

1. 在品质条款的规定上,对比较难掌握其品质的工业制成品或初级产品,一般在合同中会规定(C)。A. 溢短装条款 B. 增减价条款 C. 品质公差或品质机动幅度 D. 以毛作净
3. 合同中品质机动幅度条款一般适用于(B)交易。A. 工业制成品 B. 初级产品 C. 机电产品 D. 精密仪表
5. 若合同规定有品质公差条款,则在公差范围内,买方(A)。
A. 不得拒收货物 B. 可以拒收货物
C. 可以要求调整价格 D. 可以拒收货物也可以要求调整价格
7. 目前我国出口的某些工艺品、服装、轻工业品等常用来表示品质的方法是(A)。
A. 凭样品买卖 B. 凭规格买卖 C. 凭等级买卖 D. 凭产地名称买卖
9. 凡货、样难以达到完全一致的,不宜采用(B)。
A. 凭说明买卖 B. 凭样品买卖 C. 凭等级买卖 D. 凭规格买卖
11. 在国际贸易中,技术密集型的机器设备、精密仪器仪表等产品适应的品质表示方法为(A)。
A. 说明书图样 B. 商品牌号 C. 样品 D. 规格等级标准
13. 对外订立品质条款对应注意的问题不正确的是(D)。
A. 根据商品不同特点确定不同的表示方法 B. 表明商品品质的文字要准确
C. 尽量规定品质公差或机动幅度 D. 尽量以最高标准规定品质
15. 我某进出口公司拟向马来西亚客商出口服装一批,在洽谈合同条款时,就服装的款式可要求买方提供(A)。
A. 样品 B. 规格 C. 商标 D. 产地
17. “龙口粉丝”中用来表示商品品质的方法是(D)。
A. 凭商标或品牌 B. 凭标准 C. 凭规格 D. 凭产地名称
19. 卖方根据买方提供的样品加工复制出一个类似的样品提供买方确认,经确认的样品叫(B)。
A. 复样 B. 回样 C. 参考样品 D. 卖主样品

二、多项选择题

下述各题备选答案中至少有两个选项是正确的。

1. 商品品质机动条款通常包括(ABC)。
A. 对商品主要质量指标规定一定的机动范围 B. 规定质量指标上下差异
C. 规定质量规格上下限 D. 质量差异增减价条款
E. 采用大约、左右、合理误差等表示质量指标
3. 采用样品表示商品品质应该注意的问题有(BCD)。
A. 采用样品要能够反映所代表商品的整体质量
B. 为了避免双方在履约过程中产生质量争议,必要时可以采用封样
C. 一旦样品成为双方履行合同的质量依据,卖方要承担交付货物质量与样品完全一致的责任
D. 卖方难以保证交货质量与样品完全相同,则磋商订约时应约定交货质量与样品相似或大致相同

- E. 卖方所交货物质量与样品不一致，买方只有权提出索赔不能拒收货物
5. 出口凭卖方样品成交时，卖方应注意（ ABD ）。
- A. 所交货物的品质必须与样品一致
B. 所提供的样品应充分代表日后所交的整批货物质量
C. 争取按对等样品成交
D. 留存一份或数份同样品质的样品，即复样
E. 向买方说明样品仅供其购买时参考
7. 商品品质的内在质量包括（ BCD ）。
- A. 透明度 B. 化学成分 C. 机械性能 D. 生物特征 E. 色泽
9. 对等样品又被称为（ BC ）。
- A. 参考样品 B. 回样 C. 确认样 D. 复样 E. 封样

三、填空题

在下列各题中填入适当用语。

1. 商品品质是指商品的外观形态和内在质量的综合。
3. 如果双方采用样品作为商品品质标准，则卖方交货要与样品质量一致，若采用文字说明表示商品品质，则卖方交货需要与文字说明相一致，若采用说明书和图样表示商品品质，则卖方交货需要和说明书和图样相一致。
5. 采用来样成交时，卖方需要充分考虑所需的原材料供应、加工技术、设备和生产安排的可行性，此外还需要防止被卷入侵犯工业产权的纠纷。

四、判断对错题

下列各题的表述既有正确的，也有错误的，请对各题作出判断并说明理由。

- （ 对 ） 1. 根据《公约》规定，卖方所交付货物名称或者品质不符合合同约定，买方有权提出损害赔偿，甚至拒收货物或者撤销合同。
- （ 错 ） 3. 品质机动幅度一般适用于工业制成品，而初级产品适用于品质公差来表示合同中允许商品品质差异允许范围。（初级产品机动条款，质量公差适用于工业制成品）
- （ 对 ） 5. 在约定的品质机动幅度或品质公差范围内的品质差异，除非另有规定，一般不另行增减价格。
- （ 错 ） 7. 采用色样或者款式样表示商品品质时，应该反映其所代表商品的整体质量。原因：可以只反映部分
- （ 错 ） 9. 凭文字说明买卖来表示商品品质方法中凭规格买卖使用最为广泛。
- （ 对 ） 11. 对外寄送参考样品时，一般不作为双方交货时质量依据，但也需要慎重对待，力求做到日后交货的质量与参考样品相接近。
- （ 错 ） 13. 采用凭产地名称或者地理标志表示商品独特的品质，不需要考虑知识产权的问题。
- （ 错 ） 15. 在出口凭样品成交业务中，为了争取国外客户，便于达成交易，出口企业应尽量选择质量最好的样品请对方确认并签订合同。原因：按合同质量条款生产完全一致产品即可

五、名词解释

1. 商品质量 3. 回样 5. 质量机动幅度

- 1、商品的质量是商品的外观形态和内在质量的综合
- 2、在实际业务中，如卖方认为按买方样货没有确切的把握，卖方可根据买方来样仿制或从现有的货物中选择品质相近的样品提供给买方。
- 3、是指对特定质量指标在一定幅度内可以机动，具体方法有规定范围、极限、上下差异三种。

六、简答题

1. “代表性样品”与“参考样品”有何不同？
 - (1) 代表性样品又称原样或标准样品，是指“凭卖方样品买卖”时，卖方所提供的能充分代表日后整批交货品质的少量实物。
 - (2) 参考样品是指作为卖方宣传介绍之用，仅供对方决定购买时参考，不作为交货时的质量依据的样品，一般应标明“仅供参考”字样，区别于“凭样买卖”
3. 国际货物买卖合同中订立质量条款应该注意哪些问题？
 - (1) 品质的文字要简明、切合实际，对某些商品可规定一定的品质机动条款。
 - (2) 尽量采用一种方法表示商品品质，避免对所交货物品质承担双重担保业务。
 - (3) 要考虑到生产加工、供货的可能性。
 - (4) 尊重对方的贸易权利，了解进口国风俗习惯，适应进口国的有关法律与条例的规定。
 - (5) 敏感产品价格调整问题。

七、案例分析题

案例分析应该给出明确结论，并能够结合相关国际贸易惯例或《联合国国际货物销售合同公约》对案例展开解释。

1. 我国某公司与英商凭样成交一批高档瓷器，复验期为 60 天，货到国外经英商复验后未提出任何异议。但事隔一年买方来电称瓷器全部出现“釉裂”，只能削价销售，要求我方按原成交价赔偿 60%，我接电后立即查看留存之复样，亦发现釉下有裂纹。问我方公司是否应该赔偿？

答：应该赔偿, 理由如下：

货物与样品关系：货物品质要与样品品质相符。这批瓷器出现“釉裂”由配方本身与加工不当所导致。买方收到货物时无法发现，要经过一段时间后才可显露出来；留存样品与出现同样情况，所以要赔偿。

3. 我某公司通过香港商人与法国巴黎某公司凭商标牌号成交一批商品，合同由巴黎某公司签字，港商要求我方寄样品至香港及巴黎总公司各一份，此后接到法商开立信用证，证内规定：买方巴黎总公司认可样品证明作为议付单据之一，我方经办人员未提出异议，将货物装运出口，仅凭该香港分公司样品认可证明送银行议付，遭开证行拒付。问我方应该接受什么

教训？

答：应严格按照信用证要求交单议付。

5. A 公司按凭样品成交的方式，从国外 B 公司进口当饲料用的谷物，由于 B 交货品质太好，使 A 公司的国家海关误以为是供人食用的谷物而课以重税，使 A 商增加了税收负担。因此，A 要求 B 赔偿因交货品质与样品不同而造成的关税差额损失。请问，如上诉到法院，将如何判决，原因如何？

答：提交样品，B 公司所交货物应与样品一致，如不一致，需赔偿 A 因样品不一致而造成的关税差额损失。具体理由可解释为：

交成交样品，对外贸易中有些商品采取凭样品买卖，就是交易双方约定以双方同意的样品作为交货的品质依据，该项样品称作成样品，或称标准样品。凡合同中明确订明按成交样品交货，如“质量以买方（或卖方）样品为准”等条款，该项成交样品就作为贸易合同中不可分割的部分，成为品质检验的依据，卖方所交的全部货物，其外观和质量应与成交样品相符，否则买方有权提出索赔或退货。

八、操作题

审核合同中的品质条款并结合贸易实际对不合适之处进行更改。

DESCRIPTION OF GOODS:

CHINESE NORTHEAST SOYBEAN, 2011 CROPS, GRADE A

MOISTURE:14%max

OIL CONTENT:28%basis

PROTEIN:14.5%min

IMPURITY:2%max

BROKEN PART: 5%max

第二章 商品的数量

学习目标：熟悉国际贸易中数量的计算方法，尤其是重量的计算方法及计量单位，了解散货及非散货的区分，重点掌握合同中数量条款的溢短装条款，及价格变化对于卖方装运数量增减所产生的影响。

一、单项选择题

以下各题的备选答案中，均只有一个选项是最正确的。

1. 对于价值较低、外包装重量较轻的初级产品，往往采用（ A ）计算其重量。
A. 以毛作净 B. 净重 C. 法定重量 D. 公量
3. 根据《联合国销售合同公约》规定，合同中货物重量没有注明采用毛重还是净重时候，应该采用（ D ）计算。
A. 毛重 B. 以毛作净 C. 公量 D. 净重
5. 根据《联合国国际货物销售合同公约》的规定，买方如果收取了卖方多交的货物，若双方合同中没有约定计价标准，则多收部分货物的计价应按（ A ）。

五、名词解释

1. 溢短装条款

1、就是规定具体数量的同时，再在合同规定允许多装或少装的一定的百分比。卖方只要交货数量在允许增减的范围内即为符合合同有关交货数量的规定。

3. 法定重量

3、商品本身的重量加上直接接触的商品的包装材料，即在商品本身的重量加上内包装的重量，即为法定重量，作为海关征收从量税的征税的基础。

六、简答题

1. 合同中约定数量机动幅度条款应该注意的问题有哪些？

3. 合同中关于溢短装部分货物计价方法有哪些？不同计价方法在装运时市场价格变化前提下对卖方多交或少交货物数量的影响？

1、合同中溢短装条款要确定选择权为出口方、进口方还是船方；溢短装部分货物价格的计算和支付方式等，合同及信用金额增减与数量溢短装的增减一致。

3、有两种，a、以合同价格计算，若装船时货物价格相对于合同价上涨，卖方可能选择少交，反之多交。b、以装运日市场价格计算，若装运日市场价格高于合同价，卖方可能选择多交

七、案例分析题

请对案例题目给出明确的结论与相应的合理简要解释。

1. 我国某出口公司与某国进口商按每公吨 500 美元的 FOB 价格于大连成交某农产品 200 公吨，合同规定包装条件为每 25 千克双线新麻袋装，信用证付款方式。该公司凭证装运出口并办妥了结汇手续。事后对方来电，称：该公司所交货物扣除皮重后实际到货不足 200 公吨，要求按净重计算价格，退回因短量多收的货款。我公司则以合同未规定按净重计价为由拒绝退款。

要求：分析该公司的做法是否可行，并说明理由。

答：我方拒绝退款的做法不正确。因为根据《公约》的规定，若合同中没有明确采用毛重还是净重时候，应该采用净重作为该批货物的重量标准。我方实际交货不足 200 公吨，应该退回多收的货款。

3. 我国某外贸公司向海湾某港口出口冻羊肉类 20 公吨，每公吨 FOB 价值 400 美元，合同规定数量可增减 10%。国外按时来证，证中规定金额为 8,000 美元，数量约 20 公吨。我按规定 22 公吨发货装运，但持单到银行办理议付进遭拒付。问银行拒付是否有理？问出口单位有无补救办法？

答：银行拒付是合理的。做信用证的话，一定要严格按照信用证上的条款履行。如果一个条款在合同上写了，但是信用证上如果没写，这个条款对你来说就是无效的。

补救方法如下：（1）跟客人联系，说明情况。按照单证不符合点的处理方法，还是把生意做成。（2）联系货代，做好将产品运回的准备。

5. 我国某公司与日本一客户签署出售驴肉 25 公吨合同，按合同规定，该批货物应该装于 1500 只箱子，每箱净重 16.6 公斤。按此规定装货，则所装总重量应该为 24.9 公吨，所差 100 公斤可以不再补交。当货物运抵日本后，海关人员在抽查该批货物时候，发现每箱净重不是 16.6 公斤而是 20 公斤，即每箱多装了 3.4 公斤，因此，此批货物实际总量 30 公吨，

但是，所有单据上均注明装了 24.9 公吨。由于货物单据上的净重与实际重量不符，日本海关认为我方有帮助客户偷税嫌疑向我方提出疑义。客户也以所交货物包装不符合合同规定，不利于在当地市场销售为由，拒绝提货，拒绝付款。问：我方应该如何解决该案例？应该从该案例中吸取哪些教训？

答：世界上许多国家的海关一般对货物进口都实行严格的监管，如进口商申报进口货物的数量与到货数量不符，进口商必然受到询查，如属到货数量超过报关数量，就有走私舞弊之嫌，海关不仅可以扣留或没收货物，还可追究进口商的刑事责任。

本案中，由于我方的失误，不仅给自己造成损失还给进口商带来麻烦。

标准答案

- 1、对于多装的部分货物，买方可以拒收多余部分，因为所交货物明确规定有包装单位，若合同里没有溢短装，则不可以溢短装。
- 2、对于包装不符合规定，若合同规定中属于根本性违约，买方有权拒绝收货，若没有明确规定属于根本性违约，则买方不能拒收，但有权要求卖方赔偿关于更换包装等产生的费用。

八、计算题

写出计算过程及计算结果。保留小数点后 2 位。

1. 某公司出口生丝，买卖双方约定标准回潮率为 11%。现有生丝 105 公吨，经过测定，实际回潮率为 13%，问符合双方约定回潮率的重量应为多少公吨？

公量=实际重量*（1+标准回潮率）/（1+实际回潮率）=105*1.11/1.13=103.14

3. 已知某种钢板每平方米的理论重量如下：

厚度（毫米）	重量（公斤）
0.2	1.57
0.25	1.96
0.3	2.35

现有钢板 500 张，每张长度为 5,000 毫米，宽度为 500 毫米，厚度为 0.25 毫米，求该批货物的总重量。

$1.96 \times 5 \times 0.5 \times 500 = 2450$ 公斤

答：该批货物的总重量为 2450 公斤

重点回顾：本章重点主要为重量表示方法，尤其是毛重、净重及以毛作净，同时还有合同的数量机动条款，及溢短装数量与报价方法掌握。

第三章 商品的包装

学习目标：本章主要了解商品包装的作用与分类，运输包装的标志，会制作标准运输标志；同时了解定牌及中性包装的含义及作用，合同中的包装条款。

一、单项选择题

以下各题的备选答案中，均只有一个选项是最正确的。

1. 在国际贸易中，关于包装由谁供应的通常做法是（ A ）。
 - A. 由卖方提供包装，包装连同商品一起交付买方
 - B. 由卖方提供包装，但交货后，卖方将原包装收回

- C. 由买方提供包装或包装材料
D. 由厂家免费提供包装
3. 按照国际贸易惯例，在合同中不作规定时运输标志的提供方一般是（B）。
- A. 中间商 B. 卖方 C. 买方 D. 船方
5. 出口商品外包装上面写着“FRANGILE”，其含义是（A）。
- A. 指示性标志 B. 警告性标志 C. 运输标志 D. 产地标志
7. 国际货物买卖中“唛头”是指（A）。
- A. 运输标志 B. 条形码 C. 产地标志 D. 磅码标志

二、多项选择题

下述各题备选答案中至少有两个选项是正确的。

1. 标准运输标志的内容有（ABCE）。
- A. 收货人的代码 B. 参考号 C. 目的地 D. 产地标志 E. 货物包装的件数
3. 采用中性包装的目的是（ABD）。
- A. 避开进口国家地区的关税和非关税壁垒 B. 适应交易特殊需要
C. 使出口厂商加强对外竞销 D. 使出口厂商扩大出口
E. 利用进口方的商业信誉
5. 集合运输包装相对于单件运输包装来说，可更有效地（BCD）。
- A. 美好商品 B. 保护商品 C. 提高装卸效率
D. 节省运输费用 E. 促使商品增值

三、填空题

在下列各题中填入适当用语。

1. 中性包装有无牌中性包装和定牌中性包装两种做法。
3. 包装的功能主要体现在保护，方便性和信息传递三个方面。

四、判断对错题

下列各题的表述既有正确的，也有错误的，请对各题作出判断并说明理由。

- （错）1. 在国际货物买卖合同中，“习惯包装”、“适合海运包装”等常用的包装条款是合同中一种比较好的规定方法。不采用这种模糊习惯包装，适合海运包装等规定
- （错）3. 定牌生产指卖方要求在其出售的产品包装上标以买方指定的商标和牌号，并且不标上生产的国别和生产厂商的名称。定牌要表明产地
- （对）5. 合同中的包装条款一般包括包装材料、包装方式和每件包装所包含的数量或重量。

五、名词解释

1. 运输标志 3. 定牌

1、又称唛头，是国际货物买卖合同、货运提单有关货物标志事项基本内容，便于运输途中有关人员辨认货物，避免错发错运。标准运输标志中应该包含：收货人或买方名称字首或简称，参考号码，目的地，件数号码。

3、买方要求在卖方出口商品或包装上使用买方指定的商标或牌号

六、简答题

1. 简述在国际货物买卖中商品包装的意义。
3. 进出口合同中包装条款一般包含哪些内容，在制定包装条款时，应该注意哪些问题？

- 1、a、实现商品的使用价值和附加值的有效手段
b、保护、方便性、信息传递
c、美化商品、宣传商品、方便运输、存储、销售等
- 3、内容：包装材料、包装方式，每件包装所包含的货物的数量或重量

在制定包装条款时，应注意以下几个问题：①要考虑成交商品的特点；②要考虑成交商品所采用的运输方式；③要考虑有关国家的法律规定；④在不影响包装质量的前提下注意节省包装费用；⑤要考虑有关国家的消费水平、消费习惯和客户的具体要求；⑥正确运用中性包装和定牌生产；⑦不宜轻易接受按某国家式样包装的条件；⑧包装条件应明确、具体

- A、包装方式的明确，尽量不使用诸如适合海运包装、习惯包装等模糊规定
- B、唛头一般由卖方规定
- C、包装费用一般包括货物价格以内，如果买方要求特殊包装，包装费用一般由对方承担并在合同中注明。

七、案例分析题

需要有明确结论与合理的简要解释。

1. 某笔交易合同订明由我方提供双层旧麻袋装，装船时，因缺这种麻袋就自行换成单层新麻袋，也没有要求对方额外支付费用，但对方认为我方包装不符规定，向我方索赔。请问对方是否有理？

有理，包装对商品品质和销售影响很大，是要件，单方面不能随意变更，若要变更，应征得对方同意。本案例中我方虽以旧换新且不要对方付费，也不能抹掉我方违约的事实，因为单层麻袋易破裂，对保护商品不如旧双层麻袋结实牢固。

3. 我国某公司出口水果罐头一批，合同规定为纸箱装，每箱 30 听，共 80 箱。但我发货时改为每箱 24 听，共 100 箱，总听数相等。问这样做妥当吗？

这样做不妥当。包装条款是国际货物买卖合同中的一项主要条款，按照合同约定的包装要求提交货物，是卖方的主要义务之一。《联合国国际货物销售合同公约》第 35 条（1）款规定：“卖方须按照合同规定的方式装箱或包装。”若卖方不按照合同规定的方式装箱或包装，即构成违约，卖方需承担违约责任。

5. 国外某公司与上海某自行车厂洽谈进口业务，打算从我国进口“永久”自行车 1000 辆，但要求我方改用“剑”牌商标，并在包装上不得注明：“Made in China”字样。请问：我方是否可以接受对方要求？在处理此项业务时应注意哪些问题？

这是一笔中性包装交易，外方要求采用中性定牌包装，我方一般可以接受。

但是在处理该项业务时应注意下列问题：首先要注意对方所用商标在国内外是否已有第三者注册，如果有，则不能接受。如果我方一时还无法判明，则应在合同中写明“若发生工业产权争议，则应由买方负责”。此外，还需要考虑我品牌在对方市场的销售情况，如果我方产品已在对方市场树立了良好的信誉，很畅销，则不易接受中性包装条款，否则会影响我方产品地位，造成市场混乱。

八、操作题

请按照每题要求做题。

1. 我国 ABC TRADING CO. LTD 与日本大阪 NYK TRADE AND DEVELOPMENT CORP. 成交货物一批, 数量为 15000 件, 纸箱包装, 每箱 15 件, 货物从上海运往日本大阪 (OSAKA), 双方签订的合同号码为 10-368-98, 请根据以上信息制作一份标准运输标志。

NYK TRADE AND DEVELOPMENT CORP.

10-368-98

OSAKA

NO. 15000

3. 请翻译下列句子

(1) 每只装入一个塑料袋, 每 10 打装入一个纸盒中, 每纸箱 25 个纸盒, 共 100 箱。

1 PC/PLASTIC BAG, 10 DOZONS /PAPER BOX , 100 CARTONS OF 25 BOXES EACH

(2) Small Red Beans, 100MT Packed in single new gunny bags of about 100kgs each, gross for net.

红小豆 100 公吨, 新单层麻袋包装, 每袋 100 公斤, 以毛作净。

重点回顾: 本章重点内容主要涉及到包装分类, 运输包装的标志, 唛头的制作及买卖合同中包装条款拟定。

第二篇 商品的价格和贸易术语

第四章 贸易术语

一、单项选择题

以下各题的备选答案中, 均只有一个选项是最正确的。

1. 在实际业务中, FOB 条件下, 卖方常接受买方委托代其租船订舱, 费用由买方承担。但卖方到期可能无法完成租船订舱的风险, 则 (A)。

- A. 卖方不承担责任, 风险由买方承担
- B. 卖方承担责任, 风险由卖方承担
- C. 买卖双方共同承担责任和风险
- D. 双方均不承担责任和风险, 合同终止

3. 采用 DAP 贸易术语达成的交易, 卖方交货的地点在 (B)。

- A. 装运港船上
- B. 目的地卖方派来的运输工具上
- C. 目的港码头
- D. 装运港码头

5. 根据 INCOTERMS®2010, 在 CIF 和 DAT 条件下, 运输途中货物损坏灭失的风险, (B)。

- A. 前者由卖方负责, 后者由买方负责
- B. 前者由买方负责, 后者由卖方负责
- C. 均由卖方负责
- D. 均由买方负责

7. 根据 INCOTERMS®2010, 采用 FCA 术语成交, 如在卖方所在地交货, () 负责将货物装上买方指定的承运人的运输工具上; 如在其他指定地交货, () 负责将货物从卖方的运输工具上卸下。B

- A. 买方指定的承运人; 卖方
- B. 卖方; 买方指定的承运人

- C. 卖方；卖方
指定的承运人
- D. 买方指定的承运人；买方
指定的承运人
9. 下列哪一种说法是不正确的（ C ）。
- A. FOB Under Tackle 是指卖方将货物置于轮船吊钩可及之处，从货物起吊开始的装货费用由买方负责
- B. CIF ex Ship's Hold 是指买方承担将货物从舱底起吊卸到码头的费用
- C. CIF Landed 是指卖方要承担货物运至目的港为止的一切费用包括卸货费和码头费
- D. CFR ex tackle 指卖方承担将货物从舱底吊至船边卸离吊钩为止的费用
11. 根据 INCOTERMS®2010, FOB 合同, 办理投保手续是（ ）的义务。
- A. 买方
B. 卖方
C. 买卖双方都无办保险的义
务
D. 以上都不正确
13. 采用 CIF 术语成交时, 如果卖方负担将货物卸到码头上的各项有关费用, 包括驳船费和码头费, 可采用的变形是（ ）。
- A. CIF Liner Terms
B. CIF Landed
C. CIF Ex Tackle
D. CIF Ship's Hold
15. 按 CFR 条件达成的合同, 凡需程租船运输的大宗货物, 适宜在合同中具体定明（ B ）。
- A. 装船费用由谁负担
B. 卸货费用由谁负担
C. 保险费用由谁负担
D. 运费由谁负担
17. 根据 INCOTERMS®2010, 按 FCA 价出口与按 FOB 价出口相比, 卖方所承担的风险（ D ）。
- A. 要小
B. 要大
C. 一样
D. 无法比较
19. 制定《国际贸易术语解释通则》的目的是（ A ）。
- A. 统一对各种贸易术语的解释而制定的
B. 提供仲裁的依据
C. 解释 FOB 贸易术语
D. 统一运输方式
21. 若买卖双方以 CFR LANDED 达成货物买卖合同, 负责卸货费用方应为（ B ）。
- A. 买方
B. 卖方
C. 船方
D. 银行
23. 下列 CIF 变形中卖方不承担卸货费的是（ A ）。
- A. CIF ex ship's hold
B. CIF Liner Terms
C. CIF ex Tackle
D. CIF Landed
25. 根据 INCOTERMS®2010, 表明“主运费已付”的是（ C ）术语。
- A. E 组
B. F 组
C. C 组
D. D 组
27. 根据 INCOTERMS®2010, CIF 合同的货物已装船后因火灾被焚, 应由（ C ）。
- A. 卖方承担损失
B. 卖方负责请求保险公司赔偿
C. 买方负责请求保险公司赔偿
D. 承担运费的一方赔偿
29. 根据 INCOTERMS®2010, CFR 贸易术语后面注明的地点是（ B ）。
- A. 装运港
B. 目的港
C. 产地
D. 厂址

31. 根据 INCOTERMS®2010, 在 EXW 条件下, 货物被禁止出口的风险由 (B) 负担。
- A. 卖方
人
B. 买方
D. 运输代理人
C. 承运人
33. 根据 INCOTERMS®2010, 按 DAP 成交, 如果需要, 进行投保的是 (A) 。
- A. 卖方
人
B. 买方
D. 运输代理人
C. 承运人
35. 根据 INCOTERMS®2010, DAP 和 DAT 的注意事项基本相同的是 (B) 。
- A. 卖方开具进口许可证
C. 以装运港船上为界界定风险
B. 做好货物的交接手续
D. 以目的港船上为界界定风险
37. 根据 INCOTERMS®2010, 按 CIP 成交, 根据需要加保各种特殊附加险的是 (B) 。
- A. 卖方
人
B. 买方
D. 运输代理人
C. 承运人
39. 根据 INCOTERMS®2010, 按 D 组术语成交, 根据需要, 加保各种特殊附加险的是 (A) 。
- A. 卖方
人
B. 买方
D. 运输代理人
C. 承运人
41. 根据 INCOTERMS®2010, DAT 的中文意思是 (C) 。
- A. 未完税交货
D. 码头交货
B. 完税后交货
C. 运输终端交货
43. 根据 INCOTERMS®2010 解释, 由出口方负责办理出口清关手续和进口清关手续的贸易术语是 (D) 。
- A. EXW
D. DDP
B. CPT
C. DAT
45. 根据 INCOTERMS®2010, 在以下哪种术语中, 卖方没有办理保险的义务 (C) 。
- A. CIP
B. CIF
C. FOB
D. CIF Landed

二、多项选择题

下述各题备选答案中至少有两个选项是正确的。

1. 有关贸易术语的国际贸易惯例主要有 (A、B、C) 。
- A. 《1932 年华沙—牛津规则》
B. 《1990 年美国对外贸易定义修订本》
C. 《2010 年国际贸易术语解释通则》
D. 《海牙规则》
E. 《跟单信用证统一惯例 2007 年修订本》
3. 《1990 年美国对外贸易定义修订本》中解释的贸易术语包括 (ABCD) 。
- A. FOB
B. Ex
C. FAS
D. CIF
E. Ex Dock
5. 我某进口公司按 FOB 条件进口一批货物, 采用程租船运输, 如果我方不愿承担装船费用, 应采用 (BCD) 。
- A. FOB Liner Terms
B. FOB Trimmed
C. FOB Stowed
D. FOBST
E. FOB Under tackle

3. 根据 INCOTERMS®2010, 以 D 组术语成交的合同被称为 到打类 合同, 包含的贸易术语有 DAP、DAT、DDP。
5. C 组贸易术语区别于其它三种术语的最显著的特点是 风险点 和 费用点 分离。
7. INCOTERMS®2010 根据 适用的运输方式 标准, 将贸易术语分成 仅适用于水运的贸易术语 和 适用于任何运输方式的术语 两类。

四、判断题

下列各题的表述既有正确的, 也有错误的, 请对各题作出判断。并请简要说明理由。

- (×) 1. CIF Ex Ship's Hold London 是指卖方要负责将货物送到伦敦, 但不承担在目的港的卸货费用。
- (√) 3. CIF Liner Terms New York 是指出口人必须用班轮装运货物, 并负担货物运至指定目的港以前的一切费用, 包括运费和装卸费。
- (×) 5. 按 CFR Landed Singapore 成交, 货物在新加坡港的卸货费及进口报关费应由卖方负担。
- (×) 7. 我国 A 公司和外商签订 FOB 出口合同。签约后买方委托卖方代为订舱, 卖方接受了对方的要求。由于船期紧张, 未订到舱位。卖方 A 公司要承担未如期装运的责任。
- (×) 9. 我某公司和外商签订 CIP 合同, 合同规定 9 月 10 日必须到达目的地, 但货物于 9 月 15 日才抵目的地。因为根据 INCOTERMS®2010, CIP 合同属于装运类合同, 所以我公司无需承担晚到的责任。
- (×) 11. 在实际业务中, 习惯上将 CIF 价格称作“到岸价”, 也就是说, 按 CIF 术语成交, 卖方要承担货物到达目的港之前的一切责任、费用和 risk。
- (√) 13. 根据 INCOTERMS®2010, 按 DAT 术语成交, 卖方是否投保, 由其自便, 若按 CIF 术语成交, 卖方则必须办理保险。
- (√) 15. 根据 INCOTERMS®2010, 与 CFR 相比, 除了要承担货物到达目的港正常运费外, CIF 条件下卖方还要负责订立保险合同, 支付保险费。因此, 就卖方承担的风险而言, CIF 比 CFR 大。
- (√) 17. 我国 A 公司与荷兰的 B 公司以 FOB 条件成交一批货物, 但由于 B 公司未能按合同规定日期某年 6 月 8 日派船来接货, 直到 6 月 20 日才派船来接货。A 公司可要求 B 公司支付由于货物积压港口所带来的费用。
- (×) 19. 我某公司和外商签订 CIP 合同, 合同规定 20xx 年 9 月 10 日货物必须送达目的地。因为根据 INCOTERMS®2010, CIP 合同属于装运类合同, 所以我公司无需保证货物必须在 20xx 年 9 月 10 日前送达目的地。
- (×) 21. INCOTERMS®2010 解释的贸易术语有: EXW、FOB、FAS、CIF、CFR、CPT、CIP、DAP、DAT、DDU、DDP。
- (×) 23. 根据 INCOTERMS®2010, 对于进口方而言, 采用“EXW loaded+卖方工厂/仓库”成交与采用“FCA+卖方工厂/仓库”的风险和责任一样。
- (×) 25. INCOTERMS®2010 中 E 组、F 组贸易术语的交货点在装运地, 而 C 组和 D 组术语的交货点在目的地。
- (×) 27. 根据 INCOTERMS®2010, 按照 CIF 术语成交的合同, 因为国际货物运输保险是由卖方办理的, 因此在海洋运输途中发生风险, 因该由卖方承担 risk, 由卖方凭保单向保险公司索赔。

五、名词解释

1. 贸易术语:又称贸易条件、价格术语,它是一个简短的概念,用来说明价格的构成及买卖双方有关费用、风险和责任的划分,以确定买卖双方在交货和接货过程中应尽的义务。
3. 《1990年美国对外贸易定义修订本》
(Revised American Foreign Trade Definition)

六、简

1. 请简述国际贸易术语对贸易实践的作用?

答:国际贸易的买卖双方在规定价格时使用了贸易术语,既可节交易磋商的时间和费用,又可简化交易磋商和买卖合同的内容,有利于交易的达成和贸易的发展。

3. 根据 INCOTERMS*2010 解释,为什么按 F 组和 C 组贸易术语成交的合同为“装运合同”(Shipment Contract);按 D 组贸易术语成交的合同为“到达合同”(Arrival Contract)?

5. 南京某外贸企业拟向美国某进口商出口货物一批,采用集装箱并通过海洋运输。试从我出口企业角度并根据 INCOTERMS*2010 分析,采用 FCA/CPT/CIP 贸易术语与采用 FOB/CFR/CIF 贸易术语成交有何不同?

7. 按“EXW+卖方工厂/仓库”成交与按“FCA+卖方工厂/仓库”成交存在什么区别?

答:EXW 工厂交货,卖方在其所在处所将货物置于买方处置之下时,即履行了交货义务。FCA 货交承运人,卖方在其所在处所或另一指定地,将货物交付给由买方指定的承运人或另一人,即完成交货。EXW 是卖方承担义务最少的,而 FCA 卖方必须把货物交接到承运人手上才算履行完义务,其中风险自担。

9. 请简述贸易术语的变形及其使用时应注意的问题?

答:对于贸易术语变形,国际上并无统一和权威性的解释。因此在实际业务中,除非买卖双方对有关贸易术语变形的含义有一致的理解,在使用术语变形时,应在合同中明确规定卖方所需承担的额外义务。

七、案例分析题

1. 沈阳 A 出口公司拟向日本大阪某进口商出口货物一批. A 公司可在其仓库将货物装入集装箱后交付至承运人,承运人用卡车将集装箱经高速公路运至大连,然后在大连港装上集装箱班轮运往日本大阪. A 公司提出按 CIP 大阪 (INCOTERMS*2010) 成交,但日商要求按 CIF 大阪成交. 试从 A 公司角度分析按 CIF 大阪条件与按 CIP 大阪条件成交有何不同?

答: (1)、运输方式: CIF 海洋运输和内河运输 CIP 各种运输方式

(2)、交货地点: CIF 装运港船上 CIP 货交承运人处

(3)、运输单据: CIF (可转让的) 已装船、清洁单据 CIP 根据不同的运输方式而定,通常是备运单据

(4)、风险的划分界限: CIF 装运港船上 CIP 货交承运人处

3. 我方以 FCA 贸易术语 (INCOTERMS*2010) 从意大利进口布料一批,双方约定最迟的装运期为 4 月 12 日,由于我方业务员疏忽,导致意大利出口商在 4 月 15 日才将货物交给我方指定的承运人. 当我方收到货物后,发现部分货物有水渍,据查是因为货交承运人前两天大雨淋湿所致. 据此,我方向意大利出口商提出索赔,但遭到拒绝.

问: 我方的索赔是否有理,为什么?

答: 无理. 因为在 FCA 条件下,我进口方负责运输,但我方业务员疏忽导致未按合同约定的装运期内派去运输工具,导致卖方无法及时交货,所以在约定期限后的时间发生的损失由我进口方承担.

5. 新加坡 A 公司与马来西亚 B 公司订立 FCA 合同（INCOTERMS®2010），购买 500 吨白糖，合同约定提货地为 B 公司所在地。7 月 3 日，A 公司派代理人到 B 公司提货，B 公司已将白糖装箱完毕并放置在临时敞篷中，A 公司代理人由于人手不够，要求 B 公司帮助装货，B 公司认为已履行完应尽义务，故拒绝帮助装货。A 公司代理人无奈返回，3 日后 A 公司再次到 B 公司所在地提走货物。但是，在货物堆放的 3 天里，因遇湿热台风天气，货物部分受损，造成 10% 的脏包。问：该损失应由哪一方承担？

答：INCOTERMS®2010 重新规定了 FCA 术语下装货和卸货的义务：交货地在卖方所在地时，卖方负责装货；交货地在卖方所在地之外时，卖方不负责卸货。B 公司并未完成交货义务，应负责装货，损失应由 B 公司承担。

7. 我某公司以 FOB 条件（INCOTERMS®2010）出口一批货物。合同签订后接到买方来电，称订舱较为困难，委托我方代为订舱。为了方便合同履行，我方接受了对方的要求。但由于船期比较紧张，时至装运期我方在规定装运港无法订到合适的舱位，且买方又不同意改变装运港。因此，到装运期满时货仍未装船，买方因销售季节即将结束便来函，以我方未按期订舱履行交货义务为由撤销合同。试问：我方应如何处理。

答：要求买方付款。在 FOB 条件下，运输是买方义务，卖方只是代为办理，风险和费用由买方承担。

9. 我方从泰国 A 公司进口一批大米，签定“CFR 上海”（INCOTERMS®2010）合同，货轮在台湾海峡附近沉没。A 公司未及时向我方发出装船通知，我方未办理投保，无法向保险公司索赔。故我方要求对方承担责任，但泰国 A 公司以货物离港，风险已经转移给我方为由拒绝承担责任。问：泰国 A 公司的行为是否合理，究竟由谁承担责任？为什么？

答：不合理。因为 A 公司并未及时向我方发出装船通知，导致我方未办理投保，因此 A 公司应承担责任。

11. 我内陆某出口公司向日本出口 30 吨甘草膏，每吨 40 箱共 1200 箱，每吨售价为 1800 美元，FOB 天津新港（INCOTERMS®2010），共 54000 美元，即期信用证，装运期为 2 月 25 日之前，货物必须装集装箱。该出口公司在天津设有办事处，于是在 2 月上旬便将货物运到天津，由天津办事处负责订箱装船。不料货物在天津存仓后的第三天，仓库午夜着火，是夜风大火烈，抢救不及，1200 箱甘草膏全部被焚。办事处立即通知内地公司总部并要求尽快补发 30 吨，否则无法按期装船。结果该出口公司因货源不济，只好要求日商将信用证的有效期和装运期各延长 15 天。请分析此案应吸取的教训。

答：采用 FCA、CPT 或 CIP 术语

13. 我方按 CIP 南京条件（INCOTERMS®2010）进口 10 公吨化肥，其经海上运输，抵达上海港后转为公路运输运至南京。我方受领货物后，卖方要求我方支付货款和公路运费，请问卖方行为是否合理？

答：不合理。因为 CIP 南京，卖方负责办理运输，并支付运费到南京，因此买方只需支付货款即可。

15. 我某外贸公司按照 CIF 伦敦（INCOTERMS®2010）向英商出售一批货物。卖方在规定的装运期内装船并取得相应单据。货物在运输过程途中时逢埃以战争爆发，苏伊士运河关闭，只

能绕道非洲南端。事后买方就航行途中发生的绕航费用、货物湿损以及未能按预计时间到达向我方提出索赔。问我方是否应当赔偿？为什么？

答：无须赔偿。因为 CIF 的风险点在装运港船上，卖方按照合同约定时间、地点完成货物装运即完成交货，对于交货后的风险应由买方承担。

第五章 商品的价格

学习目标：了解国际贸易价格的构成、国际贸易定价方法；掌握国际贸易价格中贸易术语的选用，以及不同贸易术语的价格之间的换算。

本章重点：国际贸易价格中贸易术语的选用，以及不同贸易术语的价格之间的换算。

一、单项选择题

以下各题的备选答案中，均只有一个选项是最正确的。

1. 以下对外出口报价正确的是（ B ）。
A. 205 美元/桶
B. 250 美元/桶 CIF 纽约
C. 205 美元/桶 CIF 上海
D. 250 美元/桶 CIF 德国
3. 下列关于我国出口单价表述正确的是（ C ）。
A. 每公吨 1000 英镑 FOB 伦敦
B. 每打 50 欧元 FOB 净价
C. 每码 3.50 美元 CIFC2% 新加坡
D. 500 英镑 CFR 净价利物浦
5. 下列关于我国进口单价表述正确的是（ A ）。
A. 每公吨 1000 英镑 FOB 伦敦
B. 50 欧元 FOB 净价
C. 每码 3.50 美元 CIF 净价
D. 500 英镑 CFR 净价大连
7. 国际贸易货款的支付中选用计价货币的原则是（ B ）。
A. 收硬付硬
B. 收硬付软
C. 收软付硬
D. 收软付软

二、多项选择题

下述各题备选答案中至少有两个选项是正确的。

1. 上海某公司业务员的进口报价正确的是（ ABD ）。
A. USD100.00/PER M/T CFR SHANGHAI
B. USD100.00/PER M/T FCA NEW YORK
C. USD100.00/PER M/T FOB SHANGHAI
D. USD100.00/PER M/T CIF SHANGHAI
E. USD100.00/PER M/T DAP NEW YORK
3. 国际贸易中作价方法主要有（ ABCD ）。
A. 固定作价
B. 暂不固定作价
C. 暂定价
D. 滑动价格
E. 交货期近的采用滑动价格，交货期远的采用固定作价
5. 下列关于我国进口单价表述不正确的是（ BC ）。
A. 每公吨 1000 英镑 FOB 伦敦
B. 每打 50 欧元 FOB 净价
C. 每码 3.50 美元 CIF 伦敦
D. 500 英镑 CFR 净价大连
E. 每箱 400 英镑 CIP 净价上海
7. 出口企业进行成本核算的指标有（ CDE ）。
A. 出口外汇净收入
B. 出口成本价格
C. 出口换汇成本
D. 出口盈亏额
E. 出口盈亏率

9. 上海某公司业务员的出口报价正确的是 (CE)。
- A. USD100.00/PER M/T CFR SHANGHAI B. USD100.00/PER M/ T FCA
NEW YORK
- C. USD100.00/PER M/ T FOB SHANGHAI D. USD100.00/PER M/ T CIF
SHANGHAI
- E. USD100.00/PER M/T DAP NEW YORK

三、填空题

1. 进出口合同中的单价包括如下内容 计价货币 , 单位金额 , 计量单位 和 贸易术语。
3. 进出口合同中的作价方法常见的有 固定作价 , 暂不固定作价, 暂定价格和滑动价格。

四、判断解释题

下列各题的表述既有正确的, 也有错误的, 请对各题作出判断。并请简要说明理由。

- (×) 1. 国际贸易报价中单价由货币名称、单位金额和计量单位三部分构成。
- (×) 3. 买卖双方合同中规定“按照提单日期的国际市场价格计算。”这是一种固定作价的方法。
- (×) 5. “每件 0.85 美元 CIF 纽约”这个进口报价是正确的。

五、名词解释

1. 固定价格: 进出口合同中, 在双方协商一致的基础上, 明确地规定商品的单价即固定价格
3. 滑动价格: 是指先在合同中规定一个基础价格, 交货时或交货前一定时间, 按工资、原材料价格变动的指数作相应调整, 以确定最后价格。
5. 硬币: 是在一定时期内, 汇率趋涨的货币, 即趋于升值的货币

六、计算题

下列各题要求写出计算公式及计算过程

1. 我向英国出口商品报价是每公吨 USD1600CFR 伦敦, 外商来电要求改报 CIF 伦敦价, 该商品投保加一成投保一切险和战争险, 保险费分别为 0.55% 和 0.04% , 请问我方新报价应是多少?

$CIF = CFR / [1 - (1 + \text{投保加成率}) \times \text{保险费率}] = 1600 / [1 - (1 + 10\%) \times (0.55\% + 0.04\%)] = 1610.45$ (美元)

3. 我出口公司对某客商发盘, 供应某商品, 价格条件为每公吨 2000 美元 CIF 非洲某港口, 按发票金额 110% 投保一切险和战争险, 客商提出要求改报 CFR 非洲某港口英镑价, 查自中国口岸至非洲该港口的一切险和战争险的费率共为 0.7%。问我出口公司在维持原收入不变和暂不考虑汇价趋势的情况下应报何价? (按当时中行牌价: 100 美元=671.27/673.14 人民币元; 100 英镑=1621.52/1624.63 人民币元)

$CFR = CIF \times (1 - 110\% \times 0.7\%) = 1984.6$ (美元) CFR 美元价 = $2000 - 2000 \times 1.1 \times 0.7\% = 1984.6$ (美元)

CFR 英镑价 = $(1984.6 \times 3.7127) / 6.2152 = 1185.5169$ (英镑)

注: 为保出口收入人民币数值不变。

5. 某商品原价为 CIF 纽约 USD1512.48, 买方提出根据当地规定只能在进口国办理保险, 要求改为 CFR 条件, 原价保险费率为 0.75%, 保额按发票价值 110% 投保, 问 CFR 术语的价格如何计算?

$CFR = CIF \times (1 - 110\% \times 0.75\%) = 1500$ (美元)

7. 国内某公司向澳大利亚出口 Plush Toys 一批共 20000 只，每箱 20 只。对外报价为 USD100.00/箱 FOB 上海，现需要改报为 CFR 悉尼价格。已知班轮运费支付采用 W/M 条款，货物每箱毛重、净重和体积分别为 2.5KGS、2.3KGS 和 10×12×20CM, 5 级货，基本运费率为 USD200.00/运费吨，燃油附加费和港口附加费分别为 20%和 10%。请报出每箱 Plush Toy 的 CFR 悉尼价格。

货物件数=20000/20=1000(箱) 总毛重=2.5 公吨 总体积=1000×10×12×
20/1000000=2.4 立方米
班轮运费=2.5×200×(1+20%+10%)=650 美元 CFR 每箱价格
=FOB+F=100+650/1000=100.65 美元

9. 运某地货一批共 2000 件，纸箱装，每箱 20 件。出口报价为每箱 US\$300.00 FOB 上海。现客户要求改报 CIFXX 港价，加一成投保海运一切险，保险费率为 1%。查该批货每箱毛重为 40 公斤，体积为 40 x 50 x 50 厘米，运费计算标准为 W/M, 10 级，每运费吨基本运费率为 US\$200.00，直航附加费为 10%。试求 CIFXX 港价。科威特价是多少？（计算结果保留两位小数）

2000/20=100 箱 40/1000=0.04 公吨 (40/100) × (50/100) × (50/100)=0.1 立方米

11. 我方出口商品共计 100 箱，每箱的体积为 30cm×60cm×50cm，毛重为每箱 40 公斤，原来 FOB 上海报价为 200 美元/箱，对方要求改报 CFR 纽约价。查运费表得知该货为 9 级，计费标准为 W/M，基本运费为每运费吨 109 港元，另收燃油附加费 20%，港口附加费 20%，货币贬值附加费 10%，试计算 CFR 纽约价？

每箱体积吨=0.3×0.6×0.5=0.09 立方米 每箱重量吨=0.04 吨 0.09>0.04 选择体积吨计算运费

总运费 F=(基本运费+附加费) × 运费吨=[109(1+20%+20%+10%)]0.09×100=1471.5 美元

13. 我某外贸公司出口工艺品一批共 3000 件，纸箱装，每箱 15 件。出口报价为每箱 US\$350.00 FOB 上海。现客户要求改报 CIFXX 港价，加一成投保海运一切险，保险费率为 1%。查该批货每箱毛重为 50 公斤，体积为 40 x 40 x 50 厘米，运费计算标准为 W/M, 10 级，每运费吨基本运费率为 US\$200.00，直航附加费为 10%。试求 CIFXX 港价。

15. 我国某出口公司对荷兰某客户发盘，价格为每公吨 500 美元 CIF 鹿特丹，按发票金额 110 %投保，对方要求改报 FOB 价格，经查自中国口岸至鹿特丹运费为每公吨 80 美元，保险费率为 0.5 %，试计算如果保持出口销售净收入不变，我方应报价多少美元。（保留两位小数） FOB=CIF-I-F=500×(1-110%×0.5%)-80=417.25 美元

七、操作题

1. 我某进出口公司对德国企业按照投保平安险费率 0.8%，投保加成 10%，报价为每公吨 8100 欧元 CIF 汉堡，而德商来电要求保险加成为 20%，投保一切险费率 1%，我方同意照办，则我

第六章 出口成本核算与佣金和折扣

学习目标：了解国际贸易成本核算的指标及其实践意义；掌握出口商品总成本、FOB 净收入、换汇成本、盈亏额、盈亏率的计算。

本章重点：出口商品总成本、FOB 净收入、换汇成本、盈亏额、盈亏率的计算。

一、单项选择题

以下各题的备选答案中，均只有一个选项是最正确的。

1. 在国际贸易中，净价的计算公式为（ C ）。
A. 含佣价 \times （1+佣金率） B. 含佣价/（1+佣金率）
C. 含佣价 \times （1-佣金率） D. 含佣价/（1-佣金率）
3. 我方原对外报价为 CFR 为 USD1000，现在外方要求加一成投保一切险（0.4%）和战争险（0.06%），则 CIF 价格应该为（ C ）
A. USD1005.09 B. USD1012.08 C. USD1005.06
D. USD980.01
5. 出口成本核算中外汇净收入采用的贸易术语是（ C ）。
A. CIF B. CFR C. FOB
D. DDP
7. 一笔国际货物买卖合同，采用 CFR 含佣 2% 对外成交，总值为 10,000 美元，该批货物的总运费为 900 美元，则该笔交易外汇净收入为（ B ）美元。
A. 10000 B. 8900 C. 9100
D. 9800
9. 某商品出口总成本为 1500000 元人民币，出口后外汇净收入为 220000 美元，按近期中国的外汇牌价为 100 美元折合人民币 799 元，则出口盈亏率为（ A ）。
A. 14.7% B. 15.8%
C. 17.2% D. 19.1%

二、多项选择题

下述各题备选答案中至少有两个选项是正确的。

1. 佣金的表示方法可以有（ AB ）。
A. 每公吨 335 美元 CIF 纽约包含佣金 2% B. 每公吨 220 美元 CIFC2% 伦敦
C. 每公吨 300 美元 FOB 上海净价 D. 按照成交价总金额支付 USD1000
E. 每公吨 500 美元 CIF 纽约以毛做净
3. 下列我某公司业务员的进口报价，（ ABCD ）是正确的。
A. NET PRICE USD60.00/PER METRIC TON CIF SHANGHAI
B. USD60.00/PER METRIC TON FCA NEW YORK LESS 5% DISCOUNT
C. USD60.00/PER METRIC TON FOBC5% NEW YORK
D. USD60.00/PER METRIC TON CIF C5% SHANGHAI
E. USD60.00/PER METRIC TON DAT NEW YORK
5. 出口企业进行成本核算的指标有（ CDE ）。
A. 出口外汇净收入 B. 出口成本价格 C. 出口换汇成本
D. 出口盈亏额 E. 出口盈亏率

三、填空题

1. 出口商品换汇成本是指以某种商品的 出口总成本 与 出口 FOB 净收入 之比。出口换汇成本如低于银行的外汇牌价，则出口为 盈利，反之则说明出口 亏损。
3. 在洽商交易时我方报价 FOB 价为 10000USD/公吨，对方要求改报 FOBC3% 价，则价格可以为 1031 USD/公吨。

5. 出口盈亏额是指出口销售人民币 FOB 净收入 与出口人民币 总成本 的差额。

四、判断题

下列各题的表述既有正确的，也有错误的，请对各题作出判断。并请简要说明理由。

- (√) 1. 通常出口盈亏率和出口换汇成本之间为反比例关系。
- (×) 3. 佣金计算的贸易术语必须要在 FOB 贸易术语的基础上计算。
- (√) 5. 某出口商品每千克 100 美元 FOBC3%上海，现客户要求将佣金增加到 5%，在保持出口净收入不变的情况下，应报每千克 101.85 美元 FOBC5%上海价。
- (×) 7. 某商品出口总成本为 1500000 元人民币，出口后外汇净收入为 220000 美元，按当时中国银行的外汇牌价为 100 美元折合人民币 799 元，则出口盈亏率为 14.7%。
- (√) 9. 我某公司出口某商品 500 公吨，国内收购价为 150 元人民币/公吨（含增值税 17%），另加其它费用 10%，出口退税率 17%。外销价为每公吨 30 美元 CIF 上海，其中运费和保险费占 5%。则该商品的出口换汇成本为 7.65 人民币/美元。
- (×) 11. 我某公司出口某商品外销价为每公吨 30 美元 CIF 纽约，保险费率 1%。则该商品的 CFR 出口报价是每公吨 29.70 美元。
- (×) 13. 我某公司出口某商品外销价为每公吨 103 美元 CIF 纽约，外商要求改报 FOB 上海价，保险费率 1%，每公吨运费 2 美元。则该商品的 FOB 上海出口报价是每公吨 100 美元 FOB 上海。
- (×) 15. 出口商通过中间商与国外成交一批货物，中间商要求签订合同后马上支付佣金，我方应该接受中间商的条件。

五、名词解释

1. 出口商品总成本：又称出口每美元成本，是出口企业为获得出口商品所支付的国内总成本。
3. 换汇成本：是指某商品每获得一个单位的外币收入所需要多少人民币成本支出
5. 出口商品盈亏率：盈亏额与出口商品总成本的比例
7. 折扣：卖方按货物原价给予买方一定百分比的价格减让，即适当的价格优惠

六、计算题

要求写出计算公式及计算过程

1. 某公司对外某商品每箱 50 美元 CIF 西雅图。国外要求改报 CFR C5%西雅图，设保险费率为 1.05%，加 1 成投保，问我应报多少美元？

$CFR=CIF*(1-1.1*1.05\%)=49.42$ 美元

3. 某外贸公司出口一种商品至日本，出口价格条件为每公吨 9850 美元，CIF 横滨。其中中国口岸至横滨的海上运输费和保险费共计占 15%。结汇时中国银行外汇牌价为美元折合人民币 6.85 元。试计算每公吨出口销售人民币净收入金额。

$FOB=CIF-运费-保险费=CIF*(1-15\%)=9850*0.85=8372.5$ 美元

每公吨出口销售人民币净收入额= $FOB*汇率=57351.63$ 元

5. 某出口公司与西欧某中间商达成一笔交易，合同规定我方出口某商品 25000 公斤，每公斤 15 美元，CFR C2%汉堡。海运运费为每公斤 0.15 美元。出口收汇后出口公司向国外中间商汇付佣金。计算：（1）该出口公司向中国银行购买支付佣金的美元共需多少人民币？（2）该出口公司的外汇净收入为多少美元（按当时中行牌价：100 美元=718.39/719.99 人民币元）

7. 我外贸公司出口某商品 1000 箱，该货每箱收购价人民币 100 元，国内费用为收购价的 15%，出口后每箱可退税人民币 7 元，外销价每箱 19.00 美元 CFR 曼谷，每箱货应付海运费 1.20 美元，试计算该商品的换汇成本。

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：<https://d.book118.com/598051054075007006>