动为自己“充电”，较为系统地学习了银行管理、经济管理、计算机和英语等方面的知识。我感到自己在业务工作中积累了一套较为成熟的思路与方法，在管理和改革中也有自己的见解和方法。

如果有幸得到各位领导和同志们的信任和支持，我将迅速找准自己的位置，尽快进入角色，认真履行责。

一、率先垂范

“村看村支行行长竞聘演讲稿银行团委竞聘演讲稿精选，户看户，群众看干部”。作为基层行的领头雁，支行行长的一言一行都会职工中产生不同的影响。因此，要尤其注重自身的修养，以身作则。要有坚定的政治立场、较深的'理论修养、较高的业务素质，要廉洁自

际行动和高尚的品格为全行员工树立榜样，引导全行员工开拓进取。

二、“抓大放小”

“抓大”，即抓住全行的中心工作和主要工作，抓住关键问题和主要矛盾，突出重点；“放小”，即将日常性、事务性、执行性的工作交与副职、相关部门和人员，充分发挥副职和中层骨干的作用。“抓大放小”可将行长从繁杂的日常事务中解脱出来，集中精力致力于全行重大问题的决策和处理。同时还可以充实副职工作，锻炼中层干部和普通员工，给他们以施展才华的机会，激发职工的工作创造性。

三、自我激励

在市场经济体制下，自觉地杜绝拜金主义、享乐主义，攀比心态。工作上加大干劲，生活上多些“约束”。随时了解掌握职工的思想动态，对先进优秀的员工要树典型、立榜样，扩大影响，激发被表彰者内心的自豪感，从而促使其向更先进的行列迈进。其二要营造公平、民主、和谐、择优的工作环境，建立“能者上、平者让、庸者下”的用人机制，努力改善和提高员工的福利待遇，让员工在自己的工作中有发言权，从而激发员工的主人翁意识和集体归属感。

四、尊重员工的人格

具体做好三个方面银行柜员竞聘演讲稿：支行行长竞聘演讲稿一是作职工的贴心人。人与人之间最宝贵的是相互理解、尊重和信任。

想、所需、所求。要以生活上的关心换得工作上的安心银行行长竞聘演讲稿，以促膝交心换得彼此知心，以诚心换得员工爱心。要广泛征求和取得员工的意见和建议，诚恳接受员工的批评与监督，要让员工觉得在你手下工作有安全感，不会因说真话、提意见而被另眼看待。

二是正确把握鼓励与批评。任何时候都不伤害职工的自尊心。对完成任务、工作有起色的员工，及时给予肯定，增强其自信心；对因非主观原因造成失败的员工，不要求全责备，要鼓励，让他感到领导对他的工作是理解和支持的；对确因主观原因使工作受到损失的员工，批评要有节制，重在思想疏导，不能不分场合、对象，采用有损其自尊心的语言和语气，要让员工认识到自身的错误而又不背上思想包袱。

三是坚持正确的用人原则。坚持任人唯贤，反对任人唯亲、拉帮结派；选拔任用于部要看主流，不一叶障目，要重用群众公认、有工作实绩、为民说话的干部。

五、加强学习

学习的内容主要三方面：一是学习金融知识，针对自己不足之处，刻苦钻研，通过自学、函授等方式加强金融基本知识学习，积极研究金融政策，正确把握我国金融改革发展动向，提高自己专业知识水平，把自己培养成真正的银行家；竞聘银行会计主管演讲稿精选二是学习相关知识，金融是特殊行业。凡是经济领域范围的部门知识都要有一定了解，主要包括税收、财政、法律法规银行行长竞聘演讲稿、市场

克思哲学知识，提高自己政治觉悟，政治敏锐性和思想境界。通过学习，不断促进自己政治素质。

各位领导、同志们，上述几点是我对支行工作的思考，只要我能聘上，我会为此卖力。但假如我竞聘不上，也请领导和同志们放心，我会一如既往地干好本职工作，为公司的发展添砖加瓦，积极工作。

我的演讲完毕，谢谢大家！

5

尊敬的各位领导、各位同事：大家好！

首先感谢分行为我们创造了这次公平竞争的机会！更感谢一直关心我、支持我、帮助我成长的各位领导、各位同事，是你们给予我参加这次竞选的勇气和力量。

我叫 x x，中共党员，毕业于 x x 大学经管法试点班，现于 x x 区支行国际部负责 x x 工作，同时协助支行团委书记开展团务活动。

今天，我之所以来竞选团委书记。理由有三点：

一是我认为自己具备担任团委书记所需要的政治素养和专业知识。在工作和生活中，我非常重视政治学习和业务学习，认真领会科学发展观的思想内涵与精神实质，深化对金融知识、商务礼仪的理解

做到理论联系实际，思想认识不断进步，业务能力不断提高，取得了支行上下的一致好评。

二是我认为自己具备担任团委书记所需要的相关能力。首先，在支行工作中，我积极协助团委书记开展的各项团务工作，先后组织参与了 x x、 x x 等多项活动，积累了丰富的工作经验。其次，我信奉诚实、正派的做人宗旨，善于联络感情，与人沟通，在工作中遇到难以解决的问题，总是及时征求他人意见，相信和依靠集体的力量，具有良好的组织协调能力。

三是我认为可以在团委书记的岗位上进一步锻炼自己、完善自己。分行共青团员虽然人数不多，却往往活跃在各项工作的一线岗位上。如何通过开展组织活动，提升共青团员的凝聚力和战斗力，引导共青团员对工作倾注热情，为事业燃烧激情，是一项富于挑战性的任务。但我相信，挑战与机遇同在，压力与动力并存，在团委书记的'岗位上，我一定能够以更饱满的工作热情、更强烈的责任意识、更高的目标要求来锻炼自己、挑战自己，开拓视野，挖掘潜力，提高自身的综合素质，更好的为银行发展服务。

各位领导、各位同事，如果能够担任团委书记，我将迅速找准自己的位置，在分行和上级团委的领导下，围绕一个中心，抓好五项工作，实现两个提高。具体来说，就是围绕教育引导青年、服务分行发展的团委工作中心，一要抓好政治学习工作。组织全体团员认真学习马列主义、毛泽东思想、邓小平理论十八大精神，牢固树立科学发展

二要抓好业务学习工作。在帮助团员深入学习金融知识、商务礼仪、法律法规的基础上，邀请分行的老领导、老员工现场授业解惑，有针对性的帮助团员解决工作中存在的问题。

三要抓好宣传引导工作。依托宣传窗、互联网等载体，开展形式多样、生动活泼的宣传活动，引导共青团员振奋精神，自我加压，以更为饱满的工作热情为分行发展贡献力量，实现自身价值。

四要抓好活动开展工作。针对团员的自我发展要求，会同分行工会、企划部开展各项主题活动，强化团员之间、分行员工之间的交流互动。

五要抓好党员输送工作。认真做好团员的教育、培养和推荐工作，树立先进典型，把符合条件的优秀团员输送到党的队伍中去。通过以上措施，实现分行团员精神风貌和工作水平显著提高。

希望各位领导、各位同事给我一个锻炼自己的机会、一个更好为分行服务的机会，我一定能够以优异的成绩来回报各位对我的支持。

我的演讲完了，谢谢大家！

6

各位领导、评委、同事们：

大家好！首先感谢各位领导给我竞聘农村信用社主任的机会。我叫__x，今年__岁，毕业于__x大学，本科学历。__年参加信用社工作，历任信用社出纳员、信贷员等职位。我参加此次竞聘，目的有两

经适应了工作环境，我并不是为了和任何人争位子；二是想通过我和在座各位的共同参与，使真正懂经营、善管理、德才兼备的优秀人才脱颖而出，建立起一支年轻化、知识化、专业化的干部队伍，促进我县信用合作事业的快速发展，希望我这样做能起到抛砖引玉的效果。

在基层信用社时，我刻苦学习珠算、点钞及信用社各种业务知识，并虚心向其他同志请教，努力使自己成为一名“多面手”；调入县联社之后，我认真学习专业知识，不断提高自己的文字水平，并为领导、为各科室、为基层信用社搞好服务。此外，我充分利用业余时间加强学习，使自己的业务素质、文化素质都有了一个新的提高。

几年来，我一直在领导及同事们的关心、支持和爱护下成长。大家对我在工作上帮助、指导，在生活上关心、照顾，我只有将大家对我的信任和期望化为工作的动力，来作为回报，正是基于此，无论从事哪个岗位，我都脚踏实地，努力工作，毫无怨言。在工作中，摆正自己的位置，在自己的职责及领导授权范围内开展工作。同时，要与分管领导在工作上保持高度一致，做到补台不拆台，听从不盲从，办事到位不越位，不争功、不诿过，当好联社领导的参谋和助手；在任资料员岗位，使我学到了更全面的业务知识，积累了一定的管理经验，并养成了勤于思考，善于思考的习惯；在市联社工作已半年多的时间，市联社高水平的管理和紧张有序的办事程序，使我受到了进一步的锻炼。同时，在市联社领导们分析问题、处理问题及严谨的工作作

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：<https://d.book118.com/596242224241011025>