

生涯人物访谈心得体会范文集合 6 篇

(经典版)

编制人： _____
审核人： _____
审批人： _____
编制单位： _____
编制时间： ____年____月____日

序言

下载提示：该文档是本店铺精心编制而成的，希望大家下载后，能够帮助大家解决实际问题。文档下载后可定制修改，请根据实际需要进行调整和使用，谢谢！

并且，本店铺为大家提供各种类型的经典范文，如工作总结、工作计划、报告大全、心得体会、条据书信、合同协议、演讲稿、自我鉴定、其他范文等等，想了解不同范文格式和写法，敬请关注！

Download tips: This document is carefully compiled by this editor. I hope that after you download it, it can help you solve practical problems. The document can be customized and modified after downloading, please adjust and use it according to actual needs, thank you!

In addition, this shop provides you with various types of classic sample essays, such as work summary, work plan, report book, experience and experience, letter of agreement, contract agreement, speech draft, self-assessment, other sample essays, etc. I would like to know the different format And how to write, stay tuned!

生涯人物访谈心得体会范文集合 6 篇

生涯人物访谈心得体会该怎么写呢？在写的时候都需要注意哪些呢！下面是本店铺的关于生涯人物访谈心得体会的最新文章，供大家参考。

第 1 篇：生涯人物访谈心得体会

一、大学生职业生涯人物访谈记录

访谈时间:20xx 年某月某日

访谈方式:电话采访

访谈人:

被访谈人:

被访谈人简介:李君，女，浙江省第三小学会计。初工作时，仅作为一名普通出纳。工作至今不断积累经验，现已为一名会计师。从小出纳到会计师，她实现了职业发展的不断上升。

访谈目的:为了进一步了解会计行业，明确自己的职业生涯方向，规划大学生活。同时，通过访谈了解工作者的成功的路程、经验，为自己迈步社会、走向工作岗位打下良好的基础，使未来的人生之路更精彩。

访谈内容:

问题 1:您当初是怎么获得这份工作的?

答:我原来就是一个出纳员，后来一边工作一边学习考了会计师资格证。当时看到教育口有招会计，我就去参加考试了，通过笔试、

面试我获得了这份工作。一开始是在乡下的中学当会计，后来他们把我调到了现在的学校。

问题 2:目前，行业内要求从事这份工作的人应该具备什么样的教育、培训背景及能力?答:财务工作需要具备一定的会计专业基本知识和基本技能，一定要有会计职业资格证书和会计电算化证书。你要是想往上走，还要考初级、中级、高级会计师职称。对税法、财务管理、成本管理的知识要融会贯通。会计这个工作需要积累经验，越来越吃香。还要有一定的沟通能力，会跟人打交道。

问题 3:您觉得会计这份工作适合有什么样的性格、品质的人?

答:做财会就要认真细致，要有耐心，静得下心，我们是和数字打交道的，一个零都不能看错。另外，财务人员要有良好的道德品质，诚实守信，公正守法。要严格按照规范操作，不为个人利益做坏账，严守道德底线。还有一点，要有学习进取心，要跟上新信息的脚步，及时更新知识，适应新的法规制度，因为会计制度总是在不断完善中的。

问题 4:做会计的日常工作任务是哪些?

答:会计主要任务是监督和管理。平时要填制会计凭证，编制会计报表，整理会计档案，分析单位、企业运营的财务状况，使得资金利用率达到最优。也要通过财务数据对会计核算、预算进行监督。

问题 5:据您所知，会计这门职业的发展的前景怎样?

答:会计发展情景还是可以的，找工作还是容易的，只是初级财务人员较多，所以他们工资普遍较低。现在市场上会计人口结构不平

衡，初级财务人员供大于求，但是高级财务人员紧缺，特别是注册会计师人才缺口很大。所以高级财务人员就业前景是不愁的。

二、大学生职业生涯人物访谈总结

这次职业生涯人物访谈是我认识会计工作的第一步，它打开了我对会计职业认识的大门，是我未来对职业生涯拟定的一种探索。所谓“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行”，对专业会计从业人员的采访使我更深地接近会计这项工作。对于如何规划自己的职业生涯和未来的努力方向我有了以下认识：

（一）夯实基础财务知识

从事财务工作需要过硬的专业知识为基础，基础知识是基石，没有基石哪来的上层建筑。现在我们正处在大学阶段，这是我们学习这些专业知识的最佳时机，所以，我们要加强重视，不断学习，精益求精，为之后的上岗打下坚实的基础。

（二）在实践中增强自己的技能

日后工作之中所需的知识是基于学校知识又超于知识之上的，只有通过进入社会的再深造，才能充实、完善自身的知识体系。所谓实践出真知，一切理论都是要归于实践、为实践服务的。财务工作是一个实践性很强的工作，只有通脚踏实地地积累实践，才能熟练掌握财务工作的专业技巧。我觉得在寒暑假期间到一些单位、企业、事务所里实习是很好的积累经验的方式，既温顾平时的基础知识，又培养自己独立执行力。

（三）培养自己的良好品质

细节决定成败，而良好的品质就是细节所胜。首先，要求自己要有进取、负责的态度，这对初入职场的大学生来说很重要。进取可以增强自己的实力，负责可以让领导放心把工作交给你。其次，要友善对人，这样才可以交到更多的朋友，拓宽自己的交际圈，经营维护好自己的人脉资源。

财会工作是当今中国社会的热门工作，竞争人员众多。随着中国经济的繁荣，对财务工作人员的要求也越来越高。我们只有对会计这门职业有一定的真实的了解，对自己的职业生涯有一定的规划，才可以在未来的就业大潮中从容不迫。这次访谈使我收获颇多，不论是在专业领域还是为人处事上。我的未来蓝图逐渐清晰明确起来，相信总有一天梦想可以照进现实。

第 2 篇：生涯人物访谈心得体会

访谈方式：当面采访

访谈人物：许女士

职位：销售员

1. 问：您好！请问您现在是做什么工作的？

答：我是做销售的，也就是销售人员，主要负责产品的对外销售。

2. 问：那您现在的工作环境如何？工作地点在哪里？

答：工作环境还不错，地点就在大连火车站某某商场。

3. 问：那您现在这份工作有学位要求吗？

答：学历要求是根据他的招聘启事上面的，现在的话，必须是大专以上，并具备两年以上销售经验的。

4. 问：您认为做好这项工作需要什么样的知识和技能？

答：除了从中学到大学学到的知识之外，还需要动手能力，与人的交流表达能力，变通与灵活性，了解最新的市场动向，还有个人的创新能力。

5. 问：这个行业目前的薪资是多少呢？有什么福利待遇？

答：平均来说 3000 左右，还有个人提成，看情况。

6. 问：你的工作时间是怎样安排的？

答：对于销售这个行程，班次就是一个两班，一周有一天休息。

7. 问：您认为现在这项工作就业机会如何？

答：我觉得主要看个人兴趣以及能力。

8. 问：对销售人员来说在公司是否能得到培训机会？

答：公司对每一位销售人员都有一个定期的培训，不一定是针对某个产品的知识，还有公司的企业文化，一些销售方面的技巧。

9. 问：您如何看待该单位的组织文化和该领域的工作方式在将来的变化趋势？答：公司开始重视营销策划，所以专门成立了一个脱离业务部的市场部，我就在市场部工作。看出来，公司具有很强的品牌意识，有很强的前瞻性。

10. 问：据您所知，从事这种工作的人在单位或者行业内发展的前景怎样？答：从营销人员到经理到总监。

11. 问：您的个人教育或训练背景是怎样的？

答：学校毕业后，经过公司一段时间的专业培训，主要是老员工带领。

12. 问：您当初为什么选择的这家公司？

答：亲戚推荐的。

13. 问：您的职业生涯经历了几个阶段达到现在职位的？

答：从最开始进来做销售人员，后来升为小组长。

14. 问：在您的销售生涯中，遇到的最大乐趣或者困难是什么？

答：当第一笔订单到手时最开心的，那时刚刚进入这个行业，那笔订单既是顾客对我的肯定，更是对今后自己工作很大的鼓励。

15. 问：您对现在这份工作满意吗，有什么看法？

答：做这份工作，有时还需要给顾客上门服务，所以失去了许多私人时间，耗费大量精力。很少陪家人，很多时候周末也要加班。但是在这个岗位上呆了几年，自己锻炼出不少的沟通技巧，掌握了一些人脉，将一些顾客发展成自己私下的朋

友。总体来说，得大于失。

16. 问：您认为成功的条件是什么？

答：首先是做人，要是个高尚的人，高尚，乐于助人(不一定与你的销售有关的帮助)的人销售才会容易成功。其次，为顾客考虑，就像为自己考虑事情一样。第三，要努力学习销售和产品的专业知识，真正为顾客考虑和周到的服务，如果没有专业知识，也是没有用的。第四，坚持，坚持能产生奇迹。

17. 问：您对自己未来有什么规划？

答：在这个行业做了几年，我已经升为小组的组长，我希望在我的努力下，在不久的将来能够升到销售经理的位子，当然更长远的目

标是销售总监。据我所知，有许多企业高层都来自销售人员，希望我的目标不会太远。

18. 问：您想对我们在校大学生想说一点什么？

好好学习英语，英语真的挺有用的。多掌握一些计算机的应用，在将来你们工作中计算机很重要。

对于销售的感想：访问了销售领域的人才，我对销售这一职业有了点自己的想法。综合来看，有以下几点

(一)要有毅力和恒心，要不断的去学习

想要成为一名在业内比较出色的销售人员，并不是很容易的事，要对自己有信心，要养成好的习惯，要坚持有毅力，要注意仪表，要真诚，等等很多很多，但我发现了他们都或多或少地提到了学习，他们认为，善于学习是一项很重要的技能。所以，即使以后不从事销售这一行业，我都要不停地学习。

(二)用心的扩大自己的人际关系网络。

想要当一名出色的销售人员，出色的业绩是必须的，空有理论知识却没有业绩，那都是纸上谈兵。销售就需要有对象，如果拥有强大的人际关系网络，那么销售对象不就有了，销售业绩自然就不会差。一个成功的销售人员的背后必然会有一个强大的人际关系网络。人际关系网络是需要平时一点一滴积累的。

(三)要有正确的心态，对待自己的工作认真、努力，对自己的工作抱有乐观的态度。

心态决定成败，我们去应聘工作岗位，是想施展自己的实力，更

是想为所在公司创造利润和价值，而不是成为公司的负担。在人才市场竞争如此激烈的当今社会，任何一个公司都不会接受一个心高气傲、做事磨蹭、对工作不认真负责的员工。特别是销售，前期是比较考验人的，因为对于一个刚出道的新手来讲，他的人际关系网络并不强势，销售经验并不丰富，专业技巧并不纯熟，碰钉子、业绩差是必然要经历的过程，因此一个良好的心态是必不可少的。

经过此次访谈我更加明确了自己的目标，并且知道了自己在销售这一方面需要改进的地方，也为我接下来的大学生活明确了方向，有了前进的动力，我会好好努力的。

第 3 篇：生涯人物访谈心得体会

暑假期间我参加了 xx 省教育厅组织的高校教师岗前培训班，听了 xx 教授关于教师职业生涯规划专题讲题，现把我听后的心得体会谈谈。

首先我作为一个才走出学门到工作岗位的人，分配到学校做教师，可以说是瞬息而变的事实——学生的身份变为教师。然而，真正能成为一名合格的人民教师，应说要有一个过渡过程，而实际工作又希望每位老师要缩短过渡时间，尽快成熟。听过专题讲座后使我受益非浅，让我体会做一位高等学府的好教师，是党和人民，也是学校，我们先辈和学生对我们的希望和要求，也将是各位老师“严以律己”的必然结果。我从以下几方面谈谈如何做好一名高校教师的感想：

一、大学教师的地位与作用

教育，是人类崇高的事业，这一事业的承担者就是教师。教师传

进行思想品德教育，培养一代又一代的新人。教师的历史使命，光荣而艰巨。人们用“百年树人”来表达教师工作的深刻意义，用“辛勤的园丁”、“人类灵魂的工程师”来表达对教师的崇敬。“振兴民族的希望在教育，振兴教育的希望在教师”，教师是民族希望之所托，肩负着培养社会主义现代化建设者和接班人的重任。而大学教师又以其特定的历史任务，起特殊的社会作用，构成其特殊的社会地位。

大学教师不同于一般教师的特殊的作用是：其一，大学教师的基本任务是培养高级专门人才，而高级专门人才在科学技术和社会的发展中起骨干的作用。现代科学技术的发展，最终取决于高等教育所培养的人才数量和质量；生产力水平的提高，国民经济的发展，文化教育卫生事业的昌盛，综合国力的增强，社会的整体进步，很大程度取决于高等教育所培养的人才的数量与质量。而高级专门人才的质量，又取决于大学教师的工作。

其二，大学教师，既是文化科学的传递者，又是文化科学的创造者。历来对人类社会有伟大贡献的科学家、思想家、活动家，不少是荟集于高等学府或当过大学教师。人们往往把大学教师这一职业同文化发达、科学昌盛、政治民主、人类进步紧密联系在一起，用“学者”、“专家”来称呼大学教师，把大学教师的声望作为一个国家学术水平的标志，把大学教师的社会地位作为一面文明建设的镜子。

其三，大学教师，既是教育工作者，又是社会活动家，以其专家、学者的身分，对科学、文化、经济、政治的远见卓识，参与社会活动，

对重大事件的评论，在报刊电台上，占有重要的地位，起着舆论导向的作用。

由此可见，大学教师的社会地位，就其实质来说，不是人为规定的等级，而是由其对社会的作用与贡献决定的。中华民族，历来有“尊师重教”的良好传统。人民对于教师，怀着素朴的崇敬感情。硕学宏儒，有着更高的社会地位，因为他们代表着学问道德。所谓“道之所存，师之所存也”，即使是剥削阶级最高的统治者帝王，对于自己的老师，也不得不“执弟子礼”，所谓“当其为师，则弗臣也”，以表示对教诲自己的师长的尊敬。

二、大学教师的任务

高等学校一般有三个基本职能，第一培养高级专门人才；第二发展科学；第三直接为社会服务。高等学校要实现这三个职能，主要依靠广大教师。

大学培养高级专门人才，主要是通过教学形式。因此，教学工作是大学教师的主要任务。每位教师必须努力教书育人。根据专业设置，培养目标，教学大纲，认真备课以及编写讲义教材，有计划地进行教学，遵循大学生身心发展与教育关系的规律，在传授科学文化知识的同时，发展大学生的智能，进行思想品德教育，努力提高教学质量。

第4篇：生涯人物访谈心得体会

有人说，老师是辛勤的园丁，培育着学生茁壮成长；有人说，老师是灵魂的工程师，塑造着人类的高尚心灵。老师是严冬里的炭火，

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：<https://d.book118.com/626020212054010032>