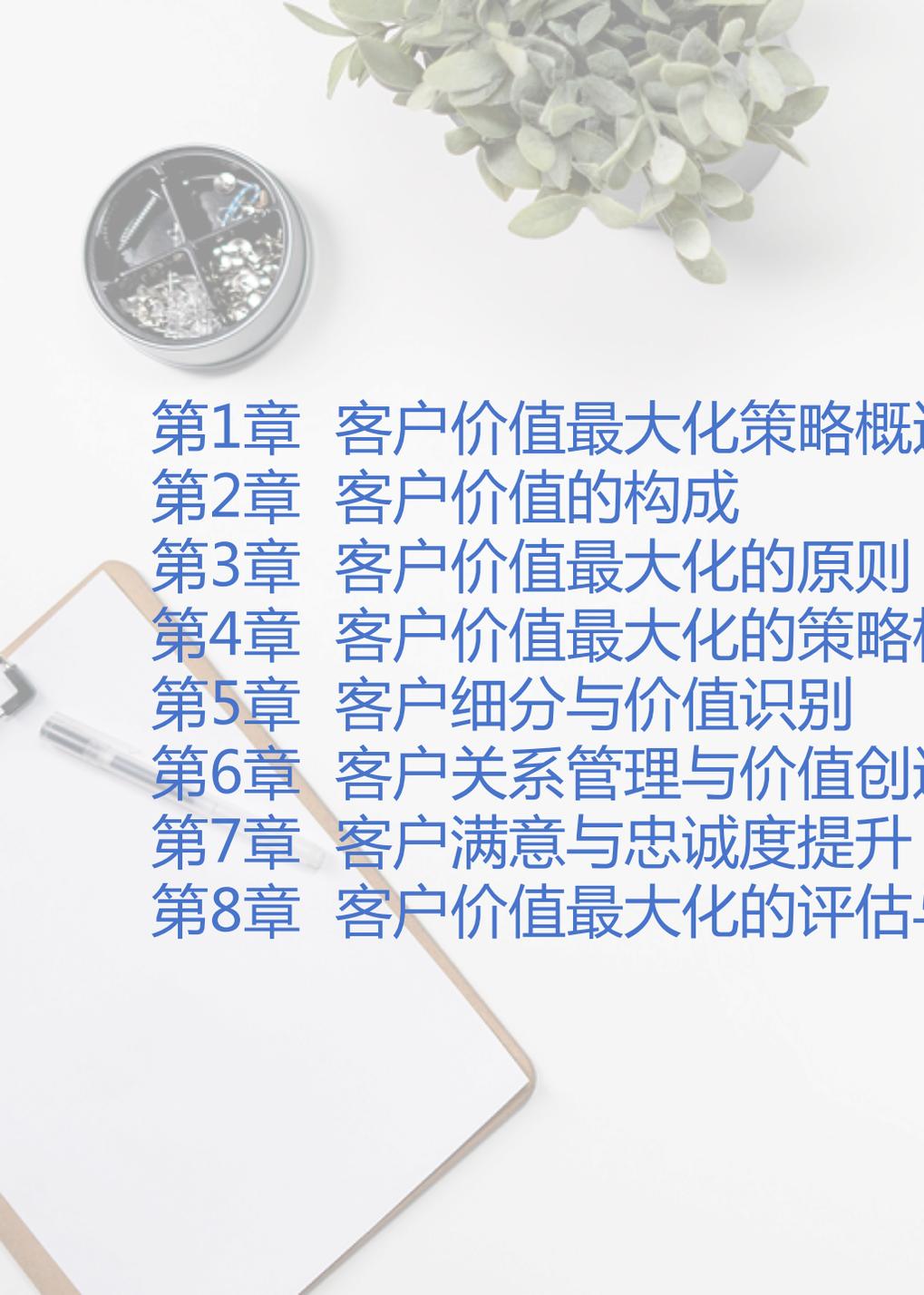




客户价值最大化策略PPT

制作人：来日方长

时 间：XX年X月



目录

- 第1章 客户价值最大化策略概述
- 第2章 客户价值的构成
- 第3章 客户价值最大化的原则
- 第4章 客户价值最大化的策略框架
- 第5章 客户细分与价值识别
- 第6章 客户关系管理与价值创造
- 第7章 客户满意与忠诚度提升
- 第8章 客户价值最大化的评估与优化

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：
<https://d.book118.com/668026105040006056>