2024-

2030年中国摩托车行业发展分析及发展前景预测与发展策略 研究报告

摘要		2
第一章	行业概况	2
– ,	摩托车行业现状简述	2
Ξ,	主要摩托车品牌与市场分布	3
三、	行业发展历程与重要节点	3
第二章	市场分析与预测	4
– ,	市场规模及增长趋势	4
Ξ,	消费者需求与行为分析	4
三、	国内外市场对比与机遇	5
四、	未来市场发展趋势预测	5
第三章	竞争格局与主要企业	6
– ,	行业竞争格局概述	6
二、	主要企业及品牌竞争力分析	6
三、	市场份额分布与变化趋势	6
四、	竞争策略及差异化优势	7
第四章	技术创新与智能化发展	8
– ,	技术创新动态与趋势	8
二、	智能化技术在摩托车行业的应用	8

三、	研发投入与成果转化
四、	技术创新对行业发展的影响
五章	政策法规与行业标准10
– ,	国家政策法规解读10
二、	行业标准与监管要求11
三、	政策法规对行业发展的影响11
四、	行业合规经营建议12
六章	产业链分析与协同发展12
– ,	产业链结构梳理12
二、	上下游企业协同发展现状13
三、	产业链资源整合与优化13
四、	供应链管理与风险控制13
七章	发展策略与建议14
	No para transmit agencia.
– ,	市场拓展策略14
一、 二、	市场拓展策略
·	
二、	品牌建设与营销策略14
二、三、三、四、	品牌建设与营销策略
二、三、三、四、	品牌建设与营销策略
二、三、四、八一、一、	品牌建设与营销策略
二、三、四、八一、一、	品牌建设与营销策略
二三四八一二三、二三、二、二、二、二、二、二、二、二、二、二、二、二、二、二、二、二、二	品牌建设与营销策略
二三四八一二三、二三、二、二、二、二、二、二、二、二、二、二、二、二、二、二、二、二、二	品牌建设与营销策略
二三四八一二三九、、章	品牌建设与营销策略
二三四八一二三九一、、、章、	品牌建设与营销策略
	一四五一二三四六一二三四、章、、、、章、、、章、、、

摘要

本文主要介绍了中国摩托车行业的概况,包括市场规模、竞争格局、技术水平以及主要品牌与市场分布。文章指出,中国摩托车行业在保持稳步增长的同时,也面临着消费者需求多样化、环保要求提升等挑战。行业正朝着智能化、绿色化方向发展,并加强国际合作与交流。文章还分析了摩托车行业的市场趋势,预测未来市场规模将持续增长,智能化、绿色环保等技术趋势将深刻影响行业发展。在竞争格局方面,龙头企业占据主导地位,中小企业通过技术创新和品牌建设提升竞争力。此外,文章还探讨了摩托车行业的技术创新与智能化发展、政策法规与行业标准以及产业链协同发展现状。提出了市场拓展、品牌建设、产品创新与质量提升等发展策略,以及应对市场、经营等风险的防范措施。文章最后展望了摩托车行业的未来发展趋势,包括市场化、智能化、绿色环保等方向,并给出了对行业发展的战略建议。

第一章 行业概况

一、 摩托车行业现状简述

摩托车行业作为交通运输工具的重要一环,近年来在中国市场上展现出强劲的发展势头。随着国家城市化进程的加速和居民生活水平的提高,摩托车以其便捷、经济的特点,成为众多消费者出行的首选。当前,摩托车行业正面临着前所未有的发展机遇和挑战,市场规模、竞争格局以及技术水平都呈现出新的特点。

在市场规模方面,中国摩托车行业已经形成了庞大的市场基础。随着消费者对摩托车需求的不断增长,市场呈现出多元化的特点。传统燃油摩托车仍然占据市场主导地位,尤其是在农村和中小城市,其经济实惠、动力强劲的特点深受消费者喜爱。随着环保意识的提高和新能源技术的发展,电动摩托车市场逐渐兴起,成为摩托车行业的新增长点。随着消费升级的趋势,高端摩托车市场也呈现出快速增长的态势,满足了消费者对品质、性能和个性化需求的追求。

在竞争格局方面,摩托车行业内竞争日益激烈。国内外知名品牌纷纷加大研发 投入,提升产品质量和技术含量,以争夺市场份额。价格战也在一定程度上进行, 使得消费者能够以更加实惠的价格购买到心仪的摩托车。然而,这种竞争也带来了 行业内的洗牌和整合,一些实力较弱的企业逐渐被淘汰,而优势企业则通过并购、 重组等方式扩大规模,提高市场集中度。

在技术水平方面,摩托车行业的整体技术水平不断提升。随着科技的不断进步和消费者对性能要求的提高,各大品牌纷纷推出具有自主知识产权的技术和产品。一些高端品牌甚至开始与国际知名品牌进行竞争,展现出中国摩托车行业的实力和潜力。同时,智能化、网联化等新技术在摩托车领域的应用也日益广泛,为行业带来了新的发展机遇和挑战。

二、主要摩托车品牌与市场分布

在中国摩托车行业中,品牌数量众多且各具特色,构成了多元化的竞争格局。 这些品牌既包括大型跨国公司,如本田、雅马哈等,这些品牌凭借强大的研发实力 、生产规模和市场占有率,在中国市场上占据了主导地位。同时,国内品牌如豪爵 、五羊本田等也凭借本地化优势,在国内市场上拥有较高的知名度和市场份额。

在市场分布方面,中国摩托车市场呈现出较为集中的特点。一些大型品牌在全国范围内拥有广泛的市场份额,而一些区域性品牌则在当地市场上占据一定的份额。例如,在南方地区,五羊本田、本田等品牌的市场占有率较高;而在北方地区,豪爵等品牌则更具影响力。

在竞争格局方面,中国摩托车市场较为复杂。大型品牌凭借其在技术、生产规模和市场占有率等方面的优势,占据了市场的主导地位。而一些新兴品牌则通过创新和市场拓展,逐渐崭露头角。电动摩托车的快速发展也为市场带来了新的竞争格局。

三、 行业发展历程与重要节点

中国摩托车行业的发展历程是一个从依赖政策支持到逐步自主创新的过程,其中穿插着多个关键节点,这些节点不仅影响了行业的整体发展轨迹,还塑造了当前的市场格局。

在中国摩托车行业的初期发展阶段,政策支持和市场需求起到了决定性的推动作用。政府通过一系列优惠政策,如税收优惠、贷款支持等,鼓励企业引进先进技术和设备,快速扩大生产能力。同时,随着国内经济的快速发展和人民生活水平的提高,摩托车作为一种便捷、经济的交通工具,市场需求迅速增长。这一时期,中国摩托车行业通过引进和消化国外先进技术,逐步形成了自己的生产体系和技术优势。

在行业发展过程中,一些重要节点对摩托车行业的格局产生了深远影响。国家政策的调整对行业发展起到了关键作用。随着国家对环保和节能要求的不断提高,摩托车行业也面临着转型升级的压力。政府出台了一系列环保法规和标准,推动了摩托车行业向绿色、环保方向发展。技术创新的突破也是推动摩托车行业发展的重要因素。随着科技的不断进步,摩托车在动力、性能、安全性等方面都得到了显著提升,满足了消费者日益多样化的需求。市场需求的转变也对摩托车行业产生了重要影响。随着城市化的加速和交通拥堵问题的日益严重,消费者对摩托车的选择更加注重便捷性、舒适性和安全性。

现阶段,中国摩托车行业在保持稳步增长的同时,也面临着诸多挑战和机遇。 市场需求的变化要求企业不断创新产品,满足消费者的个性化需求。环保要求的提 升也促使企业加大研发投入,推动绿色技术的应用。随着国际化进程的加速,中国 摩托车企业也面临着来自国际市场的竞争压力。为了提升整体竞争力,中国摩托车 行业需要加强国际合作与交流,引进先进技术和管理经验,提高自身的创新能力和管理水平。

第二章 市场分析与预测

一、 市场规模及增长趋势

中国摩托车市场近年来呈现出稳步增长的态势,市场规模持续扩大。这一趋势得益于多个因素的共同作用,包括消费者需求的提升、技术进步的推动以及政策环境的优化。随着城市化进程的加快和居民生活水平的提高,摩托车作为一种便捷、经济的交通工具,受到了越来越多消费者的青睐。特别是在二三线城市及农村地区,摩托车作为主要的代步工具,其市场需求持续增长。

从增长趋势来看,中国摩托车行业在过去几年中保持了较为稳定的增长态势。 根据行业统计数据,摩托车销量逐年攀升,且增速稳定。未来,随着技术的不断进步和消费者偏好的改变,摩托车行业有望继续保持稳定的增长趋势。特别是在新能源摩托车领域,随着电池技术的进步和充电设施的完善,新能源摩托车的市场需求将进一步提升,从而推动整个摩托车行业的快速增长。

中国摩托车市场的竞争也日益激烈。国内外品牌纷纷加码中国市场,通过技术 创新、品质提升和服务优化等手段来争夺市场份额。这种竞争态势不仅促进了摩托 车行业的健康发展,也为消费者提供了更多优质的选择。

二、消费者需求与行为分析

在探讨消费者需求与行为分析时,我们需深入理解中国摩托车市场的独特性与复杂性。中国摩托车市场的消费环境具有其特殊性,这主要体现在政策环境及消费者对摩托车的认知环境上。近年来,由于政策支持的增加以及消费者观念的转变,摩托车市场正在经历积极的变化。从消费者需求层面看,消费者对于摩托车的需求日益多样化。不再局限于传统的通勤需求,而是逐渐扩展至旅游、运动等多元化场景。同时,消费者对摩托车的质量、性能、外观等方面的要求也在不断提高,他们更加注重摩托车的个性化与定制化服务。在行为分析方面,消费者在购买摩托车时,会综合考虑价格、品牌、口碑等多重因素。此外,他们还会通过网上搜索、咨询朋友等多种方式获取相关信息,以便做出更为明智的购买决策。这种行为模式反映了消费者在信息获取与购买决策方面的成熟与理性。

三、 国内外市场对比与机遇

国内外市场对比与机遇是分析中国摩托车行业发展前景的重要方面。从国内市场来看,中国摩托车市场已经相对成熟,且竞争尤为激烈。然而,随着消费升级和城市化进程的推进,摩托车作为出行工具的便利性逐渐凸显,尤其是电动摩托车以其零排放、低噪音、节能环保等优点,受到越来越多消费者的青睐。随着居民收入水平的提高,消费者对摩托车的品质和功能要求也在不断提升,这为摩托车行业提供了广阔的发展空间。从国际市场来看,摩托车市场更加开放和多元化。中国摩托车企业在技术、成本、规模等方面具有明显优势,可以积极寻求国际

合作,拓展海外市场。国际市场的广阔空间为中国摩托车企业提供了更多的发展机遇。随着全球环保意识的提高和技术的不断进步,摩托车行业正面临着新的发展机遇。一方面,电动摩托车等新能源汽车的兴起为摩托车行业带来了新的增长点;另一方面,国内外市场的广阔空间也为摩托车行业提供了更多的发展机遇。

技术创新:摩托车行业将不断推动技术创新,特别是在智能化和电动化方面。智能化技术的应用,如智能驾驶辅助系统、车载互联技术等,将提高摩托车的安全性和便捷性。同时,随着电池技术的不断进步和充电设施的日益完善,电动化摩托车将成为市场的主流趋势。这种趋势不仅符合环保要求,还能提升摩托车的性能和舒适度,满足消费者对于高品质生活的追求。

绿色环保:环保意识的提高将促使摩托车行业更加注重环保和节能。未来,电动车和混合动力车等绿色环保摩托车将占据更大市场份额。为了应对这一趋势,摩托车企业需要加大研发力度,推出更多符合环保标准的摩托车产品。同时,政府也应出台相关政策,鼓励消费者购买绿色环保摩托车,推动摩托车行业的可持续发展

个性化需求:随着消费者个性化需求的不断增加,摩托车行业将呈现出更加多样化的发展趋势。为了满足消费者的不同需求和偏好,摩托车企业需要更加注重产品差异化。这包括在外观设计、性能配置、使用体验等方面进行创新,以打造具有独特魅力的摩托车产品。同时,企业还应加强与消费者的沟通和互动,了解他们的真实需求和反馈,以便更好地满足市场需求。

第三章 竞争格局与主要企业

四、 未来市场发展趋势预测

一、 行业竞争格局概述

中国摩托车行业的竞争格局在近年来呈现出多元化的特点,多家主要企业共同主导着市场。新日、绿源、青州、新大洲等企业凭借其强大的技术实力、品牌影响力及较高的市场份额,在中国摩托车行业中占据了主导地位。这些龙头企业通过持续的技术创新和产品升级,不断提升自身的核心竞争力,引领着行业的发展方向。

龙头企业主导:这些龙头企业在技术研发、产品创新、品牌建设等方面拥有显著优势,能够迅速响应市场变化,满足消费者多样化、个性化的需求。它们的成功不仅体现在销量的持续增长上,更在于对行业标准和趋势的引领。

竞争激烈:随着市场竞争的加剧,中小企业也在积极寻求突破。它们通过加强 技术研发、提升产品质量、创新营销策略等方式,努力提升自身的竞争力。这种竞 争态势促使整个行业不断进步,推动了摩托车技术的创新和发展。

跨界合作增多:面对日益激烈的市场竞争,跨界合作成为行业发展的重要趋势。企业之间通过共享资源、技术协同等方式,实现互利共赢。这种合作模式有助于企业降低成本、提高效率,提升整体竞争力。

二、主要企业及品牌竞争力分析

在摩托车行业,国内主要企业及其品牌竞争力呈现出多元化的特点。长安汽车 作为国内知名的汽车制造商,其在摩托车领域的表现同样不俗。长安汽车凭借其深 厚的汽车制造背景和技术积累,其摩托车产品在性能稳定性和品质可靠性方面表现 出色,赢得了市场的广泛认可。同时,长安汽车还注重品牌建设和市场推广,使得 其摩托车品牌在消费者心中具有较高的知名度和美誉度。

春风动力则是一家专注于摩托车研发和生产的企业,其产品线完善,技术实力较强。春风动力在摩托车领域不断推出新品,以满足消费者的多样化需求。其摩托车产品在动力性能、操控性能以及舒适性等方面均表现出色,赢得了消费者的青睐。春风动力还注重技术创新和产品研发,不断提升产品的核心竞争力。

隆鑫通用作为另一家具有竞争力的摩托车企业,其摩托车产品在性能优越性和外观时尚性方面表现出色。隆鑫通用的摩托车产品深受消费者喜爱,销量稳步增长。同时,隆鑫通用还注重产品质量和售后服务,为消费者提供优质的购车体验。

三、市场份额分布与变化趋势

在中国摩托车行业,市场份额的分布及变化趋势是评估行业竞争格局的重要指标。近年来,市场份额逐渐向龙头企业集中的趋势愈发明显。这些企业通过技术创新、品牌建设和渠道拓展,实现了规模和影响力的双重提升。与此同时,中小企业也在通过差异化竞争、细分市场开拓等方式,努力提升自身市场份额。在竞争格局方面,摩托车行业正经历着深刻的变革。市场竞争的加剧使得企业必须不断创新,以满足消费者日益多样化的需求。消费者需求的变化也在推动行业格局的演变。例如,智能化、电动化等创新趋势的兴起,为摩托车行业带来了新的发展机遇和挑战。这些新兴领域的快速发展,正逐渐改变着行业的竞争格局,并可能引领行业走向新的发展方向。

四、竞争策略及差异化优势

在中国摩托车行业的竞争格局中,各企业为提升自身竞争力,纷纷采取了一系列策略,其中技术创新、品牌建设和差异化竞争尤为突出。以下是对这三方面策略的详细分析。

技术创新:企业核心竞争力的重要源泉

随着摩托车技术的不断进步,消费者对摩托车产品的要求也日益提高。为了满足市场需求,中国摩托车行业的企业纷纷加大技术创新投入,通过研发新技术、新产品来提升竞争力。这些创新不仅体现在摩托车的设计和制造过程中,还体现在发动机技术、排放控制技术、智能化技术等多个方面。通过技术创新,企业能够开发出更符合消费者需求的产品,提高产品性能和质量,从而在市场竞争中占据优势地位。同时,技术创新也为企业带来了更多的发展机遇和利润空间。

在技术创新方面,一些领先企业已经取得了显著成果。例如,某些企业通过自 主研发,成功开发出高效节能的发动机技术,使得摩托车在燃油经济性方面有了显 著提升。一些企业还致力于智能化技术的研究,将先进的电子技术应用于摩托车 中,实现了车辆的智能化控制和远程控制等功能。这些技术创新不仅提升了摩 托车的性能和质量,还为消费者带来了更加便捷和舒适的驾驶体验。

品牌建设: 塑造企业形象与提升市场份额

品牌建设是企业提升竞争力的重要手段之一。在中国摩托车行业中,各企业纷纷注重品牌形象的塑造和宣传,通过提升品牌知名度和美誉度来吸引消费者。品牌建设的核心在于提高产品质量和服务水平,同时注重品牌文化的传承和创新。通过品牌建设,企业能够树立起独特的品牌形象和企业文化,增强消费者对品牌的认同感和忠诚度。

在品牌建设方面,一些企业已经取得了显著成效。例如,某些企业通过加强质量管理,严格把控产品质量关,使得产品性能和质量得到了消费者的广泛认可。同时,这些企业还注重品牌文化的传承和创新,通过举办各种文化活动和公益活动来增强品牌影响力。这些举措不仅提升了企业的品牌形象和知名度,还为企业赢得了更多的市场份额和利润。

差异化竞争: 中小企业突破重围的关键

在中国摩托车行业的竞争格局中,中小企业面临着来自大型企业的巨大压力。 为了生存和发展,中小企业纷纷采取差异化竞争策略,通过专注高端市场、打造特 色产品等方式来提升市场份额。差异化竞争的核心在于发现并利用市场中的细分需 求和差异化优势,从而为消费者提供独特的产品和服务。

在差异化竞争方面,中小企业注重市场调研和产品开发。通过深入了解市场需求和消费者偏好,中小企业能够开发出更符合消费者需求的产品和服务。同时,中小企业还注重产品特色和品牌形象的塑造,通过打造独特的产品设计和品牌形象来吸引消费者。这些举措不仅提升了中小企业的市场份额和竞争力,还为企业赢得了更多的发展机遇和利润空间。

技术创新、品牌建设和差异化竞争是中国摩托车行业企业在竞争格局中采取的重要策略。这些策略不仅提升了企业的竞争力和市场份额,还为消费者带来了更加优质和便捷的摩托车产品和服务。未来,随着市场竞争的不断加剧和消费者需求的不断变化,中国摩托车行业的企业需要继续加大技术创新投入、注重品牌建设和差异化竞争策略的实施,以在市场竞争中保持领先地位。

第四章 技术创新与智能化发展

一、 技术创新动态与趋势

技术创新是推动摩托车行业发展的重要动力。当前,摩托车行业正面临着智能化、电动化和轻量化等技术的创新动态与趋势。

在智能化技术方面,随着物联网、大数据和人工智能等技术的不断发展,摩托车行业也开始逐步引入这些先进技术。智能化技术使得摩托车具备了智能控制、智能诊断、智能安全系统等功能,这不仅提高了摩托车的性能和安全性,也提升了用户的驾驶体验。

电动化技术是摩托车行业的重要创新方向。随着全球环保意识的提高,电动化技术已成为摩托车行业转型升级的必然趋势。中国企业物美价廉的产品和过硬的技术经验,正推动非洲摩托"电动时代"加速到来。电动化摩托车具有零排放、低噪音、高效能等优点,能够显著降低摩托车对环境的污染,提高能源利用效率。

轻量化技术也是摩托车行业的重要创新领域。通过采用新型材料、优化结构设计等方式,摩托车制造商正在不断降低摩托车的重量,从而提高其性能、减少能耗和排放。

二、智能化技术在摩托车行业的应用

智能化技术在摩托车行业的应用,是行业技术创新的重要方向,对于提升摩托车的性能、安全性和用户体验具有显著意义。智能控制系统在摩托车中的应用日益广泛,它通过集成先进的传感器、控制器和执行器,能够实现对发动机、刹车等关键系统的精确控制。这种精确控制不仅提高了摩托车的操控性能和稳定性,还使得驾驶者能够更加轻松地应对各种复杂路况,从而提升了驾驶的舒适性和安全性。智能诊断系统则是摩托车智能化技术的重要组成部分。它能够实时监测摩托车的运行状态,通过数据分析及时发现潜在的故障,并向用户发出预警。这种实时监测和预警机制,大大提高了摩托车的可靠性,降低了因故障导致的安全风险。此外,智能安全系统也是摩托车智能化技术的重要应用之一。它包括ABS防抱死系统、ESP车身稳定系统等多种先进的安全技术,能够在紧急情况下迅速响应,提高摩托车的制动性能和稳定性,从而降低事故风险。这些智能安全技术的应用,不仅提升了摩托车的安全性,还为用户提供了更加安心、舒适的驾驶体验。

三、 研发投入与成果转化

在当前竞争激烈的市场环境下,中国摩托车企业正逐渐加大研发投入,以推动 技术创新进程,提升自身竞争力。研发投入主要体现在引进先进技术、购买研发设 备、聘请研发人员等方面。摩托车企业通过引进国际先进技术,学习并吸收其精华 ,提升自身的研发能力。同时,企业还投入大量资金购买先进的研发设备,为研发 人员提供良好的工作环境和条件。聘请具有丰富经验和专业技能的研发人员也是企 业加大研发投入的重要举措。

在加大研发投入的同时,摩托车企业也积极将研究成果转化为实际产品。通过不断推出新款产品,企业能够满足消费者多样化的需求,提升自身市场竞争力。新款产品不仅在功能上有所提升,还在外观设计、结构布局等方面进行了优化,以更好地适应市场需求。针对不同消费群体和消费习惯,企业推出了差异化的产品系列,以满足不同消费者的需求。这种以市场细分为基础的产品创新策略,不仅提升了企业的市场竞争力,还促进了摩托车行业的转型升级。通过不断推出创新产品,摩托车企业能够更好地满足消费者需求,提升自身品牌形象和市场地位。

四、技术创新对行业发展的影响

技术创新对摩托车行业发展的影响是多方面的,它不仅能够提升企业的竞争力,还能推动产业升级,为行业发展提供有力支持。

提升竞争力:技术创新是摩托车企业提升竞争力的关键。在摩托车市场中,产品同质化现象严重,技术创新成为企业区分自身产品、提高市场占有率的重要手段。通过技术创新,企业可以开发出具有独特功能和优势的产品,满足消费者的多样化需求,从而在激烈的市场竞争中脱颖而出。同时,技术创新还可以降低生产成本,提高企业的盈利能力,进一步增强企业的市场竞争力。

推动产业升级:技术创新是推动摩托车行业产业升级的引擎。随着科技的进步和消费者需求的不断变化,传统的摩托车生产方式已经无法满足市场的需求。技术创新可以引导企业向智能化、电动化、轻量化等方向发展,提升产品的性能和品质,满足消费者的新需求。技术创新还可以促进产业链的优化和升级,提高行业的整体水平和竞争力。

促进行业发展: 技术创新为摩托车行业发展提供了有力支持。通过技术创新,企业可以开发出更加环保、节能、安全的摩托车产品,符合国家节能减排的政策要求,推动行业的可持续发展。同时,技术创新还可以拓展摩托车产品的应用领域,扩大市场规模,为行业发展注入新的活力。技术创新还可以促进国际交流与合作,推动摩托车行业的全球化发展。

第五章 政策法规与行业标准

一、国家政策法规解读

在国家政策法规的层面上,摩托车行业受到了来自环保政策、交通安全法规以 及产业政策的全面影响。这些政策法规不仅规范了摩托车行业的生产、销售和使用 行为,还推动了行业的持续发展和技术升级。

环保政策推动行业绿色发展

近年来,国家环保政策的加强使得摩托车行业面临更加严格的环保要求。为了 应对这些要求,摩托车企业不得不加大在环保技术上的投入,推动产品的绿色化和 环保化。具体来说,国家通过制定严格的排放标准,如国四、国五等,要求摩托车企业必须采用先进的排放控制技术,以降低产品的排放污染。这一政策的实施,促 使摩托车行业在发动机技术、燃油系统等方面进行了大量的研发和创新,从而提高了产品的环保性能。

然而,环保政策的加强也增加了摩托车行业的生产成本。为了满足更高的环保要求,企业需要投入更多的资金用于技术研发和设备更新。同时,环保政策的实施还可能导致部分老旧、高污染的生产设备被淘汰,进一步增加了企业的经济压力。但从长远来看,环保政策的推动有助于提升摩托车行业的整体环保水平,增强企业的市场竞争力,并推动行业的可持续发展。

交通安全法规规范行业行为

以上内容仅为本文档的试下载部分,为可阅读页数的一半内容。 如要下载或阅读全文,请访问: https://d.book118.com/6171361 52003010002