

个人公司合作协议书（通用 12 篇）

个人公司合作协议书 第 1 篇

甲方：住址：身份证号：

丙方：住址：身份证号：

乙方：住址：身份证号：

甲，乙等各方因共同投资设立有限责任公司(以下简称 公司)事宜，特在友好协商基础上，根据《中华人民共和国合同法》，《公司法》等相关法律规定，达成如下协议：

一、拟设立的公司名称、住所、法定代表人、注册资本、经营范围及性质

1，公司名称：有限责任公司

2，住所：

3，法定代表人：

4，注册资本：101 万元

5，经营范围：，具体以工商部门批准经营的项目为准。

6，性质：公司是依照《公司法》等相关法律规定成立的有限责任公司，

甲，乙等各方以其注册时认缴的出资额为限对公司承担责任。

二、股东及其出资入股情况

公司由甲、乙及其他各方股东共同投资设立，甲乙作为股东代表显名

于工商注册资料，其余股东股份由甲乙代持，不登记于工商注册资料。

1、公司前期开支。

(1) 公司前期开支，包括租赁、装修、购买办公设备、办理公司注册费用及其他公司成立前开展正常经营所需之必要开支。

(2) 本协议所列各股东都将参与公司的经营，公司成立前所有股东组成公司筹备委员会。筹备会根据需要召开全体成员会议，原则上所有股东都应参加，经代表三分之二股份的表决权同意，可决议通过公司前期开支的使用方案。

(3) 各股东根据筹备委员会决议通过的关于公司前期开支的使用方案，各司其职，先行垫付相关费用，待公司成立后，根据公司的正常的财务制度进行实报实销。

2、注册资金(本)101 万元。

(1) 该注册资本主要用于公司注册时使用，并用于公司开业后的流动资金，股东不得撤回。

(2) 甲，乙等各出资股东均应于公司账户开立之日起三日内将各应缴纳的注册资金存入公司账户。

3、各股东出资及占股情况。

本协议所列股东均为实际出资股东，甲、乙、丙、丁四股东所持股份无特殊情况原则上公司成立后不予变动；戊、己、庚因其在公司担任职位的特殊性(担任财务、设计、人事负责人)一旦离岗(包括升职、调岗、离

职等),其所拥有的股份同意无条件转让给岗位继任者。其股份的转让价格按照以下标准确认:

A、在公司营利情况下,原岗股东在提取离岗前当年红利后,按照出资金额加收银行同期存款利率作为公允价格进行转让。

B、在公司亏损情况下,各股东对公司总资产进行估算或者聘请权威的中介机构进行估算,转让价格按照原岗股东出资额乘以公司总资产除以101万进行转让,但转让价格最高不得高于原岗股东出资额。

各股东实际出资额(包括启动资金及注册资金)及所占股份百分比如下:

- 1)、甲实际出资 350000 元,占股 35%;
- 2)、乙实际出资元,占股%;
- 3)、丙实际出资元,占股%;

甲、乙作为工商注册显名股东代持其他股东股份,工商注册登记的股份比例为甲占股 49%,乙占股 51%;甲乙代持其他股东股份,特做以下承诺:未经被代持股份所有股东的书面同意,不得单方面出让、出质非属本人实际出资拥有之股权,如其未经同意单方出让、出质股权,除应向被代持股份股东返还资产,赔偿损失外,应按照违约处理股份比例乘以 101 万的标准向权利受损的被代持股份股东支付补偿金。

4、本协议所列股东未按照约定及时履行出资义务,均应按本协议第八条第 1 款承担相应的违约责任。

三、公司管理及职能分工

(一)、公司股东会

1、公司设立股东会，由本协议所列全体实际出资股东组成。股东会为公司的权力机构，决定公司的一切日常事务。各股东一致同意，每月进行一次股东例行会议，对公司上阶段经营情况进行总结，并对公司下阶段的运营进行计划部署；遇特殊情况，任一股东会成员都可提议召开股东会临时会议。股东会议由执行董事召集和住持，如遇执行董事不能或不愿履行职务，则由各股东推选的股东召集和住持。

2、股东会决定公司的重大事项，以下事项需经股东会决议：

1)、须经所有本协议所列股东达成一致同意决议后方可进行事项：

(1)拟由公司作为股东，其他企业，个人提供担保的；

(2)决定公司的经营方针和投资计划。

2)、须经本协议所列股东持有股份代表三分之二以上表决权通过事项。

作出修改公司章程、增加或者减少注册资本的决议，以及公司合并、分立、解散或者变更公司形式的决议，必须经本协议所列所有股东股份代表三分之二以上表决权的股东通过。

3)、需经本协议所列股东持有股份多数表决权通过事项。

《公司法》第三十八条规定的其他事项。

3、对于公司按照上述约定作出的股东会决议，甲乙作为显名股东必须配合执行；配合事项包括签署对外股东会决议，执行决议事项；如甲乙违

背实际出资股东参与表决的决议，擅自签署对外决议文件及擅自进行公司重大事项的决策，给公司或者其他股东造成损失的，应承担相应的赔偿责任。

(二)、执行董事及监事

1、公司不设董事会，设执行董事和监事，任期三年。

2、甲为公司的执行董事兼总经理，负责公司的日常运营和管理；乙为公司的监事负责公司日常经营和管理的监督及协助工作。

(三)、规范管理制度

公司实行规范化管理，各股东在公司任职，应尽可能与公司签订劳动合同；如确有特殊情况不能签订劳动合同的，也应签订劳务合同，以明确公司与管理者之间的权利和义务。

1、人员招聘等人事制度。

公司制订人事规章制度，规范员工的招聘、薪酬、培训、升职、劳动纪律等用工事项，公司建立相应的审批流程，对开展以上事项必须严格按照流程进行审批，任何管理者都无权私下决定以上事项。

2、财务管理制度。

公司建立规范严谨的财务制度，一切资金往来将由开立的公司账户统一收支，财务统一交由公司聘任的财务会计人员处理，公司账目应做到日清月结，并可及时提供相关报表供各股东查阅。

建立规范的请款和报销流程。公司任何款项的支出和报销，都应经过

相关管理人员的层层审批,任何股东都不能私下向公司支出和报销相关费用。

3、经营管理制度。

公司建立规范的经营管理制度。对业务合同进行专业的商业和法律审批,以减少商业风险和法律风险;对公章的保管及使用、重要档案的查阅等事项建立规范的审批流程制度,以尽可能减少风险。

(四)、其他管理制度。

公司在经营过程中,根据需要应及时规范各项管理制度,尽可能采用高效安全的操作流程。

四、盈亏分配

1、利润和亏损,甲,乙等各方按照实际所占的股份比例分享和承担;

2、公司税后利润,在弥补公司前季度亏损,并提取法定公积金(税后利润的 10%)后,各方可进行股东分红. 股东分红的具体制度为:

(1)分红的时间:每一会计年度的第一天分取上年度利润;

(2)分红的数额为:上年度剩余利润的 60%,各实际出股股东按本协议确定的股份比例分取;

(3)公司的法定公积金累计达到公司注册资本 50%以上,可不再提取.

五、转股或退股的约定。

1、转股:公司成立起两年内,各股东不得转让股权.自第三年起,经其他三分之二以上股东同意,股东可进行股权转让,此时未转让方对拟转

让股权享有优先受让权，若拟将股份转让予第三方的，第三方的资金，管理能力等条件不得低于转让方，且应另行征得未转让方的同意。

转让方违反上述约定转让股权的，转让无效；如转让给善意第三人，转让协议有效的，转让方应向未转让方全体股东按转让价格 20%支付违约金。

2、退股：

(1)、退股条件。

退股一方股东，须先清偿其对公司的个人债务(包括但不限于该股东向公司借款，该股东行为使公司遭受损失而须向公司赔偿等)且征得其他股东人数三分之二以上的书面同意后，方可退股，否则退股无效，拟退股方仍应享受和承担股东的权利和义务。

(2)、退股标准。

若公司有盈利，则公司总盈利部分的 60%将按照股东实缴的出资比例分配，另外 40%作为公司的资产折旧费用，退股方不得要求分配。分红后，退股方方可将其原总投资额退回。

若公司无盈利，则公司现有总资产的 80%将按照股东出资比例由进行分配，另外 20%作为公司的资产折旧费用，退股方不得要求分配。在此情况下，退股方只能要求取得公司总资产 80%的分配金额，不得再要求其他分配。

(3)、任何时候退股均以现金结算。

3、增资：若公司储备资金不足，需要增资的，各股东按出资比例增加出资，若全体股东同意也可根据具体情况协商确定其他的增资办法；若增加第三方入股的，第三方应承认本协议内容并分享和承担本协议下股东的权利和义务，同时入股事宜须征得全体股东的一致同意。

六、协议的解除或终止

1、发生以下情形，本协议即终止：(1)、公司因客观原因未能设立；(2)、公司营业执照被依法吊销；(3)、公司被依法宣告破产；(4)、本协议各方一致同意解除本协议。

2、本协议解除后：(1)、本协议各方共同进行清算，必要时可聘请中立方参与清算；(2、)若清算后有剩余，本协议各方须在公司清偿全部债务后，方可要求返还出资，按出资比例分配剩余财产。(3)、若清算后有亏损，各方以出资比例分担，遇有股东须对公司债务承担连带责任的'，各方以出资比例偿还。

七、违约责任

1、任一方违反协议约定未足额，按时缴付出资的，须在十日内补足，由此造成公司未能如期成立或给公司造成损失的，须向公司和守约方承担赔偿责任，并额外按照应出资额的 20%向守约方支付补偿金。

2、除上述出资违约外，任一方违反本协议约定使公司利益遭受损失的，须向公司承担赔偿责任，并向守约方支付违约金十万元。

3、本协议约定的其他违约责任。

八，其他

1、本协议自各方方签字画押之日起生效，未尽事宜由各方另行签订补充协议，补充协议与本协议具有同等的法律效力。

2、本协议约定中涉及甲乙双方内部权利义务的，若与公司章程不一致，以本协议为准。

3、因本协议发生争议，双方应尽量协商解决，如协商不成，可将争议提交至公司住所地人民法院诉讼解决。

4、本协议一式捌，协议各方各执一份，见证方留存一份，每份具有同等的法律效力。

甲方(签字):

乙方(签字):

丙方(签字):

签订时间:年月日

个人公司合作协议书 第 2 篇

甲方:

乙方:

_____咨询有限公司(以下简称“甲方”)与____先生(以下简称“乙方”)经过友好协商，在相互信任、相互尊重和互惠互利的原则基础上，双方达成以下合作协议:

一、甲乙双方在符合双方共同利益的前提下，就企业管理咨询业务合

自愿结成战略合作伙伴关系，乙方为甲方提供业务资源，协助甲方促成业务与业绩，实现双方与客户方的多赢局面。

二、乙方为甲方提供业务机会时，应严格保守甲方与客户方的商业秘密，不得因己方原因泄露甲方或客户方商业秘密而使甲方商业信誉受到损害。

三、甲方在接受乙方提供的业务机会时，应根据自身实力量力而行，确实无法实施或难度较大、难以把握时应开诚布公、坦诚相告并求得乙方的谅解或协助，不得在能力不及的情况下轻率承诺，从而使乙方客户关系受到损害。

四、乙方为甲方提供企业管理咨询业务机会并协助达成的，甲方应支付相应的信息资源费用。费用支付的额度视乙方在业务达成及实施过程中所起的作用而定，原则上按实际收费金额的一定百分比执行，按实际到账的阶段与金额支付，具体为每次到账后的若干个工作日内支付。

五、违约责任：

1、合作双方在业务实施过程中，如因己方原因造成合作方、客户方商业信誉或客户关系受到损害的，受损方除可立即单方面解除合作关系外，还可提出一定数额的经济赔偿要求。同时，已经实现尚未结束的业务中应该支付的相关费用，受损方可不再支付，致损方则还应继续履行支付义务。

2、甲方在支付信息资源费用时，如未按约定支付乙方款项的，每延迟一天增加应付金额的5%，直至该笔金额的全额为止。

六、争议处理：如发生争议，双方应积极协商解决，协商不成的，受损方可向杭州市仲裁委员会申请仲裁处理。

七、本协议有效期暂定一年，自双方代表(乙方为本人)签字之日起计算，即从____年__月__日至____年__月__日止。本协议到期后，甲方应付未付的信息资源费用，应继续按本协议支付。

八、本协议到期后，双方均未提出终止协议要求的，视作均同意继续合作，本协议继续有效，可不另续约，有效期延长一年。

九、本协议在执行过程中，双方认为需要补充、变更的，可订立补充协议。补充协议具有同等法律效力。补充协议与本协议不一致的，以补充协议为准。

十、本协议经双方盖章后生效。本协议一式贰份，甲乙双方各持一份，具有同等法律效力。

甲方：

乙方：

_____年__月__日

个人公司合作协议书 第3篇

甲方：_____

乙方：_____

_____（以下简称“甲方”）与_____酒业有限公司（以下简称“乙方”）经过友好协商，在相互信任、相互尊重和互惠互利的原则

一、甲乙双方在符合双方共同利益的前提下，就关于进口红酒业务合作等问题，自愿结成战略伙伴关系，乙方为甲方提供公司名义资源，协助甲方促成业务和业绩，实现双方和客户方多赢的局面。

二、乙方为甲方提供公司名义时，应严格保守甲方与客户方的商业秘密，不得因己方原因泄露甲方或客户方商业机密而使甲方商业信誉受到损害。

三、甲方在接受乙方提供公司名义时，应根据自身实力量力而行，确实无法实施或难度较大、难以把握时应开诚布告、坦诚相告并求得乙方的谅解和协助，不得在能力不足的情况下轻率承诺，从而使乙方公司名誉受到损害。

四、乙方为甲方提供公司名义资源并协助产生的费用，由甲方和乙方共同承担，承担比例为各 50%。

五、合作细节：

1、甲方可使用乙方提供的公司名义。

2、甲方享受乙方招商报价单中所有红酒单价 40%政策支持。单笔交易超过人民币一万元乙方给予甲方 50%的政策支持。

3、甲方采用无底薪制，甲方与乙方的每一次交易直接按招商报价单的单价政策后的金额结算，甲方与客户的实际交易价格乙方不过多干涉。

4、结算时间为乙方收款之日当日内结算。

、甲乙双方的合作均采用先款后货或现款现货的方式。特殊情况甲方必须与乙方协商。

7、乙方除严重质量问题均不接受退、换，特殊情况经双方协商，乙方可适当调整。

六、违约责任：

1、合作双方在业务实施过程中，甲方必须秉着诚信、正直的心态开展业务，不得出卖公司商业机密，如因己方原因造成合作方、客户方或乙方商业信誉或公司名誉受到损害的，受损方除可立即单方面解除合作关系外，还可以提出一定数额的经济赔偿要求。同时，已经产生尚未结束的业务中应该支付的相关费用，受损方可不再支付，致损方则还应继续履行义务。

七、争议处理：如发生争议，双方应积极协商解决，协商不成的，受损方可申请仲裁处理。

八、本协议有效期暂定一年，自双方代表（甲方为本人）签字之日起计算，即从_____年_____月_____日至_____年_____月_____日止。

九、本协议到期后，双方均未提出终止协议要求的，视作均同意继续合作，本协议继续有效，可不另续约，有效期延长一年。

十、本协议在双方签字盖章后生效。本协议一式两份，甲乙双方各持一份，具有同等法律效力。

备注：价格表见附页。

甲方：_____乙方：_____

(公章)

代表签字：_____签字：_____

签约地点：_____

签约日期：____年____月____日

个人公司合作协议书 第 4 篇

甲方：

乙方：

就甲乙双方合作，甲方向乙方提供的办公场所，流动资金及上海实业有限公司的平台，乙方利用甲方所提供的优惠条件开拓业务共同发展以实现双盈一事，本着自愿、互惠、公平、公正的原则，经双方友好协商，达成如下协议：

1. 乙方须提供准确的个人资料。
2. 乙方需详细阅读本协议并了解甲方的一切相关规定，对甲方的经营理念须较高的认知度与忠诚度，并自愿维护和遵守甲方的一切规章制度。
3. 甲方按乙方销售业绩给予相应的提成，并按期规定发放提成，甲方不承担乙方其它的任何费用。(奖金发放标准：原则上按销售金额的 5%提成，如有特殊原因，需调整提成额度，在资金到账后以工资名义发放。)乙方需承担工资部分的个调税，及所有的社会保险费用。

乙方报给客户的价格需由厂部评审无误后，传真给客户。

5. 乙方的订单需有厂部评审后方可下单生产。

6. 乙方接的订单，出货后需在当月开票或与客户约定截止到每月几日开票。

7. 本着双方诚信合作的基础上，甲方给予乙方足够的产品和服务支持，及相关其他帮助，乙方应严格尊重甲方的产品和商业机密，对于泄露商业机密的，将承担相关法律责任。

8. 为便于乙方拓展市场，甲方须和乙方提供公司宣传资料，公司产品和服务的详细介，并配合乙方作好销售服务工作。

9. 乙方必须要求客户下正式订单给厂部，厂部方可安排生产。

10. 乙方有责任为甲方收集并分析定单信息，并及时准确的提供给甲方，如乙方原因造成的不良，发生的所有费用由乙方承担。

11. 双方在利益上是平等合作关系，在客户开发过程中发生冲突时，应以大局为重，在利益上可协商并友好解决。

12. 乙方可承接港旺经营范围内的任何订单，但须确保流动资金的及时回笼，乙方须在合同期内保证资金的回笼，如不能保证资金的及时回笼，乙方应承担相应的资金利息（延期一天扣除应收总金额的 0.1%，依此类推）。

13. 乙方承接的客户，货款收不起来，变成死账，此货款中的所有材料费由乙方承担。

14. 乙方承接的订单，原则上付款方式贰个月，如遇到特殊原因，可根据订单的评审结果，双方协商付款周期。

15. 协议纠纷解决办法：

(1) 在合作期间如产生纠纷的，双方可协商解决。

(2) 如果纠纷不能协商一致的，可以根据相关法律通过仲裁机构解决。

16. 协议终止及约定：

(1) 在合作期间，任何乙方不得提出协议终止，不可抗力除外。

(2) 双方协商一致可终止本协议。

(3) 如合作双方任何一方严重违反本协议，则另一方有权终止本协议。

(4) 本着友好的原则，合同终止后双方不得泄露双方的商业机密，并不得相互中伤，如因此造成任何一方损失的，可依据法律追究另一方责任。

17. 合同有效期及其他：

(1) 本协议有效期为： 年，自双方签字或盖章后生效。

(2) 如双方合作愉快，本协议可续签

(3) 本合同一式两份，双方各执一份为据。

甲方：

乙方：

日期：

个人公司合作协议书 第 5 篇

甲方：地址：电话：

乙方：地址：电话：

风险提示：

合作的方式多种多样，如合作设立公司、合作开发软件、合作购销产品等等，不同合作方式涉及到不同的项目内容，相应的协议条款可能大不相同。

本协议的条款设置建立在特定项目的基础上，仅供参考。实践中，需要根据双方实际的合作方式、项目内容、权利义务等，修改或重新拟定条款。甲乙双方本着平等协作、互惠互利、共同发展的原则，经过双方友好协商，达成如下协议：

一、合作事项

1、为维护合作双方的合法权益，经双方协商，共同达成本协议书的全部条款，并能共同守约执行。

2、双方合作的基础：风险共担，利益共用，共同发展。

3、双方合作的目标：长期合作，谋求产品的更大市场占有率。

4、甲乙双方在本协议有效期内，自_____年____月____日至_____年____月____日，将_____系列产品在_____区域内，授权乙方独家代理销售。

二、乙方的权利及义务风险提示：

应明确约定合作各方的权利义务，以免在项目实际经营中出现扯皮的情形。

再次温馨提示：因合作方式、项目内容不一致，各方的权利义务条款也不一致，应根据实际情况进行拟定。

1、有权确立代____区域内的销售方式。

2、有权在代____区域内进行各种促销活动及广告发布。

3、代____区域内的分销、零售商户及销售、库存状况、客户退货及反馈，须每月定期向甲方以书面形式报告。

4、严格执行甲方的销售政策及价格体系，不得在代____区域外或非价格体系内销售。

5、自觉维护甲方的知识产权及价格体系，不得有损害甲方知识产权及企业形象的作为并协助配合甲方对上述行为进行市场监督，对侵犯甲方权益的行为进行报告及打击。风险提示：

应约定保密及竞业禁止义务，特别是针对项目所涉及的技术、客户资源，以免出现合作一方在项目外以此牟利或从事其他损害项目权益的活动。

6、为甲方保守商业秘密，且任何往来款项需汇至甲方指定账号。没有汇入甲方指定账号的款项，甲方则视为未收款。

7、乙方和甲方确定试销关系以后销售商的渠道由甲方转交给乙方负责后期的经销，在此期间甲方不得重设分销商，影响乙方的销售。

三、代理、经销数量、广告支持

1、代理商、经销商之销售数量要求：各经销商首次提货量必须在____台以上，乙方试销期为____个月，试销期销售额不能低于____台。

2、如确定代理商需要搞活动的支持,乙方需把相关的资料传给甲方,经过甲方审核并根据实际情况给予乙方广告或推广上的支持。

四、交货与订货

1、交货、订货:由乙方下定单至甲方经甲方确认交货时间,乙方将全部货款汇入甲方指定账号,甲方按期将货物发送至乙方指定的地方。

2、乙方每次订货量运输费用有双方友好协商确定。

3、本协议之营销价格全部为不含税之价格,如代理要求发票,则在代理价格上加收税款。

五、售后服务

1、乙方应至少有一专职人员负责甲方产品的售后服务,并有能力进行简单维修及判定客户申诉、调换货物是否合理。甲方承诺由售出之日起_____个月包换,_____年内保修,所有保修服务按照保修单处理。

2、乙方在担当甲方产品代理时,有销售与甲方同一类型的产品需与甲方协商。

3、乙方确定为甲方代理,乙方可以拓展自己的销售范围,并能严格执行甲方公司规定的价格体系,监督其他代理商串货及不执行价格体系销售的行为。

4、甲方在已确立独家代理商区域内,不再确立第二家代理商。

5、在市场及产品材料价格变化而引致产品调价时,甲方应在

第一时间通知乙方并妥善处理价格体系。

6、甲方保证乙方的权益，对代理商的违约行为：不按价格体系及总代____区域销售等进行惩罚和制止。

7、甲乙双方正常合作期间返修费用，双方各承担一半。如果乙方月销售额低于_____元，或由于乙方项目转变造成双方_____个月未合作，协议自动失效，甲方将不再承担维修及其他任何费用。

六、违约及终止风险提示：

合同的约定虽然细致，但无法保证合作方不违约。因此，必须明确约定违约条款，一旦一方违约，另一方则能够以此作为追偿依据。

1、乙方违约，甲方将视情况，停止供货，终止代理协议等措施，严重损害甲方企业利益及形象、破坏产权等行为，甲方将通过法律手段予以处理。并追究经济损失。

2、双方中任一方终止代理协议，需提前_____个月告知对方，并取得对方同意。有关终止代理协议善后工作，双方协商解决。

七、其他

1、本协议一式_____份，双方签字后生效。

2、本协议解释权在_____方。如有其他未尽事宜，双方协商解决。

若发生纠纷，以_____方所在地法律机关仲裁为准。

甲方(签字)：_____年____月____日

乙方(签字)：_____年____月____日

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：<https://d.book118.com/617040045103006164>