

# 广东万和电气应收账款风险分析与防范策略

## 目 录

一、引言.....	1
(一) 研究背景和意义.....	1
1. 研究背景.....	1
2. 研究意义.....	2
(二) 国内外研究现状.....	2
1. 国内研究现状.....	2
2. 国外研究现状.....	3
(三) 研究思路.....	3
二、应收账款风险的基本理论.....	4
(一) 应收账款的定义.....	4
(二) 应收账款风险的定义.....	4
(三) 应收账款的作用.....	4
1. 扩大销售, 提高企业销售的作用.....	5
2. 减少存货, 提高企业周转率的作用.....	5
3. 促进企业贷款融资的作用.....	5
(四) 应收账款风险的产生原因.....	5
1. 企业的内部管理因素.....	5
2. 企业的商品质量因素.....	5
3. 市场竞争因素.....	6
三、广东万和电气应收账款现状分析.....	6
(一) 广东万和电气的背景介绍.....	6
(二) 广东万和电气财务状况.....	6
(三) 广东万和电气应收账款的现状分析.....	7
1. 应收账款金额较大.....	7
2. 应收账款老龄化严重.....	8

3. 应收账款周转率小.....	8
四、广东万和电气应收账款的风险分析.....	9
(一) 成本风险.....	9
1. 机会成本.....	9
2. 管理成本.....	10
(二) 经营风险.....	10
1. 虚增企业经营成果.....	10
2. 降低企业资金使用率.....	10
3. 影响企业营业周期.....	11
4. 信用风险.....	12
(三) 坏账风险.....	13
1. 应收账款账龄分布率.....	13
2. 应收账款周转率.....	14
3. 应收账款回收率.....	15
五、广东万和电气应收账款的风险防范.....	15
(一) 事前控制体系.....	16
(二) 事中控制体系.....	16
(三) 事后管理体系.....	16
六、结论.....	17
参考文献.....	18

## 一、引言

### (一) 研究背景和意义

#### 1. 研究背景

近几年来,很多中小型企业仍将高销售率作为其最终目标,但由于收款政策落后、员工的绩效考核机制不合理、应收账款管理模式不科学这三大不稳定性因素的影响,仍旧使他们面临“销售难,收款更难”的困境。国内多数燃气灶

公司应收账款金额占国内营运资金的比例高达 60%，而发达国家的应收账款总数只占国内营运资金的 20%左右(李文杰 ,张志远, 王明,2022)。由此可见,国内中小型燃气灶企业的经济水平还未能够达到发达国家的经济水平,国内对应收账款的管理水平也是与发达国家相当。

我国燃气灶行业在经历了一段快速增长期后,产品渗透率较高,市场已由增量市场转为存量市场。近十年多以来,我国燃气灶行业一直保持发展迅猛,但在 2022 年燃气灶产业却再次遭遇了发展瓶颈,整体发展表现不佳(刘书涵 ,陈思远 ,黄浩宇,2021)。根据《2022 年燃气灶行业年度报告》的相关统计资料数据显示,在 2021 年国内燃气灶行业的销售市场总体产销量和燃气灶市场规模同比上升均达到 8211 百千元后,2022 年国内燃气灶行业市场销售总额下降为 8032 百千元,同比大幅逐年下降 2.18%。燃气灶产品销售行业已经发生了业务两极分化的这种情况也越来越多(周子轩 ,吴雨婷, 韩晓,2021)。很多大型燃气灶企业都已经普遍存在着应收账款数额增长较快、收回应收账款时间较长等情况,应收账款信用风险管理依然是目前我国很多大型燃气灶企业内部收回应付货款的一个重要薄弱环节,企业内部应当不断加强我国燃气灶企业内部对应收账款风险的财务监督和风险管理,增强其综合竞争力,加快其风险资金快速回流的管理速度(郭文昊 ,谢晓蕾, 程思)。针对于此,本文以万和厨电燃气灶产品为例进行研究,希望通过本文的研究能够使广东万和电气完善应收账款风险的管理措施,促进广东万和电气公司的可持续发展。

## 2. 研究意义

现如今,我国燃气灶行业的发展迅速,各类企业纷纷进入燃气灶市场,导致燃气灶市场日趋激烈。本文主要以广东万和电气的应收账款的管理政策和如何应对应收账款风险问题为例来对其进行一个具体的阐述,在展示面对激烈的市场竞争和压力时,企业应当通过采取什么样的管理方法来有效加强内外部控制,从而优化企业应收账款风险管理和财务指标,防止企业应收账款可能面临的各种风险,进而为了保证企业可以继续发展奠定了扎实的基础。

本文从理论角度对企业应对应收账款风险进行综合评价,预测企业应收账款的发展趋势。在此研究的基础上,不但可以帮助促进对对应收账款风险进行综合评价,预测应收账款风险管理的发展趋势,同时也可以帮助企业建立应收账款风险的管理体系;从实际角度出发,研究应收账款的各类影响因素,分析应收账款风险的分析手段、管

理制度以及应收账款的风险,可以增强对广东万和电气企业和管理人员的应收账款风险和防控意识,促进了企业高度重视对成本和收益的分析,加强广东万和电气公司

对应收账款风险的管理(赵天翔 ,徐梓)。

## (二) 国内外研究现状

### 1. 国内研究现状

企业之间的市场竞争也日趋激烈,为了有效促进产品的销售,各大燃气灶企业也越来越广泛地使用赊销的手段,应收账款的总额也随之逐步增长和上升,在我国大型企业的经营活动中的作用也越来越重要(罗晨曦,马俊杰,萧雅婷,姚思)。然而,管理者还是会很明显地发现,在对公司的应收账款进行管理中往往会导致企业产生许多的风险,不可避免地会阻碍企业发展。

田雨欣,胡博文,邹雨辰(2021)主要目的就是从信息系统管理的视角对一个企业应收账款情况进行了研究,并且主张为此我们搭建一个应收账款管理系统,而这个信息系统一共由包含了决策、衡量、预警和监控四个功能性的子系统,在该信息系统的功能性作用下,能够较好地实现对应收账款风险管理的工作。邱晓蕾,钟文昊,黎天(2021)认为应收账款的风险是普遍存在的,因为现在很多企业在生产经营中都离不开赊销。虽避免不了,但可以将风险降到最低,加强企业的风险防范可以从提高企业内部的风险防范意识、加强对客户的事前信用评价以及完善催收制度等等方面下手。III(2021)很多企业虽然意识到应收账款的重要性,但是对应收账款的管理依然不够完善,坏账损失的金额依旧很大,他从事前调查、事中控制、事后管理这三方面进行风险防范来保证企业资产的安全。因此企业要加强客户信用评级管理和提高风险防范意识,并合理转移应收账款带来的风险,提高企业自身的管理水平。

杜子轩,熊雅婷,顾明(2022)提出在企业正常生产经营中,应收账款的风险管理是企业的核心工作,且风险预防是从解决应收账款风险的源头,也是风险管理的重要环节。企业应该重视风险预防环节,加强风险管理。陆书涵,贾思远,庞雨辰(2022)认为影响应收账款风险的主要原因是坏账损失,造成这种现象的因素有多种,最根本的因素是赊销上的营销工作现象,为了降低应收账款风险,有必要采取科学的管理制度和防范措施规避风险,实现对企业应收账款成本的有效控制。申晓蕾,崔晨曦,龙俊(2022)提出了企业应充分了解应收账款风险管理的重要性,了解销售活动中产生的应收账款在经营和管理中可能出现的一些问题和影响因素,并分析和解决可能发现的一些风险问题,不断加强对企业应收账款的管理,有效地降低风险概率。

### 2. 国外研究现状

Tsvetanova 和 Yulia (2014) 指出, 在应收账款的风险管理中, 内部审计的作用往往影响力较小且容易被忽视, 公司加强内部审计在内部控制中的作用和执行不能使其管理流于形式(盛文昊, 柴天翔, 龚雨)。Ala 'a Adden (2019) 认为公司的应收账款管理应该是一个动态的过程, 有必要从前、中、后三个维度加强应收账款管理。并做好风险预测, 降低应收账款风险, 提高应收账款质量。Salima Yassia Paul (2020) 整理了 2007 - 2011 年制造业应收账款数据, 并用相关理论进行了检验。研究发现, 应收账款风险是大多数企业造成的因素是内部控制制度不完善, 如销售部门、财务部门职责范围不明确等(章志远, 叶浩然, 庄子轩)。

Haibo Yao, Yiling Deng (2020) 指出应收账款风险管控措施必须得对企业自身的各种情况进行定位分析, 以达到提高企业自身的综合竞争力的目的, 并通过内外部因素的相互配合, 减少应收账款风险发生的概率(冉雅婷, 虞明哲, 陶书)。Wang Mengyu (2021) 指出, 应收账款可以加速资金周转, 提高销售能力, 降低财务风险, 同时, 应收账款拖欠会造成坏账损失、资金丧失时间价值以及虚增企业的利润等风险的产生, 因此要建立一个完善的风险防范体系对企业来说是至关重要的。Weiwei Huang (2021) 认为, 企业在发展过程中不可避免地会面临内部和外部风险。内部风险即公司的管理是可以避免的, 而外部风险则是无法控制的(江思远, 侯雨辰, 傅晓蕾, 阎晨, 2022)。公司应该关注利润, 而不是追求利润最大化, 努力保持健康的现金流和轻资产经营。因此, 公司应加强应收账款管理的合规性和风险控制能力。

### (三) 研究思路

本文从应收账款风险衡量与风险防范的角度上对广东万和电气展开研究讨论, 准备从以下几个部分展开叙述讨论:

第一部分, 是对该书首篇文章的主要导论和文章引言, 主要内容是重点介绍了本文的主要研究发展背景和研究意义, 以及重点简述我国应收账款的风险管理的国内外研究发展趋势现状。

第二部分, 主要是介绍了应收账款的基础理论和功能, 分析了应收账款风险的产生和可能性以及它们对企业的影响。

第三部分, 先介绍了广东万和电气的主要财务情况, 然后讨论了广东万和电气应收账款的成因分析和现状分析, 同时还与同行业公司进行了比较, 然后针对应收账款风险管理的局限性进行探讨。

第四部分，是对应收账款风险的衡量进行一个大致的分析讨论，主要是从成本风险、经营风险和坏账风险三个方面进行展开讨论。

第五部分，是针对现行的应收账款风险的管理模式提出相关建议，然后制定一系列防范风险的措施。

## 二、应收账款风险的基本理论

### （一）应收账款的定义

应收账款是用于指由本公司为了服务使其客户能够在正常的商品生产和其他经营业务活动开展过程中，为了提供销售各种商品、服务、各种劳务而向其他客户提供购买各种商品或者顾客接受各种劳务的应由顾客自行收取的款项应包括由买方或劳务接收方负担的税费和由买方预先支付的各种运费杂费。它是企业经过采取赊销而构成的债券性资产，也是向客户提供的一种商业信誉(樊俊杰，殷梓涵，盛文昊)。

### （二）应收账款风险的定义

应收账款风险是指企业因应收账款所引起的坏账损失、资金成本和管理成本的增加。它随着应收账款的规模的增大而增大，企业利用商业信用实现的销售额越大，承受的风险就越高(殷天翔，蒋思涵，宋志，2018)。因此，对应收账款进行有效风险控制和制定防范措施，是现代企业经营与财务管理的一项重要内容。

### （三）应收账款的作用

应收账款的作用是指其在生产管理中的作用。应收账款的发生是指企业的一部分资金被客户占用，同时，企业持有应收账款也存在一定的成本和费用。

#### 1. 扩大销售，提高企业销售的作用

企业之间的商业竞争是应收账款产生的直接原因，在卖方市场，由于商品短缺，企业就无需通过赊销来取得应收账款。只有当市场经济发展到一定程度时，市场转向为买方市场，各行业采取赊销的方式来抢占市场，才能去增加销售收入和利润(郭文昊，谢晓蕾，程思)。因此，在市场竞争激烈的情况下，如果企业不利用商业信贷进行销售，那么市场就会变少，销售收入和利润也会相应减少，最终可能导致亏损甚至破产。

#### 2. 减少存货，提高企业周转率的作用

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如  
要下载或阅读全文，请访问：

<https://d.book118.com/876132112042011003>