

电子厂实习报告（精选14篇）

在不断进步的时代，我们都不可避免地要接触到报告，我们在写报告的时候要注意语言要准确、简洁。那么，报告到底怎么写才合适呢？以下是小编为大家整理的电子厂实习报告，欢迎大家分享。

电子厂实习报告 篇1

一、实习概况

实习时间：20xx—3—7至20xx—4—29

实习地点：XX

实习公司：XX公司

实习目的：在实习中接触社会，学习市场营销的基本知识，掌握市场营销的基本技能，在实践中锻炼自我在与人沟通、团队合作、制定计划、应对危机等各方面的潜力，发现自身的各种问题和缺点并采取实际行动改善。

实习任务：透过面试被聘为长沙新秩序电子科技有限公司的一名实习生，在其销售部担任一名市场营销人员，参与公司在湖南省内进行的电子产品的市场维护及拓展的营销计划。

二、实习资料

（一）培训期间

1、了解新秩序公司

在长沙理解新秩序公司人事部主管、营销部等相关人员的基本培训，了解公司的基本概况。长沙新秩序电子科技有限公司是一家研发、生产、销售新型电子产品于一体的高科技有限公司，公司产品旨在降低客户设备购置和使用成本。

在培训的那天，三位公司职务不低的培训人员在上午连续培训几个小时后，只在报告厅的桌子上睡了一下又之后在午时给我们进行精彩的培训，在中午的时候他们完全能够享受更好的休息条件，但他们却没有。在这种行为之中我感受到了公司中人的那种敬业的精神、能吃苦的精神。这也促使我之后在网上搜索该公司更多的信息，使我对公司有了更深刻的了解。

2、业务培训

在到公司办公室后，我们刚好赶上经理在安排的一个产品的营销模式，过程就不用详细叙述了，我主要是从这个销售模式看到了公司培养员工的独特方式，体会了一些商场上尔虞我诈、残酷无情的味道，这是我在学校肯定学不到的东西，我感觉这个游戏已经使我不虚此行了。

在我们理解公司营销部的业务培训，了解公司产品的种类、特性、市场定位、价格、竞争优势、产品流入市场的渠道、竞争产品的相关信息等。

(二) 实习期间

1、拜访经销商，督促其下单，了解市场信息

(1)跟着业务经理一齐到各市县拜访各级经销商，了解公司产品出货价格、出货渠道、出货时的促销优惠措施等，同时了解各级经销商所卖其他竞争产品的各种信息，针对产品信息做出产品销售策略的调整。

(2)一些大的经销商不用督促其进货，沟通是最佳的手段，只要沟通的好他们会很容易的按其需求进货。送些小样品给老板自我用，老板忙的时候给老板帮帮忙等等。只要这些情感的沟通技巧用的好，比说产品性能和促销政策等效果要好很多。有时候印象很重要，要让别人理解你的产品，就得先让别人接收你这个人。

2、拜访销售终端，销售公司产品，摸清销售渠道，核实市场信息跟着业务经理拜访营销点、经销商、等销售终端和终端用户。

(1)了解他们使用或销售产品的感受，记录客户使用产品后的反馈信息(包括产品质量问题、实际使用时的产品特性和使用感受)，帮忙用户解决使用过程中出现的问题，带给技术咨询与技术服务。

(2)从这些销售终端得到电子产品及其他竞品的销售渠道、价格、促销、推广力度等的真实信息(竞争品的情报信息尤为重要)，与从经销商处得到的信息核对，决定经销商在信息上是否对我们有所隐瞒，如有必要可调整与经销商的合作策略。

(3)从销售终端(以包子铺为例)了解其他相关产品配送的渠道信息，为我们省去找渠道的时间。

如了解营销点所用所经营各类产品的种类、进货渠道、价格、得到的促销政策、用竞争产品而不用我们公司产品的原因(如果用竞争产品的话)。

如从营销点了解经销商的信息，若该经销商不经营我们公司的产品，之后能够找该经销商谈，尽量将其争取为我们公司产品的经销商。同时从营销点能够了解到一个地区的经销商网络状况，透过经销商找终端会为我们拜访客户省去很多找客户的时间。从营销点能够了解到我们的经销商是否执行了我们要求其执行的我们公司产品推广计划。

3、两个县级市场的比较

走市场期间，我们碰到两个典型的市场模型，如何分别做市场的拓展或维护，以下是我和同事交流后想出的方法。

(1)我们公司及其他所属产品占市场的60%以上：做好经销商的回访工作，定期和经销商联系、联络感情，做好市场维护，持续原有份额的基础上促进份额增长。

(2)我们公司及其他所属产品占市场的40%以下：在县城所属市区或县城内发展一家具有必须实力的经销商，利用其现有的网络和较强力的促销政策铺货以打开市场，此为“上推”；同时拜访终端用户替换竞争产品，此为“下拉”。透过这种“上推下拉”的方式进行一段时间后，产品即可逐步流入并占有这个市场。

三、实习心得感悟

实习到最终，我体会最深的是这几个词语：沟通、坚持、尝试、鉴定。

(一)沟通

有很多沟通的技巧在销售上是很有用的，个性是在外面拜访客户的时候有很多说话的技巧、观察的技巧，如在拜访营销点、经销商的时候如何打消他们的戒心和疑虑，如何让他们理解你、让他们对你说实话，如何从他们不经意间透露的信息了解到他们卖或用的产品、进货渠道、用量或销量，如何说服他们用我们公司的产品，如何对他们讲解我们公司电子产品的优势，如何让他们对我们的产品感兴趣、进

而用我们的产品等等。我也将我学到的和客户谈话技巧的小细节，与客户沟通的小招数，观察客户开的店子需要注意的细节等都认真鉴定、细心揣摩，从中我汲取到了更多的养分。

(二) 坚持

说实话，工作是有辛苦，有时候会有些消极的想法，这个时候就需要靠自我的意志来坚持了，有时候自我和别人做事的差别可能仅有一个，就是能不能坚持了，如果能坚持下去，慢慢的就会习惯了。

举个例子，有一次拜访营销部，刚开始走了十几家，结果不是货没卖完就是根本不卖我们公司的最新电子产品。当时天很热，午时两点了，我们汗流浹背、又累又饿，我们准备吃饭后就休息下，再去下一个市场。然而我们最终又无意看到了一家店，店主在躺着午休，像是睡着的样貌，当时我们顶着饥饿和困乏，抱着试一试的态度去拜访，结果卖了20几元的货物，从这件事我体会到越是最终关头越要坚持！

(三) 尝试

工作中有很多事没开始做的时候感觉很难，但真正开始做的时候会发觉其实没有想象中的难。有些事不管怎样，首先要尝试，只要在尝试后慢慢调整策略就很可能成功。

有一次想坐公交车到经销商的仓库去，但当时整条路都在修，我们所明白的几路公交车都改线路了。因为目的地本身就有点偏，几乎不可能有别的公交车到那里了。当时状况有点急，也能够步行到经销商那里，但会耽误时间，最终我还是尝试问了一个大叔有没有公交到我们的目的地，我们很幸运的得到了肯定的回答。有时候看似不可能或很困难的事，其实只要去尝试，就有解决的机会，不去试的话连丁点机会都不会有。

(四) 鉴定

鉴定是很重要的，自我学到的、体会到的知识能不能升华、能不能使自我得到更多的启示就靠鉴定了。鉴定能使我反思自我工作中的不足，继而想出解决的办法；能使我举一反三，加快我学习、成长的速度；能使我更清楚我前进的方向。这次写实习报告的过程也就是我鉴定反思的过程，在写报告的过程中发现了自身很多不足之处，在今后我会很重视这些在实践中发生的问题，竭尽一切努力去改善。

(五) 实习改善推荐

1、增加实践环节。

学生们共同的体会之一是“书到用时方恨少”。从销售终端的商品管理、价格确定，到渠道控制、广告投放、新品开发及至市场调研，都需要宽泛的理论知识支撑。

2、承认教师指导社会实践的工作量。

目前教师指导社会调查实习、毕业实习都没有计入教学工作量，所以不能调动教师用心性，也出现了上方三番五次强调但总是难以见效的实际状况。包括毕业论文也存在这样的问题。指导社会实践和毕业论文需要教师投入必须的时间和精力，才能收到效果。

3、加大教学改革力度。

以社会需求为导向，调整课程设置。实习中了解到，目前社会需要超多的市场营销人才，可是，我们的学生却难以找到适宜的岗位。客观表现为企业一般招聘有几年工作经验的人。

最终，我要由衷的感激长沙新秩序电子科技有限公司给我这个宝贵的实习机会，感激公司人员的培训，感激营业部王经理、彭澍等各位前辈给我的帮忙。

电子厂实习报告 篇2

一、实习目的：

生产实习是教学与生产相结合的重要实践性环节。在生产实习过程中，学校也以培养学生观察问题、解决问题和向生产实践学习的潜力和方法为目标。培养我们的团队合作精神、牢固树立群体意识，及个人智慧只有在融入团体中才能最大限度的发挥作用。

1、训练学生从事专业技术工作及管理工作所务必的各种基本技能和实践动手潜力

2、培养学生理论联系实际、从实际出发分析问题、研究问题和解决问题的潜力，将学生所学知识系统化

3、培养学生热爱劳动、不怕苦、不怕累的工作作风以及谦虚谨慎的工作态度。

4体会严格遵守纪律、统一组织及协调一致是现代化大生产的需要

5、熟悉手工焊锡的常用工具的使用及其维护与修理

6、熟悉电子产品的安装工艺的生产流程7、了解电子产品的焊接、调试与维修方法

8、了解和体验生产过程中的各种辛酸

9巩固和加深所学的理论知识，培养我们的独立工作潜力和加强劳动观念起了重要作用。

二、实习任务：

大学生电子厂实习报告实习总结大学生电子厂实习报告实习总结

1。较全面、综合的了解企业的生产过程和生产技术，较深入、详细的了解生产的设备、工艺、产品等相关知识，了解了企业的组织管理、企业文化与销售等方面的知识和运作过程。

2。在实习过程中，积累了必须的工作经验和社会经验，在职业道德、职业素质、劳动观念、工作潜力等方面都有所提高。逐步掌握了从学生到员工的主角转换，为毕业后的就业打下良好的基础，提高就业竞争力。

三、实习的基本要求：

在黎明实习，我被分配到该公司的无件厂，当了一名操作员，看似简单，其实要做好它很不容易。因为，当一名操作员

首先要学会如何作好一名操作员，它最起码的要求就是：大的要认真了解公司的整体运作、服务承诺和工作制度，小的要熟悉流程，材料等。只有这样，工作起来才能得心应手。

其次，要学会怎样与人相处和与人沟通。公司里的作业员来自五湖四海，不一样地区的人有着不一样的生活习惯和生活方式等，与不一样地区的人相处要讲究不一样的方式方法。

只有这样，才能营造良好的人际关系。最主要的是，与同事相处必须要礼貌、谦虚、宽容、相互关心、相互帮忙和相互体谅。

1、在实习期间我们严格遵守企业的各种规章制度和相应的劳动纪律，不能无故请假和擅自离岗，有特殊状况需向我们的直接领导人请假或是获得指导老师的一致同意。

2、在实习期间我们严格遵守岗位操作流程和安全管理制，严防工作职事故和人身安全事故的发生。

3、务必遵纪守法，不违反厂纪厂规、校纪校规所不允许的各种活动。

4、努力工作，用心完成领导所安排下来的任务，虚心主动的向他人学习、全身心的投入到工作中去。

5、和领导及员工之间多进行沟通，沟通才能理解，使全体员工意识到沟通的重要性。

四、实习感悟：

在**电子实习，体会最深的有以下几个方面：

一、工作态度十分重要，因此，在工作中务必做到认真而细致。

二、工作要有坚强的毅力我有这样的体会：把一件简单的事做好就是不简单，把每一件平凡的事做好就是不平凡。要有效率而且又不出错地做好每一件事，真的并非容易的事。在那里实习，开始的时候很不习惯，还有点惧怕，还曾退缩过，是老师的鼓励给了我信心，使我明白：有勇气退缩为何不勇敢地应对，况且，实习的时光并不长，还是趁这个难得的机会学多一点，努力一点，因为学到的知识永远属于自我，这样一来，我不再退缩，重新又回到了实习单位，继续工作学习。

三、虚心请教是做好工作的前提实习是走上社会的第一步，实习能够积累工作经验，而虚心请教是积累工作经验最直接的途径，因此，工作中遇到不明白的地方，我就虚心地请教同事或领导，在他们耐心的教导中我不断走向成熟，也积累起必须的工作经验。所谓实习，就是从实践中学习，这是我在实习中体会出来的。学习不能光靠舒舒服服地坐在课室里听老师讲理论，还要走出课室，抛开重重的书本，走向社会去学习。因为，外面的世界无限大，那里有很多在书里学不到的宝贵知识，况且书本知识也是来源于实践，理论知识就是在实践中体验生活、体验工作而构成的理论概括。现代的科技日新月异，知识需要不断拓宽。因此，我们更应学习——工作——再学习，发掘自我的实力，寻找我们的理想，实现我们的理想。

期间，我不但学会了许多书本没有的专业知识，还从中体检到人生的苦与乐。透过实际操作，一方面检验了课堂理论教学中基本知识掌握的程度；另一方面扩大了知识面；再者是锻炼和增强了实际动手和独立工作的潜力，培养了良好的工作作风和严谨求实的科学态度。之后，我来到了多威元件厂，那里，实习的时光很长，足有六个月，但也让我学到了不少的东

西，在那里我学会了产品绕脚细心的操作和对产品的认识，明白了，如何把不良的产品简查出来。做这些工作，我也会遇到一些问题不懂如何去处理，碰到这种状况，刚开始时确实给我的工作造成必须的被动，因为我想请教领导又怕他们觉得我麻烦，但之后我意识到这样下去是不行的，同时我开始明白：不耻下问不单在学习中要做到，在工作中也就应如此；于是我便大胆请教带领我的师傅，还有产线上的一老员工，透过他们的指点，我在工作方式、方法上都有了很大的提高，最后把所学的专业知识灵活地运用到实际工作中，从而顺利地完成各项工作任务。这其中我也并学会了如何待人接物。

经过老师的提醒，我最后认识到这些不足，同时让我明白：

①对待工作绝不能马马虎虎、随便了事。因为我此刻已经是成年人了，要对所做的事情负责，况且此刻的社会竞争激烈，大学生都很难找到工作，更何况我只是一名中专生，所以必须要珍惜每一次的实习机会。

②要踏踏实实地工作，虚心请教、刻苦钻研，努力发挥自我的潜能，这样才能进步，也更容易地被用人单位理解以至留用，否则，便会失去就业的机会。

③不断地向他人学习。一个人的知识和本领是很有限的，要想使自我的知识和本领不断提高，就需要向他人学习。每一个人的周围都有很多很有才华的人，他们就像一本无字的书本，因此，我们要仔细分析每一个人的优点，并把他们作为自我的学习榜样。

在此，十分感谢学校和实习单位给予我实习的机会。透过实习，让我看清自我需要什么，同时也让我吸取了许多工作和社会经验，这将对

我以后踏足社会，谋生立业有很好的借鉴和帮忙作用。今后，我会带着这些宝贵的经验，在人生的旅途中勇往直前，迎接时代的挑战。这个学期是我在本校学习的最后一个学期，又是毕业实习期。我很感谢学校给我这个宝贵的机会，让我在实习期间学到更多的知识。

电子厂实习报告 篇3

时间过的真快，转眼之间，我十几年的学生生活行将划上一个句号。回想自我这两个月所走过的路，所经历的事，没有太多的感慨，没有太多的欣喜，多了一份镇静、从容的心态。在电子厂的这段时间，做为一个刚踏进社会的年轻人来讲，甚么都不懂，没有任何社会经验。可是，在教师和师傅的帮忙下，我很快融进了那个新的环境，这对我今后踏进新的工作岗位是十分有益的。实习是每个大学毕业生必须具有的一段经历，它使我们在实践中了解社会，让我们学到了很多在课堂上根本就学不到的知识，也打开了视野，增长了见识，为我们以后更好地服务社会打下了坚实的基础。更重要的是我终究亲身体会到了。之前作为一位学生，主要的工作是学习，此刻行将踏上社会，明显，自我的身份就有所变化，自然重心也随之而改变，此刻我的主要任务应从学习逐渐转移到工作上。这几个月，比如是一个过渡期——从学生过渡到上班族，是十分关键的阶段。

公司简介电子有限公司是全球前两大笔记本电脑键盘与液晶电视背光模组转换器(Inverter)制造商之一，深耕于技术与研发，并以丰富的OEMODM合作经验，将产品营销至世界各大著名客户，散布于中国大陆(深圳，苏州，淮安)，日本，美国，欧洲等世界运营点。电子创立于1997年，具有近400项全球专利，产品行销世界各地。最近几年来，随着公司的快速发展，

现有的工厂已不能满足日趋增长的生产需求，经过全面考察，该公司决定将若干项目落户淮安。淮安电子是台湾明基团体下属企业，是全球的笔记本电脑键盘生产商，于20xx年落户江苏省淮安市经济开发区(尊敬的周恩来总理故居旁)，总投资5亿美元，20xx年6月新厂区正式投产。具有优厚的薪资，完善的福利，环境优美的厂房，扎实的教育培训体系，并努力为员工供给人性化的工作环境和生活空间。

刚开始我在电子厂里实习时第一个体会到的就是一个字——“累”，但之后渐渐的习惯下来，由于我们同学大部份是独生子，没有经历过很大风吹雨打，能够说大部份同学一向以来在保护伞下走过，这次系里组织的实习生活能够给这些同学真正体会到现实生活中的酸、甜、苦、辣;可是我很兴奋地看到，我们这些同学在实习中碰到困难时，并没有后退，而是英勇地应对现实，向困难中挑战。实习磨炼了同我们的意志，使同我们此刻的意志比实习前坚强多，我们真正体会到“梅花香自苦中来”的味道。

这次实习给同我们带来了许多难得的社会经验，供给了社会实践锻炼的大舞台，同时也给我们供给了一个管理系统的大舞台，厂方主管直接定日产量给我们学生，并且整条生产拉完生由我们自我往管理、安排，我们的肩上逐日扛着十分重的职责，一方面要完成逐日产能任务，并且要保质量;另外一方面要鼓励同学完成任务，并且还要平衡同我们的心态，公道保证同学们的休息时间，由于在人数是基本上固定不变的条件上，做不完成绩要加长时间完成，这样各位同学之间的脑海里又各有所想法，这就要靠我们学生代表如何来处理好这样的题目，能够说这是我们学生代表碰到史无前例的困难。在同学们的共同努力下，这些题目我们都能逐一解决。电

子厂真正为我们供给了难得的锻炼机会，为我们踏上就业的人生路上打下坚实的基础。

实习期间，我在流水线上一样学到了很多东西，我从未出现无故缺勤。我勤奋好学、谦虚谨慎，认真听取老同道的指导，对他人提出的工作提议虚心听取。并能够仔细观察、亲身体会、独立思考、综合分析，并努力学到把学样学到的明白利用到实际工作中，尽力做到理论和实际相结合的状态，培养了我执着的敬业精神和勤奋踏实的工作作风。也培养了我的耐心和素质。能够做到服从指挥，与同事友好相处，尊重领导，工作认真负责，职责心强，能保质保量完成工作任务。并始终坚持一条原则：要么不做，要做就要做。

首先，第一个是我晓得了甚么叫做团队精神，在流水线上工作是不能随意离岗或停顿下来，假如流水线上有一个人离岗或停顿将会影响整条生产线的速度，连累到整条拉的同学，同时质量也要有所保证，不能马虎，哪怕是看起来不大重要，都有可能被QC、QA检查出来重新返工，哪样浪费整条生产线上的同学的时间，这就使同学们学会了办事情谨慎、认真、仔细的对待，学会了团结，分工和相互调和，使同学们体会到团队精神在工作中的重要性，实在我们一条线就是一个完全的团队，个人与团队的关系，就像小溪和大海，个人仅有完全地融进团队，才能充分地发挥个人的作用。

其次，我会了节俭勤俭的好习惯，理解到甚么是“粒粒皆辛劳”，的名句，我们平常在学校里大手大脚的花钱，而在工厂里看到员工们辛辛苦苦拼命的加班才得到哪点心血钱时，在我们自我也拿到辛辛苦

苦地加班，用自我心血挣回来的加班费时，才真实的体会到“钱”是来之不易，节俭勤俭，不是说说就行的，关键要落实到行动上，往后用钱时不能不三思而后行。公司领导常常给我们说我们的利润都来自勤俭。“英国女王伊丽莎白二世常常说的一句英国谚语是“勤俭便士，英镑自来”，天天深夜她都熄灭白金汉宫小厅堂和走廊的灯，她坚持皇家用的牙膏要挤到一点不剩。号称“车到山前必有路，有路必有丰田车”的日本丰田公司，在金钱管理上从一点一滴做起，劳保手套破了要一只一只的换，办公纸用了正面还要用反面。”一个贵为一国之尊、一个是世界的跨国公司，勤俭意识如此强烈，使人赞叹这些故事在我们耳边不停的回播。他们能够说给这次实习的同学们上了一堂无形的思想道德课，让同学们收获颇丰，教育深入。

其三，我学会了沟通，学会处理好身边的人际关系，学会在苦中作乐的技能。我本来是一个挺内向的人，不是很善于和他人交换沟通，总是在沉默中独来独往，这类生活习惯或许在学校中不会产生太多的负面影响，可是在公司中，各种工作需要大家团结协作来完成，任何人单打独斗都很难把工作作好，这使我初到单位很不适应这类整体化、系统化的工作环境，所以一开始我的工作做的很差，这使我充分熟悉到交换沟通的重要性，交换和沟通是解决困难、创造机遇的有效途径，或许我已习惯了一个人独来独往的生活方式，用的自我思考代替相互交换，可是现代社会要求我们每一个人要学会相互交换和深进沟通，交换沟通是一种聪明，是一种为人处事的生活方式，我会渐渐改变自我，让自我具有交换的聪明，养成一种为人处事的良好生活方式，这一切不可可是个人发展的需要，也是时代和社会发展的趋势，再说在生产线上工作是比较枯燥的，天天都反复的做哪份工作，假如没有同身边的同事沟通，处理好身边的人际关

系，一个人是很孤独，同时在一个工位上工作时间长了，前后工位之间将免不了有摩擦出现，处理不好，将影响我们的工作质量。这就让我们的同学们晓得了人际关系的重要性，一个好人缘将会给我们的工作带来了无穷的方便和欢乐，也让我明白如何更好地往陈说自我的观点，如何说服他人认同自我的观点。相信这些宝贵的经验会成为我今后成功的最重要的基石。

其四，我在工作中学会了研究，学会了怎样才能做一个有职责心的人。在工作中，方法中的正确和方便性十分重要，直接影响到生产的效力，我在自我的岗位上做熟了对自我所做的工作也仔细研究起来，仔细分析其方法，模具的缺点，自我研制出一套更加便捷简单的方法来提高自我的速度和减少工作量，真正充分体现出大学生的不一样的地方，体现了大学生的风采，另外员工的虔诚、敬业、职责和勤奋，是企业飞升所依靠的贸易灵魂；员工道德的风险，无时无刻不支持或坍塌着企业的脊梁。所以只要有尽对的勇气、不屈不挠的毅力和出色的聪明而取得了成功。关于这一点，是毫无疑问的，由于我们更应当意想到他成功的重要因素更在于诚信守诺的虔诚和职责。我想这些对我今后的工作都有很大的帮忙。

其五，这次淮安之旅给我促进了很多友谊，加深了同学之间的感情也开阔了眼界。在这陌生的地方实习，意想到同学之间的帮忙十分重要，大家紧密的团结在一齐、生活、工作有碰到甚么题目都相互的关顾，本来不熟悉的同学也相互融一切到一个团结合作的大团体里来，有甚么心事也学会了互倾诉，加深了同学之间的友谊。朋友，是人生中一样很重要的东西，在电子厂里我就熟悉了很多朋友。她们在我的实习生活中教导了我很多

的知识。教我怎样跟我的领导沟通，教我怎样的厂里做事，各种零件的熟悉，我所在流水线上生产的各种留意事项等等。她们的年龄

一般都比我少，可是她们所经历的事情就比我多，见的东西就比我要广。在她们身上，我能够发掘到很多我没有接触到的种种。这就是乐趣，要在生活中发掘，这样的人生才成心义，不然我想人生就没有甚么趣味可谈了。还有就是我看着生产的产品包装以后，异常有成绩感，由于那里有我的功劳，是我的劳动成果。我由一进森泰电子厂到我走的那天，我都还是跟远控四打交道，看着车子跟那些远控，那种种的成绩感就涌上心头，甜甜的味。还有就是在宿舍里，同学之间的关系更加密切。

总的来讲，经过此次实习，让我学到了，恍如自我一下子成熟了，晓得了做人做事的道理，也晓得了学习的意义。明白人世间一生不可能都是风平浪静的，仅有英勇的往应对人生中的每一个驿站！这让我清楚地感到了自我肩上的重担。看清了自我的人生方向，也让我熟悉到了这个工作需要仔细认真的工作态度，要有一种平和的心态和不耻下问的精神，不管碰到甚么事都要仔细地思考，多听他人的提议，不要太过急躁，要对自我所做事往负责，不要轻易的往承诺，承诺了就要努力往兑现。我明白工作是一项热忱的事业，并且要锲而不舍的品质精神和吃苦耐劳的品质。我觉得重要的是在这段实习期间里，我第一次真实的融进了社会，在实践中了解社会把握了一些与人交往的技能，并且在次期间，我留意观察了同事们是怎样与上级交往，怎样处理同事之间的关系。利用这次难得的机会，也打开了我的视野，增长了见识为以后打下基础。

在学校里，异常是上了大学以后，我就好久没有尝过辛劳的滋味了。大学的生活跟高中相比，真的差得远。但在森泰实习的日子里，我又试到了这类味道了。由早上的四个钟，到午时的四个钟，更惨的是晚上还要加班。这些日子太累了。整天都要做侧重复的事情，太苦闷

的事情，令人的生产工作进取性都是没有的，所以到人是感觉异常的累，我想这样的日子是能够媲美高中生活的，一样的繁忙，但心境却有着很大的差别。可是我想，员工们都能够这样的坚持下来了，为何我们就那末短短的一个多月就不能呢所以我还是坚持下来了，并且是没有请过一天的假。看着自我领到的加班费，固然少，可是我的辛苦所得，心理上的苦早就没有了。就像一个厂里主管跟我说的那样，跟高中相比，算甚么呢真的，这已不算是甚么了，很好的一次锻炼机会啊，我想在以后的找工作进程中，这么累的都过往了，还怕甚么呢

除甜酸苦之外，还有很多的味道的，可是我觉得长时间共甚么都好，都已过往了，就让它过往吧。在厂里的种种现象我都是看在眼里，记在心里的。就像有很多的员工的年龄比我的还要少，这样的现象，就能够说我们的荣幸了，由于在我们的这个年龄，他们就要出来为了三餐而奔走了。我们还在学校里，受着学校的保护，受着家长的爱惜，就像温室里的花朵一样，这次实习比如我们这些花朵走出温室，出来前的一次练习，可是还是有人受不了的，这样的现象，真叫人担心。叫人以后怎样放心呢可是我相信，经过了这次实习以后，我们的同学的适应本事必须比他人强的，不经历风雨怎样见彩虹呢我们办公自动化的同学能够选择在广州还是往东莞实习，可是我还是决然选择了东莞，由于我觉得我应当往见识一下，“吃得苦中苦，方为人上人”。我想很难再有机会做流水线，这不是一次很好的经历吗我没有选择错的。实在这次的实习我们是在我们的教师的保护下进行的，我想没有教师的帮忙，我们的生活会真的很难过，看到员工们的生活我们就能够明白啦。可是还是很欣赏员工们的这类精神的，仔细

，耐心，恒心，忍耐力，精力等等，都是我们的学习榜样。我在他们身上真的发掘了很多的值得我往学习的。假如时间再长的话，我发掘的不止仅有这些。

除发掘了这些事情之外，我在还发现了很多能够改善的地方。

感激这次实习，感激这次实习的教师，感激为我们争取了这实习机会的领导。这次实习，必须会令我的人生走向新一页，人生中既然选择了自我奋斗的目标而坚持“努力不必须成功，放弃必须失败”的心态来奋斗来努力，至于成功与失败在天意了，过分的计算结果只能让自我犹豫前，错失成功的机会。

电子厂实习报告 篇4

时间如流水转瞬即逝，半年的顶岗实习在忙碌的生活中悄然而去，回首那些与同事相处的日子真是令人难忘，虽然有过伤痛与疲惫，但仍然充满快乐，歌尔声学实习的这半年将会成为我人生中最有收获的岁月。

青春似岁月，在人生的岔口徘徊，想搭上青春的最后一班列车。回首平庸的过往动觉惭愧不堪，大学三年的生活已经接近尾声，记忆中还是一无所留，生活中的时候是一潭死水，每一天生活只是对前一天的不断的无止境的复制真的不想如此般度过剩下的时光，想要些特别的经历想让生命更厚重些，想让青春更绚丽些。大三的上半学期知道学校有顶岗实习活动，也知道这个学期学的知识可以在别的时候补过来，所以我毅然地选择了顶岗。

不知道顶岗的生活会是怎样，会是收获满满还是不如不曾经历过，一切都充满疑惑。问了一下师姐师

哥，答案却是相差甚大，一切都是未知数。虽然对自己不是很有信心，但我相信应该有所收获，想锻炼一下自己，早晚都要面对就业还不如尽早地适应环境。两年的大学生活都是我忘记了自己与别人相差很大，日子过得很安逸都有些乐不思蜀了。我不想走平常路，想在年轻的时候多经历一些，只有经历过风雨才能见到彩虹，有一颗不自信但坚定的心最终我走上了顶岗实习的道路。

酸溜溜的味道很多人都知道是怎样的。我在这个厂里，也尝到了。在厂里要面对很多在我们学校里没有的东西，就是要跟自己的领导交流。我在厂里做错事，当然要自己面对，受到批评是在所难免的。这种酸酸的味道已经好久没有尝试到过了，也只有把它咽下去了，被人批评的感觉真的不好受啊。我们也常常连累到我的拉长被人骂，所以人也很体谅我们的拉长。但是我想，在学校教育人的地方，通常是用道理教导人的，为什么厂里就要骂人，而不仁慈一点，跟他们的工人讲道理呢？ 苦

在学校里，特别是上了大学以后，我就好久没有尝过辛苦的滋味了。大学的生活跟高中相比，真的差得远。但在歌儿声学的日子里，我又试到了这种味道了。由早上的四个钟，到下午的四个钟，更惨的是晚上还要加班。这些日子太累了。整天都要做着重复的事情，太苦闷的事情，使人的生产工作积极性都是没有的，所以到人是感觉特别的累，我想这样的日子是可以媲美高中生活的，一样的忙碌，但心情却有着很大的差别。但是我想，员工们都可以这样的坚持下来了，为什么我们就不能呢？所以我还是坚持下来了。看着自己领到的加班费，虽然少，但是我的辛勤所得，心理上的苦早就没有了。就像一个厂里主管跟我说的那样，跟高中相比，算什

么呢？真的，这已经不算是什么了，很好的一次锻炼机会啊，我想在以后的工作过程中无论多累我都能挺过去。

除了甜酸苦以外，还有很多的味道的，但是我觉得长期共什么都好，都已经过去了，就让它过去吧。在厂里的种种现象我都是看在眼里，记在心里的。就像有很多的员工的年龄比我的还要少，这样的现象，就可以说我们的幸运了，因为在我们的这个年龄，他们就要出来为了三餐而奔波了。我们还在学校里，受着学校的保护，受着家长的爱护，就像温室里的花朵一样，这次实习好比我们这些花朵走出温室，但是我相信，经过了这次实习以后，我们的适应能力一定会增强的，不经历风雨怎么见彩虹呢？“吃得苦中苦，方为人上人”。我相信没有选择错

电子厂实习报告 篇5

骄阳似火，炎热的夏天不知是正在进行时还是即将成为过去。一个月的暑假个人社会实践在预期的计划中也要告一段落了。

这次实践主要是与专业对口的家教。在家里开设了一个小辅导班，一共有8个初中的学生。回想起这三十天，感觉也是一次难得的经历吧，也许只是一个开始。不管它是否华丽，或者只是草草收场，至少它让我这个暑假不再是一味的无聊与虚度。

第一天，带着满满的期待与激动，顺利地在这次家教开了个头。看着他们稚气未脱的脸庞，仿佛好多年前的那个自己也回来了，那么天真，单纯。接下来的几天，慢慢地适应了这种环境。每天7点起床，7点半上课，10点半下课。下午睡个午觉，2点上课，5点放学。感觉生活正在规律地进行着，有点小小的满足和享受。新鲜的事多做了就会觉得是种负担，更是种责任吧。以前可以不做自己的作业，然后再要去上交的时

候抱下佛脚，但是现在不同了，你的懒惰会让其他的人也跟着受累。所以就算每天很累，很无奈，感到厌倦了，还是的坚持不懈地进行下去。

感觉时间过得匆匆，其实，时间还是一样的在过去。不同的是我们的方式不同，有的充实，有的虚度罢了。这次实践活动，让我收获不少。首先，先从学习上来说，这次是第一次真正意义上的实践活动，学习自己的专业技能，要做一个老师，首先要能写一手好字，练粉笔字，钢笔字。站在讲台，总是想不出要说的内容，这些只是暂时的吧。慢慢在练习，在习惯。从一个走到讲台也会脸红的自己到能流利在那里说自己想说的话。再者，从生活上来说，从一个学生过渡到成为一个老师，不单单只是一个角色的变化。更是从一种生活方式转变变到另一种生活方式，从一种心态到另一种心态的转变。记得有个学生对我说，姐姐，你不够凶，不像一个老师。我听后一时找不出什么话来回答，也许在他们心里，严厉是一个老师最大的特色吧，因为不成熟，所以在有些必要的情况下采取强行的措施。在这短暂的三十天，我还是想和他们好好沟通交流的，不想把老师和学生的界限分得那么清楚。不过事实上好像行不通，特别是时期长的情况下。也许这就是为什么在学校里老师会给学生留下严厉这个印象吧，你可以和他们维持短暂的朋友关系，一旦和你熟悉以后，他们会得寸进尺，不再听你的话，上课开始睡觉等等。所以这些情况还是值得自己去慢慢推敲和琢磨的。

路途是坎坷的，前途是光明的。每天过的很辛苦，但是却是充实的，满足的。想做一个老师不容易，想做一个好老师更是不容易，除了有较好的教师技能以外，更重要有好的教学方法和能够

与学生交流沟通的能力。不要让他们害怕你，而是敬畏你，相信你。这需要一个过程，但是你可以做的就是缩短其中的距离，时间，提高做事效率，选择好的催化剂。

这些就是这个暑假所学到的东西吧，学会深入思考，思考自己的人生，未来的路。继续努力吧！

电子厂实习报告 篇6

实习时间：20xx年2月14日至20xx年08月14日

实习老师：高xx

实习学校：湖北黄冈电子信息学校

实习地点：厦门多威电子有限公司

20xx年2月14日我申请出去实习被学校安排到厦门多威电子厂实习。在这里我看到了我没有看到过的，学到了我不会的，这是在我以前的生活中所没有的。

我刚来公司的时候，公司业务正常运行时，公司内部管理有条，工作量分配均衡，而且变动也频繁。因此，这项工作除了有吃苦耐劳的精神，还需要我们的及力配合。

一、学会遵从上级及公司制度。

工厂中有许多的车间，各车间有各自不同的事情。所以在工作中必须做到：1、服从班、组长的安排；2、严格按照作业指导书操作；3、严格遵守工厂各项规章制度；

4、熟悉公司流程及生产流程。

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：<https://d.book118.com/707166020102006160>