

押题宝典中级经济师之中级工商管理高分通关题型 题库附解析答案

单选题（共 45 题）

1、某企业在公司网站上自建疑问解答板块，通过与用户之间提问、解答的方式来传播企业品牌、产品和服务的信息，该企业采取的网络营销方式是（ ）。

- A. 网络口碑营销
- B. 网络事件营销
- C. 网络新闻营销
- D. 网络知识性营销

【答案】 D

2、某日化企业通过生产业务外包的形式扩大生产，提高市场占有率。该企业采用的战略联盟形式是（ ）。

- A. 产品联盟
- B. 技术开发与研究联盟
- C. 产业协调联盟
- D. 营销联盟

【答案】 A

3、关于企业战略的说法，错误的是（ ）。

- A. 企业职能战略也称为竞争战略或事业部战略
- B. 企业战略包括总体战略、业务战略和职能战略三个层次
- C. 企业战略能够带来显性或隐性的收益
- D. 企业战略具有稳定性与动态性

【答案】 A

4、根据企业性质的不同，企业物流可分为()两类。

- A. 批发企业物流和零售企业物流
- B. 仓储型企业物流和“第三方”企业物流
- C. 生产企业物流和流通企业物流
- D. 以上都不对

【答案】 C

5、下列电子支付工具中，属于电子货币的是（ ）。

- A. 电子现金
- B. 电子支票
- C. 借记卡
- D. 电子汇款

【答案】 A

6、“质量要在本工序制造，下道工序就是顾客”的思想体现的是（ ）。

- A. 自动化
- B. 看板管理
- C. 全面质量管理
- D. 准时化

【答案】 C

7、电子商务运作系统中, 保证相关主体身份真实性和交易安全性的机构是 ()。

- A. 企业
- B. 物流配送机构
- C. CA 认证中心
- D. 银行

【答案】 C

8、H 企业的某分销渠道 2019 年实现销售总收入 2.5 亿元, 实际收到销售款 2 亿元, 则该分销渠道 2019 年销售回款率为 ()。

- A. 70%
- B. 75%
- C. 80%
- D. 85%

【答案】 C

9、一方当事人 (受托方) 为另一方当事人 (委托方) 就特定技术项目提供可行性论证时订立的合同属于 ()。

- A. 技术咨询合同
- B. 技术转化合同
- C. 技术开发合同
- D. 技术中介合同

【答案】 A

10、生产进度控制的目的是 ()

- A. 降低成本
- B. 优化生产工艺
- C. 准时出厂
- D. 提高产品质量

【答案】 C

11、下列反映数据离散程度的指标中，()是所有数据与均值离差平方的平均数。

- A. 极差
- B. 平均差
- C. 标准差
- D. 方差

【答案】 D

12、企业参照自身的历史水平或者同行业的先进水平制定生产标准，这种制定生产标准的方法是（ ）。

- A. 标准化法
- B. 定额法
- C. 分解法
- D. 类比法

【答案】 D

13、经营权拥有的权利中，不包括（ ）。

- A. 对公司财产的占有权
- B. 对公司财产的使用权

- C. 对公司财产的收益权
- D. 对公司财产的处分权

【答案】 C

14、2018年，A企业获得一项专利，B企业与A企业合同约定，以1 000万元的价格购买该项专利，所有权利归B企业所有。双方签订的合同属于（ ）。

- A. 专利权转让合同
- B. 专利申请权转让合同
- C. 专利实施许可转让合同
- D. 专利权许可经营合同

【答案】 A

15、某企业的产品总投资为150万元，固定成本30万元，单位可变成本为15元，预计销售量为6万个。若采用目标利润定价法，目标收益率为30%，该产品的单价为（ ）元。

- A. 15
- B. 20
- C. 26
- D. 27.5

【答案】 D

16、物料需求计划（MRP）系统的主要输入信息是（ ）

- A. 在制品净生产计划
- B. 生产调度计划
- C. 主生产计划

D. 车间的生产作业计划

【答案】 C

17、某企业进行人力资源需求与供给预测，经过调查研究与分析，确认本企业的销售额(单位：万元)和所需销售人员(单位：人)成一元线性正相关关系，并根据过去 10 年的统计资料建立了一元线性回归预测模型 $Y=a+bx$ ，其中 x 代表销售额， y 代表销售人员数，回归系数 $a=20$ ， $b=0.03$ 。同时，该企业预计 2019 年销售额将达到 1000 万元，2020 年销售额将达到 1 500 万元。通过统计研究发现，销售额每增加 500 万元，需要增加管理人员、销售人员和客服人员共 40 人，新增人员中，管理人员、销售人员和客服人员的比例是 1: 6: 3。根据人力资源需求与供给情况，该企业制定了总体规划及相关计划。

A. 4

B. 12

C. 24

D. 32

【答案】 A

18、某种程度上，B2C 的一种特殊形式是（ ）。

A. B2

B. O2O

C. C2C

D. B2G

【答案】 B

19、某上市公司主业是汽车整车生产，近年来积极拓展在新能源汽车领域的布局。2016 年公司以增发普通股股票的方式在股票市场上筹集资金 15 亿元，用现金方式收购了一家电池生产企业 100% 的股权。2017 年，公司计划扩建电池生产线。经测算，该生产线的经济寿命为 10 年，新建厂房投资额为 3000 万元，设备投资额为 8000 万元，流动资产投资额为 4000 万元。公司决定，该投

资形成的固定资产采用直线折旧法计提折旧，无残值，该生产线建成投产后的第二年至第十年，每年可实现 3000 万元净利润，公司董事会要求在进行项目可行性分析时，要根据风险评估结果调整现金流量，以体现谨慎原则。

A. 2100

B. 1900

C. 4100

D. 2400

【答案】 C

20、下列要素中，属于麦肯锡 7S 模型中“硬件”要素的是（ ）。

A. 人员

B. 共同价值观

C. 技能

D. 战略

【答案】 D

21、商品空间位移（包括静止）过程中所有消耗的货币表现为（ ）。

A. 企业销售物流成本

B. 物流成本率

C. 企业生产物流成本

D. 仓库成本率

【答案】 A

22、（2019 年真题）某企业将其生产的高、中、低档服装分别定价为 2198 元、1988 元和 1888 元，这种产品定价属于（ ）。

- A. 备选产品定价
- B. 副产品定价
- C. 产品束定价
- D. 产品线定价

【答案】 D

23、下列企业人力资源计划类型中，将目标定为提高员工知识技能和改善工作作风的是（ ）。

- A. 人员补充计划
- B. 人员使用计划
- C. 劳动关系计划
- D. 人员培训开发计划

【答案】 D

24、企业生产的某款手机深受消费者欢迎，但是由于该企业产能有限，无法向市场提供充足的该款手机产品，该款手机产品的市场需求状况是（ ）。

- A. 负需求
- B. 无需求
- C. 潜伏需求
- D. 过量需求

【答案】 D

25、企业生产物流管理建立在科学管理的基础之上，事先必须制定物料消耗定额，编制各级生产进度计划对生产物流进行控制，利用库存制度对物料的采购及分配过程进行相应调节，这种生产模式是（ ）。

- A. 作坊式手工生产模式
- B. 大批量生产模式
- C. 多品种小批量生产模式
- D. 精益生产模式

【答案】 B

26、某物流企业在仓库中对运输的物品进行定量化小包装,则这反映的企业物流的功能为()。

- A. 流通加工
- B. 运输
- C. 包装
- D. 装卸搬运

【答案】 A

27、关于技术贸易的特点的说法,不正确的是()。

- A. 技术买卖的标的是无形的技术知识
- B. 技术贸易转让的是技术的使用权
- C. 技术贸易转让的是技术的所有权
- D. 技术出售不是企业的直接目的

【答案】 C

28、某汽车生产企业在较长时间的快速发展后,降低企业发展速度,重新调整企业内部各要素,优化配置现有资源,实施管理整合,该企业采取的稳定战略是()

- A. 无变化战略

- B. 维持利润战略
- C. 暂停战略
- D. 谨慎实施战略

【答案】 C

29、我国公司法规定，公司监事会中职工代表的比例不得低于()。

- A. 五分之一
- B. 四分之一
- C. 三分之一
- D. 二分之一

【答案】 C

30、某 40 英尺干货集装箱实载儿童玩具 58 立方米，重量为 21 公吨。已知所装的 10 级货物每运费吨收费 30 美元，该箱型规定的最高计费吨为 50 立方米，则该批货物的最高运费是（ ）美元。

- A. 1500
- B. 16200
- C. 17400
- D. 6300

【答案】 A

31、产品从流通据点到用户之间的运输称为（ ）。

- A. 配送
- B. 分流
- C. 分配

D. 分销

【答案】 A

32、依照我国公司法规定，股份有限公司发起人股东持有的本公司股份，自公司成立之日起（ ）内不得转让。

A. 四年

B. 三年

C. 二年

D. 一年

【答案】 D

33、各国保险法及国际贸易惯例一般都规定进出口货物运输保险的保险金额可在（ ）基础上适当加成。

A. CIF 价格

B. FOB 价格

C. CFR 价格

D. 成本

【答案】 A

34、市场营销观念的核心是（ ）

A. 企业如何处理企业、顾客和社会三者之间的利益关系

B. 消费者主权论

C. 需求管理

D. 现代市场营销活动围绕顾客需求这个中心来开展

【答案】 A

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：<https://d.book118.com/867113024026006116>