

关于店铺租赁的谈判方案

2020-xx-xx



1

了解市场行情

2

确定租赁需求

3

准备谈判材料

4

确定谈判策略

5


进行谈判

6

签订合同

7


注意事项

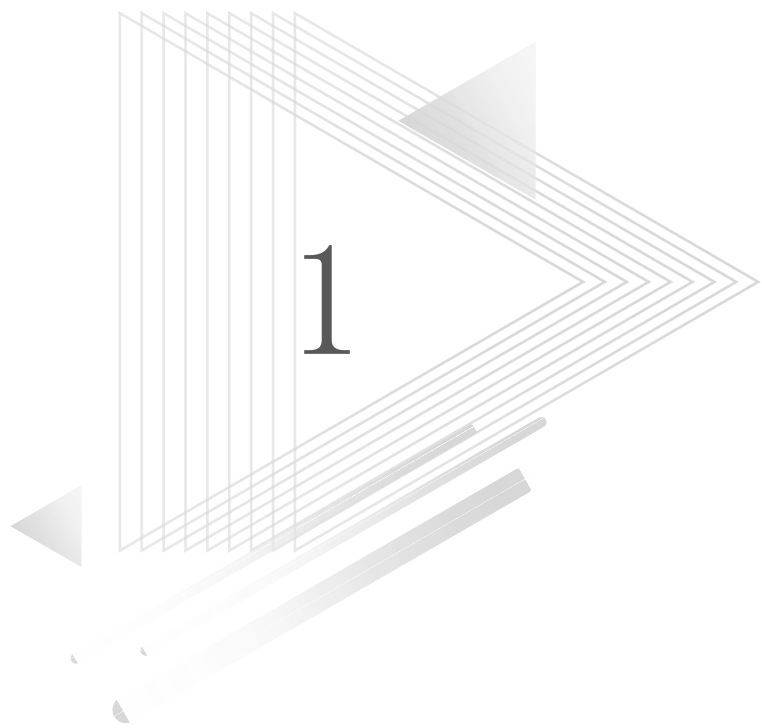




关于店铺租赁的谈判方案

在准备进行店铺租赁谈判之前，需要先确定谈判的目标和策略。以下是一个关于店铺租赁谈判的方案，供您参考





了解市场行情





了解市场行情



关于店铺租赁的
谈判方案





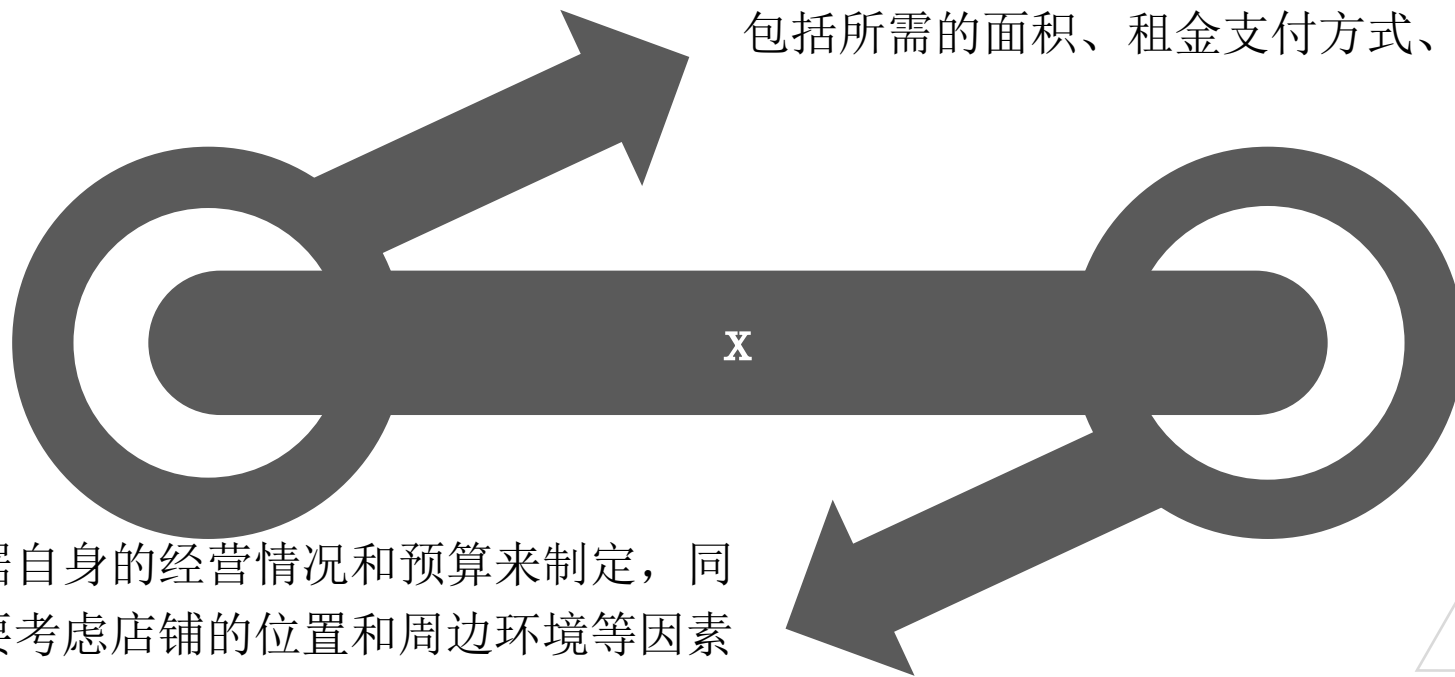
2

确定租赁需求



确定租赁需求

在了解市场行情的基础上，需要确定自己的租赁需求，包括所需的面积、租金支付方式、租期等等



这些需求需要根据自身的经营情况和预算来制定，同时也要考虑店铺的位置和周边环境等因素



3

准备谈判材料



准备谈判材料

1



在进行店铺租赁谈判之前，
需要准备好相关的材料，
包括租赁申请书、经营计
划书、预算书等等

2



这些材料可以让房东更好地了
解你的租赁需求和经营情况，
同时也可以让房东更加信任你，
从而更容易达成协议



确定谈判策略



以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：
<https://d.book118.com/817011124051006066>