

竞聘中层演讲稿汇总9篇

演讲稿特别注重结构清楚，层次简明。在当下社会，用到演讲稿的地方越来越多，相信写演讲稿是一个让许多人都头痛的问题，下面是小编整理的竞聘中层演讲稿9篇，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

竞聘中层演讲稿 篇1

尊敬领导：

你们好！

今天我要竞争某某业务部经理这个岗位的理由。这个岗位，不仅仅是一种权利，更是一份沉甸甸的责任。我参与竞争的自信，来源于对部门工作的驾驭力、天马行空的创新力和团结友爱的凝聚力。

我竞聘的理由及优势是：

第一，工作与管理经验丰富。我于20xx年参加农行工作，分别从事过会计员、出纳员、统计员、电脑管理员、会计监管员、系统软件程序设计员、前台客户经理、机构业务部经理助理和副经理等岗位工作。

第二，工作业绩突出。在xx业务部任经理助理和副经理的18个月里，积极主动配合经理的工作，并取得很好的成绩：

一是机构类存款净增14亿元，在对公存款中的占比迅速提升到42.25%；

二是机构类借贷大幅增长，借贷业务基本上覆盖了柳州的三甲医院和本科类院校；

三是代理保险业务累计实现保费收入超2亿、手续费收入达1000万元，两项指标连续两年在金融同业中位列首位；

四是创新的银商通系统成为全国金融系统的楷模，通过银商通系统留存存款达6.6亿元，比未创新前多增近6亿元；

五是第三方存管实现4.3万户，托管资金近4亿，捆绑银行卡4.3万张，新增签约账户连续两年领先于同业，逐步缩小与工行的差距；

六是“五险一金”归集额达到35亿元，为机构类存款稳定增长做出突出贡献。

第三，荣誉颇丰。我曾荣获总行20xx年度代理保险业务“创利明星”称号、区分行20xx年度第三方存管业务营销先进个人、二级分行20xx年度“营销之星”称号、银商通业务创新奖、计价考核办法创新奖，20xx年又喜获xx大学商业新锐奖。

第四，有较高的政治素质。通过多年的政治理论学习，树立正确的世界观、人生观和价值观。遵纪守法、助人为乐、团结同志、任劳任怨、服从安排。

第五、有较强的组织、协调及业务策划、拓展、营销能力。

一是能协调好上下级之间、机关与基层一线之间、农行与客户之间的关系；

二是协调好系统业务或系统客户与支行一线的关系；

三是协调好系统业务或系统客户推广、培训及维护与深挖掘的关系。

第六、有吃苦耐劳、勇于开拓、不断创新的精神。

一是可以利用银行与信托公司的合作关系，来创新应收账款融资理财产品，努力盘活某某企业、某某企业等企业近80亿元应付账款；

二是利用银行与租赁公司的业务合作关系，拓展银赁通业务，预计将可发放借贷近40亿元。如此多的创新项目，是他们推动着我一如继往地向前进。

人无完人，我对银行知识掌握得还不够，为此，我利用业余时间，努力学习金融知识，并于今年7月份考取了某某大学金融财务MBA，以弥补自己的不足之处。

假如我竞聘成功，一是向领导多请示，勤汇报，搞好部门间的协作配合，与各部门学习，交流，协调，互相帮助。了解领导意图和思路，把工作的主动性与针对性、实效性统一起来。二是在工作上帮助同事多出成绩，让同事有一种成就感；在利益和荣誉面前多让同事，让同事有一种被承认感。

无论竞聘成功与否，我将严格按照“爱学习、能创新，守规矩、愿奉献，知感恩、善协作”的标准不断完善自己，积极开拓，扎实工作，努力取得更好的工作业绩。

谢谢大家！

竞聘中层演讲稿 篇2

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！

首先，非常感谢分行各位领导给予我展示自我的机会！

一、竞聘优势：

- 1、具备良好的思想品质和政治修养。
- 2、具备丰富的工作经验和良好的客户基础。
- 3、具备扎实的专业技能和综合知识。
- 4、具备较强的工作能力和组织协调能力。

二、拟聘后的工作目标和设想

如果这次有幸能竞聘成功的话，我将以分行下达的各项目标任务为己任，竭尽所能搞好芳草分理处的各项存款、中间业务、结算、优质文明服务等工作，以加强内部管理为保障，在巩固现有客户资源的前提下，调动员工的积极性，寻找和挖掘存款新的来源，力争扭转目前发展缓慢、滞后的局面，走上一个良性循环、健康稳步发展的行列中来。

我对今后工作的设想是：稳定现有客户、推广新兴产品、打造一流品牌、圆满完成任务。

三、完成目标任务的具体措施

为了全面完成各项目标任务，我将全力以赴抓好以下几方面工作：

- 1、思想总揽全局，做好表率。
- 2、经营客户，提高优质客户群体占比，开辟存款新的增长点。
 - （1）要挖掘优质客户源，提高优质客户占比。
 - （2）要主动走出柜台，积极营销。

(3) 搞好特色营销，扩大业务。

- 3、提升服务水平和层次，丰富服务内涵。
- 4、以规章制度为标尺，狠抓内部管理。
- 5、加强队伍建设，确保分理处各项工作健康有序的发展。
- 6、以身作则，不断改进。

各位领导、各位评委，我来参加这次竞聘是责任感和使命感的驱使，相信通过这次竞聘演讲，会让我更加走向成熟。无论最后竞聘结果如何，我都会一如既往以踏实的工作作风，务实的工作态度，进取的工作精神，恪尽职守，履行职责。

最后，请允许我邀请在座的各位评委、领导和同事们一起，用最真诚、最热烈的掌声，为参加竞聘的全体同志加油；为获得成功的同志祝福；为xx中行光辉灿烂的未来祝福！请大家多支持我！

我的演讲结束了，谢谢大家！

竞聘中层演讲稿 篇3

尊敬的各位领导、各位评委、各位同事：

大家好！

首先非常感谢组织给予我们一个展示自我的舞台和施展才华的机会！今天我所竞争的岗位是城建办主任。中层干部实行公平、公正、公开的竞争上岗，这是深化人事制度改革的重要举措，同时也是加强我镇干部队伍建设的有益尝试，对此，我坚决拥护、全力支持、积

极参与。今天我鼓气勇气，勇敢地走上台来，倍加珍惜这次提高自己、锻炼自己的机会，接受大家的评叛，寻找一个属于自己的位置。

关于本人，大家并不陌生，17岁中专毕业分配到大瑶，和大家朝夕相处将近十一个年头，在共同工作与生活的岁月中，彼此之间都有一定的认识与了解，在此将不再过多的介绍。接下来，我将向大家介绍将如何开展城建工作？城建工作一直以来是大瑶镇的重头戏，党委政府一直将该项工作摆在重要的议事日程，同时大瑶城建也为大瑶发展创造成了一系列的经验与财富、赢得了一系列的荣誉。当然，在充分体现大瑶城建显赫荣誉及重要地位的同时，从另一方面也突显出大瑶城建工作是一项相当复杂、极具挑战性的工作，既然如此，那么为什么我还要竞争城建办主任呢？我想主要是出于以下几个原因：一是大瑶是我们的第二故乡，在大瑶工作的十余个年头，我们见证了大瑶的发展，对大瑶产生了一种浓浓的乡情，作为一名大瑶人，对于大瑶的发展，有责任、有义务为之努力，尤其是作为一名青年干部，我们更应该拿出勇气，有所担当。挑战促人奋进，压力使人成长，怀着对大瑶挥不去的乡情，感恩于对组织与领导多年来的悉心培养，我们应该为大瑶的发展去竞争，应该为大瑶的繁荣作也应有的贡献。二是对大瑶城建工作，本人有着丰富的实践与经验。在城建线工作六、七年，使我们对于城建工作及相关法律法规更进一步的了解，对目前城建存在的问题有个全面的认识，为我们进入新的岗位奠定了坚实的基础。

着眼大瑶城建工作，结合目前实际情况，我想主要从以下方面开展工作：

一、科学规划，强化措施，全面提升城建管理水平。常言道，不谋全局者不足谋一域，不谋万世者不足谋一时。大瑶，我们将其定义为小城市，就应该站在城市的高度对其进行科学的规划与设计，并严格贯彻落实规划，在此过程中我们应充分调动村组的积极性，要形成全民规划意识，使落实规划不单纯是政府部门的使命，而是全社会共同的责任，使村组了解规划，学习规划，坚决落实执行规划，让村组变被动的规划管理转变为主动的协助管理，不做规划实施的拦路虎，而是规划实施的坚强拥护者。其次要严厉打击违法用地，杜绝违法建筑。加强与各职能部门的联动，以铁的手腕严厉打击违法用地，杜绝违法建筑，优化城建管理环境，避免重复投资。再者，要坚持整顿土地市场，垄断土地一市场。土地是开发的重要资源，土地市场的泛滥，一方面扰乱了土地市场的秩序，另一方面滋生了一系列的违法用地。在今后的管理过程中，我们要严把土地审批关，实施土地出让政府一级垄断制度，严禁土地的非法交易，对国有土地使用权的转让、出让等必须依法缴纳相关税费、完善相关手续，充分发挥城建国土部门职能作用，全面提升大瑶城建管理水平。

二、精诚团结，迎难而上，积极推进开发新局面。分析目前大瑶城建现状，天和大道的建设为镇财政创造了不菲的收益，同时天和大道等项目的建设还存在一系列的遗留问题，前进的道路上可以讲是充满荆棘，举步维艰。办法总比困难多，在今后的工作中，我们将精诚团结，迎难而上，积极推进开发新局面。一方面要加强协调，努力打破开发僵局。一是要加强与村组的协调，在过来的开发建设中，大部分村组对开发给予了大力的支持，同时因开发的推动，也为其产生了有目共睹的效益。与此同时，也有部分村组，在对开发利益分配的同时，漫天要价，甚至成为开发建设

中的绊脚石，阻碍了开发建设的进程。对此，我们要充分调动村组的积极性，剖析原因，要形成共识，构建和谐发展，互利共赢的美好格局。

二是要加强与各级部门之间的协调。城建工作不但是要得到村组及群众的支持，同时更应得到各级部门的配合与关心，所以要积极与各级部门衔接，争取项目与开发相结合、资金与开发相配套、职能部门与管理互动，各部门全力支持、配合开发作，营造良好的建设氛围。另一方面强化规范管理，积极推动工作进展。一是加强制度规范，明确责任管理。城建开发权责并重，一方面是规划的实施、建设审批，责任重大；另一方面涉及到征地、拆迁以及工程建设，资金量大，不可忽视。对此一定要加强制度规范，强化责任感，明确责任，做到权责分明。二是加强文书规范，不留遗留问题。在现有的遗留问题中，部分问题由于协议等的不规范、部分条款的不明确等原因，导致问题解决难度增加，对此主要领导也曾多次给予批评指正，所以在今后的工作中，一方面要沉到实处，积极有效地完善遗留问题，另一方面要努力加强内部资料的规范管理，在未来的工作中尽量不留遗留问题，即使有问题暂不能解决，也应做到有据可查、有规可依。

三、创新方法，扩大融资，努力为财政创收增效。

城市建设离不开资金，同时城市发展也创造财富。在未来的城市建设发展中，如何打破资金瓶颈，有效的扩大融资，实施城市建设的滚动开发，是摆在我们前面的又一课题。一方面针对开发工作，土地是我们的重要资源，政策是我们创收增效的杠杆，如何充分的利用土地资源，积极实施土地储备制度，有效地发挥政策的杠杆效应，还有待我们进一步的探索与创新。另一方面针对目前现有的人力资源，怎样优化队伍、提升服务

，充分运用现有设施设备，积极发挥城建服务职能作用，是我们探索创收增效的另一途径。

总之城建工作是一项富有挑战性的工作，不是我们站在台上一二三四点能够讲完的，以上观点仅作我们对于工作的一种探讨，随着形势的不断发展变化，尽管我镇在城建方面创造成了一系列的经验，但面对新形势，我们依然是摸着石头过河，在实践中还需不断探索与创新。作为今天的竞聘演说，一方面本人保持高昂的竞争意识，同时也保持一种平常的心态。古人说：不可以一时之得意，而自夸其能；亦不可以一时之失意，而自坠其志。竞争上岗，有上有下，无论上下，我都将以此自勉，一如既往地勤奋学习、努力工作。我相信，是金子放到哪里都会发光，时间能够证明一切。最后，我想用一句话来结束我的演讲，看大瑶发展，数风流人物还看今朝！

谢谢大家！

竞聘中层演讲稿 篇4

尊敬的各位领导、各位同事，大家好：

我首先感谢领导、同志们的信任和支持，给了我这个机会来参加竞聘演讲。我竞聘的岗位是**副经理。

我知道,对于做一名中层干部,我还是一个才疏学浅、相对陌生的学生或者新兵。也正因为如此,我更加清醒地看到了自身存在的差距,和自己的优势。我就从三个方面简要汇报一下自己的工作情况:

第一、对于这一岗位所要求的银行专业知识实践。大学毕业以来，从*分理处、**分理处、客户经理部到**的消费贷款一线工作实践，使我的业务处理能力和经验有了丰富的积累。

第二、对于这一岗位所要求的文字综合能力。综合办公室的工作，使我的文字综合水平有了较大的提高。在客户经理部和金融超市工作中，执笔撰写了大量的业务研究材料和业务筹备材料等。

第三、对于这一岗位所要求的组织协调能力和创新能力。参加工作以来，为适应不同岗位需要，我始终没放松对于银行营销理论、电脑设计、网络应用等新知识的学习，适应市场经济发展，和金融改革不断深入、业务高速发展的需要。在办公室工作的几年中，我先后作过支行企业文化建设工作、共青团工作、总务后勤管理工作，在客户经理部的营销策划工作，建立和维护省内农行第一家网站，到后来的金融超市筹建工作，开拓消费信贷市场、研究营销发展规划，市场拓展工作。这些实践，锻炼和培养了我独自开展工作的能力。在工作中做到了不断的借鉴和探索更好的先进做法，灵活掌握，不断创新，自身的创新能力和动手操作能力也得到了同事们的认可。

对于竞聘金融超市副经理，我理解应做好的职责是：

当好业务发展助手。作为一名共产党员，要做到通力合作，

密切配合，做到以诚待人、以理服人，保证扎扎实实，井然有序的协助部门领导开展好本部门的各项常规工作。

第二、当好决策参谋助手，服务领导决策。我将及时准确地掌握个人金融业务的各方面工作动态，并且注意对各种情况进行

行科学的分析和判断，为领导决策提供可靠的依据。发挥自己的营销和市场宣传及电脑的特长，夯实基础管理，合理规划金融超市营销发展活动。

从我个人角度来说，对金融超市怀有深厚的感情，见证了金融超市短时间内从蹒跚起步到业务发展不断壮大的发展历程。那么参加竞聘，我就简单谈一下自己对**x业务运作的一点理解：我们有**系统唯一一家**这一最大的优势，我们的还有扎实的前期运作，业务稳步的发展，贷款形态良好的基础优势；有与协作单位关系良好的合作关系，全市最快捷的业务处理速度、良好的客户评价等业务优势；对工作中出现的问题能够快速反应，及时解决。那么针对差距和不足，我个人理解，可以在以下几个方面加大工作力度：

一是通过与更多优秀经销商建立合作伙伴关系、与高收入目标客户群体单位开展多笔数的批量性汽车消费贷款、积极开办更多消费贷款项目等措施重点加大消费贷款工作力度，提高主营贷款品种的市场占有份额；

第二是发展分理处的先锋作用，为分理处发展消费信贷等业务提供坚实的业务支撑和后继保障。

三是通过不断完善一站式服务模式，制定并落实有针对性的营销宣传计划，变依赖合作商的“被动型”业务操作模式，为客户主动到银行选购消费品，由银行推荐的“主动式”业务操作模式。同时积极实践推行个人综合理财业务，真正培养黄金客户群体。

回首自己的**成长之路，我深深感到走过的每一个脚印，都得利于领导和身边同事同

志们的厚爱和支持，竞聘**x理一职，我愿踏踏实实的贡献自己一份力量，认认真真履行职责、扎实创新搞好工作。最后，以一首自编对联来结束我的演讲，上联是“胜固可喜，宠辱不惊看花开”，下联是“败亦无悔，进退无意随云卷”，横批是“与时俱进”。愿与大家共勉。

谢谢大家！

竞聘中层演讲稿 篇5

尊敬的各位领导、各位老师、同仁们：

你们好！

本人姓名xxx，38周岁，现任xxx公司副经理，高级工程师，国家注册工程师。1990年毕业于xxx学院，同年7月份参加工作，92年调入xxx公司，历任开拓技术员、副区长，生产技术科副科长、科长。20xx年8月份任xx公司副经理。

公司规模虽小，但安全复杂程度不比其他各矿小，尤其是五层区域瓦斯大、煤层发火期短，所以振兴矿安全的重点是看住瓦斯，防住火；在治理瓦斯方面，主要采用瓦斯移动抽放泵，利用工作面顶板巷抽放工作面顶板瓦斯；在防火方面，主要利用移动注浆泵向煤巷及采空区注混合灰。这两项工艺取得了理想的效果和很大的效益，并荣获全局科技进步奖一等奖和三等奖三年来，通过抓队伍建设，建章整制，完善井下通风设施，健全防灭火、防尘、监测三大系统，认真贯彻落实各项责任制度，打开了振兴矿“一通三防”工作的局面。

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要
下载或阅读全文，请访问：<https://d.book118.com/727102042101006>
[160](#)