

大学生创业心得体会 12 篇关于大学生

创业心得体会

大学生创业心得体会 1

时间总是在不经意间流逝，昨天还在偌大的教室参加创业的动员大会，今天却悄无声息地接近了尾声。驻足、回想，整个创业过程时间并不长，短暂而又充实，忙碌而又欢乐。

曾几何时，老师声情并茂的讲课，富有特色的教学方式，至今给我留下深刻印象，也让我了解到了创业路途的艰辛。或许，过去你还是一个不谙世事的孩子，或许你对创业还一无所知，但是，创业实训却可以让你成熟。创业实训，虽说是模拟，却也涵盖了一些正规公司所需要准备的一切手续与过程，在这里，我们一起成立公司，一起策划，一起搜集资料，一起计算成本，一起市场调研。这一切的一切，都在告诉我们，创业不是一个人的事情，他需要的努力付出的人，需要的团结一心的团队，需要的是不拘小节，乐于奉献的人。在这里，我要感谢我的导师，是您在我们创业的路途中给了我们耐心的教育，悉心的教导与培训。

不同的模块，不同的认识，不同的环节，不同的感悟。也许，昨天的你未曾想过创业，也许你认定自己本就不是创业的料，那都没关系，过了今天，将是一个崭新的你重新站在创业的起跑线

上，带着大学时的模拟创业经验，带着自己的创业激情，去开拓一片属于自己的领域，让你的名字在创业的舞台上亮起！

加油！相信自己，我可以，I can！

大学生创业心得体会 2

成功=理想+奋斗

——关于就业创业的个人心得体会

俞敏洪老师曾说过这样一段话：人的一生是奋斗的一生，但是有的人一生过得很伟大，有的人一生过得很琐碎。如果我们有一个伟大的理想，有一颗善良的心，我们一定能把很多琐碎的日子堆砌起来，变成一个伟大的生命。但是如果你每天庸庸碌碌，没有理想，从此停止进步，那未来你一辈子的日子堆积起来将永远是一堆琐碎。

我也不愿自己的一生碌碌无为，得过且过。天上不会白白掉下馅饼让我们去捡，一切都得靠我们自己去争取去努力去奋斗。那么，还未进入社会，尚在校园学习生活的已经大二的我们能做些什么呢？伟大的理想和一颗善良的心，在就业创业这一块，也就相当于正确的人生观、价值观、职业观。

三百六十五行，行行出状元。职业没有好坏、高低、贵贱之分，每一行都要有人去做，我们这个社会才能正常运转。我们在选择自己未来的发展方向时，不一定要像科学家一样渊博，也不一定要像明星一样光鲜亮丽，只要那个岗位自己喜欢，适合自己做，能发挥所长，为社会献绵薄之力就可以放开胸怀去做了。有

句话是这么说的：“想要爱你所做的，要先做你所爱的。”成功不一定是靠专业知识，但选择一个正确的、适合自己的职业，会让自己走对路、做对事。90年代的劳模李素丽，一名普通的公交车售票员，也在她平常的岗位上以一颗善良的心赢得了大家的尊重和赞美。当然，并不是说普普通通做人就好，而是提倡平等地看待就业岗位。有远大的理想是好的，更重要的是选择正确的适合自己的职业。若中国能多出几个像袁隆平一样伟大的科学家也是很好的。

机会永远是留给有准备的人。树立了正确的观念，我们需要做好就业创业的准备。第一步，当然是做好自己的职业生涯规划。我们大一第一学期开设了职业生涯规划课程，但当时刚进入大学，对职业生涯规划这个概念还是不怎么在意，也很懵懂。直至大二第一学期我参加了职业生涯规划大赛时，才开始真正审视自己将来的路如何走好。我从自我认知、职业分析、职业定位、计划实施、评估调整五个方面给自己做了职业生涯规划，这才让我对自己有了进一步了解，也对职业生涯规划有了初步的了解。做职业生涯规划可以让我们在将来的路上找准方向、少走弯路，不用茫然无知地不知做什么好。职业生涯规划是一个不断完善、循环递进的过程，我们应该在前进的路上继续完善规划。

做好职业生涯规划，我们确定了未来就业创业的方向，怎样去实现自己的理想呢？那便是就业技能和创业能力。学会了某个职业的技能，就不用愁找不到相应的工作了。懒人总是挨饿，要

掌握职业技能，肯定得靠自己努力学习了。此外，掌握一定的就业技巧也很重要。首先要准确给自己定位，不要做那种没有任何把握的事情，找准适合自己的目标。就业就像一次考试，需要收集相关的资料，复习相关的知识，平时没有什么面试经验的临时学点面试技巧之类，做最充分的准备，具备能够达到优秀的程度，对于就业及格就游刃有余了。而创业需要资本，我们若要创业，可以从小规模做起，比如首先成立一间简单的工作室。不过，现在国家对大学生创业也有许多的优惠政策，大学生创业也不再像过去那么艰难了。但创业必须要有良好的心理素质和交际能力，还要有过硬的基本功。无论就业还是创业，选择适合自己的才是最好的。

就业也好，创业也好，要想成功，请记住这个公式：成功=理想+奋斗。

大学生创业心得体会 3

在这个竞争激烈的社会，很多人都选择自主创业。受到直接冲击的大学生也不例外，反而是后起之秀。

在大学的时候，班上有个同学是浙江温州的，我们当时都在想着毕业后到哪里去找工作时，她却说她毕业后要回去帮家里开服装店。我们都知道温州人十个里有九个是做生意的，但是这个做生意的理念也使得他们成为中国最富有的人群。我那位同学说，他们那里的人经常挂在嘴边的一句话就是：宁愿睡地板，也要当老板。正是这样的理念，才让温州出了很多企业家，也让那里的

人成为最富有的人群。他们掌握着最好的经商技能，也让他们的后辈摆脱了贫穷，走上了不同的致富道路。

所以就温州人的这个理念来说，大学生创业是一种很好的想法。我从来都相信只要你找对了方向，一份付出就一定会有属于你的那份收获。创业之初，我们要充分认识自己创业领域的饱和度，要考虑多个方面的影响。如社会环境，市场环境以及自身的一些情况。当然，最主要的就是心态问题，我们往往容易眼高手低，太过于心急。所以在创业的过程中要一步一个脚印来，不能想着一步登天。在创业的过程中，我们作为创业者，要具有危机意识。下面总结了几点创业中最常见的问题：

首先，作为大学生，在他们的心目中，看到的更多的是创业成功的例子。觉得自己创业就是不用受老板的气，可以随意的去指挥他人。具有很大的盲目性，脱离了现实，太过于幼稚。正是因为没有认识到创业过程中可能出现的问题，太过于理想化，所以一旦遇到挫折和失败就会感到痛苦和迷茫，就容易产生放弃的想法。

其次，大学生如果不是富二代，那么资金就不会那么充裕。这会造成大学生创业的瓶颈，因为再好的技术也没法成为现实生产力。现在社会投资也很难吸引过来，因为一般的投资家不会投资一个没有任何前景的小公司。所以在选择项目的时候就要看清楚，你有没有这个资金可以支撑你的公司的日常运营。

最后，就是大学生自身的素养还有待提高。我们的创业意识

要加强，要树立自己的社会服务意识和坚定信念。还有就是自身的能力的提高，比如说创业者人格的魅力，性格的成熟提升等。

大学生创业心得体会 4

通过一学期的创业基础课程的学习，深受教育，倍受鼓舞。

在看过很多的创业教科书和听过很多老师的创业课堂中，这学年的创业基础课程给我的感触最深，启发最多。通过在书本中精彩的内容，睿智的思维逻辑和在课堂上老师精辟周到的讲解中，我很大程度上增长了自己的见识，消除了对创业的神秘感，找到了些创业的灵感，也激发了些市场经济的感觉。编者人士对创业本质惊人的洞察力和睿智的逻辑思维，让我学到了很多。他们在创业的核心问题中能够一针见血的分析和各种应对策略，让我能站在一个更高的层次上看问题。

在新时代下，创业是不少人的心愿，然而作为青年时期的我是具有相当的优势。一是我有激情和理想。我对未来充满希望，有蓬勃的朝气，并勇于为理想努力。尽管受到失败的挫折，仍会朝理想的目标再次奋斗。二是成就动机和自我实现。我要提高自己的能力。证明自己价值方面行动的坚决，取得成功的自我实现的愿望强烈。三是知识与技术优势。在新经济时代的创业，知识和技术的重要性不言而喻，用智力换资本是年轻人的特色。四是学习和创新精神，我有良好的学习能力，有对传统观念和行业挑战的信心和欲望，这些都会成为我成功创业的精神基础。

当然，也面临种种的不足，我现在工作经验不足，社会阅历

少。况且我现在的社会关系和人脉不足于我创业需求。所以我也时常感觉到创业苦，创业累的感觉。但我相信创业是一个从无到有，积少成多的历程，再伟大的事业，都是由无数细小的事情所组成的。而在创业的历程中，我学习了，体会了，思考了，从而就变得更加智慧。

创业中创业者的创意策划、执行能力和组织能力在创业中的作用非常明显。创业过程中创业者会肩负着很大的责任和压力。在承担所有的责任和压力下，创业者该主动锻炼自己的抗压能力，在逆境中能迎难而上，使创业渡过难关，取得成功。因此在以后的创业中我会勇于接受各种风险的挑战，在逆境中不断地成长自己，强大自己！

创业的路也许很长，但创业的路上，犹如一场甘雨的洗礼，轰轰烈烈，潇潇洒洒。酣淋我们血液，带动我们每一脉神经，激情高昂。我们的青春是一首天籁的歌，越来越仿于清泉，汨汨流动，像生命里的每个细胞那么执着，永不止步，直到奔赴大海。创业路上的挫折就如泥土，铺在脚底下，失败是拌脚石，在路上我们也许会摔倒无数次，但无所谓，拍拍身，我们重新站起。青春的我们永不言败！

大学生创业心得体会 5

为了激励大学生村干部创业，从而带动农村经济的发展，市委组织部与农林局联合举办了如皋市农村基层干部创业培训班，我很荣幸的以一名大学生村干部的身份参加了这次培训，虽然仅

仅是两天的培训课程，却使我感触良多。通过这次的培训，使我的眼界有了极大大改变，也学习到了不少知识和新的理念，同时也纠正了我的一些错误观念，也极大的鼓舞了我创业的信心。

作为了大学生村干部，我们是幸运的，市委组织部的大力激励和支持给了我们极大的信心，同时也提供了极大的帮助，也为我们创业创新了良好的环境。从已经创业的大学生村干部经验的交流，我深刻体会到了创业的艰辛，这不仅仅需要我们有着良好的产业知识以及业务素养，还需要我们有坚毅的意志去面对艰难，去克服艰难。有好的想法或项目，就要敢于去做，不能畏首畏尾，要有着无畏的精神，勇往直前，去拼去干，然而也不能漫无目的的去做，光凭着一股冲动劲是不可取的，要有打算的有计划的去办去实施。

大学时我修习“管理学”这门学科，而那时也只是“人云亦云”，对企业的管理仅仅是一知半解，然而从许映斌老师的讲座中，让我学习到了很多这方面的知识，也让我对企业的管理有了新的熟悉，使我惊喜的发明“企业也可以这样管理的”，这为我以后创业打下了坚实的理论基础。许老师以他丰富的人生经历以及渊博的知识，阐述了农业产业化经营和策略，并用富有哲理性的语言表达出一个人创业时所需具备的精神，使我的精神得到进一步升华：要富有创新性，要具备坚毅的意志，要有着远大的目光。

创业的道路上，没有一成不变的道理，很多东西都是要靠我们去发掘的，正所谓“思路决定出路，观念决定贫富”，我们惟独

不断地摸索发掘，不断地创新和改革，才干找到一个适合自身发展的创业之路，在社会中创新出自己品牌，与时俱进，才不至于落后于发展的步伐。

此外，其他几位领导和老师分别从农村最新发展动态相关法律以及银行资金的融通对我们进行了辅导，这为我们以后在创业的道路上赋予了我们多种发展的途径和帮助。

两天的时间，没有虚度，我找到了一份创业的激情和一种创业精神，创业是艰难的，然而作为新时代的代表的大学生村官，就要凭借着我们自身的优势去闯去干，在农村的这个大舞台去展现自己的舞姿，为社会主义新农村建设出一分力。

大学生创业心得体会 6

2022年9月22日-9月28日，我第一次参加了大学生创业培训班。我来自2022届‘一村一名大学生农村服务计划’的大学生王宇，在这一周的时间里，我认真聆听了三位主讲老师富有激情、风趣而贴切实际的讲课，也着手完成了我们公司的创业计划书。以前，我所理解的创业很简单，只是找到好项目投资然后开办、经营就可以了然而说起来容易,做起来难,往往头脑空白。通过这次的培训，让我茅塞顿开，对创业有了一个更清晰的了解；逐渐改变了原来错误的理解和想法，端正了思想态度，因此，对创业的真正意义就有了更深刻的认识。

为了提高试验效率、保证每个学生都能用心参与创业的实践，融入创业的平台。老师把整个班级分为六个小组进行实战模拟训

练。激发了每个学生的积极性与创业热情。这次的创业模拟实验富有真实感也让学生们实际操作颇多，，大大考验了学生们的创业意识。此次模拟创业非常接近真实创业，老师预先设置了不同的创业环节，如公司材料的购买、材料的生产、以及出售和合计。以及公司员工吃穿住用行等各个方面的消费。每个环节环环相扣，都加强了对学生的考验，让我们培养长远的意识、做下一部计划、讲究团队精神与协作。这次模拟中，我们组的八个成员积极听取相互的意见，细心组织生产和经营。在创业中遇到困难相互讨论、以及研究创业方案。各个部门分工细致明确、各个负责人尽职尽责，最终使我们公司的生产有盈余，企业最终获得良好经济效益。在各个小组中取得了不错的成绩。

我还完成了我们公司的第一份创业计划书。通过填写自己的创业计划书，我明显感觉到创业的艰难，创业不是简单的想，简单的做，它需要考虑到的问题还很多。

在这一周的时间里，我过的很充实很丰富，我找到了一份创业的激情和一种创业精神，在这个创业团队里，我们分享了创业的苦与乐，创业需要敢想，更要合理的想合理的去付出行动，这次培训为我的人生历程又多写了一笔，为以后的工作增添了正能量！感谢创业园的老师，感谢一起合作的同学们，以后我们的脚步会走的更加坚定更加有力！

大学生创业心得体会 7

作为当代大学生，我们在学校里学到了很多理论性的东西；

我们有创新精神，有对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望；我们有着年轻的血液、蓬勃的朝气，以及“初生牛犊不怕虎”的精神，对未来充满希望，这些都是创业者应该具备的素质，这也往往造就了大学生创业的动力源泉，成为成功创业的精神基矗。

大学生职业规划这门课程给了我们一个实践创业梦想的机会。在小组成员的积极配合，互相协作下，我们的创业活动如火如荼地开展起来啦。从进货开始，到摆摊设点我们无不仔细考量，认真思索，从身边的成功典型抓起，学着入门。在摊位的设置方面，考虑到我们是短时间销售，我们选择了几个人流量比较大的地方，他们分别是跳蚤市场，小铁门，和寝室门口。考虑到资金有限，还是小组成员自掏腰包，我们的货物主要是日用品，食品居多，以减少投资风险，要是卖不出去还可以自我消耗。我们的进货渠道主要是打折商品，由于时间短促，我们也缺乏进货渠道，只能就近在学校创业超市进货。选购好商品后，我们拎着大包小包来到了百货地点。在我们摆摊的地方遇到了一位热心的“同行”的帮助。他帮着我们把零散的货物规置起来，还告诉我说怎样摆才会显得货物比较多，比较丰富，还教我们怎样采集相片才会显得好看些。站在自己的摊位前，第一次有了“经商”的感觉。眼前的货物俨然已经不是简简单单的物品了，而是希望，是在发光的，在我看来他是如此的与众不同。来来往往的人群，此刻也似乎与我有了千丝万缕的联系，我将期望的眼神放置在每一个从我们身边路过的人身上，多么期望他们的驻足询问啊。我们的行为

显然引起了人群的好奇，几乎每个路过的人都像我们投来了好奇的目光，不过多是在看我们这群人在干嘛。我们也趁热打铁，不断拉人过来瞅瞅看看，学着像个老板的样子，叫卖起来，不管结果怎么样，我们已经很享受这个过程啦。

大学生创业的最大好处在于能提高自己的能力、增长经验，以及学以致用；最大的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值。但是创业的道路是艰难的，《穷爸爸，富爸爸》的故事告诉我们，创业的成功与否不一定与知识的积累量成正比，没有很高的学历在创业竞争中也一样能立于不败之地，关键是创业的方向，方式和方法。有的时候还要看准时机，看准市场的潜力。就好比比尔盖茨，他之所以能财源滚滚，就是因为他看到了计算机在人类的生活中会起到越来越大的作用，这个市场有无限的潜力，也就是需求会无限增大。

但是在创业道路上，作为大学生，往往急于求成、缺乏市场意识及商业管理经验，对市场营销等缺乏足够的认识，常常盲目乐观，大学生对创业的理解还停留在仅有一个美妙想法与概念上，没有充足的心理准备。对于创业中的挫折和失败，许多创业者感到十分痛苦茫然，甚至沮丧消沉。大家以前创业，看到的都是成功的例子，心态自然都是理想主义的。其实，成功的背后还有更多的失败。看到成功，也看到失败，这才是真正的市场，也只有这样，才能使年轻的创业者们变得更加理智。

大学生创业心得体会 8

2022 年__月我很荣幸的参加了 SYB 培训班。SYB 是指创办你的企业(StartYourBusiness)，在这短暂的 10 天学习生活中，我学到了很多有关创业的专业知识，通过这次学习也给的人生增添了丰富多彩的新篇章。

还没参加 SYB 培训时，看到这三个字母一点都不知道它们意味着什么?学习这个有什么用?在我脑海里觉得创业只要有资金，努力去做就会成功，但是等学习了 SYB 创业我才知道在没有学习前，我脑海里对创办企业的想法只不过是个皮毛，也不知道该如何去创办一个企业，也不知道自己该去点什么，怎么去做。

《创办你的企业》培训课程就是帮助我们找到了创办企业思路，系统的掌握了创办企业的十个步骤：创业者的自我评价;建立企业构思;估计你的市场;企业的人员组织;企业的法律形态;法律环境和你的责任;启动资金需要你预测;制定利润计划;判断企业生存。最后将写出自己的企业策划书。担任培训的老师根据学员的实际情况出发，尽量用通俗的语言和容易理解贴近生活的实例，耐心的给我们讲解和提示，直到学员弄懂为止。通过各种案例和动手实践不知不觉的掌握了创业的流程，记账的重要性，预测市场，减少风险，减少损失。

首先，要成为一个成功的创业者必须具备较高的个人素质，品德及修养，当然自身能力和对自己企业的生产技术的了解也是不可缺少的，同时家人的支持与资金是否充沛也密不可分。所以

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：<https://d.book118.com/697156010201006062>