

银行工作演讲稿 14 篇

银行工作演讲稿 1

尊敬的各位领导：

县支行作为邮储银行这一高楼大厦的根基，一方面是业务发展和内部管理的基础，是邮储银行办理各项业务、营销拓展客户的前沿通道，是邮储银行直接面对客户、服务客户的窗口。另一方面也是邮储银行最基层的经营单位和经营细胞，是邮储银行培养和锻炼人才的摇篮和基地。而支行行长在支行中处于统领和主导的地位，其个人素质的高低，内部管理能力、营销攻关能力、领导能力、组织协调能力的强弱等等，决定着整个领导班子乃至整个邮储银行的发展与管理产生，起着十分重要的作用。

一、对本次支行行长这一职务进行自荐，我认为我具有以下几点优势：

（一）我有丰富的工作经历与较好的工作业绩

我现年岁，参加工作已有年，一直从事信贷工作，积累了丰富的的工作经验。曾任职务，有丰富的管理经验和独立的领导能力。我性格稳重，处事沉稳，有较强的开拓能力，善于与客户沟通，能够与客户建立融洽的个人关系，有一定的客户资源和较为广泛的人际关系。我任职期间业绩突出，所在单位多次被评为先进个人。

（二）我熟知支行行长的岗位职责

作为支行行长，其职责是非常重要的，涉及业务和管理的方方面面工作，可以说包罗万象、非常繁杂。在当前金融市场竞争激烈的情

况下，要做好行长工作很不容易。我有多年的业务与管理工作经验，了解行长的岗位职责，这就少去了一个熟悉的过程，能够直接投入工作，起到事半功倍的作用。我有较强的问题处理、系统分析、理解判断、组织协调和沟通能力，能够保证做好行长工作。

（三）我熟悉银行业务，有良好业务基础

我自年进入银行以来，一直做公司业务，熟练掌握银行的公司产品、信贷政策、操作流程等，几年来，取得了突出的业绩，各项考核指标均名列前茅。

二、假如我这次竞聘支行行长成功，我将围绕以下两个方面开展工作

（一）抓好自身建设，全面提高素质

行长工作，责任重大，我将努力按照政治强、业务精、善管理的复合型高素质的要求对待自己，加强政治理论与业务知识学习，全面提高自己的政治、业务和管理素质，公平公正、洁身自好，清正廉洁，做到爱岗敬业、履行职责，要求员工做到的自己首先要做到，率先垂范，严以律己，吃苦在前，享乐在后，努力争当一名优秀的行长。

（二）抓好队伍建设，全力做好工作

搞好支行工作，队伍建设是根本。首先，我将牢固确立“以人为本”的管理理念，切实担负好管理员工的责任，认真听取员工的意见与建议，与员工同呼吸，共命运，加快各项工作发展，创建员工良好工作与生活环境。根据实际情况采取培训、实践、以老带新等方式，尽快培育起一支过硬的营销团队，适应银行未来发展需要。

（三）提升服务质量，促进银行经济效益稳定增长

银行的经济效益是由银行信贷资金和利润构成的，而保证信贷正常运转的是储蓄资金的增长，因此在开展工作中，我将采取提高储蓄存款等措施，促进银行经济效益稳定增长。而提高储蓄存款的最有效途径就是提升服务质量，使客户进门有舒适感、临柜有亲切感，为客户提供满意、周到、温馨的服务，留住老客户，吸引新客户，用真心的服务换取客户的忠诚，促进储蓄存款的增长。为此，我将加强临柜人员的思想教育，端正服务态度，变被动服务为主动服务。另一方面，加强业务学习和交流，提高业务能力，为客户提供准确、快捷的服务，提升服务质量，加强柜面营销力，促进银行经济效益稳定增长。

银行工作演讲稿 2

20xx 年，我满怀着对金融奇迹的神驰与追求走进了 Xx 支行，在这里我将释放芳华的能量，点燃奇迹的梦想。韶光飞逝，来 Xx 支行已经一个年初了，在这短短的一年中，我的人生经历了巨大的变化，不管是工作上，进修上，还是思维上都渐渐成熟起来。

在 Xx 支行，我从事着一份最平凡的工作——柜员。大略有人会说，平凡的柜员何谈奇迹，不，柜台上一样可以干出一番光辉的奇迹。杰出始于平凡，完满源于当真。我酷好这份工作，把它作为我奇迹的一个入手下手。作为一名 Xx 员工，特别是一线员工，我深切感觉到本身负担的重担。柜台办事是亮相 Xx 系统精良办事的“文明窗口”，

所以我每天都以颓废的热忱，用心办事，朴拙办事，以本身自动的工作立场赢得顾客的相信。

是的，在 Xx 员工中，柜员是直接面对客户的群体，柜台是亮相 Xx 形象的窗口，柜员的平常工作大略是忙碌而单调的，但是面对各种客户，柜员要谙练操纵、热忱办事，日复一日，用点点滴滴的殷勤办事让客户真正领会到 Xx 人的朴拙，感觉到在 Xx 办交易的温馨，如许的工作便是不平凡的，我为本身的岗亭而骄傲！为此，我要求本身做到：一是把握过硬的交易本领、时候不放松交易进修；二是保存精良的职业操守，服从国度的法律、标准；三是培养和谐的人际干系，与同事之间敦睦相处；四是复苏的认识自我、胜不骄、败不馁。

参加工作以来，我立足本职岗亭，结壮工作，竭力进修交易知识，向有经验的同事请教，只有如许，才华确实在实干出能经得起时候考验的事迹。点点滴滴的小事让我深入领会到，作为一名一线的员工，注定要平凡，因为他不能像赴汤蹈火的兵士一样用满腔的热血堵枪口，炸堡垒，留下好汉美名供世人传扬，乃至不能像农民那样冬播夏收，夏种秋收，总有巩固的成果。有的只此日复一日年复一年的反复那些诸如存款、取款，账务录入，收收放放，营销保护，迎来送往之类的死板运作和复琐事件。在这平凡的岗亭上，让我深入领会到，宏大正寓于平凡当中，平凡的我们一样能够奉献，奉献我们的热忱，奉献我们的朴拙，奉献我们的芳华。平凡的我们一样能够创设出一片高雅的天空，异国根本哪来高楼，异国平凡哪来宏大！人生的代价只有在平凡的奉献中才华获得升华和美满。

在为客户办事的进程中，我始终坚定“想客户之所求，急客户之所需，排客户之所忧”，为客户供给全方位、殷勤、便捷、高效的办事，做到操纵标准、办事典范、用语规矩、活动得体，给客户留下了精良的记忆，也博得了客户的相信。实际办理交易时，在包管服从我行各项规章轨制的前提下，伶俐把握营销方法，为客户供给必定的便利，伶俐、适度地为客户供给本性化、快捷的办事。

完满源于当真。在做好柜面优良办事的根本上，我们想方设法为客户供给更加殷勤的办事。因为，异国抉剔的客户，只有不完满的办事。在平常工作中，我自动吃苦钻研新知识，新交易，表面联合实践，谙练把握各项办事技巧。我从点滴小事做起，在办理交易时，尽量做到快捷、精确、高效，让客户少等、少跑、少问，给客户供给及时、按时、按时、随时的办事。

青年期间是人生最宝贵的韶光，因为迟疑满志，精神富裕，因为敢闯敢干，活力四射，因为有太多的梦想和盼望！但在我看来，青年的宝贵还在包括不懈的追求与团队的融会，崇高的操行涵养，以及刚强的意志，更要耐得住平凡，立足于平凡，恬澹名利，勇于奉献！

本日，我们正把如火的芳华献给平凡的 Xx 岗亭，中国 Xx 银行恰是在这芳华的瓜代中，一步一步向前成长。在她清楚的年轮上，也将深深的烙下我们芳华的印记。富兰克林有句名言：“鞭策你的奇迹，不要让你的奇迹来鞭策你”。本日我恰是为鞭策我的奇迹而来，这源于我对人生代价的追求，对金融奇迹的一份热忱。因为我知道作为一名成长中的青年，只有把个人抱负与农金奇迹的成长有机联合起来，

才华富裕阐扬本身的工作自动性、自动性和创设性，在首创 Xx 银行美好明天将来诤日的进程中兑现本身的人生代价。

银行工作演讲稿 3

各位领导、同志们：

我是 1988 年到建行工作的。刚入行时在建行任丘市支行储蓄专柜任储蓄员。1996 年任专柜所长。XX 年任华北石油分行个人理财中心主任。15 年来，虽然工作部门和单位有所变动，但一直没有脱离个人银行业务这个岗位。有辛苦，同时也尝到了成功的甜头。

以我为首的营销吸存小分队成立了。我们走企业、访单位、串小区、进商店、走乡镇。我和同事们发挥“想千方百计，走千家万户，尽千辛万苦，说千言万语”的“四千”精神，不分白天黑夜穿梭往来于机关、企事业单位，扣开了成千上万个储户的家门。在整个油区和市区，“建行”这一品牌已经是深入人心。成功的背后凝结着很多营销的艰辛和汗水，只要我们用真心、真情去打动客户，就一定能无往而不胜。

记得有一次一个老大妈取 20 万元的现金，身边有两个人陪着，我们问老大妈取钱做什么，老大妈吞吞吐吐。由于近期有好多诈骗案件发生。受害者多数是老年人，引起我们的注意，我问老大妈家里的电话，当时她有点不满意，当我们把想法说给她时，她把电话告诉了我。她女儿接到电话说母亲一个人来银行的而且家里不用钱，我确定这里

一定有问题。最后弄明白了，原来是邮政储蓄的工作人员跟大妈来取钱的，存入邮政他们有特殊政策。看到眼前的情景我真的不愿把 20 万元流入到邮政，但此时的情况无论怎样说也不好挽留。我最后提醒了大妈一句话，我们与邮政比起来我们取现很方便的，特别是大额。我顺利的给她取了钱，送她到车上。但出乎意料的是，晚上大妈不知在哪找到了我家里的电话，给我家来了电话，对我的周到服务表示感谢，又和我咨询了业务上的问题，大妈表示第二天去邮政试一下他们能否取出二十万。

第二天上午，老大妈的身影出现在营业大厅，而且带来了五万元现金，她说邮政取不出二十万的现金，她先取五万，剩下的慢慢再龋而且其中的 10 万元买了国债，提前支取需要交 100 元的手续费，我劝大妈国债有损失就不要取了，大妈态度很坚定必须取出来。就这样，大妈的二十万现金不仅全部回来了，又把别的银行的二十万也存入了我柜。

还记得有一次一个老大妈偷偷的把我叫到门外，从包里拿出了两双拖鞋和一付鞋垫。大妈说，姑娘我总来理财中心看你跑来跑去的太累了，给你带来了两双拖鞋，自己做的，晚上下班后穿上，会舒服点。看到大妈的一针一线缝制出的拖鞋和鞋垫，我真不知道该怎么说。过了不久这位大妈又拿来了两瓶自己做的辣酱，说看到我们天天中午在单位吃饭，可以给我们调一下胃口。这位大妈不仅在生活上关心我们，在工作上也给了我们很大帮助，今年正值 XX 年油田职工解除劳动合同 三年定期国债到期，我们面对的是 3000 万元的到期转存任务，肩

上的担子很重，各家银行竞争的非常激烈，这时大妈出现了，因为她住在社区又是居委会主任，我们利用她的关系走访了二部小区，东风四小区和局机关家属区。大妈足足陪我们走访了半个月看到大妈很疲倦的样子，我们真的不知该怎么感谢。我们的付出终于有了回报，转存率达到 95%，而且其他行到期的转入理财中心达到 800 万元。在这里我只是举了个小例子，在理财中心这样的客户还有好多好多。我们的目标就是发展一个带动一片。

服务是银行一线窗口的永恒旋律。在金融业激烈竞争的今天，银行的立行之本是服务，银行的兴行之路更是服务。记得在办理任丘市财政系统代发工资业务时，公安局离退休老干部不同意由银行代发。并派了代表来建行咨询。我在接待这位老同志时，感到了事情的严重性：处理不好，将会导致整个任丘市财政代发工资停办！整整一个上午，我耐心地给这位老同志宣传代工的好处，并承诺：对于行动不便的同志，我们会月月把工资送到，成绩的背后总是蕴藏着艰辛的劳动，闪光的荣誉来自于默默的奉献，我成功了。从所长到理财中心主任的几年来，我是上班最早，下班最迟的人。无论春夏秋冬，日均工作都达 12 小时。有的同事给我计算过，如以每天 8 小时计算，我 3 年上了 4 年的班。曾经有人问我：桂玲，你是铁人吗？我回答说：我不是铁人，我是一个有血有肉的人，我是一个上有老，下有小的女人。谁不爱自己的小家？有哪一位妻子不爱自己的丈夫、有哪一位母亲不爱自己的孩子呢？做为女人，我深爱着自己的小家；作为妻子，我深爱着自己的丈夫；作为母亲，我更是深爱着自己的孩子。但每当我想起

自己是一个建行人，每当我看到“我靠建行生存，建行靠我发展”的员工理念，一种“行兴我荣，行衰我耻”的情感油然而生。为了建行这个“大家”的工作，我只能舍弃小家的利益和温馨，把全部精力倾注在工作上。

由于理财中心开办夜市储蓄，我每天很晚才能回家。爱人和我一样在建行工作，也很忙。12岁的女儿过早承担起了琐碎的家务。

一次加班到了夜间11点多，当我拖着疲惫的身子回家后，看到女儿躺在沙发上睡着了，手里还拿着块方便面。屋子里挂满了洗干净的衣服。我叫醒女儿：“丹丹，没吃饭吧，妈妈给你去做。”“妈妈，不用了，我已经吃了方便面。泡在盆里的衣服我已经洗完了。可不知怎么就睡着了。”此时的我早已是泪流满面。记得那是孩子10岁的一个星期天，我去上班，把孩子放在了家里。这本是习以为常的事。但就是这一次发生了一件让我意想不到的事。我接到邻居的电话，告诉我说孩子出事了，在玩时不小心撞到了汽车上。我放下手中的工作，赶往医院。看到孩子时我惊呆了：脸上有一道两寸多长的口子。医生已经缝合好，正在输液。女儿看到我时，哭了。她说：“妈妈，我不疼，你别哭。”医生告诉我：“这孩子真坚强，缝了15针都没有哭，看到你却哭了。”听了医生的话，我的心都碎了。如今，每当看到孩子脸上那道疤痕时，我一辈子都觉得对不起她。

我知道，自己对孩子不是一个称职的妈妈，对丈夫不是一个好妻子，对母亲不是一个好女儿。

然而，每当我想到了自己是建行人，能为自己钟爱的建行事业做

出点贡献，又感到非常满足和由衷的自豪。命运把我的生命和建行的事业紧紧地联系在了一起。

宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来。几年来，我带领着理财中心的姐妹们，在平凡的岗位上，默默地耕耘着、收获着。截至 XX 年 12 月 10 日，中心存款余额已达 4.40 亿元，当年新增 6600 万元，实现中间业务收入 41 万元。发放贷款 3280 万元。中心两次被总行评为先进集体称号，XX 年获总行级“青年文明号”。党和人民也给了我很高的荣誉。我曾先后 7 次被石油分行评为先进工作者，被沧州妇联评为巾帼建功标兵，被省行评为“吸储状元”、“青年岗位能手”、“巾帼建功标兵”“十佳储蓄员”等荣誉称号；XX 年被建总行评为“青年岗位技术能手”；“巾帼建功标兵”；XX 年荣获全国金融“五一劳动奖章”。

各位领导，同志们，我深深懂得，成绩不是终点，而是更高、更新的起点，是前进鼓和冲锋号。今后，我将以我的实际行动，在平凡的工作岗位上去创造无悔的人生；用我的辛勤和汗水，去浇筑建设银行光辉灿烂的美好未来。

谢谢大家！

银行工作演讲稿 4

尊敬的各位领导、各位同仁：大家晚上好！我是来自 XX 支行的 XX，我演讲的题目是：塑合规文化，造合规中行。

有这样一个寓言故事：河水对河岸咆哮：“你像两堵墙立在我的身边，阻挡我随意流淌，限制我的发展……”河岸严肃而认真地回答：“正是由于我的存在，涓涓河流才能汇聚成滔滔巨流！”河水不听劝告，冲毁堤岸，野漫横流……渐渐消失了。这个寓言故事告诉我们：规矩不是羁绊和障碍，而是一张无形的安全网，维护着我们的社会秩序和生存环境。

是啊，确实如此，我到中行工作仅仅半年，但就在这短短的半年时间里，我已深刻感受到了合规的份量。这半年里，我听到了不少违规行为、犯罪案例，行里也经常下发一些案情通报，比如这一次的警示教育活动中，有些案例触目惊心：湖南一银行职员虚增储户存款挪用150万被判刑14年，该员工利用自己职务上的便利，他的行为已是严重违规，触犯了刑法。也有银行员工因赌博成性，资金周转不足，挪用银行存款，最后把自己送进监狱，断送大好前途。这一个个案例向我们展示了当事人走向罪犯的轨迹，他们中有领导干部，有一般职员，有代办员；有的曾是先进工作者，有的年轻有为前途无量，但他们都因为一个贪字，拿了不该拿的东西，毁掉了人生，毁掉了前程，伤害了家人，伤害了同事，更影响了中国银行的声誉。

细细究来，案件的发生都是有其内在原因的，大多是当事人放松了政治学习和思想改造，思想不求上进，法制观念淡薄，经不住考验，铤而走险，最后走上犯罪道路。

案例给我们敲响了警钟，前车之覆，后车之鉴，我们应该吸取他们的惨痛教训，严格按规章制度做事。尤其是象我这样的新员工，要

把合规意识深深刻到脑子里。合规不是负担，而是服务我们的工具，它就象指路明灯，帮我们用最有效的’方法达成目标，即使我们非专业出身，也很容易从不会到会，从非专业到专业。

当一个司机半夜开到没有旁人和摄像头的路口也能面对红灯自觉停车的时候，交规已深刻在他心中。当每个人都遵守交通规则时，每天就不会有那么多无辜的生命因为交通事故而离开这个世界。同样，当合规意识深深地镌刻在我们心灵的碑石上，我们就不会感到束缚，感到的则是义不容辞和责无旁贷。当我们每个中行人都能“从我做起，合规操作”，我们就能避免许多过失，业务运行的将会更加健康高效。

合规是我们每位银行人的事业，让我们一起唱响合规之歌，为我们中行的璀璨前程一起加油吧！

谢谢大家！

银行工作演讲稿 5

敬爱的领导、同志们： 大家好！毕业与××商学院会计系，当年即进入×银行××分行营业部工作至今。本人入行后，先后在出纳科、外币业务科、结算科、客户接待科、私人业务科工作。在营业部工作的十六个年头里，我认真学习业务知识，积累了丰富的临柜经验，工作中认真细致，服务热情周到，踏实肯干，在各个岗位上，都圆满的完成了各项工作任务，受到客户的好评。

自进×行工作以来，我就积极地参加单位组织的各项活动，抓住每一个机会，不断锻炼自己。通过参与工会关心职工文体生活而开展的娱乐、体育活动，本人对工会工作有了一定的认识，培养了对工会部门工作的兴趣。如果有幸竞聘工会管理员岗位，我将严格按照相关职责，以满腔的工作热情，为丰富职工生活、解决职工困难而努力工作。

二、竞聘理由

1、具有较强的理论知识和业务能力。16 年来我一直在基层从事管理工作，对国家的金融政策、会计制度，银行的各项财会政策、规章制度、业务流程都比较熟悉，会计知识、银行业务、技能功底扎实，实践经验丰富，有较高的业务水平，具备了良好的业务素质。

2、具备相应的管理能力。我担任基层行 XX 部门的负责人十多年，积累了较丰富的管理经验，具有较强的`组织能力、管理能力、协调能力。

3、具有任劳任怨的黄牛精神，作风踏实，具有一丝不苟的敬业精神，认真工作，分毫不差，以一种“较真”的态度处理每一笔会计业务，不敷衍塞责。有很强的适应能力。

按照岗位职责的要求，在省行机关楼活动场地的日常管理工作中，我将认真负责楼设备的管理和维护，负责音响灯光、健身器械的操作、调试和维修。在设备的管理和维护过程中，我将努力学习相关专业知知识，熟悉管理的性能，做到小问题能自己动手解决，节约各项运行成本。同时加强与设备供应商的联系，保证设备维修的及时快捷性。平

时，我将每天进行细致的检查工作，发现设备损坏，及时修理或申请报废，需要添置就及时申报购买。在协组组织开展健康向上的文体活动方面，我会勤于思考、乐于献计献策，做好文体竞赛的计划制定、场地安排、器材设备等具体组织工作，充分利用省行机关楼活动场所，配合有关部门搞好群众性的文化娱乐、体育活动，更好地丰富职工的文体生活，使职工在各项活动中陶冶情操，增长知识。我将充分利用与职工接触较多这一岗位优势，主动了解员工的家庭情况，及时反馈相关信息，协助省行机关抓好“职工之家”建设；在做好本职工作的同时，我还将协助工会其他岗位做好服务保障和宣传工作，从各个方面来推动省行工会工作的开展。

我热爱工会工作，相信通过自己耐心细致的工作，勤奋钻研的学习，加上多年来保持的工作热情，一定能在这个岗位上为×行的事业贡献绵薄之力。

我的演讲完毕，谢谢！

银行工作演讲稿 6

同志们：

今天，我们市政府、银行和企业代表一起沟通交流，共商灾后重建发展措施。刚才，与会部门、银行、企业代表，特别是人行行长对上半年的工作做了很好的总结，找准了遇到潜在的困难，分析和展望了前景，并就推进政银企合作提出很好的意见和建议，必将对我们州

的重建发展产生积极的影响。

今年以来，我市加快推进灾后重建发展，经济在固定资产投资的拉动下继续回升。上半年，全市实现地区生产总值亿元，同比增长x%；其中工业增加值亿元，增长x%；固定资产投资完成亿元，同比增长x%，高出全省个百

分点；农牧业较好恢复发展，第一产业月均增长%，同比上升个百分点。金融部门适应经济发展形势的要求，积极落实适度宽松的货币政策，兼顾优势领域和薄弱环节，进一步加大信贷投放。上半年金融机构贷款增加亿元，比年还多亿元，其中灾后重建贷款亿元，达到历史最好水平。在此，我代表市政府对你们的辛勤工作表示衷心的感谢！向你们取得的显著成绩表示诚挚的祝贺！下面，我对今后的工作再提几点意见和希望。

一、结合重建发展落实货币政策，突出做好四项信贷服务

当前，我市面临突出的重建发展资金供需矛盾：一方面企业自有资金不足，靠自身难以解决重建发展资金缺口，另一方面，税源减少及税费的减免导致预算收入减少，和较大灾后预期重建支出，使财政资金收支矛盾加大。这个矛盾如不能很好解决，“灾后重建三年任务两年基本完成”的目标就难以实现，而关键和重点均在今年。各金融机构要将“加快自身发展与履行社会责任”有机结合，积极主动做好特殊时期和领域的信贷工作，突出重点加大信贷投放力度。一要做好重建项目的信贷服务。找准支持农房重建和加工业、旅游业重建等的切入点和结合点，全力支持产业恢复重建。二要做好“三农”的信

贷服务。加大扶贫贴息贷款投放规模，大力支持优势特色产业基地、农业产业化龙头企业、专业合作组织、专业种养大户等协调发展。三要做好重大项目的信贷服务。要密切关注国家和省的重点投资和支持的项目和企业，加大对民生工程、区域协调发展的信贷支持，尽量满足公路、水电、电网改造等项目的信贷需求。四要做好中小企业的信贷服务。将新增贷款适度向中小企业倾斜，加强和改进面向中小和民营企业，特别是灾后重建中小企业的金融服务，确保全年中小企业贷款增幅不低于全部贷款。

二、不断创新和加强金融产品，切实提升金融服务水平

我市金融在支持重建发展中，遇到一些客观实际问题。譬如区域经济发展与国家产业、行业和商业银行信贷政策、原则、授权规定不相适应，灾区个别企业恢复重建的信贷需求与各家金融机构的信贷政策不相适应，担保、抵押、评估、保险等信贷中介机构及其功能不完善，影响信贷资金的投放和金融需求的满足。

对此，各金融机构要主动面对，在国家法规政策框架范围内、防范金融风险的前提下，增强金融服务工作的灵活性，不断探索和改进方法，创新金融工作和金融产品，着力满足不同层次和客户的金融服务需求。要鼓励网点支行定位于服务社区、服务社区居民、服务社区小企业，主要开展零售业务。鼓励和支持银行业机构在“人员合格、成本可算、风险可控、信息披露充分”的原则下，自主开展产品和服务的开发、创新，围绕“三农”金融服务，大力推进抵押担保、服务方式等方面的创新，积极探索发展农村多种形式担保的信贷产品，切

实解决农村贷款“担保难”问题。要牢固树立“服务永无止境，创新永不止步”的理念，以服务求生存，以服务占市场，以服务增效益，在创新服务举措、改进服务方式上狠下功夫。要加强对灾区分支机构的业务指导，开通绿色通道，简化贷款流程，特事特办，急事急办，提高贷款发放速度，提升信贷服务质量，确保灾后重建和加快发展所需的各项贷款及时到位。要加快网点布局工作，按照统筹规划、科学合理的原则，根据震后城镇规划和产业布局，加快恢复受损网点，建设新网点，充分发挥金融支持我们州灾后重建发展的重要作用。

三、完善政银企长效合作机制，形成互动三赢的良好格局

当前，我市已初步构筑起政府、银行、企业相互信任、相互支持、互惠双赢、共谋发展的新型银政、银企关系，政银企之间的长效协调机制日趋完善，银企合作工作成绩显著，我们要进一步推进银企合作向纵深发展。全市企业要加强管理，提高经营管理水平。银行政策取向是扶优限劣，企业只有不断提高加快制度创新、产品创新和管理创新，切实提高经营管理水平，坚守信用，才能达到银行信贷准入条件，得到银行的资金支持。同时，各级金融机构要强化市场意识，主动到一线了解实际情况，对国家产业政策、发展前景较好的项目和企业，金融机构应加大信贷支持力度，帮助企业渡过难关。政府部门将积极做好牵线搭桥工作，尤其是经济主管部门要在帮助企业做好项目策划的同时，采取多种形式，有效疏通金融部门与企业的连接渠道，建立完善的银企沟通协调机制，通过搭建由人民银行牵头、政府有关部门和金融机构参与的协作平台，强化政银企信息沟通与工作衔接，

建立起一种互信、互利、互助的良好合作关系，促进银企双方坦诚沟通，精诚合作，互惠双赢，共谋发展。

四、推进信用担保体系建设，搭建企业和政府的融资平台

完善和健全信用担保体系，是当前缓解我市中小企业和“三农”贷款难的重要手段。目前，我市担保融资方面存在出资渠道单一、注册资金较少、担保能力弱、担保成本高、操作程序复杂等一系列问题，担保难仍然是制约企业融资的最大障碍。各级机构要创新思路、创新工作、创新手段，努力建设完善全州信用担保体系。要发挥州担保公司效能，及时扩充担保基金，拓展担保业务；积极创新贷款担保方式，合理确定贷款条件，支持我州重建发展，在确保风险可控的前提下，开展信用贷款业务。开展“企业+协会+农户”、企业互助联保等多种形式的担保，增强企业和农户担保能力；设立灾后重建专项担保基金，对工商、旅游、特色农产品加工等企业的恢复生产和重建，给予贷款担保。加强与国内知名担保公司的联系，努力吸引市外担保公司来我州建立分支机构，最大限度地满足企业的担保需求。人民银行加大应收帐款质押登记公示系统宣传力度，引导金融机构和企业开展应收账款质押业务。

五、加强金融生态环境建设，营造良好的金融社会环境

金融生态概念的提出，让我们对金融改革和发展面临的问题和任务有了全新的认识。我们在发挥金融资源作用的同时，更应当注重对其赖以产生的金融生态环境的保护与改善，以确保金融资源的可持续增长。建设良好的金融生态环境，是促进地方经济社会加快发展的关

键。信用环境作为金融生态的重要组成部分，是缓解银企不对称、有效管控区域金融风险、促进良好金融生态形成的关键所在。我市将继续大力推动社会信用体系建设，为金融生态营造良好的社会信用环境和规范有序的社会信用秩序，在发展中谋求银行企业的双赢。政府部门要做信用建设的表率，加强自律，依法行政，加强信用宣传教育；企业要牢固树立诚信是企业生存之魂、经营成败之根的理念，自觉遵守市场经济的基本规范，努力成为诚实守信的市场主体。要利用中小企业信用信息数据库，继续做好模范守信中小企业培育工作。扩大应收帐款质押融资业务的服务范围，缓解企业特别是中小企业融资难的问题。同时，要严厉打击破坏金融秩序、骗取银行信贷的行为，加强社会治安综合治理，努力为金融安全稳定运行创造良好的社会环境。

同志们，全市经济发展和恢复重建工作在各方的共同努力下，已显现出良好发展的势头，但我们面临的压力依然存在，工作任务依然繁重。我们相信，只要政银企共同努力、密切配合，迎难而上、主动作为，全面落实好国家的货币金融政策，就一定能实现经济金融的良性互动、合作共赢，为加快建设灾后美好新家园、促进经济平稳较快发展做出更大的贡献。

银行工作演讲稿 7

各位客户：

新年伊始，万象更新，x 银行，业兴人和！值此辞旧迎新之际，我

们谨代表 x 银行向一年来辛勤工作、努力创业的 11000 名全体员工致以新年的祝福，向一年来关心支持 x 银行发展的各级领导、新老客户和社会各界表示衷心的感谢！

刚刚挥别的 20xx 年，是 x 银行的开业元年，也是 x 银行人同心协力、不负众望的一年。

这一年，我们积极完善法人治理结构，顺利完成了 12.04 亿元的增资扩股，实收资本达 166.25 亿元，位居全国城商行之首，为 x 银行稳健发展奠定了更加坚实的基础。

这一年，我们迎难而上逆势飘红，超额完成预期经营目标，预计年底全行资产总额达 3000 亿元，实现营业净收入 105 亿元，实现净利润 30 亿元。

这一年，我们广开门路招贤纳士，从 3 万余名同业精英、应届大学生中择优录用 1020 人，大大改善全行员工结构，为 x 银行的未来发展注入了新鲜血液。

这一年，我们立规矩、定制度、建机制，先后制定出台各项制度、流程 417 项，形成了覆盖业务全过程的完整内控体系。

这一年，我们依法合规从严治行，顺利通过中国银监会 2c 监管评级，中诚信国际信用 aa+ 主体信用评级，成功跻身全国良好银行序列。

这一年，我们夜以继日全力以赴，顺利实现了新核心信息系统在 15 家分行 434 家网点的全面上线，为 x 银行的创新发展提供了科技支撑。

这一年，我们脚踏实地奋起直追，先后被《金融时报》评为“20xx

年度最佳城市商业银行”，被《当代金融家》杂志评为“最佳服务地方经济奖”。

这一年，我们积极投身公益活动，主动履行社会责任，累计捐赠各类财物近 200 万元，在服务地方政府、中小微企业、广大市民的同时，彰显 x 人自己银行的庄严承诺。

这一年，我们还有很多的足迹和感动值得回味……

已经来到的 20xx 年，是中国经济金融改革的重要转折年，我们将面临更加错综复杂的经济形势，更加激烈的市场竞争，我们将继续秉承“稳健、创新、进取、高效”的价值理念，坚持“传统业务做特色、创新业务找突破、未来银行求领先”三大战略发展方向，以更加“狼性”的姿态迎接市场挑战，以更加优质的服务满足客户需求，以更加优异的成绩回报全体股东和全行员工。

雄关漫道真如铁，而今迈步从头越。新的一年开启新的希望，新的历程承载新的梦想。让我们继续团结一心，同心同德，共同谱写 x 银行梦的新篇章！

银行工作演讲稿 8

一、发展情况金融业作为现代服务业的业态之一，是现代产业体系的重要组成部分。近几年来，在市委、市政府的正确领导下，在市人行、银监局的指导监管下，在市经贸委和广大企业家的支持厚爱下，我行的各项业务发展走在了全省和全市同业的前列，在为全市经济增

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：<https://d.book118.com/687063105014010054>