

## 公司试用期个人工作总结范文（精选 30 篇）

### 公司试用期个人工作总结范文 篇 1

我叫，于 20xx 年 XX 月 15 日进入公司，根据公司的安排，目前担任投资经理一职，负责投资咨询服务与营销支持工作。自进公司以来，本人努力学习证券、期货方面的业务知识，加强客户服务技能提升，工作认真且有较强的责任心和进取心，勤勉不懈，极富工作热情；性格开朗，乐于与他人沟通，有不错和熟练的沟通技巧，已经顺利的完成 x 年的财富签约工作，和公司同事之间能通力合作，关系相处融洽而和睦尤其对新渠道同事营销支持方面不遗余力，配合各部门负责人成功地完成了多期周末投资者报告会，也已经多次对保险渠道提供投资咨询服务，取得了不错的反响。

自 XX 月份入司以来，得到了部门经理 x 老师，同事 x 两位老师的大力支持，他们的无私帮助为我业务的提升打下了坚实的基础，从业务的发展情况来看，任何事情的成功都需要密切的配合，对于转正后的工作，我个人认为需要从以下几个角度来进行。

#### 一. 继续加强同新渠道营销团队的配合

有选择、有针对性、有目的的加强与保险的配合，自 x 年开始，证券经纪业务竞争加剧，券商之间客户挖角、佣金大战不断，有鉴于此，个人认为在维护好传统渠道的同时，新渠道是我们的一大制胜法宝，从全行业的发展来看，综合金融是大势所趋，平安很有幸走在了时代的前列，因此，我们要充分抓住与利用好这个优势，形成对其他券商的比较优势。在新一轮的券商洗牌中立于不败之地。

#### 二. 加强新业务的学习与应用

证券行业是一个变化无常，新产品、新事物不断更新的行

业，x 年至今行业先后推出了股指期货、融资融券等新品种，但从券商的开展情况来看，发展并不如人意，因此，我们如果取得了这两个产品的胜利，无疑取得了新一轮竞争的制高点。在这一方面，作为投资顾问，我们需要从知识储备与客户培训方面下手，培养客户的使用习惯，增多客户的忠诚度，为公司提供新的利润增长点，形成差异化竞争。

### 三. 服务存量客户，提升服务技能

营业部在立业已经 10 多年，存量客户相对较多，结合前期服务情况来看，安逸理财的服务主要体现在新开客户上，对于存量客户的服务则相对较少，因此，明年开始，建议增加对产品经理的支持，进而对存量客户提升服务质量，争取签约更多的安逸理财客户，培养客户的'忠诚度，一则可以防止客户流失，同时在新产品推广、理财产品销售方面也会有一定的优势。

### 四. 增进业务知识，提升服务技能

证券行业日新月异，x 年还有很多新业务会推出，融资融券转常态、转融通、新三板、国际板、期货投资分析等等，要想在竞争中立于不败之地，只有不断的加强新业务学习，提升自己的业务技能，同时加强对营销人员的业务培训，对存量客户里面净值较高，同时交易较活跃的客户进行指导，培养客户对新产品的交易了解度。

新的一年即将展开，竞争还将延续，但机会却相对有限，个人认为只有和谐的团队，专业的技能，热诚的服务才能在竞争中立于不败之地，非常荣幸公司给了我这样一个发挥的舞台，我将珍惜这次机会，为公司与个人发展的双赢而努力。

公司试用期个人工作总结范文 篇 2

总结近三个月的工作：忙碌伴随着充实，学习伴随着收

获。在杨总监的悉心培养下，我从一些具体的工作做起，踏踏实实的学习，一步一个脚印的前进，到现在已经能够比较独立的承担大部分工作。可以说，这三个月里我学习到了很多。

### 一、 本人的工作范围和职责

1、 审核原始单据，确保业务数据的真实性、准确性和完整性；

2、 组织财务核算，确保财务核算的真实性、准确性和完整性；

3、 根据财务核算结果出具财务报表，确保财务报表能真实的反映企业的实际财务状况和实际经营成果；

4、 填写税务报表，申报各项税务报表如增值税申报表、企业所得税申报表和个人所得税申报表等，确保税务风险降至最低；

5、 熟悉并能独立的进行产品成本核算，尽可能的反映出真实的产品盈亏情况；

6、 复核工资计算的真实性和准确性，以确保工资的及时、准确发放；

7、 协助本部门杨总监制定或改善各项流程和制度；

8、 完成领导交办的其他工作事项。

### 二、 个人工作情况自评

本着对工作积极、认真和负责的态度，认真遵守各项规章制度，虚心向领导和同事请教，努力学习各项业务知识，通过不断学习，不断积累，使工作效率和质量有了较大提高，本人已经能独立承担以下各项工作任务：

1、 工资的复核包括流程的熟悉和改善；

2、 常用支付工具---信用证的使用；

3、 四维 ERP 系统的熟悉和熟练使用；

- 4、手工财务核算的完成；
- 5、税务报表的网上申报操作包括增值税、城建税及教育费附加及个税等的申报；
- 6、材料明细帐的建立和完善；
- 7、产品的成本核算包括流程的熟悉和完善。

当然，人难免会出现一些小差小错需领导指正，但前事之鉴，后事之师，这些经历也让我不断成长、不断成熟。这段时间来，我的缺点和不足有：2020\_\_年底盘点组织的不够严谨，盘点结果总结的不完善；财务理论基础还不够扎实；业务知识不够全面；工作方式不够成熟(与别的部门沟通问题的方式)等等。

### 三、 工作改进建议(考虑篇幅问题，只列出两点)

1、充分利用现有的资源来实现工作效率和效果的一定程度提升。我们的四维 ERP 系统，虽然在使用，但是使用所带来的成效却还是有些差强人意，其实有部分的功能只要前端能准确操作，我们后端取得数据准确性和及时性将有很大程度的提升空间；

2、加强自身学习、提高自身素质的同时，强化部门员工的培训，以提高整体的员工素质。一方面在工作过程中，我自身要加强理论知识的学习，学习 Led 封装知识包括工艺流程、产品情况等等，以便能更好的结合本行业本公司的情况，做好财务工作；另一方面，部门员工的整体素质尚待提高，比如在 E\_CEL 数据处理分析时本来能很快很准确解决的问题，可能因为软件的操作不熟练，导致效率不高，这方面我们可以通过强化员工培训来提高。

总而言之，这三个月来我学到了很多，感悟了很多；看到公司的迅速发展，我也希望能更稳定的在这里工作，实现自己

的奋斗目标，体现自己的人生价值，和公司一起成长。也希望领导能多给我继续锻炼自己、实现理想的机会。我会用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作，为公司创造价值，同公司一起展望美好的未来！

### 公司试用期个人工作总结范文 篇 3

我于 20xx 年 XX 月 1 日入职汽车工业股 X 公司，担任资深采购工程师一职，在采购部这个家庭里，接触到了新的同事，新的工作。转眼三个月的考核期即将结束，现就考核期内相关工作进行总结汇报如下：

#### 一. 工作了解阶段

1. 了解公司组织架构及相关制度规定：通过人力资源部职前讲习培训，了解公司企业简介、组织架构图、福利制度、安全制度等内容。

2. 参观公司四大工艺车间，了解 X 公司的先进生产线及管理系统；3. SOP 文件学习：结合以往的工作经验，通过学习公司及部门的相关控制程序及作业办法文件，对比与体系文件差异部分，进行重点学习，使自己更快的了解新公司的体制。

4. 组内教育训练：由组内同事轮流对我进行相关工作的教育训练，以使我更快的了解采购部工作内容。主要课程内容如组内工作概况；新厂商导入评鉴介绍；零件发估-外包-议价签约流程说明等。

通过以上工作，我较快的. 适应了公司工作环境，以及一些重要工作的 workflows，为后续工作交接及工作展开奠定了不错的基础。

#### 二. 工作交接阶段

在采购部，我的主要职责是负责中大钣金的采购工作，对这些零件的厂商进行沟通管理，货款的对账支付，以及车型零

件成本进行分析，对新车型零件发估、外包并配合零件开发工作。

在工作交接中，我接手了广东福迪、金龙车身等 8 家钣金供应商的工作，接下来的时间里，我对交接的资料进行进行消化吸收，主要从以下几个方面：

1. 整理各家供应商基本资料，了解各家承制零件状况；2. 详细了解各家零件价格合同，了解各零件的外包状况与议价过程；

3. 整理各家供应商承制零件的成本资料，对各零件的成本构成进行梳理。通过对接手工作的梳理，对所负责的工作状况有了相对细致的了解，同时也深刻地体会到了公司领导到同事踏实认真的工作态度，从而让我更加警惕自己，把工作做到细致入微。

### 三. 工作开展阶段

以下是接手工作以来的个人工作实绩：

1. 对账付款：完成 XX 月份及 XX 月份对账及发票付款申请；  
2. 合同签订：完成调价合同签订，展开售服零件议价签约工作；

3. E0 检讨：①加油管支架 E0 增多披覆，②燃油箱 B 点设计变更，回油槽增多挡板及托板方式检讨；

4. 作业规范制定：根据 NLM 采购体系建立健全要求，制定《扣补款作业规范》、《厂商退出作业规范》上呈总经理核准。

5. ERP 专案：参与 ERP 系统需求调查检讨，会同资讯组赴 X 公司进行 ERP 项目交流。

6. L1 零件发估及外包：完成 L1 车型全车铰链总成、水箱下横梁总成发估打合工作，认真审核发估信息资料完整性，检讨发估厂商承制能力；展开铰链回估外包作业。

在这段时间里，我得到了各位领导和同事的热心支持和帮助，我认真地做好自己的工作，及时完成布置的各项任务，积极配合大家的工作。当然也有一些不当之处，如对岗位的专业知识掌握的还不够深入，对相关 workflows 的理解还不够到位，但一经发现，我都积极改正，避免再犯。

#### 四. 总述

在这段时间里，自己努力了不少，也进步了不少，我想这不但是工作，更重要的是给了我一个继续学习和锻炼的机会；在这这段时间里，我得以有时间对过去的工作及生活进行总结、提炼、升华，并将其利用到新的工作中，这对于我是弥足珍贵的。

在今后的工作中，我将更加努力地学习，提升自己的专业技能，不断地积累丰富采购经验，提升工作效率，高标准严要求地完成各项工作，以勤奋务实、开拓进取的工作态度，为公司的发展贡献一份力量。

#### 公司试用期个人工作总结范文 篇 4

##### 一、计算机管理工作内容如下

工作内容：工作中包括工厂官方的网站维护，网站文章和图片实时更新。工厂厂内计算机硬件的维护及管理，保证工厂厂计算机及相关网络产品的正常工作。对工厂厂内部员工上网流量监管，对各个部门上网 IP 分配管理。工厂厂计算机上软件的安装及维护，软件在使用过程中出现问题的解决，防治机器及整个网络被病毒攻击，及工厂厂资源共享设置等。

##### 二、计算机硬件维护及系统与软件维护

工厂厂电脑共有台，日常维护的基本为台。由于机器较多，日常出现故障的情况较为常见，主要的电脑故障有：系统故障，网络故障，软件故障，硬件故障及电脑周边设备如打印

机和路由器等。很多机器由于长期使用，导致系统中存在大量垃圾文件，系统文件也有部分受到损坏，从而导致系统崩溃，重装系统，另外有一些属网络故障，线路问题等。其他软件问题主要包括杀毒软件的安装使用，xx办公软件的使用等。

硬件故障维护相对复杂一些，由于部分电脑使用年限过长导致电子元件老化，引起电脑反应慢，频繁死机，数据丢失，出现这些情况电脑需要耐心的维护。

### 三、计算机病毒的防范与网络维护情况

目前网络计算机病毒较多，传播途径也较为广泛，可以通过浏览网页、下载程序、邮件传播，为了做好防范措施，工厂厂的每台机器都安装杀毒软件，并定期自动升级，对发现病毒的机器及时的进行处理。工厂厂机器中毒情况较为严重的主要有一次，财务部机器出现大面积宏病毒中毒情况，主要涉财务部及相关部门的机器，中毒后宏病毒会将该机器的 excel 数据篡改或丢失数据，并且电脑中宏病毒会随着 U 盘传播，导致病毒扩散到各个部门电脑。

解决的方法：

1、下载宏病毒专杀软件，对财务部及相关部门电脑进行全面杀毒。

2、升级 xx 办公软件，防止病毒再次病发。

3、减少电脑之间互相使用 U 盘，尽量使用电子邮件工作(电子邮箱具备杀毒功能)。

### 四、工作中存在的不足

1、工厂厂计算机及网络方面的管理情况较为复杂管理不够到位。

2、工厂厂目前软硬件使用方面仍存在一些不足，维护管理中仍存在问题。

## 五、工作计划

1、紧紧围绕工厂厂工作，充分发挥岗位职能，不断改进工作方法，提高工作效率，以服从领导、团结同志、认真学习、扎实工作为准则，始终坚持高标准、严要求，较好地完成了各项工作任务。我始终把学习放在重要位置，努力在提高自身综合素质上下功夫。

2、对公司内部局域网进一步维护和管理，如：IP 细致维护。

3、对每天公司员工上网流量进行监控，并做好每天流量记录。

4、做好每一天工作记录，对经常出现问题进行关注。

5、积极完成领导安排的有关工作，做到工作上有问题及时向领导寻求解决问题的方案，不懂就问，努力把工作做好。

### 公司试用期个人工作总结范文 篇 5

同事们也是给予了我很多的帮助，刚来的时候，虽然我之前也是做过，但是也是要适应公司的环境，了解我们所有的业务，也是能更好的做好会计的工作，除了开始的培训，后续工作里面，同事们也是给予了我很多的指导，让我知道，这份工作其实想要去做好并不简单但只要肯努力，也是能把任务完成，开始的工作也是不断的去做好一件事情，然后做好检查和复合，我知道作为会计，对于数据，对于单据必须要认真的对待，不能出差错，也是要尽力的避免犯错，不然也是会带来很大的麻烦，工作之余我也是去学习，去把一天的工作做好一个回顾和总结，让自己明白之前的会计事宜有哪些做得不错的，又是有哪些还需要去改进提升的方面。而公司有的一些财务培训，我也是认真的参与进去，无论是否学过，或者是熟悉的，其实都是一次回顾，一次收获，的确我们的工作可能平时看起

来比较的枯燥，但是其实里面也是有很多值得去研究的方面，要做好并不简单，但也是可以努力成长的。

工作上，自己的任务完成了，也是会去帮助其他的同事，有些事情的确做起来不是那么的容易，但是我也是会积极主动的参与，不会觉得难就松懈，或者觉得不是自己的事情就不去做，其实并不是如此，我们部门也是很团结，很多事情都是愿意一起帮忙去做好，这不但是能让我们更快更好的完成工作的一个任务，同时也是给予了自己成长的机会，做事的过程里也是去积累经验，去让我们更加的明白会计不单单是手头这一点事情而已的。同时也是和同事们的相处之中，让我收获了很多，这些经验的积累也是反馈到自己的工作里头，做的更好也是得到领导肯定。

会计工作，每一日有些重复，但是也是在这重复里看到自己的成长，而今也是要转正我明白这是对于我的肯定，但也是一份责任，一种压力，我会继续的努力，来做好，不会让领导失望，同时自己也是要把会计做好，让自己进步，让自己有更多的累积和收获。

## 公司试用期个人工作总结范文 篇6

### 一、学习成长

这些日子，其实每天我都是在学习成长之中度过的，无论是刚来的时候主管对我们的培训，还是在工作之中自己的反思和总结，我也是明白，作为刚来到公司的新人，自己对于产品，对于业务，其实不是那么的熟悉，那么只有多付出努力，去学，多和同事来沟通，汲取经验，才能真的自己能做好工作，同时试用期的时间，我也是要迅速的去成长，才能真的变得优秀，能把工作做好，在这儿留下来，日常里，我也是认真的去让自己成长，所以只要有学习的机会，我都是会去珍惜，

而且下班之后的时间，我也是不去忙着玩，或者和朋友吃饭喝酒，而是自己回到家里，去思考一天工作的所得，同时对于自己做的不好的地方，是该如何的改进，自己想办法，或者找同事来问，从而让自己有收获。特别是自己工作之中一些问题的解决方法，是不是好的，或者能进一步优化的，我都是尽力的去改变，去学习，来让自己得到成长。

## 二、工作进步

工作上，我也是不断的有进步，对自己也是定了一个小目标，每天的工作要比前一天做的好一些，可能业绩上面不一定，毕竟也是会受到一些外界因素的影响，但是自己的工作确是要做好，有进步才行，所以我也是不断的去改进，和同事也是平时多探讨，自己不懂的方面，或者感觉做的不够好的，都是去发现，去改进，我也是意识到自己的问题所在，想要出业绩，只有自己的能力够好，付出更多才行，对客户我也是积极的去沟通，不会放弃，直到达成，或者的确不是我们的客户。销售过程之中，诚心也是非常的重要，其实很多的其他同行的产品可能也是会比我们的好，但是作为销售也是要相信自己的产品，同时在沟通之中，要尽可能最大化自己的优势，销售不但是卖的是我们的产品，也是我们的服务，我们对待客户的态度。

经过这三月的努力，我的业绩也是在部门里面排在前列了，作为新人，也是非常的优秀，但同时也是不能骄傲，也是在今后要继续的去做好，去让自己工作更出色。

公司试用期个人工作总结范文 篇7

## 一、项目方面

主要是围绕信号机开发的各种软件，如信号机底层软件、信号机设置软件、以及为了保障信号安全的防火墙软件等，另

外还围绕交通诱导屏这个产品做了相关的工作，如诱导屏设置软件，以及诱导屏测试软件等工作。

### 1、信号机软件开发

从去年的年底已经开始这项工作，我的工作相对来说比较单一一点，就是信号机设置软件以及底层软件的通讯部分的程序代码，以及其他的部分功能。并且现在这款信号机能够兼容多家协议。

### 2、防火墙软件的开发

这是独立开发、并最终调试的一个软件，能够严格防止外来非法连接的软件。由于目前还没有我们自己的信号机中心软件，所以目前这个软件现在还没有派上用场，相信随着公司的发展，会逐渐用上这样的软件产品的。

### 3、交通诱导屏的相关工作

当然这里面的工作就相当砸碎一些，包括设置软件、测试软件以及处理在调试的过程中碰到的一些问题，以及测试一些硬件模块的好坏等。

## 二、团队合作

从上面主要的工作内容来看，不是我一个人所能完成的，正所谓一切事务离不开团队，个人无法称英雄。今年在余领导之下，团队建设有了很大的进步，每个项目开始之前，好好的交流、加强了解、对问题的共识、解决问题的方法能很好的统一起来。我个人也很好的溶入这个团队，共同做好一个项目。

在解决问题的过程中，虽然都不时风平浪静，但事后都能够客观地分析，而不参杂个人的感情。

## 三、工作态度

给我的最大的感触就是一定要好好的去聆听，每个人对待问题的看法，不管他的看法对还是不对，合理与否，或者考虑

的角度是否确切，都要好好地聆听，至少要等他说完，如果你主观的色彩，可能你都不愿意或者不屑听完他说的话，但是静下心来你或许也能发现他看问题的某些角度是你没有考虑过的，他想的某些方面也许确实是要注意到的。静心!聆听!把技术与大家共同分享，共同提高。

#### 四、来年工作展望

在新的一年里我希望能够在交通行业里做出更多新的产品，能够更加深入的研究下去，比如：目前我们欠缺的信号机中心软件，交通诱导屏的中心软件，这个两个应该是 20xx 年的首要任务了，如果还有时间我希望可以做地理信息系统方面的内容。

#### 公司试用期个人工作总结范文 篇 8

公司就如同一所学校，在这里感受到的是如同学校一般的氛围。记得刚来的时候公司正在进行创意竞赛，将大家分成不同的小组来做方案，最后在一起共同学习，有专业的老师做点评，为大家指正，让每个组的方案更完善。公司还会不定时的请专业的老师来给大家培训，组织我们共同学习弟子规等等，公司所做的这一切都是为了我们每一个人，我为自己能身处在工作环境中而感恩。

同时，工作之中我深深的意识到公司每一个部门的重要性，以及团队协作的重要性。在刚开始从事这份工作的时候，自己也是满怀信心的。但是，真正进入到工作当中，我才意识到自己有那么多的不足之处。因为与以往的工作经历有所不同，而且自己对这份新的工作流程还不是很熟悉，所以工作之初很多问题便一下子都出来了，同时也暴露了自身的很多问题，比如说表达沟通的能力太欠缺了，做事情太心急等，甚至曾有一段时间开始对自己的能力进行怀疑，但是我并没有因此

而放弃和退缩。

在平时的工作中，我珍惜每个与媒体沟通的机会，每次沟通的内容都进行记载，有不对的地方领导帮我指正，这个电话问题出在哪，以后遇到此类情况我该如何应对等。并且在工作生活中向工作时间长、经验丰富的同事学习，他们也很有耐心的对我进行指导。经过一段时间的锻炼，我的沟通水平有了很大的进步，能够独立的与媒体人沟通，能够自己独立的进行媒介方案的撰写，自身的问题也在渐渐改正，尽管还存在一些问题，但我相信用心一切都有可能！而我所有的进步与我身边同事的深切帮助是分不开的，感谢我的领导媛媛，感谢我的同事小路，是他们带着我一步步走进媒介这一行！是他们对我工作当中存在的问题进行一一指正。在此我深深的感谢他们！当然工作能力有进步并不能代表停滞，在以后的工作中，我会更加严格的要求自己，争取更大的进步。

心态决定一切，当一个人处于一种高度紧张的状态的时候就算很用心那也是白搭，这是我一开始的工作状态。我没有摆正自己的位置，放不开自己，没有真正的把自己融入汪氏，当一个人从事一份工作的时候是为了工作而工作那是很可怕的，因为，没有用心，没有真正的领略到工作的意义。当把自己和所从事的行业融合在一起，真正的干一行爱一行，这样才会有所成就。也许，现在的我还不敢说自己真正的就做的够好了，但是我会尽心尽力去做到更好。

这两个月以来，作为公司一员，我能够做到的就是在最短的时间里，转变工作思路，适应新的工作方式。工作中，我们要给各个事业部、业务部的同事提供媒体价格，我们得与媒体沟通协调价格，这需要很严谨的面对。因为我们要为公司利益最大化而努力，价格方面就一定要准确无误！不能出一丁点的

错，因为这会涉及到公司的利益！同时我们得提供媒体监测报告，媒体评估方案，而一开始对那个领域完全陌生的我，通过不断的摸索慢慢的熟悉了如何更好的写好一份完整的监测报告，一份完整的评估方案，每一次的改正都用心的去做，争取能为同事的工作进展尽自己一份力量。

公司试用期个人工作总结范文 篇 9

### 一、成长收获

之前的自己对于会计的了解停留在书本上以及实操上，但实际的工作自己也是没有做过太多，虽然有实习，不过主要也是学习为主，看其他的同事来做，再来到我们公司，新的单位新的开始，我也是认真的来对待，期待自己能在这学到更多，同时也是能在这立足，而不仅仅只是过客。从岗前的培训以及同事带我的过程里面我都是认真的去学习，去思考，记好了笔记，不懂的方面都是会来问，而且平时也是会积极的和同事来交流，去了解自己岗位的各方面，这些努力都是没有白费，也是让自己很快的进入到工作岗位去做好事情，从开始熟悉到渐渐熟练了，自己也是感受到的确会计工作不是那么的简单，自己要学的方面还有很多的，而同时自己也是感触到的确公司的环境真的很好，同事们都是很团结，也是愿意来帮我让我更好的融入到会计工作里面来。

### 二、会计工作

从一件件简单的事情做好，再到岗位工作都可以做成，自己也是不断的努力中得到肯定和成长，同时自己也是在岗位上尽责的做好自己会计方面的事情，无论和同事去做一些数据方面的或者单据，我都是认真的核对好，不犯错。会计的事情一天忙碌下来也是很多的，但是只要自己开始能做好了，接着的工作也是之前做过的，也是可以按照之前的经验来做，所以我

不追求一定要快速的完成事情，而是要做好一件，那么就掌握一件事情了，这样也是可以后面更好的提升自己的工作效率，能在会计的岗位上立足更稳，如果只是把事做好，而不去考虑做的好不好，那么也是容易出问题的，特别是我们会计更是要有细心和耐心才可以做到的。而不是简单的做完一个事情就够了，也是需要去检查的，而同事在帮我检查的时候也是给予了我肯定，自己做到位了，也是让自己能真的有所收获。

试用期的一个结束，其实也是意味着自己成为了公司的正式员工，也是自己努力换来的要去珍惜，要继续认真尽责在会计岗位上付出努力。

#### 公司试用期个人工作总结范文 篇 10

八月份调到综合办公室，转眼已近两个月，我学到了很多，也思考了很多，下面我就谈谈个人对自己未来工作的几点看法，我认为这些都是新员工们在工作中所必须具备的。

##### 1、热爱企业，

有企业才有我们个人，企业发展个人才能更好地发展，企业为我们提供生存发展的最基本需要，也为我们提供了人之为人的社会地位的需要，从此，前辈们不再视我们为某某某的儿子女儿，而是一个可以坐下来谈工作的人，这就是一种社会地位的承认，我们不再完全依靠父母，取得了人格上经济上的独立。这是一个社会人完整的标志，受恩须图报，所以我们应该热爱我们的企业，维护企业的形象，工作中遇到问题时牢记把企业的利益放在第一位，而不是片面看到个人工作的一些不如意，即使有一天，我们中的一部分人离开了葛洲坝集团，我们仍然爱它，关注它，支持它，因为这儿是我们事业的起点，是我们的根。

##### 2、热爱工作

人生不如意者十有八九，有时候做什么不是我们能选择的，可如果做了，不管我们喜爱与否，我们都应该热爱它，热爱我们的本职工作，工作是不会主动来适应我们的，只有个人调整改变适应它，也只有当我们调整好自己的情绪和工作状态时，才能欣赏到工作的乐趣，真正的干好工作。

### 3、学会工作

二十世纪以来，一本书名为《致加西亚的信》的小册子风靡全球，成为敬业、服从、勤奋的象征。故事很简单，美西战争发生后，美国必须立即跟古巴的起义军首领加西亚将军取得联系。加西亚将军在古巴丛林里没有人知道确切的地点，所以无法写信或打电话给他。但美国总统必须尽快地获得他的合作。怎么办呢？他们把罗文找来，交给他一封写给加西亚的信。关于那个名叫罗文的人，如何拿了信，把它装在一个油布制的口袋里，封好，吊在胸口，划着一艘小船，四天之后的一个夜里在古巴上岸，消逝于丛林中，接着在三个星期之后，从古巴岛那一边出来，已徒步走过危机四伏的国家，把那封信交给了加西亚这些细节都不是我想说明的。我要强调的重点是：麦金莱总统把一封写给加西亚的信交给了罗文；而罗文接过信后，并没有问：“他在什么地方？”工作中我们年轻人所需要的不仅仅是学习书本上的知识，也不仅仅是聆听他人种种的指导，而是要培养一种敬业精神，对于上级的托付，立即采取行动，全心全意地去完成任务——把信带给加西亚。

乘风破浪会有时，直挂云帆济沧海。感谢公司给我提供的机会，感谢师傅对我的谆谆教诲，今后我将继续努力，争取大的进步。

公司试用期个人工作总结范文 篇 11

我十分荣幸的得到了在 xx 工厂会计正式员工的职务，在

经历了三个月的辛苦工作之后，终于是让我如愿以偿的转正了，在这三个月的试用期内，我的个人能力得到了极的锻炼，为了让我在转正之后能更好的为自己的单位奉献个人价值，我给我三个月的试用期工作做了以下总结：

### 一、知道众人拾柴火焰高的道理

我虽然是学毕业，但是我为了增加自己的工作经验，我首先还是选择了来到工厂的财务部门来锻炼自己，我丝毫没有因为的工作学历而看不起任何一个人，要论工作经验或者是对工作的态度，这里的每一个人都比我强，在这三个月的时间里，我会把自己的工作内容跟同事们无缝衔接，随时保持沟通，保证不会出现工作失误的现象，并且财务室的同事们也受到了我热情性格的熏陶，原本安安静静的工作氛围，变得热火朝天了起来，家开始变得喜欢跟相关的同时交接自己手上的工作内容，从而提高的工作的效率，改变了工作方式之后，财务室整个的工作进程都加快看了许多，他们让我知道了什么叫做众志成城。

### 二、虚心求教，端正态度

在刚任职的时候，我自认为可以把分内的工作做好，但是却因为工作经验的不足，徒生了许多麻烦，比如说账单汇总出现差错，员工们的工资统计审核出现错误，免不了财务室的直系领导对我进行批评，但是事后却让家一起我把问题解决了，我后面的工作时间里，就老老实实的不懂就问，虚心的向自己的前辈请教问题，我明白了，在这里逞强对我没有半分好处，只能让我得不到半点进步，从此，我就安分守己的做好自己的分内的工作，明白了，我们是一个团队，每一个人的岗位都有他存在的意义，端正自己的工作态度真的非常重要。

### 三、工作慢慢步入正轨

最后一个月的工作就开始变得得心应手了，我还是非常惭愧的，花了两个月的时间，才彻底的把这份工作适应，也是到了最后一个月才可以接受自己的工作量，我之前是断然不可能在下班时间之前把自己的分内的工作完成的，徒有财务会计的知识才是不够的，亲身体会之后，慢慢累积工作经验才是最重要的，每一天对自己来说都会是难得的锻炼，日渐精进的工作能力，让我感到了充实，现如今，我已经把工厂的财务工作了如指掌，在自己的工作基础上也可以做到助其他人了。

工厂的会计工作只是我职业生涯的第一步，我将以此为起点，把自己的这条路越走越远，欧文也不会永远呆在这个工作，我也会量力而行，等到自己工作能力更强了，我就要去更高的平台工作。

#### 公司试用期个人工作总结范文 篇 12

进入贵公司工作已经快两个月了，在公司领导和广大同事的支持和帮助及部门经理对我的正确指挥下，我坚持不断的学习行业理论知识、提炼以往工作经验、加强自身思想修养、严格遵守各种规章制度、提高综合业务素质。对自己试用期的工作总结如下：

##### 一、加强业务学习，提高业务素质

通过公司精心安排、组织的新员工培训，充分了解公司的基本状况。结合自己工作岗位，通过公司内部网、互联网以及领导、同事的介绍，学习相关行业知识、公司成功案例等，为以后的实际工作做准备。期间，在部门领导的指导下，编写了《浅议市场营销与管理咨询》，并作为项目组成员参与编写了《xx 公司管理咨询建设项目建议书》、《xx 公司管理咨询建设项目调研方案及调研提纲》、《xx 公司企业文化建设项目调研报告提纲》等相关文件。

## 二、改变思想，转换角色，严于律己

一位优秀的管理咨询顾问，不仅要掌握各行各业丰富的理论知识和实战经验，还必须能从中提炼出其精华之所在，同时结合客户的实际状况，提供整体解决方案。从自身角度考虑，一要改变思想，采取空杯理论的工作态度，不断提高；二要转换角色，尽快的进入工作状态；三要严于律己，不仅要遵守各种规章制度，也要把公司的企业精神、工作作风 融入日常工作，并严格执行。

## 三、体会与感悟

公司从上到下全体员工的工作精神，使我感受颇深，正所谓：一言九鼎德胜天下。平时领导的指导与支持，方法方式独具匠心，恰到好处。给出了思路与方向，耐心观察，并及时指导，但不大包大揽，亲历亲为，培养后备人才。作为管理咨询顾问，对于客户企业，不是代替他们去做，而是引到思路，塑造其行为规范，并形成管理制度甚至员工习惯、企业精神。

总之，工作上虽有不足，但在公司领导及同事的关怀与呵护下，不断提高、成长。对于接下来的工作，充满信心！

我于 20xx 年 x 月 x 日成为公司的试用员工，目前从事我司燃煤采制化工作。在这期间，公司组织各相关专业专工对我进行了一系列的培训工作，中间包括对公司企业文化的学习和安规培训，之后，便是紧张的岗位培训。在此过程中，使我对发电厂生产流程以及我司燃煤采制化工作有了比较深刻的认识。现将目前工作情况简要总结。

- 1、认真完成了入厂实习培训工作；
- 2、在短时间内掌握了电厂燃煤采制化、油务以及简单的水化验工作；
- 3、入厂至今参与完成了 1800 多个煤样化验以及 500 多个

煤样的制备工作；

4、积极配合化学专工完成了厂区绿化以及项目部移交工作；

5、在化学专工的督促下，较好的配合环保助工完成了环保验收、检查、日常环保数据报送等工作；

6、协助化验室主管定期做好各实验仪器的标定、检查及日常维护工作。并协助整理各类资料的登记、存档等工作；

7、机组启动和调试过程中，按主管要求，加班加点完成了燃煤各化验项目，并及时报送了化验结果；

8、遵照部门下发的新学员集控学习计划，对发电厂生产流程以及锅炉、汽机、电气等专业理论知识及设备进行了初步认识和学习；

在化验岗位工作的这段时间里，我也发现了一些自身的不足和化验过程中出现的若干问题，现总结：

1、煤化验方面仪器容易发生故障，无备用设备，煤样多时，仪器持续不间断工作容易导致化验结果出现偏差，严重影响了化验结果的准确性。并且经常会延误化验结果的出示，导致报告不能及时发出；

2、由于化验、制样、烟气在线数据监控方面部分工作量的加大，参加水化、油务、煤化以及制样等岗位人员短缺，严重影响了正常工作的协调与开展；

3、煤化验部分设备老化，由于经常更换配件，工作性能无法达到原技术指标，由此直接影响到化验结果的准确性；(部分损坏配件厂家已停产，无法更换)

4、就个人而言，对理论知识的了解还不够扎实，动手操作能力尚有不足，工作经验有待提高，个人交际能力欠佳，与同事以及领导沟通较少；

在化验工作中，我勤奋学习、踏实肯干，认真细心地对待工作，有较强的责任心及自我约束力!从不带任何情绪上班，化验过程中我注重观察和掌握仪器的工作特性，发现故障能及时得以排除，有效的保证了实验进度和实验的准确性。获得了各专工及主管和同事的认同。当然，在工作中我也出现过一些小的差错和不足，各专工及主管也及时给我指出，由此也进一步促进了我工作的成熟性。在今后的工作学习中我会时刻注意自身的不足，努力克服不足，改正缺点，虚心请教，加强自身综合素质的修养，不断提高自身工作能力，认真的做好自己的本职工作以及领导交办的其他工作。

从懵懂的入厂实习到能够独立自主的完成现在的日常本职工作，在这期间，化学专工及化验室主管不辞辛劳，加大培训力度，想尽办法力争在最短的时间内培养了我很快投入工作的能力，借此特别感谢!与此同时，紧张的培训使我在短短三个月的时间里对我司燃煤采制化工作有了比较扎实的了解和掌握，采制化工作看似简单，但直接联系牵扯到我司的经济动脉，同时还是我司机组安全经济运行的有力保障。因此，我深知自己岗位工作的重要性，岗位要求我必须具备过硬的专业理论知识和熟练的动手操作能力，那么认真学习贯通国标，把国标要求落实到日常工作中，细心维护设备，了解设备工作特性就是我必须要做的工作之一。之实习培训后，在平时的日常工作中，我严格结合国标要求，定时标定化验仪器，细化实验环节，从而为我司的经济发展和机组安全经济运行做出了自己应尽的职责。

总之，经过一年的试用期，我认为我能够积极、主动、熟练的完成自己的工作，并能积极全面的配合公司下达的要求去展开工作，与同事之间能够很好的配合和协调。在以后的工作

中我会一如继往，以公司的利益为最大利益，做到诚实守信、言行一致，踏实、勤恳、不弄虚作假，为公司节约成本。与大家互相支持，主动配合他人工作。不断提升自己的工作能力及综合素质，以期为公司的发展尽自己的一份力量。

### 公司试用期个人工作总结范文 篇 13

庆祝毕业后的第一份正式工作，x 公司为我这个懵懂青年打开了走进社会的第一扇门。带着憧憬、忐忑又尽量平和的心进来，却还是因为环境和专业的差异，让我一开始乱了心智和步伐。性格倔强的我是否曾让同事们看见满身的棱角和叛逆，是否也让领导们有过疑惑和无奈。但在我最迷茫无助的时候，是领导的关怀和理解给了我新的力量和信心，让我有机会重新调整自己，去更适合自己的岗位上作为。从嘉通公司到轨道公司的这几个月，我想我已经完成了自身的角色转变，投入工作、融入公司的氛围里，和同事们友好和谐地相处更让我在这个陌生的城市收获了一份小小但特别的满足和快乐。

在党政办的岗位上，政治敏锐度不高、思想不够严谨的我，工作中似乎还不能尽善尽美，但我相信自己能勇敢地接受组织上的考核，因为我在用心、认真的完成自己的职责，并热切地希望能更大发挥自己的能量为公司做出贡献。

我曾为自己的第一次加班而暗自高兴，很多人也许会不解，其实对于我自己来说，意味着真正融入工作的开始。因为可以在新岗位上忙碌起来，因为可以进步和充实，也因为能为公司做更多有效的的事情。

感谢公司和组织上对我的培养，让我参加了档案管理培训，虽然处在试用期，但领导的关心和同事们的亲切让我早早地感觉到了公司给我的归属感。

现在在党政办公室的岗位上，我的职责逐渐明确起来，主

要负责人事、对外宣传还有后勤保障方面的工作，工作状态较为稳定，进入一个循序渐进的阶段。平时还协助、参与团支部、工会的一些事务和活动，而此类活动恰与我的爱好特长颇为贴近，所以表现得较为积极。

其实，我知道我仍不能掩饰自己的不成熟和不足，但我相信自己真诚而善良，豁达而上进，是一个对生活充满热情和期盼的有志青年。我有梦，它会一直鞭策着我踏踏实实的工作，勤勤恳恳的为公司服务，为着更美好的明天去奋斗。

如果能通过考核，热切期望在将来的工作中，能有领导和同事们的不断提点和指导，通过自身的成熟和进步，更好的为公司效力！

#### 公司试用期个人工作总结范文 篇 14

##### 一、对公司的认识

是从事、经营的专业公司，经营网络遍布省内各地市县，总经销、代理诸多国际国内知名品牌，经营规模居 xx 省第一。

以正确的经营和管理理念为指导，依靠精干的团队，成为行业的佼佼者。

##### 二、存在问题及对其改进方法

由于在原公司从事的是机要秘书工作，未涉及业务操作，对于零售企业的进、销、存更没有实质理解，概念十分模糊，故对公司整体的运营模式与流程还需进一步的深入了解与熟悉。当然，我并不能以此为理由，我将会在今后的工作中多向前辈请教，勤问、勤练，用最短时间熟悉公司业务及流程，做到“眼勤、嘴勤、手勤、腿勤”，在工作中磨炼意志，增长才干。

##### 三、工作成绩：

1、通过在 xx 科的两天实习中，初步了解公司的供应链系统，能进行简单的业务流程操作。

2、与一起主持员工联欢会，得到大家的认可。

3、将总公司下发的红头文件及前期 xx 公司各品牌三证整理分类，并制作电子检索，使调阅查询十分方便简洁。

4、能做好其它的行政后勤工作。

5、每次例会前做好准备工作，会后及时整理会议纪要。

6、与各部门良好沟通协调，较好的完成上传下达工作。

7、熟练操作 vip 客户档案管理系统。

8、完成优秀员工先进材料的起草工作。规范综合科对外联系函的行文格式并帮助其整理、修改对外行文。协助综合管理科科长整理车辆管理办法，并制作每月油费、修理费等相关费用的表格。完成武昌量贩店与超市独立核算的政策表格的整理工作。

虽然只有短短的三个月，但对于我来说受益匪浅。在今后的日子中，我将扬长避短，发奋工作，克难攻坚，力求把自己做得更好，不辜负别人对我的期望与栽培。

现在的我还不知道我会不会被公司正式录用，但是在试用期里我已经懂得了很多，我的表现也得到了领导和同事赞扬，能在公司中留下继续工作，那是最好的了，因为我已经对公司产生了很好的感情，如果不能够留下，那说明我的三个月试用期工作没有得到领导的认可，我不会灰心和沮丧的，我会利用我在这三个月里学到的东西慢慢的找新的工作，开启自己美好的人生的！

公司试用期个人工作总结范文 篇 15

项目的成本管理以成本核算为中心，做到干前有预算，干中有核算，干后有决算。成本控制应按下列环节进行：成本预

测、计划、实施、核算、分析、考核、整理文件资料、编制成本报告。项目经理对整个项目负责，按照责、权、利相结合的原则，以多种方式增产节约，创造最大利润。

## 1 成本计划编制

1.1 内部控制模式。在项目内部实行分项包干、层层控制，落实责任制。

### 1.1.1 分项划分

1.1.2 确定小组负责人。由项目的项目副经理、总工兼任各分片负责人，分片负责人除了负责其责任片区的管理外，同时其作为项目经理部的领导层，还应负责项目经理部对外的职责。

1.1.3 分片承包利润目标。由项目经理根据公司确定的本项目的预算成本、施工定额、本分片负责人协商确定每个区段的成本控制目标、质量控制目标，并签订项目分片内部承包合同和目标责任状，制订奖罚措施。

1.1.4 项目劳务承包合同由施工队伍跟分片负责人签订。分片负责人与现场施工技术，管理人员签订分部分项成本控制目标责任书，把成本控制落实到项目部每一个人身上。

1.2 项目经理部在进场前及每个年度应编制成本计划，并报公司工程部批复。

### 1.2.1 编制原则

(1) 以施工方案和管理措施为依据，按照本项目的管理水平、消耗限额、作业效率等进行分析，根据市场价格信息，在公司确定的项目承包目标成本的范围内编制施工计划成本。

(2) 当某些环节或分部分项工程条件尚不明确时，可按照类似工程施工经验或招标文件所提供的计量依据计算暂估费用。

(3) 在编制成本计划的同时明确为落实成本控制计划采取的相关措施，包括详细的奖品措施。

### 1.2.2 项目目标成本分解及落实

(1) 按工程部位及分片区进行项目成本分解，为分部分项工程成本核算提供依据。

(2) 在片区内按成本项构成分解成本。如按人工费、材料费、机械台班费、其它直接费和间接成本的构成，为项目生产要素的成本核算提供依据。

(3) 同时，项目经理部或各承包片区应编制“目标成本控制措施表”，将成本控制的目标直接落实到各责任人。

### 1.3 项目经理部各职能部门人员的成本控制职责。

#### 1.3.1 现场工程技术人员

(1) 按单位工程建立和健全工程统计台帐，正确记录当月、当旬各单位工程分部、分项工程的实际完成量，按时准确的编制工程统计报表。

(2) 按时做好未完工程施工盘点工作，及时准确计算完工程的预算价值。

(3) 负责及时办理施工过程中的各项签证，做好技术管理方面的原始记录，协助成本管理部门、预算部门做好成本分析工作。

#### 1.3.2 工程核算、合同管理人员

(1) 及时编制单位工程施工图预算，及时办理结算手续，正确确定工程收入。

(2) 结合施工组织设计方案、技术组织措施，做好单位工程施工图预算的工、料、机分析（包括数量及金额）及对外承包单价、合同条款等，提供给成本核算部门作为成本分析资料。

### 1.3.3 材料管理人员

(1) 归口管理材料、工具成本降低指标，对工程材料的使用负责。

(2) 建立材料消耗台帐，加强材料核算，实行材料、工具消耗定额控制。

(3) 负责提供以下分析资料：月底材料成本和单位工程竣工材料成本的节超分析；材料管理和二次搬运的节超分析；材料使用效果或损失的分析。

### 1.3.4 机械管理人员

(1) 负责各类机械的管理和维修，严格按施工组织设计方案配备各种类型机械设备，加强机械调度。

(2) 建立健全各类机械设备的台班记录，按时编报机械使用情况报表。

(3) 及时提供机械利用率、完好率和机械用工、费用节约措施计划完成情况的分析资料。

### 1.3.5 质量安全人员

(1) 归口管理工程质量和安全指标，负责工程的质量和安安全。

(2) 建立健全工程质量和安全管理的各项规章制度，做好原始记录。

(3) 负责组织处理工程施工中的质量和安全事故，协助、参与处理重大安全事故。

### 1.3.6 财务人员

(1) 按国家和上级主管部门颁发的有关规定，加强成本管理，核算和分析工作，严格执行财务制度，检查监督各项财务开支。

(2) 按照确定的成本核算对象核算成本工作，建立健全

工程成本台帐，正确及时核算各成本支出。

(3) 归口分管降低成本综合指标, 认真做好成本控制工作, 根据各职能部门提供的分析资料开展工程成本分析。

(4) 负责做好单位工程的竣工成本决算和成本分析资料。

## 2 成本控制实施

项目成本控制的实施主要从劳务队伍的选择和管理、材料的控制、人员的工资发放、项目部各项管理费用控制、工程结算等各个方面来进行。

### 2.1 劳务施工队伍的选择和管理:

#### 2.1.1 劳务队伍的选择

(1) 土建安装劳务队伍应具有相应的资质, 绿化劳务队伍应有绿化施工经历, 并应为其劳务人员办理意外伤害保险。

(2) 项目经理部根据施工工期、施工方案、工程量的大小, 合理划分施工段, 确定预定分包单价, 择优确定施工队伍, 签订工程协议。工程协议必须有项目部、公司工程部、施工队伍三方签名盖章后方为有效。施工队伍在进场前, 应缴纳一定数额的履约保证金后, 视施工进度逐步返还。

#### 2.1.2 劳务队伍管理

(1) 由项目部负责人跟分包施工队伍签订劳务承包合同, 每月或及时跟施工队伍进行中期结算, 不办理结算的施工队伍一律不得在财务上借支工程款。

公司试用期个人工作总结范文 篇 16

一转眼, 三个月的试用期就过去了, 销售业绩方面虽然不太乐观, 但是收获还是很大的, 这与领导与同事们的帮助是分不开的。

在试用期间, 让我欢喜让我忧, 有第一次销售的成功喜

悦，也有被拒之门外的伤心往事，这好象是人生的一段缩影，让人难以忘怀。生活显得紧张，但又有秩序。像我这样一个新人，刚进入公司，就进入一个全新的领域，一切都充满了陌生和好奇。我原来是在代理公司工作，主要是负责客户服务及销售的工作，所以我对互联网是有一定的了解，对也是有一些了解。我是 x 月 x 号正式到公司报到上班，刚到公司的第一周，我学习很多关于公司概况及互联网行业概况的知识。

在 x 月，我正式接管了会员销售的工作，每天的工作都很充实，主要包括会员的续费，新会员用户的开发及问题的处理，周一，我要将统计好的周报按时发给各相关负责人那，每月初也要做相应的统计报表，虽然工作很繁琐，但是我觉得很充实。原来负责会员的同事经常会传授些经验给我，并且会带我去拜访会员客户，经常会有意识地将整个销售流程演示给我看。然后，仔细地分析给我听，从寻找客户、面见客户、与客户交流。每一步骤，每一环节，每一事项，都能仔细地进行分析，这让我体会非常深刻，为我日后独立完成销售工作起到了至关重要的作用。

期间，每天早上的第一项工作就是打开 weare，查看邮件，然后翻开我的记录本，看看前一天的工作是否做完？今天有什么事情处理，一般我会在当月初统计下 2 个月的催费情况，一边通知当月的续费，一边通知下月的续费，这样可以基本统计出每月的续费金额，给自己计划出要新注册的金额。还有个很重要的工作就是对客户的回访工作了，对于西安的客户群体来讲要分 5 个省份，而每个省多少都不一样，所以不可能一次打完，要先在 weare 中查询客户的信息，在购买的产品，然后计划出每天的电话数量，回访的主要地区，这样会比较顺利的达到预期的效果，但在回访中还是会发现很多问题，比如

联系方式不正确，找不到相关负责人等等，其主要原因还是我们的工作做的不到位，所以我认为回访的工作是非常必要的工作。

应该说我的运气很好，在刚进公司不到一个月的时间，经理就让我到总部去学习、培训，虽然时间很短暂，但是收获却是很大，也让我认识了很多在分公司担任会员销售的同事们。回来后继续努力的工作，是从真正意义上的理论阶段过度到实践阶段。通过这样理论和实践想结合的实战演练，让我对销售工作有一个更深层次的认识，同时也积累了不少和客户交流的实践经验，为自己更好地开展下一步工作奠定了基矗

我想无论遇到什么样的困难，更重要的是自己能能否战胜自己。只要自己有收获，有长进，能够得到客户以及同事的认可和信任，再苦再累，自己也是感到幸福和快乐的。

眼下自己最主要做的工作是改进自己的工作方法、深化学习、将被动的销售模式逐渐转化成主动的销售来提高公司的业绩，对西北的一个大市场，这是商家的必争之地，同时其市场成熟度是可想而知的。像工作中的市场的把握能力以及分析能力等等都还是显得稚嫩和欠缺，所以这些都需要我在日后的工作中不断完善不断加强。销售这个行业，对于我来说一切都是陌生和好奇，一切又是充满坎坷和挑战。我以前在校学的是楼宇自动化专业，而现在从事的工作是销售。对于销售的认识也只是表面，对于市场的把握能力更是无从谈起，所以我必须比别人付出更多的艰辛和毅力才能不断完善自我。

自己在过去几个月的销售中也小有体会。例如主观方面：塑造自我，研究产品，提高销售技能，建立客户网络，产品管理。当然，最主要的是对客户的服务态度一定要好之又好。客观方面：市场把握分析，行业及对手动向等。只有在以上几个

方面好好加以体会和把握，才能在自己的销售生涯走地更好、更远。

“空悲切，白了少年头”，人生就像古人所说，趁现在年轻多学点东西、多做点事情，不要枉费人生。所以我要以更饱满的精神和充沛的精力投入到平时的工作和学习中去，决不辜负公司对我的信任和栽培，并且能够快速地与公司健康成长！

公司试用期个人工作总结范文 篇 17

时间一晃而过，转眼间试用期已接近尾声。这是我人生中弥足珍贵的经历，也给我留下了精彩而美好的回忆。在这段实习期中可以说是喜也有忧。喜的是和同事们工作相处中，自己从学生慢慢转变为一个社会人，自身实践经验、工作能力得到提高；忧的是自己还有许多方面有待于提高。

通过这三个月学习与工作，从中熟悉了公司以及有关工作的基本情况，了解外联部的重要工作内容与职责，对新公司的注册流程有了一个具体的了解，同时也对公司年检做了初步的接触。三个月内，在领导的协助下，完成了几家公司的注册及组织机构代码证的年检工作。在工作中我也出现了一些小的差错和问题，例如工作中没有充分领会领导的意图，独断专行，忽视公司的工作流程等等，这些都是由于工作态度和细节决定的。对于我所犯的错误领导都给予了我足够的宽容、支持和帮助。

三个月里，喜悦伴着汗水，成功伴着艰辛，遗憾激励奋斗。今后工作时间我一定要在部门领导的带领下倍加努力，不断学习、虚心学习，严格要求自己，较全面地提高自己，为公司贡献出自己的一份力！

时光飞逝，转眼间我的工作试用期已接近尾声。这是我人生中弥足珍贵的经历，也给我留下了精彩而美好的回忆。在这

段时间里大家给予了我足够的宽容、支持、鼓励和帮助，让我充分感受到了领导们坚定的信念，和同事们积极乐观的精神。在对大家肃然起敬的同时，也为我有机会成为公司正式员工而感到光荣和兴奋。

在这一个多月的时间里，在领导和同事们的悉心关怀和指导下，通过自身的不懈努力，各方面均取得了一定的进步。

记得初到公司时，我对公司的了解仅仅局限于公司网站的简单介绍，除此之外，便一无所知了。所以，试用期中如何去认识、了解并熟悉自己所从事的行业，便成了我的当务之急。

到公司的一天，我有幸参加了公司召开的工作会议，受益匪浅，感觉这是一份关荣而附有挑战的工作。学习是取得一切进步的前提和基础。在这段时间里我认真学习了公司各相关资料，并从网络上摄取了大量的有用素材，日常工作的积累使我对公司有了较为深刻的认识，也意识到了公司的壮大对中国的互联网电子商务所起到的重大作用。

在这一个多月的时间里，兢兢业业做好本职业工作，不迟到不早退，并积极自觉利用节假日参与公司的加班工作。严格遵守公司的各项规章制度，认真履行岗位职责。

认真学习岗位职能，工作能力得到了一定的提高。

公司试用期个人工作总结范文 篇 18

我加入青岛 x 公司担任报价工作至今已经有两个月了，在这段日子里，我从内装产品的零部件报价着手，直到独立完成整车内装金属部件的成本核算，逐渐的了解了本公司报价的工作流程、核算方式和任务编制等，也从中体会到了报价工作的重要性，现简要叙述如下：

在两个月的工作中，公司领导包括田总、何经理、蔡工以及部门同事、采购中心同事等给予了我莫大的支持和帮助，让

我深刻地感受到了这个大家庭的温暖。尤其是作为我进入公司的师傅蔡工，更是尽心竭力，将所掌握的报价方法、相关的报价资料、数据等详尽地传授给我，使我能够在在一个全新的工作环境中尽快适应并及时调整好自身的工作状态，使我能尽快的了解公司管理、了解报价工作流程。我为自己有幸成为一份子更为能够结识蔡工这样的师傅而高兴。并由衷的希望能够通过自身的努力为公司贡献自己的一份力量。

进入公司以来，无论从工作协助还是岗位培训等方面，都得到了公司相关部门大量的支持，使我能够及时认识自身的不足，在工作的同时能够不断汲取专业方面的知识来充实自己，从而确保了自身优质的工作质量和良好的工作状态的保持。

在初期的内装报价工作中，蔡工教导我，由浅入深，先是从产品零部件的报价着手，了解零件成本价格的分项构成、公式计算、纠错方法等，逐渐的，由进行一个产品分项的核算，到整车内装金属项目的报价工作。在报价中，也曾经遇到一些较为棘手的问题，例如：由于技术部门进行了相关零部件图号的更新而

未能及时下达更改，在核算一个项目时，对于其中的零件图纸资料等无从查考技术图号，在经过大量的图纸资料查阅和电脑查询后，仍然找不到结果，最后，与技术部门的工程师进行相关的沟通后，才获取到技术更改信息，得以正确的开展报价工作。在报价过程中，每逢遇到难解的问题，我均习惯进行必要的思考，无法想通的，都会积极向领导和同事请教，以期在报价中遇到的不清楚的问题能够全部得到解决，吃透、理解透，如实的反映产品的成本价格。

作为一名合格的报价员所应当具备的素质，我认为，不仅仅是对于行业知识的了解，对于行业工作技能的掌握程度，更

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：<https://d.book118.com/648135037045006140>