

物流092班第五组

2011

采购与库存实训报告

- 一.采购方案的制定
- 二.请购单的制定
- 三.拉单的过程
- 四.采购单的制定
- 五.采购过程
- 六.理货，送货过程

采购方案的编制

- 本次实训的目的：为了使我们掌握采购方案的制定，订单的处理，采购方案确实定，采购方法的选择，谈判的技巧等。更多的是为了获取客户的满意度！我们组这次实训采用带采购的方式进行。
- 代表精品资料网 (<http://www.cnshu.cn>) 专业提供企管培训资料 化妆品 学习用品 电子产品 等。
- 小组成员分工：
 - 1、拉单人员：全组成员
 - 2、请购单制定人员：王永磊
 - 3、采购人员：包琪 丁扬杨 顾艳君 沈加苏 王永磊
 - 4、配送人员：王永磊 包琪 顾艳君 丁扬杨
 - 5、资料整理及PPT制作：王永磊 周灿

遇到的问题

- 首先我们在以前从没有这样的实训，根本不知道该怎么写。
- 对采购过程只是一个大致的猜测。
- 在制定的过程中，我们对里面的一些具体的细节性问题还是做的不够好。

精品资料网 (<http://www.cnishu.cn>) 专业提供企管培训资料

解决问题的方法

- 请教辅导老师
- 发挥我们组全体同学的智慧
- 精品资料网 (<http://www.cnshu.cn>) 专业提供企管培训资料
- 和其他组的同学进行深入的交流
- 请教高年级的学长
- 上网寻找答案

这次采购方案的起草对我们以后的采购过程帮助很大，让我们在随后的采购中对做各项事情对显得有条不紊。这也让我们实实在在的感受到了一个完整详细的方案对开展工作的重要性。

精品资料网 (<http://www.cnsnu.cn>) 专业提供企管培训资料

我愛PPT

请购单制作过程

- 买家各项信息的完整性，以便我们以后的送货。
- 商情品资料网 (<http://www.cnshu.com>) 采购企业需求搜集，这也方便了我们更好的了解买家的具体需求，不至于买错货物。
- 买家签字确认



请购单

姓名	物品名称	数量 规格	价格范围	班级	送货地点	联系电话	确认签名

注： 1.请填写人认真核对所填内容，一经本人签字确认，则无法更改。
2.请认真填写所给物品的价格范围。

拉单过程中遇到的问题

- 货源缺乏

- 原因：第一很多人对我们不信任

- 第二拉单的过程很复杂

- 面对同种货源缺乏的情况，我们及时的拓展了我们代采购的范围，从一般的日用品类，食品类的商品，向电子类产品延伸。同时我们还帮助大家带购车票！
- 在的实训的过程中学校曾有过让同学们警惕有些人精品资料网 (<http://www.cnshu.cn>) 专业提供企业管理培训资料，这那么通告对我们整个拉单的过程形成了很大的阻力。面对这样的情况，我们在拉单的过程中向大家出示的学生证等一切可以证明我们这次采购实训正规性的材料。
- 对于很多买家对我们这次采购的不信任，我们采取了让他们先下单，我们采购来商品之后他们再付钱的方法。这样的方案最终还的得到了很多同学的支持。

本次采购的机遇

- 元旦，圣诞将近，各个班级或个人都需要采购活动或个人物品。
- 元旦采购可以帮同学带采购车票。
- 天气转凉，很多同学都不愿意出门。
- 临近寒假，很多大一同学都想带点扬州特产回家。

五组请购单

物流 092 班第五组请购单

姓名	所需物品(名称、颜色、样式、规格)	数量(单位)	价格(范围)	数量	所需物品(名称、颜色、样式、规格)	数量(单位)	价格(范围)	数量
李振	黄沙(连续)油漆	1	10~15元	1	黄沙(连续)油漆	1	10~15元	1
李振	立白(增白皂)洗洁精	1	4~8元	1	立白(增白皂)洗洁精	1	4~8元	1
李振	富士快晒纸	1	15~20元	1	富士快晒纸	1	15~20元	1

物流 092 班第五组请购单

物流 092 班第五组请购单

姓名	所需物品(名称、颜色、样式、规格)	数量(单位)	价格(范围)	数量	所需物品(名称、颜色、样式、规格)	数量(单位)	价格(范围)	数量
李振	黄沙(连续)油漆	1	10~15元	1	黄沙(连续)油漆	1	10~15元	1
李振	立白(增白皂)洗洁精	1	4~8元	1	立白(增白皂)洗洁精	1	4~8元	1
李振	富士快晒纸	1	15~20元	1	富士快晒纸	1	15~20元	1

注：1、请填写人认真核对所填内容，一经本人签字确认，则无法更改。
2、请认真填写所给物品的价格范围。

请购单，采购单的先期处理

- 对于我们手上的大量请购单，我们先对请购单上面的货物进行了导入数据库的处理。这样防止了以后在理理品资料网 (<http://www.cnshu.cn>) 专业提供企管培训资料 请购单的制作之前，我们组由我对整个所需采购的商品进行统一的审核。对一些不能接受的订单我们坚决不接受，这样也就能在很大程度上减少损失。
- 当商品的一系列的信息导入数据库的时，我们紧接着就对第二天所要买的货物进行采购单的制作。
- 对于这些请购单我们组把他们分成假设干份，我们组的采购人员每人手中都用一定的请购单。我们实行人对单负责制，既每个人都要对手中的请购单负责。这样就防止以后出现订单混乱的情况

我PPT

采购单的制定

单据号：订货日期：交货日期：

供应商：经手人：

联系人：电话：地址：

货物 编号	货 名称	单位	价	折扣	出售 金额	备注

大写金额：

制单人：制单日期：审核人：打印日期：

2024/3/1714

采购过程

- 首次采购商品大多是日用类商品品，所以我们组选择了曲江小商品城，以及时代超市作为我们的采购地点。
- 第二次采购我们组来，多为食品类的商品，为了保障顾客能够使用到放心的产品，我们选择的采购地点为食品城和超市居多。
- 第三次采购大多以电子类产品为主，我们为了以最优的价格获得最好的效劳为原那么，我组选择了电子商务采购。

采购过程遇到的困难

- 组员对艰苦过程的抱怨
- 由于本次采购金额较大，流动资金缺乏
- 商品种类过于繁多，但每种商品的数量却很少，这就增加了我们和商家之间的谈判的难度
- 采购过程中发现商品的真实价格与我们想象当中的价格相差太大

精品资料网 (<http://www.cnshu.cn>) 专业提供企管培训资料

我们克服困难、勇往直前

虽然我们有着很多的抱怨，但是我们是并没有放弃。面对流动的资金不组的情况，我们各位组长都是自掏腰包，单个商品卖起来，这也就是我们的同学群。我们这次交易的主要目的之一是在面对商品价格的问题上面我们选择了第一时间和买家同学联系，征求他们的意见。

精品资料网 (<http://www.cnshu.cn>) 专业提供企业管理资料

图片展示



订单信息

卖家信息

昵称：华越数码配件专营店 

联系电话：0571-85159031

真实姓名：曾华

邮件：huayuetongxin2007@yahoo.com.cn
发送站内信

城市：浙江 杭州

支付宝：huayuetongxin2007@yahoo.com.cn

订单信息

订单编号：58839415525275 

支付宝交易号：2010122463662836

成交时间：2010-12-24 12:10:40

付款时间：2010-12-24 12:10:59

确认时间：2010-12-29 22:51:35

宝贝	宝贝属性	状态	单价(元)	数量	优惠	商品总价(元)	运费(元)
 江浙沪包邮 金士顿 4G U盘 优盘 特价正品 DTG3 /DT101 	颜色分类: DT101 4G	已确认收货	43.00	1	无优惠	43.00	0.01 (快递)

(可获返还商城积分21点) 

实付款：**43.01** 元

物流信息

收货地址：王永磊，15298452319，，江苏省 扬州市 邗江区 江苏省扬州市扬子江南路5号，225101

运送方式：快递

物流公司：圆通速递

订单信息

卖家信息

昵称: huyongjiang88 

联系电话: 0515-88219501

真实姓名: 胡永江

城市: 江苏 盐城

邮件: assssscccccccccc@163.com 发送站内信

支付宝: huyongjiang88@yahoo.cn

订单信息

订单编号: 58732922445262

支付宝交易号: 2010122355879536

成交时间: 2010-12-23 15:03:37

付款时间: 2010-12-23 15:09:39

确认时间: 2010-12-29 22:52:13

宝贝	宝贝属性	状态	单价(元)	数量	优惠	商品总价(元)	运费(元)
 佳宜82MS函数科学计算器 	-	已确认收货	7.50	1	无优惠	7.50	0.00 (快递)

实付款: **7.50** 元

物流信息

收货地址: 王永磊 , 15298452319 , , 江苏省 扬州市 邗江区 江苏省扬州市扬子江南路5号 , 225101

运送方式: 快递

物流公司: 申通E物流

运单号: 368269264760 [查看物流信息](#)

掌柜的 在不??

我刚买的优盘还没发吧??

我想再买两好

顺利数码大量批发 (2010-12-24 13:22:23):

还没有

好的

解时尚元素 (2010-12-24 13:23:14):

好了 改下价格吧

顺利数码大量批发 (2010-12-24 13:23:20):

好了

解时尚元素 (2010-12-24 13:24:28):

好看

好了

两个都要我刚拍的那种颜色的

顺利数码大量批发 (2010-12-24 13:25:43):

好的

解时尚元素 (2010-12-24 13:26:10):

这两个和刚刚的那几个要一起发哦

还有 一定要包装完好的

顺利数码大量批发 (2010-12-24 13:27:58):

好的

理货，送货

- 第一 采购回来的东西
- 很多很杂
- 第二 同一类型商品有
- 多人需要
- 第三 遇到买家的成心刁难
- 第四 个别买家拒收货物
- 第五 有些商品在市场上买不到
- 或者市场
- 买家所能接受
- 价格
- 价格
- 上买
- 价格

精品资料网 (<http://www.cnshu.com>) 专业提供企业管理培训资料

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：<https://d.book118.com/815303002142011211>